

18家中企联合抗辩美国钢管反倾销案

□本报记者 徐虞利

6月7日,美国钢管行业7家单位向美国国际贸易委员会递交申诉书,要求对中国输美焊缝钢管发起反倾销反补贴调查。闻讯后,中国五矿化工商会与国内相关企业迅速行动起来积极应对。昨日,五矿商会与国内18家企业在京召开输美焊缝钢管反倾销反补贴应诉会议,决定成立临时应诉小组,作为整体应诉,初步以文森艾尔斯律师事务所为此案代理律师。

据了解,美方的申诉书正文达152页,其中,补贴方面提出了8大类29项,包括优惠贷款、所得税减免、土地、汇率操纵等。美方主要调查两个方面:中国是

否在此类产品上对美国低价倾销,政府是否对其进行了补贴。事实上,涉案企业约46家。2007年1月至3月,我国对美出口上述产品15万吨,金额8710万美元,同比增长均在86%以上。

参会人士告诉记者,一旦抗辩结果为无损害,所有中国相关企业都将分享这一结果,然而,如果有损害,企业需要争取单独税率,其中被抽样的企业将获得单独税率,未被抽样的企业为抽样企业的平均税率,未参与抗辩的企业税率为美方的指控倾销税率,最高88%。

会上,18家企业投票,15家赞同联合抱团应诉,少数服从多数形成最后决议。而出口量最大的东方钢管公司成为协调小组

组长单位。东方钢管总经理赵金山表示,美国是其最大的出口目的地之一,2006年出口量在10万吨以上,但是即使加征10%的反倾销税率,企业也无力承受,所以此案一定要赢。

文森艾尔斯律师事务所国际贸易分析师朗思捷认为,该案获胜的几率较大。美方企业主要是由于当时原材料价格过高且库存过大,造成其竞争力不强。而且美国该行业的利润2004年为12%,2005年为9%,并未出现不景气的情况。目前的问题并非出在中国企业出口上。此外,印度是该类产品对美出口的第二大国,其价格与中国产品相差10%都不到,如果中国产品被拒于美国市场门外,印度的出口将

扩大。根据时间表,6月27日前后,美国商务部和国际贸易协会对此立案,召开听证会,7月22日初裁反倾销和反补贴情况,11月终裁,2008年3月仲裁。案件

涉及主要内容是中方2006年10月1日到今年3月1日的出口数量和金额,以及有没有得到政府补贴的情况。据悉,此案诉讼费用可能达100万美元左右,将由应诉企业负担。

美取消对我热轧碳钢的反倾销复审

2007年6月11日,美国商务部决定初步取消对原产于中国的热轧碳钢产品的反倾销行政复审。2006年12月27日,美国钢铁生产者的申请,美国商务部对进口自中国宝钢集团和鞍钢集团的热轧碳钢产品进行反倾销行政复

审。复审调查期为2005年11月1日至2006年10月31日。经调查,鞍钢集团和宝钢集团在调查期内没有向美国出口涉案产品,因此,美国商务部初步决定取消对原产于中国的热轧碳钢产品的反倾销行政复审。(徐虞利)

进口铜矿猛增 中外铜冶炼加工费谈判难

□本报记者 徐虞利

记者昨日获悉,CSPT(中国铜原料联合谈判小组)与国外铜精矿供应商的年中谈判第一轮已结束,双方只是对市场基本面交换了意见,并没有对具体价格进行讨论。但昨日海关公布的数据显示,1-4月我国铜精矿进口快速增长,4月份更创单月进口量新高。专家表示,中国的强劲需求给谈判带来更大的难度,铜冶炼企业想要获取合适的加工费比较困难。

铜精矿价格有所回落

据海关统计,1-4月我国进口铜精矿152万吨,价值26亿美元,比去年同期分别增长24.6%和63.8%。其中,4月份当月进口48.3万吨,增长48%,创近年来单月进口量最高纪录。去年受国际市场铜价影响,我国铜精矿进口均价持续上升,年内各月进口均价维持在2000美元/吨左右的高位运行。今年以来,尽管铜精矿月度进口均价仍然明显高于去年同期的水平,但是已经出现逐月回落态势。

海关专家表示,由于国际市场需求减缓导致国际铜精矿市场价格回落。根据国际铜业研究小组(ICSG)的研究报告,由于世界经济增长速度放缓,各消费大国铜的消费量有较大幅度下降,今年1-9月全球精炼铜产量将超过消费量8.1万吨,去年同期为缺口31.9万吨,国际市场精炼铜的市场态势由供不应求向供大于求的转变,相应带动了铜精矿国际价格的回落,使得我国进口铜矿砂价格随之下降。

据了解,我国今年4月份精炼铜产量较去年同期增长17.1%,较3月上升了24%,预计今年年底我国将形成370万吨铜冶炼能力,而我国铜矿山的生产能力只能满足冶炼能力的40%,随着铜冶炼行业产能的逐步释放,国内市场供需缺口不断扩大,结构性矛盾日益突出,对进口铜矿资源依存度不断提高。

铜冶炼企业面临困境

虽然当前我国铜精矿进口量迅速上升,但我国铜冶炼行业的利润并没有随之增长,反而面临更为严峻的挑战。自2004年5月起,国内铜精矿加工费(TC/RC)不断上扬,一度曾达到每吨200美元和每磅20美分的高位,但自2006年下半年起铜精矿加工费不断回落。今年铜精矿加工费谈判确定由上年95美元/9.5美分降至60美元/6美分,降幅高达37%,同时30多年来的价格分享条款首次被取消。此种局面使国内铜冶炼和加工行业利润空间进一步缩小,行业健康持续发展受到威胁。

记者获悉,日本铜冶炼商与海外矿产商的首轮谈判已于5月底展开,供应商提出的铜精矿加工精炼费分别为每吨40美元和每磅4美分,没有“价格参与条款”,而日本冶炼厂商希望,铜精矿的TC/RC费用分别为每吨50美元和每磅5美分,不包含“价格参与条款”。

业内人士介绍说,铜精矿加工费是矿产商和贸易商向冶炼厂支付的将铜精矿加工成精铜的费用。除自产铜部分利润较高之外,铜冶炼企业的利润来源于外来铜



铜生产车间 资料图

精矿的加工费收入以及“价格参与条款”所带来的收益。加工费降低37%意味着,中国冶炼厂将少收入1.16亿美元左右,相当于2005年中国88家铜冶炼企业利润总额的六分之一。

据悉,中外铜冶炼加工费的第二轮谈判将在本月下旬进行,双方会把各自的价格要求提出来。参与谈判的人士认为此次谈判相比以往更难。有业内人士表示,最后的谈判定价可能要低于去年底。

中国有色金属工业协会有关人士表示,已经在建的铜矿项目大多要等到2008年、2009年才能大量释放产能,中国铜冶炼商今年和明年的日子都会比较难过。

国内企业应“走出去”开矿

目前由于国际上铜矿资源高度集中,海外铜矿寡头牢牢地掌握了价格控制权,国内企业在大量进口铜矿时处于非常不利的地位。中国有色金属协会会长康义此前建议,应通过在财税、信贷融资等方面给予政策支持,建立海外资源勘探开发投资风险基金等措施,鼓励我国铜企“走出去”。国家有关部门已经采纳了部分建议,目前正在制定相关政策。

康义认为,我国铜企走出去将是未来的必然选择。2005年,上实集团在刚果(金)合资设立了专事冶炼的刚果华鑫矿业公司,三期工程达产后,粗铜年产量预计达15000吨。今年初,紫金矿业集团有限公司(2899.HK)、铜陵有色金属(集团)公司和厦门建发股份有限公司(600153)强强联手收购英国蒙特瑞科公司(Monterrico),该公司在秘鲁北部拥有一个大型的铜矿。

电厂脱硫或将引入特许经营制

脱硫设施由第三方公司投资、管理和运营,回报是获取脱硫电价

□本报记者 阮晓琴

为解决令人头痛的脱硫设备被电厂偷偷停运的问题,有关部门有意将特许经营方式引入脱硫设施建设。这是国家环保总局一位人士昨天在中华全国工商业联合会环境服务业商会成立时透露的。

这位人士称,相关部门正在制定脱硫设备特许经营的相关办法,文件不久将出台。据介绍,特许经营即引入第三方,让专业公

司来投资、管理、运营脱硫设备,而获得的回报是收取脱硫电价。

“这一制度的变化,把脱硫变成第三方自己的事情。”这位人士评价说。以电厂为例,目前,绝大部分脱硫设备由电厂自己投资、运营和管理,机组脱硫电价也由电厂收取。实行特许经营后,脱硫设备投入与脱硫电价的收取都与电厂无关。

二氧化硫是减排的两个主要指标之一。2006年,我国二氧化硫排放总量2500多万吨,造成

一些地区酸雨污染严重。燃煤电厂是二氧化硫排放的主要来源。

为调动发电企业安装脱硫设施的积极性,减少二氧化硫排放,从2004年开始,国家发展改革委对安装脱硫设施的新建燃煤电厂采取了上网电价每千瓦时加价1.5分钱等措施。

但目前燃煤电厂脱硫设施运营还存在一些问题:为了减少运行成本,已安装脱硫设施的燃煤电厂存在闲置或故意不运行脱硫设施的现象。另一方面,由

于缺少系统、有效的监管办法和手段,他们又在享受脱硫电价。

引入第三方后,把电厂的利益与脱硫公司的分开,脱硫业务独立出来,脱硫公司靠脱硫来自盈亏,从而避免设备装了不运营的状况。

引入第三方的另一个好处在于,可以减轻电厂购置脱硫设备的资金压力。据相关规定,新(扩)建燃煤机组必须按照环保规定同步建设脱硫设施,现有燃煤机组要按规定进行脱硫改造。

按粗步计,建设一千瓦的脱硫设备,需要投资200元。一台60万千瓦的电力机组,需要配套1.2亿元的脱硫设备。据介绍,现有燃煤电厂仍有一半左右没有安装脱硫设施。有人估计电厂脱硫设备安装、改造约需600亿元。

上述国家环保总局人士说,引入特许经营制后,能够获得特许经营权的只是少数有技术、有水平、能够保证质量的公司,这样,也可以尽量避免脱硫设备因质量问题而无法调试的情况。

中铝公司8亿美元收购秘鲁铜业

□本报特约记者 陈其珏

秘鲁铜业公司近日宣布,该公司已同意接受中国铝业公司(下称“中铝公司”)7.92亿美元的收购出价。这意味着中铝公司即将把这一全球著名铜矿企业纳入麾下。分析人士称,此举表明中铝已不满足于做全球铝业巨头,而在向“全球有色金属业老大”的王座挺进。

据秘鲁铜业公司本周一披露的信息,该公司已从中铝方面收

到一份每股折合622美元的善意现金收购要约。根据协议,中铝公司将以上述价格收购秘鲁铜业全部股份,这一价格较后者截至5月23日的前20个交易日平均收市价有21%的溢价。有关交易已获得秘鲁铜业34%的股东支持。

据悉,秘鲁铜业公司是全球范围内所剩无几的几家独立铜矿公司之一,总部设在加拿大温哥华。该公司手中握有一份秘鲁托罗莫乔(Toromochu)矿山项目的铜矿开采协议。后者因有望成

为秘鲁最大的铜矿之一而备受业界瞩目,预计到2010年每年生产30万吨铜。目前的勘探结果显示,该矿区还有大型铜矿藏,白银、黄金和铜的含量也相当高。

值得注意的是,此次的收购对象并非是中铝公司的“老本行”——铝业。根据英国商品研究所(CRU)的统计数据,中铝公司旗下中国铝业公司的铝产量占到全球总产量的9.2%,仅次于美国铝业公司的10.9%。不过,母公司中铝公司在铝业领域

却并不突出,甚至未能跻身全球五大铜生产商之列。

对此,中铝公司总经理肖亚庆近日表示,此次收购是公司为实现国外战略性增长而迈出的重要一步。公司将致力推进托罗莫乔铜矿的开发。

“这并非中铝首次染指铜业。”南都期货研发部金属分析师曾昨天告诉记者,中铝公司早在去年就曾重组了洛阳铜业公司,此次收购秘鲁铜业只是说明其在铜业领域的扩张又迈进了一

步,其意欲成为全球有色金属行业领军者的雄心已昭然若揭。

记者另外了解到,中铝公司此前还收购了上海有色金属(集团)有限公司的铜加工资产,组建的新公司近日刚刚在沪挂牌。

“当然,除了中铝外,竞争对手美国铝业公司前段时间也在谋求收购加拿大铝业公司,可见全球有色金属巨头都在积极整合,以占据市场制高点。对中铝来说,其未来扩张之路还很漫长。”曾超说。

国土资源部部长徐绍史认为 中国须加快转变矿产资源利用方式

□本报记者 于祥明

中国正在不断为矿产资源长期稳定供给而努力。昨天,上任不久的国土资源部新一任部长徐绍史表示,将通过统筹矿产资源开发利用规划,以及在此基础上宏观调控,来不断提高矿产资源对我国经济社会发展的保障能力。

尽管中国的矿产需求大,但是由于原有机制的问题,中国的矿产资源开发热潮却隐藏着环境污染、能耗高、效率低下等潜在危机。

据介绍,我国的矿产资源利用方式还比较粗放,一些地方采富弃贫,一矿多开、大矿小开的现象较为普遍,资源浪费严重,我国矿产资源总回收率和共伴生矿产资源综合利用率为30%和35%左右,比国外先进水平低20个百分点。大中型矿山中,几乎没有开展综合利用的矿山占43%。矿山环境保护面临巨大压力。

“从全球矿产资源开发实际情况来看,必须通过矿产资源整合,达到高效可持续发展的要求。”一位资源分析人士分析表示,矿产资

源不可再生的性质决定,在开发利用时统筹规划必不可少。

对此,昨日徐绍史在全国矿产资源规划编制工作座谈会上直言,随着矿产资源开发强度进一步加大,矿山环境保护与恢复治理难度将越来越大。不加快转变矿产资源利用方式,资源支撑不住,环境容纳不了,社会承受不起,发展难以持续。

他表示,若想发挥出中国矿产资源自身潜力,首先必须做好规划,统筹地质工作部署与经济社会发展需要,统筹公益性地质调查与商业性地质勘查,统筹矿产地质勘查与环境地质勘查,统筹国内地质事业发展与地质领域对外开放。“而且,规划一定要加强引导和调控,明确矿产资源合理利用和矿山环境保护的目标、任务和相关措施,促进资源节约型和环境友好型社会建设。”

徐绍史强调,矿产资源规划一经批准,具有法定效力,必须严格执行。对不符合矿产资源规划的项目,不得批准立项,不得审批、颁发勘查许可证和采矿许可证,不得批准用地。

运输瓶颈未解 煤炭前4月进口大增

□本报记者 阮晓琴

据海关统计,今年1-4月我国进口煤1922万吨,价值9.1亿美元,比去年同期(下同)分别增长50.5%和52.2%,进口平均价格为47.2美元/吨,上涨1.1%。同期,出口煤炭1587万吨,净进口335万吨。

据分析,今年1-4月我国煤炭进口大幅增长与国内需求持续旺盛、供给能力增长不足有关。由于国内煤炭行业兼并重组,煤炭价格急剧攀升。同时煤炭资源有偿使用政策的全面实施,煤炭生产成本上升明显,进一步支撑煤炭价格上涨。而国际市场煤炭供应充足,印

度尼西亚、南非和澳大利亚等主要产煤国都在积极扩大出口,使国际市场煤炭价格出现下跌趋势。加之自2006年11月1日起我国下调大部分煤的进口税率,使得煤炭进口成本进一步降低,刺激了国内企业使用进口煤的积极性。

同时,国内铁路运输的“瓶颈”问题仍未得到有效解决。由于国内铁路运力短缺,造成山西等产煤大省对东部沿海等用煤大省的供煤不畅。

业内人士预测,未来一个时期,我国对进口煤炭的需求还将继续增长。由于我国每年的煤炭进口量占国内总产量的比重很小,因此,对国内煤炭价格影响有限。

全球食糖进入供大于求格局

□本报记者 阮晓琴

据海关统计,今年1-4月我国共进口食糖23.1万吨,比上年同期(下同)下降9.7%,价值7389万美元,下降23.6%。

今年以来我国食糖进口量齐跌,主要原因一是国内食糖产量增加减弱对进口需求。2005/2006榨季,全球食糖价格上涨刺激了国内产量的上升,截至今年4月末,本制糖期全国累计产糖1169.8万吨,比去年同期的863.9万吨增产35%左右。由于3、4月份是国内食糖收储入榨的高峰期,食糖进口量随之大幅缩减,3月份、4月份进口量分别为7.2万吨和6.2万吨,同比降幅分

别达到20.8%和27.8%。二是全球食糖大幅增产促使国际糖价不断下跌。2005/2006榨季国际糖价一路飞涨带动了全球范围内新榨季糖料种植面积迅速增长,据国际糖业组织ISO最新预测,2006/2007榨季全球食糖产量过剩将超过900万吨,国际糖价在产量过剩的压力下呈现不断下行趋势。

当前全球食糖供大于求的格局已经形成,而新榨季我国食糖的大幅增产无疑给国内市场食糖现货供应带来较大的压力,部分市场糖价已出现显著下跌。业内人士建议,应该发挥国内糖业的调控作用,维持国内食糖价格的稳定,保护好糖农的利益。

油菜籽大减产 进口量增价升

□本报记者 阮晓琴

今年以来,我国食用植物油进口延续去年以来的量增价涨态势。据海关统计,1-4月累计进口253万吨,价值15.8亿美元,比上年同期(下同)分别增长18.1%和82.6%。进口平均价格达624.2美元/吨,涨幅达40%。

今年菜籽油急剧增长,豆油、棕榈油为主要进口品种。业内人士认为主要原因是,国内市场需求增强,而国内油菜籽大幅减产。2006年我国油菜籽的产量为1265万吨,比2005年减产40万吨,国内菜籽油供需矛盾突出。而2006年,城镇居民平均每人购买食用植物油9.4公斤,比2005年增加0.1公斤。另外,国内外价格倒挂引发进口增长。虽然目前国际市场食用植物油价格涨幅达到30%-45%,但从去年4季度到今年1、2月,国内植物油价格仍一直高于国际市场价格,导致下游厂商大量采购进口植物油,从而使食用植物油进口处于较高水平。

目前中国已经是豆油全球第二大进口国,大豆、棕榈油全球第一大进口国,自2006年下半年开始,国际油料价格一路上涨,直接带动了近期我国食用植物油进口价格的攀高,也间接推动了国内食用植物油价格的走高。

西藏禁采汞、砷、泥炭和砂金“四大矿”

□据新华社

记者近日从西藏自治区国土资源厅获悉,为了加强青藏铁路通车后西藏矿产资源的开发与保护,在规划中禁止开采汞、砷、泥炭和砂金“四大矿”。

随着青藏铁路的开通,如何有效进行矿产资源的开发与保护成为世人关注的焦点。目前,自治区政府和有关部门对矿产资源总体

规划正在进行修编,这份新的规划着重体现“在保护中开发,在开发中保护”的原则。

“尽管西藏有丰富的砷矿和砂金矿,但从保护生态环境的角度,我们把这些矿产列入禁采的范围。”西藏自治区国土资源厅厅长王保生说。专家介绍,汞和砷的开采污染水资源,泥炭的开采可能破坏湿地资源,砂金的开采可能破坏草原、河流等生态环境。