

责任编辑:邱江 美编:蒋玉磊 2007.6.13 星期三

□本报记者 王屹 刘海民

重庆金融业抢占新高地

——对话重庆市政府副秘书长、金融办主任罗广

金融办主任
罗广

直辖10年的重庆，活跃的金融业已成为经济迅速发展的一个重要动力源。资料显示，重庆金融企业在机构数量与种类、资产规模与质量、发展潜力与速度等方面都已走到了西部十二省区市的前列。与重庆市政府副秘书长兼金融办主任罗广谈及重庆的探索，他道出了一些先行者的感悟。

上海证券报：重庆金融业的成长，使经济也实现了快速发展，重庆这10年金融体系的完善体现在哪些方面？

罗广：重庆金融这10年发展很快，应该说，目前，重庆已经成为西部金融机构的集聚高地，从直辖之初的银行“一业独大”，做到目前已形成了银行、证券、保险、信托和金融中介门类齐全、多业并举。

有几个方面可以印证：一是银行机构类别和数量增加。

2006年末，重庆有内资银行类法人机构和市级分支机构25家，外资银行分行6家，外资银行代表处1家。初步形成政策性银行、国有商业银行、股份制商业银行、城市商业银行、农村信用社、外资银行并存、功能齐备、分工合理的银行组织体系；二是证券企业在改革调整中发展。2006年末，重庆共有证券法人机构1家，证券营业部63家；证券投资咨询机构2家；期货法人机构5家，期货营业部4家；基金管理公司2家，成为西部省区市中唯一拥有基金管理公司和证券机构最为齐全的地区。三是保险机构快速集聚，从直辖之初的3家发展到现在法人机构2家，区域分公司1家，分公司18家，外资公司3家，专业保险中介机构36家。目前重庆保险公司总部数量已领先于中西部地区，正逐步迈向保险总部经济的“第一平台”。

上海证券报：重庆现在的金融资源总量、金融资产质量和效益的情况怎样？

罗广：去年末，重庆银行业总资产规模达到6087.4亿元，与直辖前相比翻了近两番；各项本外币存款余额5588亿元，为直辖前的6.3倍，本外币贷款余

额4444亿元，为直辖前的4.6倍；资产证券化率在西部处于领先地位，上市公司从直辖前的18家增加为32家，总股本从45亿股扩张为130亿股；全市保费收入由直辖初不足13亿元扩大到现在的93亿元，增速全国第一。

在上海证券报：重庆银行业盈利70亿元，创历史最好水平，不良贷款下降到6.4%；保险业全行业提取责任准备金221.8亿元，上缴税收2.14亿元；证券业大力推股改、清欠和券商综合治理等工作，市场结构逐渐优化，总体规模大幅增长。另外，地方金融机构在发展提速的同时，风险得到有效化解，实力不断增强。

上海证券报：重庆金融业在对外开放方面进行了哪些探索？

罗广：重庆作为WTO协议规定的第二批金融对外资开放城市，以其经济发展特有的活力和良好的金融生态吸引了一批外资金融机构，成为西部十二省市中外资金融机构入驻最多的城市。先后有汇丰、荷兰、渣打等7家国际性大银行入驻，美国利宝中国分公司、中美大都会中国区总部、中新大东方人寿合资保险公司等保险机构陆续开业。

上海证券报：未来重庆金融业发展的战略目标有哪些？

罗广：十年建设，重庆站在了一个新的起点上。为适应打造西部地区重要增长极，建设长

江上游地区经济中心，城乡统筹发展直辖市，率先实现全面小康社会目标的需要，我们在今年4月召开的全市金融工作会议上明确提出了到2015年把重庆建设成为长江上游地区的金融中心的战略目标。围绕这个目标，我们将按照金融业比国民经济整体率先推进的要求，以“314”总体部署为统领，以培育金融产业为主线、以优化金融生态环境为基础、以改革创新为动力、以强化监管为保障，全面提升重庆金融业的综合实力、竞争力和抗风险能力，实现金融与经济良性互动。



■背景资料

重庆金融业发展规划

重庆金融业发展规划近日出台。这个规划的总体思路是：

围绕2015年建成长江上游地区金融中心的总体目标，以培育金融产业为主线、以优化金融生态环境为基础、以改革创新为动力、以强化监管为保障，全面提升重庆金融业的综合实力、竞争力和抗风险能力，实现金融与经济良性互动。

规划中的定量指标为：

●金融产业力争2010占重庆GDP的5%，2015达到GDP的10%；

●贷款余额力争2010年达到10000亿元，2015年达到25000亿元；不良资产率力争2010年降到2%以下，成为全国最好的金融地区之一；

●上市企业市值力争2010年达到3000亿元，2015年达到10000亿元；

●保费收入力争2010年占全国的四十分之一，2015年占三十五分之一。

●改善金融运行的基础条件，增强金融市场功能。引进和培育具有区域优势的专业市场；大力发展资本市场，提高直接融资比重，扩大债券发行规模；大力发展保险市场，提高保险密度和保险深度。

●加强金融机构体系建设，增强市场主体的综合实力。吸引国内外金融机构在渝设立总部，形成中外资、多元化金融机构共同发展的格局；引进各类金融中介组织，发展金融辅助产业。

●加强金融市场体系建设，增强金融市场功能。引进和培育具有区域优势的专业市场；大力发展资本市场，提高直接融资比重，扩大债券发行规模；大力发展保险市场，提高保险密度和保险深度。

●改善金融运行的基础条件，增强金融市场功能。引进和培育具有区域优势的专业市场；大力发展资本市场，提高直接融资比重，扩大债券发行规模；大力发展保险市场，提高保险密度和保险深度。

●建设重庆金融中心核心区。以渝中区解放碑、江北区江北城为载体，建设金融核心区，引导金融机构集中布局。

▶ 保险业： 保费增幅全国第一



重庆保监局局长邓季达近日对本报记者说，直辖十年来，重庆累计实现保费收入466亿元，年均递增17%。2006年全市保费增长同比更是达到了28%，增幅位列全国第一。

目前该市保险公司总部数量已领先于中西部其他地区，正信步迈向保险总部经济“第一平台”。

据邓季达介绍，今年前两个月重庆保险业开局形势喜人。保费收入同比增长了62%，较全国平均水平(19%)高出43个百分点，保费规模已由“十六大”前的全国24位上升到19位，由西部地区的第六位上升到第三位。另外，保险机构也由直辖之初的4家分公司发展到目前共有保险法人机构2家、区域分公司1家、分公司20家、专业中介机构38家、营业网点956个的新格局。随着中新大东方人寿、安诚财险、中美大都会、美国利宝等一批外资保险机构的入驻，重庆保险业的总部经济已在我国中西部地区产生了领先和示范优势。

邓季达还表示，今后重庆保监局将从三个方面继续推动重庆保险业的又好又快发展：一是争取西部保险业“创新发展试验区”的牌子，争取更为有利的政

策环境；二是打造中西部地区保险总部聚集中心和保险资金运用中心两大平台；三是推进被征地农民保险、农民主工保险、政策性农业保险和责任保险四大重点业务，更好地发挥保险作为“助推器”和“稳定器”的功能。

▶ 基业： 西部市场“桥头堡”

中国证监会自2004年以来先后批准在重庆注册设立新世纪基金管理公司和益民基金管理公司。至此，重庆成为全国设立基金管理公司的六个中心城市之一、西部唯一拥有基金管理公司的城市。

2005年9月，新世纪基金管理公司首只基金产品——新世纪优选分红基金首发成功募集份额6.19亿份。到2007年4月20日，基金累计净值为2.2849元，自成立以来净值增长率为152.92%。目前，该公司正在积极筹划推出第二只基金产品。

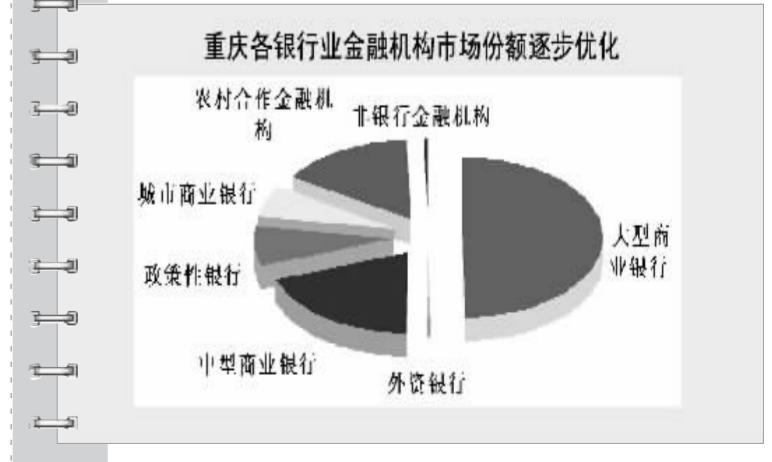
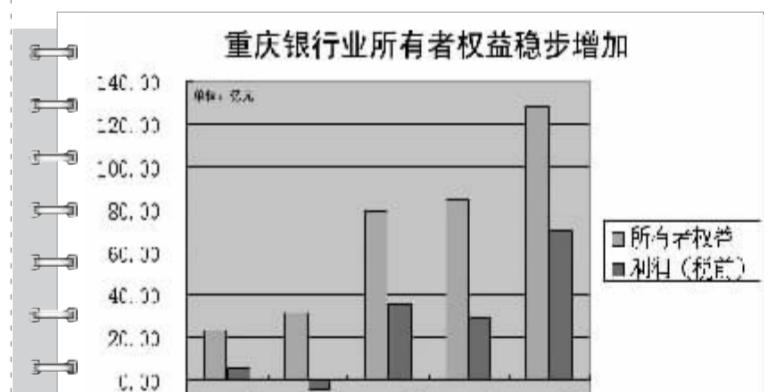
益民基金管理公司的首只基金益民货币市场基金，规模

保持10亿份左右，持有人户数1万余户。该基金首发规模为17.14亿元，于2006年7月17日成立以来，业绩表现优异，在同类产品中一直保持领先水平。

公司第二只产品——益民红利成长混合型证券投资基金，在2006年第四季度首发募集规模达8.53亿份。该基金以“持续高成长能力和持续高分红能力”的双主题投资，平衡风险收益，能够较好满足稳健投资者的期望。

益民基金管理公司旗下的第三只基金产品——益民创新优势混合型证券投资基金，已定于6月18日向全国投资者发售。

■数据库



▶ 银行业：呈现五大亮点

重庆银监局局长洪虹近日接受本报记者采访时说，重庆银行业资产规模五年翻一番，不良贷款余额占比连续五年“双降”。2006年底，重庆银行业资产规模已突破6000亿元大关，不良贷款余额仅475亿元，占比为6.4%，比全国平均水平低1.4个百分点。

——银行业资产规模五年翻一番，不良贷款余额占比连续五年“双降”。2006年底，重庆银行业资产规模已突破6000亿元大关，不良贷款余额仅475亿元，占比为6.4%，比全国平均水平低1.4个百分点；同时，银行业实现利税持续增加，去年共实现到账利润70亿元，同比增幅达14.4%。

——中小银行机构竞争力进一步增强，农村合作金融机构存款规模跃升全市第一位。2006年末，按资产算，重庆的股份制商业银行占全市

银行业市场份额近五分之一，高于全国平均水平3.5个百分点；地方法人银行业金融机构市场份额占22.1%，高出全国平均水平4.1个百分点。2007年2月末的数据显示，农村合作金融机构存款规模突破840亿元，跃升至全市第一位，贷款规模超过570亿元，居第二位。

——银行业开放从“引资”向“引智”转变，外资银行分行机构数量三年增加两倍。特别是2003年以来，外资行进军重庆市场的步伐明显加快，数量由过去的2家迅速增至6家，数量列西部第二位。

——成功化解了重大风险，整体抗风险能力进一步提高。去年底成功化解了涉及全

区及涪陵、万州、黔江等周边区县，业务范围涉及存贷款业务、结算业务、担保业务、代理业务、资产管理和财务顾问等方面，成为重庆地区唯一的全国同业拆借一级网络会员行、唯一一家具有债券结算代理资格行、人总行公开市场首批交易商、中国外汇交易中心会员行、国家开发银行金融债券承销商和国债一级承销商、中国证监会证券营业部存管银行、中国进口银行国外项目代理行。

国际著名的英国《银行家》杂志2006年第7期公布的全球银行排名表中，重庆商行总资产排名第83位，一级资本排名第963名，跻身全球银行1000强；《中国金融》杂志2006年21期排出中国最大50家商业银行，重庆商行列第24名，居全国商业银行业第8位。

面对未来，重庆市商业银行高层表示，3年内将实现总资产超过500亿元，在向零售业务转型的战略目标中初见成效，并为实现跨区域经营作充分准备；5年内，全行总资产拟超1000亿元，初步实现向零售银行转型，并争取走出重庆设立分行。

如今重庆商行下设67个支行，营业网点遍布重庆主城

理薄弱等诸多困难。

2003年，重庆市委常委、常务副市长黄奇帆针对重庆商行的问题，提出了著名的“龙虾三吃”战略，即增资扩股、不良资产重组和引资上市。当年8月该行成功进行了首次增资扩股，布下了重庆金融工作中最重要的一颗棋子——耗时最短的资本金扩充，两个月内资本金由2.58亿元迅速扩充至15.18亿元。2004年9月，顺利完成12.5亿元不良资产剥离，2005年，再次完成了10亿元不良资产剥离，并向重庆市部分重点企业定向增资扩股4亿元，新老股东用“壮士断腕”的胆识，创造性地用4亿股本金核销了4亿元的不良资产。在资产剥离的同时，至2006年底，经营利润核销不良资产5.66亿元，在一系列大手笔后，一个崭新的重庆商行展现在金融市场上；资本实力居于全国城市商业银行前列，资产质量成为中国同类银行中质量最好的银行之一，主要经营指标跃居国内同行前列，成为了重庆金融的一大支柱。

如今重庆商行下设67个支行，营业网点遍布重庆主城区，存在着信贷资产质量低下、资本充足率低、经营成本大、人员素质不高、内部管

理薄弱等诸多困难。2003年，重庆市委常委、常务副市长黄奇帆针对重庆商行的问题，提出了著名的“龙虾三吃”战略，即增资扩股、不良资产重组和引资上市。当年8月该行成功进行了首次增资扩股，布下了重庆金融工作中最重要的一颗棋子——耗时最短的资本金扩充，两个月内资本金由2.58亿元迅速扩充至15.18亿元。2004年9月，顺利完成12.5亿元不良资产剥离，2005年，再次完成了10亿元不良资产剥离，并向重庆市部分重点企业定向增资扩股4亿元，新老股东用“壮士断腕”的胆识，创造性地用4亿股本金核销了4亿元的不良资产。在资产剥离的同时，至2006年底，经营利润核销不良资产5.66亿元，在一系列大手笔后，一个崭新的重庆商行展现在金融市场上；资本实力居于全国城市商业银行前列，资产质量成为中国同类银行中质量最好的银行之一，主要经营指标跃居国内同行前列，成为了重庆金融的一大支柱。

如今重庆商行下设67个支行，营业网点遍布重庆主城区，存在着信贷资产质量低下、资本充足率低、经营成本大、人员素质不高、内部管

▶ 重庆商行 争当西部城商行“排头兵”

2007年4月，香港大新银行以人民币6亿多元收购重庆银行17%的股权，正式成为了该行股东，此举也标志着重庆商行圆满完成了引进战略投资者的全部工作。该行高层称，今后重庆市商业银行将以战略引资为契机，实现“引资”和“引智”的协调发展，进一步加快上市步伐，力争年内实现A股上市，成为西部城市商业银行的“排头兵”。

资料显示，重庆市商业银行2006年度实现经营利润超过5亿元人民币，较2005年增长49%，今年计划经营利润为6.5亿元左右，较上年将再度增长30%。而从该行提供的今年一季度财务数据来看，其总资产、各项存款贷款余额均有较大幅度上升，而不良贷款率降到成立以来的最低，各项经营指标创出历史新高。

谁又曾想到，这家长江上游和西南地区成立较早的地方性股份制商业银行，在1996年组建之初为37家各自为政的城市信用社，存在着信贷资产质量低下、资本充足率低、经营成本大、人员素质不高、内部管