

Companies

兑现重组承诺

中航油与大股东洽谈注资问题

□本报特约记者 陈其珏

经历了巨亏事件和漫长重组的中国航油(新加坡)股份有限公司(下称“中航油”)如今已是浴火重生。

公司发言人昨天在越洋电话中告诉记者,中航油目前正在和母公司中航油集团和英国石油公司(下称“BP”)就新的资本注入事宜进行洽谈,预计最早今年9月前会有结果。

中航油2004年因进行投机性石油衍生产品交易而蒙受巨额损失,一度濒临破产,

当时中航油集团和BP曾向其注资,帮助公司渡过难关。而根据当初重组时所作出的承诺,上述两家公司在重组完成后还将分别向公司注入新的资产,以进一步增强中航油的资产基础。

“目前谈判仍停留在管理层层面,尚未提交到公司董事会。由于重组时签订的只是个备忘录,体现双方的一种意图,并不是硬性规定,因此有关注资的最终结果尚不确定。根据我们给股东的时间表,今年9月前希望会有结果。”中航油发

言人昨天对记者说。

她同时表示,双方在签订备忘录时并未涉及具体的注资方式、金额等细节。

而据业内人士推测,中航油集团可能将自己的津京管道运输业务注资进来。该输油管道负责从天津港向北京机场和天津机场输送航空油,去年输油总量达180万吨,据称盈利“非常可观”。

但BP将具体把什么样的“优良资产”注进来,人们还不得而知。业内人士推测,BP注入的资产应该和中航油集团的

注资质量相匹配,也就是说,注入的资产既要有较高的回报率,又要有持续发展的空间。双方将共同约定一个时间,同时对外公布各自注资的项目。

中航油昨天还宣布,公司已任命了一支新的管理团队,同时解散了在2004年巨额亏损后委任的旨在重组公司的特别工作组。其中,特别工作组成员张振启将担任公司执行董事兼总经理,另一位成员张兴波将被任命为公司副总经理。

此外,中航油董事长林日波昨天还表示,中航油计划扩

展航空燃油以外的业务范围,包括成品油交易和投资,但他未透露细节。

作为中国在新加坡最大的上市公司,中航油在2004年末因从事衍生品交易导致5.5亿美元巨额亏损,公司险些倒闭。此后,公司经过引入战略投资者等一系列重大举措于去年3月份正式完成重组。其中,BP斥资4400万美元购入中航油23%的股权,而中航油集团则向中航油注入7580万美元资金,维持了其在该公司的多数股权。

神华5月煤炭销售量增15.4%

□本报记者 杨勤

神华能源(1088.HK)昨日在其网站公布的5月份营运数据显示,期内,该公司商品煤产量达1350万吨,同比增长18.4%;煤炭销售量1650万吨,增长15.4%,其中出口量210万吨。

发电业务方面,神华能源旗下电厂5月份总发电量59.9亿千瓦时,同比增长29.9%;总售电量55.8亿千瓦时,增长29.5%。

今年前5个月,神华能源的商品煤产量达6290万吨,煤炭销售量为7890万吨,其中出口量1000万吨。前5个月总发电量为290.9亿千瓦时,总售电量为272.2亿千瓦时。

长春达兴药业上市地位将取消

□本报记者 杨勤

香港联交所昨日发布公告称,由于长春达兴药业(8067.HK)自2005年7月28日停牌后,仍未提交任何可行的复牌建议,而事实上该公司亦未有证明其有足够的业务运作足以让该公司的H股继续于联交所上市,因此根据《创业板上市规则》,该所将行使除牌权力,取消该公司的上市地位。

不过,长春达兴药业尚有6个月期限向联交所提交复牌建议,否则,联交所将会于之日起计6个月期限届满时(即12月14日)取消该公司的上市地位。

新加坡政府投资减持威胜仪表

根据联交所资料显示,新加坡政府投资于本周一(11日)减持威胜仪表(3393.HK)1108万股,占总股本的1.57%,每股作价4.62港元,总值5119万港元,减持完成后其最新持股为3.73%。(赵鹏)

■走进海外上市公司

郭少明:“莎莎”未来十年内地掘金

□本报记者 杨勤

在香港证券市场上千家上市公司当中,市值近40亿港元的莎莎国际(0178.HK)可能并不起眼,但是其知名度却可以与汇丰控股或者长江实业这样的“巨无霸”相媲美。原因很简单,凡去香港这个购物中心的人,多半光顾过莎莎。

昨日恰逢莎莎国际在香港联交所上市十周年,本报也专访莎莎国际董事会主席郭少明,与他分享莎莎十年的发展心得。

《上海证券报》:过去十年,在莎莎成长和发展历程中,您觉得最大的挑战和困难是什么?有哪些事件令您记忆犹新?

郭少明:我们深信“有危就有机”,因此在面对逆境时,集团更积极地面对去解决,所以莎莎十年来可谓与香港忧患与共。

十年间,令我影响深刻的是1997年6月,莎莎成功在香港联交所上市,并开始向自由行政策的推行,使得莎莎拥有更多内地消费者。

作为一个中国人,我希望将“莎莎”这个品牌发展成中国人,甚至全球华人的品牌。

《上海证券报》:莎莎日前宣布,其化妆品连锁店将大举进入内地市场,可否请您谈谈未来十年,莎莎在内地的整体布局?

郭少明:莎莎在内地市场的整体布局思路是,计划至2008年3月在内地设立13间店铺,地点会于上海、成都及北京。目标在2011年内于中国内地设立超过100间店铺。集团还会继续开拓不同销售渠道,



牌,您能否谈谈对内地市场的看法?

郭少明:香港回归,特别是自由行政策的推行,使得莎莎拥有更多内地消费者。

作为一个中国人,我希望将“莎莎”这个品牌发展成中国人,甚至全球华人的品牌。

《上海证券报》:莎莎日前宣布,其化妆品连锁店将大举进入内地市场,可否请您谈谈未来十年,莎莎在内地的整体布局?

郭少明:莎莎在内地市场的整体布局思路是,计划至2008年3月在内地设立13间店铺,地点会于上海、成都及北京。目标在2011年内于中国内地设立超过100间店铺。集团还会继续开拓不同销售渠道,

如在百货公司设立专柜。此外,集团未来还将考虑设立特许经营计划。

《上海证券报》:近几年,莎莎国际的营业额一直保持稳定增长,但公司盈利却在最近一个财政年度略有下滑,请您谈谈个中原因。

郭少明:2005/2006财年年度营业额上升,主要由于内地继续开放个人游计划至更多城市,令中国内地访港旅客的人数增加;而香港消费品市道复苏,也使大众的消费意欲持续上升。不过,该年度集团盈利下降,是因为集团的营运成本上升,其中主要是租金支出上升,另外集团开拓内地市场初期也带来亏损。

《上海证券报》:您个人取得成功的主要原因是什么?

郭少明:“以客为尊,不断求进”是我的座右铭,要乐观去看及面对每件事,视困难为挑战,视学习为机会,懂得“化危为机”。做每件事要专注,要投入,要保持对人对事的热诚。要不断创新,不断追求进步,与时俱进。此外,还有耐性及毅力。

《上海证券报》:莎莎在内

地大举开店,如何应付各项成本问题?

郭少明:集团在计划进入内地市场初期,已作出合理商业亏损的预计。到目前为止,内地市场的发展符合集团的预计,集团对此也十分满意。而人民币升值使内地消费者购买力提高,这对莎莎的业务产生了良性的影响。

《上海证券报》:您个人取得成功的主要原因是什么?

郭少明:“以客为尊,不断求进”是我的座右铭,要乐观去看及面对每件事,视困难为挑战,视学习为机会,懂得“化危为机”。做每件事要专注,要投入,要保持对人对事的热诚。要不断创新,不断追求进步,与时俱进。此外,还有耐性及毅力。

中国高速传动预计7月4日在港上市

□本报记者 杨勤

造及销售用于风力发电及大型齿轮等传动设备,公司发行3亿股中90%为国际配售,已于今年2月以850万美元入股该公司5%的美国通用电气,有权于国际配售部分获配发多最少40%~50%,其拥有客户包括通用电气、德国Nordex等。

中国高速传动预测今年纯利将不少于1.8亿元,较2006年纯利8560万元,增长约1.1倍。

中国高速传动主要经营制

前,国际基金邓普顿及惠理将分别持股4.53%及7.86%。

据公司保荐人摩根士丹利报告称,中国高速传动的最大优势在于成本较国际同业低40%~50%,其拥有客户包括通用电气、德国Nordex等。

中国高速传动预测今年纯利将不少于1.8亿元,较2006年纯利8560万元,增长约1.1倍。

中国高速传动主要经营制

造及销售用于风力发电及大型齿轮等传动设备,公司发行3亿股中90%为国际配售,已于今年2月以850万美元入股该公司5%的美国通用电气,有权于国际配售部分获配发多最少40%~50%,其拥有客户包括通用电气、德国Nordex等。

中国高速传动预测今年纯利将不少于1.8亿元,较2006年纯利8560万元,增长约1.1倍。

中国高速传动主要经营制

京信通信管理层配股套现

□本报记者 杨勤

据香港市场消息称,京信通信(2342.HK)主席霍东龄及副主席张跃军计划以每股3.58~3.77港元,合共配售1亿股,套现3.58亿至3.77亿港元。每股配售价较京信通信昨

日收盘价3.89港元,折让3.08%~7.97%。上述交易安排行为德意志银行,配售股份将于今日定价。

资料显示,京信通信主要为研究、开发、制造及销售无线电讯网络优化系统设备及提供相关工程服务,2003年在香港联交所上市。

峻凌国际计划在港上市

□本报记者 杨勤

据市场消息称,液晶显示器接面技术供货商峻凌国际计划以每股1.51至1.88港元在香港招股上市。

据了解,峻凌国际主要为TFT-LCD面板及其他电子产品,提供表面黏着代工,公司客户包括唯冠国际、友达光电、奇美电子、京东方等。公司去年盈利为2380.4万美元,同比增长1.62倍;营业额增长34.6%,至2.74亿美元。

峻凌国际此次上市集资额最多

稻香控股明起公开招股

□本报记者 杨勤

据仲介消息称,中式酒楼运营商稻香控股(0573.HK)将于今日开始在香港公开招股。据悉,稻香计划以每股2.4港元至3.2港元发行1.24亿股,其中1.116亿股作为国际配售,1240万股在香港公开发售。

稻香控股公开招股将于下周四(21日)结束,本月28日公布配发结果,29日上市,新加坡大华亚洲(香港)为公司上市保荐人。

若以中间价每股2.8港元计算,稻香控股此次上市集资净额约为3.2亿港元。其中,约40%(相等1.28亿港元)用作兴建及经营东莞食品加工及物流中心以及采购存货,未来两年还将分别动用约6400万港元在香港及中国内地各开设2至3家新食肆,约3840万港元则用作未

来2年每年改进1至2家香港现有食肆,余下约2560万港元拨作公司一般营运资金。稻香控股表示,公司的派息比率将不少于纯利的40%。

新华美通:海外上市“沟通为王”

□本报记者 彭友

当前,中国企业登陆美国资本市场已蔚然成风。但不少企业,并未在美国投资者心中留下多少印象。

对此,新华美通的董事总经理魏助仁(John M. Williams)昨日在接受上海证券报专访时表示:“企业必须与投资者进行持续、准确、清楚的沟通。否则,投资者将将其不在乎、不关注、不投资。”美通社是纳斯达克指定的信息披露通讯社,新华美通是其在亚洲的分支机构。

由于中国的飞速发展举世瞩目,不少美国人很希望投资来自中国的企业,分享中国经济增长的成果。此前百度、尚德等登陆美国时受到追捧便是明证。

然而,不少中国企业仅在IPO前后活跃过一阵子后,便逐渐悄无

声息,股票也鲜有交易量。

对此,魏助仁认为,沟通是一个长期的过程,企业在埋头发展的同时,还要告诉投资者在做什么。

“中国企业需要向美国展示出他们是真的、可信任的、并有着美好的前景。”魏助仁介绍说,这个时候,企业就需要不断地通过路演、电话会议、新闻发布等方式,向外界持续传播积极、正面的形象。

当然,企业还可以聘请专业的投资顾问公司为其出谋划策,后者可以提供专业的建议,能够最快最有效地达到目的。此外,还有一些企业动用巨资,聘用说客对美国有政府部门、立法机构以及媒体进行公关。“然而,这样耗资也是巨大的,企业还是应该量力而行,选择最合适、最划算的方式。”魏助仁如是说。

聚焦业绩披露**会德丰去年盈利下滑38.8%**

□本报记者 杨勤

至19.42亿港元及5.58亿港元,主要由于会德丰地产新加坡欠缺地产发展项目落成,以及出售碧堤半岛单位盈利贡献较少所致。

期内,公司投资收入增长16%,至4.36亿港元,主要包括长期投资组合带来股息收入及利息收入,但投资及其他营业盈利减少40%,至3.86亿港元,主要由于出售投资获利较低所致。

至于地产投资业务,会德丰去年收入及营业盈利分别轻微上升2%及3.2%,至4.58亿港元及2.87亿港元,收入增加主要来自卡佛大厦的商场平台。

香港地产发展商会德丰(0020.HK)昨日公布截至今年3月底全年度业绩,期内,公司取得纯利63.1亿港元,较上年同期下滑38.8%,主要由于期内物业重估盈余及物业拨备拨回,由上年71.13亿港元下降至33.15亿港元。

期内,若撇除上述因素,会德丰的核心盈利同比下降6%,至29.95亿港元,主要由于地产发展及投资收益减少所致。

会德丰期内地产发展业务收入及营业盈利分别下跌28%及37%,

以及出售碧堤半岛单位盈利贡献较少所致。

期内,公司投资收入增长16%,至4.36亿港元,主要包括长期投资组合带来股息收入及利息收入,但投资及其他营业盈利减少40%,至3.86亿港元,主要由于出售投资获利较低所致。

至于地产投资业务,会德丰去年收入及营业盈利分别轻微上升2%及3.2%,至4.58亿港元及2.87亿港元,收入增加主要来自卡佛大厦的商场平台。

香港地产发展商会德丰(0020.HK)昨日公布截至今年3月底全年度业绩,期内,公司取得纯利63.1亿港元,较上年同期下滑38.8%,主要由于期内物业重估盈余及物业拨备拨回,由上年71.13亿港元下降至33.15亿港元。

期内,若撇除上述因素,会德丰的核心盈利同比下降6%,至29.95亿港元,主要由于地产发展及投资收益减少所致。

会德丰期内地产发展业务收入及营业盈利分别下跌28%及37%,

以及出售碧堤半岛单位盈利贡献较少所致。

期内,公司投资收入增长16%,至4.36亿港元,主要包括长期投资组合带来股息收入及利息收入,但投资及其他营业盈利减少40%,至3.86亿港元,主要由于出售投资获利较低所致。