

# 平安整合渐入高潮 深商行吸收合并平安银行

◎本报记者 黄蕾

平安集团整合旗下资源大戏正渐入高潮。本报记者昨日获悉,平安集团(下称平安)控股子公司深圳商业银行整体受让平安银行一事于6月16日获得银监会“点头”,原股东平安信托及香港上海汇丰银行将正式退出平安银行。平安掌门人马明哲有关“平安要对子公司保持绝对控股”的表态再次得到印证。

深商行此次分别从两家机构购得所持有的平安银行73%和27%

的股权,这在平安2月28日的《首次公开发行A股股票上市公告书》中早有披露。不过,关于这次股权转让的溢价因素,公告中未见说明。平安方面对此亦持保密态度。

受让平安银行全部股权后,深商行将吸收合并平安银行并更名为深圳平安银行,总行设在深圳。原平安银行改建为深圳平安银行上海分行,原平安银行福州分行和上海张江支行分别改建为深圳平安银行福州分行和上海张江支行。

整合旗下两家银行是平安集团化

战略中的重要一部分。平安内部人士告诉记者,上述股权转让完成后,平安计划在一定时间内将深圳平安银行打造成“全国性商业银行”,以尽快实现马明哲提出的“银行将是平安未来发展三大支柱之一”这个发展战略。

根据平安的集团战略部署,平安将逐步整合一个统一的银行业务管理体系,并最终实现以单一品牌和统一平台发展银行业务,将整合后的银行打上“平安”烙印,意味着平安向“金融大超市”又迈进一步。

“整合后的这家银行,在移植平

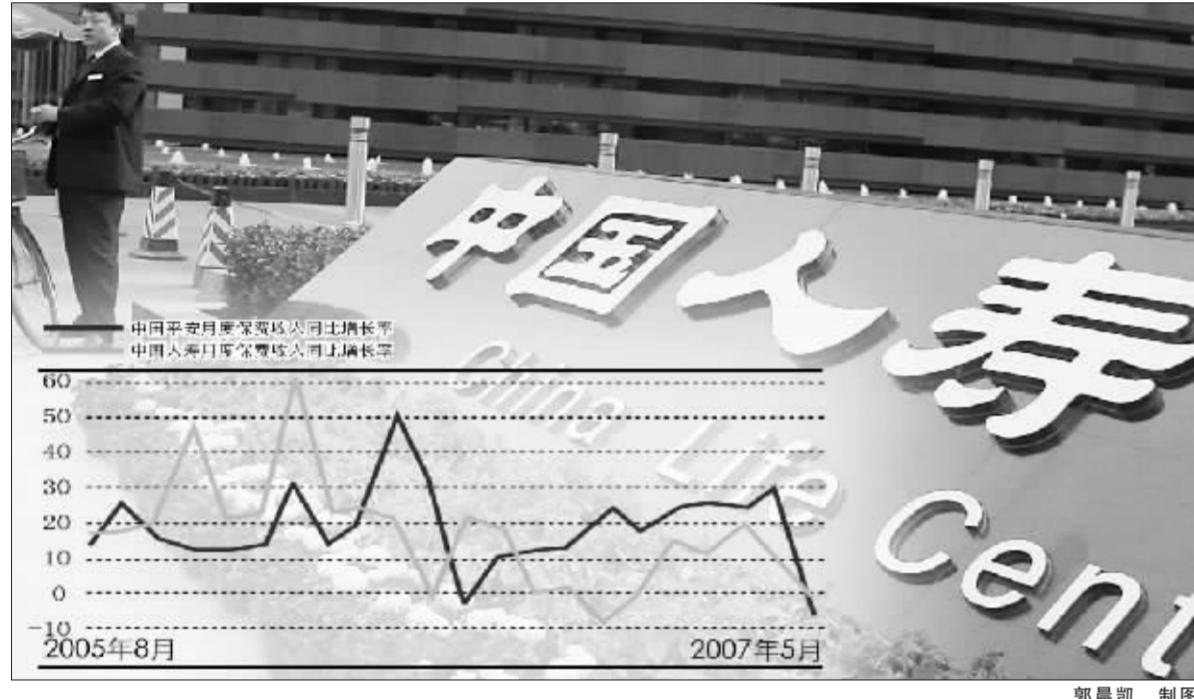
安文化的同时,将借道平安网点进行全国扩张。”上述人士称,虽然整合后的深圳平安银行目前网点资源有限,但目前平安已积累近3000万个人客户和200万团体客户,这些客户将是银行业务的客户来源,为银行业务创造巨大的潜力和空间。

令业内人士感兴趣的是,在深圳平安银行全国布点期间,平安是否考虑将其分拆上市。据平安有关人士称,马明哲始终认为,平安要对旗下子公司保持绝对控股,因此,并没有银行分拆上市的计划。“对旗下公司实行高比例持股,能避免公司治理上的分散性,能有效进行旗下资源整合与共享,以确保能够产生协同效应。”

在平安的金融棋盘上,除保险业务之外,深圳平安银行算得上是最具分量的棋子之一。然而,平安却无收网之意,就继续收购商业银行的传闻,平安高层多次表态:会在股东价值最大化的原则下把握市场可能出现的机会,给市场人士留有充分想象空间。不少分析人士昨日指出,平安未来在银行战略上的一举一动,都有可能成为影响其未来估值的重要参考因素。

## 股市红5月分流保险资金

### 寿险两巨头保费同比首现负增长



◎本报记者 卢晓平

保险资金遭遇股市分流,国寿、平安寿险5月份单月保费收入与去年同期相比首次出现今年以来的负增长。

其中,中国人寿与去年5月当月相比,今年5月保费收入同比下降1.1%,平安寿险保费收入5月同比下降10.4%。

根据中国人寿的披露:今年1到5月,中国人寿未经审计累计原保险保费收入约为人民币1023亿元,而今年1到4月的原保险保费收入约为894亿元,5月当月保费收入为155.4亿元和63.5亿元,均明显低于3月份水平。如,中国人寿4月保费收入仅同比增长10%,环比下滑49%。

由此可见,股市的火爆不仅让银行存款大搬家,也使得保险尤其是寿险资金也出现了搬迁的趋势。

从历史数据看,中国人寿和中国平安在总量保持增长的态势下,早在今年4月,就出现了增速下降的局面。今年1~4月份,中国人寿和平安寿险保费收入较上年同比增长率较此前有所下降,增速放缓。

据业内人士分析,股市的火爆带来保险银行资金的分流短期内难以改变。因此,需要保险公司根据自身情况,实现稳步发展。

目前,中国人寿目前的产品仍以传统分红险为主,这类保险的利润很高,但在股市火爆时销售难度较大。

周光表示,我们预计中国人寿和平安寿险将采取一系列的措施努力增加保费收入,如加大销售力度和推出新产品,包括投资连接保险产品的推出等。因为,这类保险在牛市中吸引力较强。

## 五月上海寿险数据

### 投连险一枝独秀 “左右”险商排名

◎本报记者 邹靓

看似平静的上海寿险市场,在股市火爆推动投连险热销的背景下,正显露经营策略和异军突起的竞争格局。

来自上海保险同业公会的数据表明,今年5月上海市寿险市场实现总保费收入22.64亿元,同比增长3.63%。其中个险、团险微量缩减,仅有银保业务环比上涨8.9个百分点。中资寿险公司中,中国人寿、太平洋人寿、平安人寿三巨头及太平人寿、国泰人寿、合众人寿等中小寿险公司业绩出现不同程度的同比下挫。而外资寿险公司中,联泰大都会异军突起,当月成功跻身前三甲。

仅从分险种数据来看,投连险销售业绩已连续第三个月呈上升趋势。5月上海市共销售投连产品4.62亿元,占所有寿险产品的比重超过20%,首度超过万能险销售业绩直逼分红险。

平安人寿人士在接受《上海证券报》采访时表示,资本市场的持续火爆对保险市场已产生持续性影响。

因素而黯淡,短期的波动在过去几年里也时常发生过。

“我们对中国保险行业长期增长前景表示非常乐观”,他说。

按照中金的观点,他们认为5月保费收入的不理想主要是受股市火爆分流的影响。5月份每日A股开户数居高不下,大量资金进入股市。

随着今年股市回暖,A股开户数量也成倍上升。按照目前公布的数据粗略统计,2007年前五个月的平均开户数就达到了424.4万户,跟去年相比增加近10倍,4、5两个月的新增开户总数都超过去年全年。

据记者了解,股市的火爆带来保险银行资金的分流短期内难以改变。因此,需要保险公司根据自身情况,实现稳步发展。

目前,中国人寿目前的产品仍以传统分红险为主,这类保险的利润很高,但在股市火爆时销售难度较大。

周光表示,我们预计中国人寿和平安寿险将采取一系列的措施努力增加保费收入,如加大销售力度和推出新产品,包括投资连接保险产品的推出等。因为,这类保险在牛市中吸引力较强。

投连产品的销售甚至还影响到了寿险公司的短期业务排名。据悉,联泰大都会自4月10日起推出“财富精选投资连结保险”。数据显示,其5月的投连产品销售业绩达2.11亿元,占其业绩比重高达96.1%。各家公司对比显示,联泰大都会投连险销售排名第一,借助投连助力,联泰大都会5月攀升中外资寿险公司第三名,市场占比超过太平洋人寿3.61个百分点。

不过,目前已推出投连产品的保险公司除平安人寿、友邦保险之外均为中小寿险公司。中国人寿、太平洋人寿均为参与其中。其中一寿险公司银保事业部负责人表示,大型保险公司更提倡保险保障功能,并致力于对保险客户的长期服务。“投连险对投资渠道的依赖性较强,大多中资寿险公司还是会采取谨慎的态度。”

太平人寿相关人士坦言,目前各销售渠道中银保受股市影响最大。“今年以来邮政、建行、农行、工行等银保主渠道先后上马投连产品,对于对银保依赖型特别是产品结构偏向于分红、万能类产品的保险公司来说,无疑将面临业绩剧烈波动的危险。”

上述人士同时表示,在目前银保超短期合作模式的情况下,投连产品的销售不具有稳定性。“但是外部因素对保险市场的冲击短期内不会减退,保险公司应尽快调整产品结构及销售策略以应对资本市场的不利影响。”

## 华夏银行获批发行40亿混合资本债

◎本报记者 初一

华夏银行日前获得中国银监会和中国人民银行批准,在全国银行间债券市场公开发行不超过40亿元人民币混合资本债券。按照《商业银行资本充足率

管理办法》等有关规定,华夏银行此次发行的混合资本债将计入附属资本。

据了解,混合资本工具是比普通股票、债券更复杂的金融工具。与次级债相比,混合资本债券具有较高的资本属性。

## 中行国际卡年内施行EMV迁移升级

◎本报记者 邹靓

中国银行昨日宣布,对该行中银长城国际卡进行首批EMV迁移升级。中行也随机成为中国第一家对国际外币信用卡进行全面EMV升级的银行。

据悉,中国银行预定于2007年7月3日起,为新开户的欧元、英镑个人卡及欧元、英镑卓隽卡发行芯片卡。而现有的欧元、英镑个人卡及欧元、英镑卓隽卡客户,将于信用卡到期时获发芯片卡。中国银行计划为其它卡种的卡户分阶段安排转换,计划包括万事达卡、VISA个人及商务卡。

此前,工行宣布完成EMV收

单系统改造工程。万事达卡国际组织大中华区市场及新兴业务推广副总裁许光先生表示,未来三年将有更多银行加入信用卡从磁条向芯片“更迭换代”的行列中来。

所谓EMV,是由Europay、MasterCard、VISA等三家国际组织共同制定的一种芯片卡。芯片卡又称智慧卡,其区别于磁条卡的主要芯片卡卡面嵌入内置微型芯片,同时亦保留磁条在卡片背面。由于芯片卡能够存储加密的机密数据,能防止卡数据被复制并制成假卡,同时采用了SDA静态数据认证、DDA互动数据认证、MSI磁条数据影像及参数更新等先进的技术。因此安全度比磁条卡高。

## 世行一亿美元支持中国微小企业贷款

◎本报记者 袁媛

世界银行执行董事会昨日批准给中国一亿美元贷款,用于支持微小企业贷款项目,促进中国微小企业发展。中国国家开发银行被选为项目的批发银行,将为参与项目的零售层面的地方合作银行提供贷款和技术支持。

世行此项新贷款支持的微小企业贷款项目,目标是在大众市场和商业可持续性的基础上扩大针对微小企业的贷款,目的是帮助国家开发银行开发一项

新的业务,向参与项目的地方合作银行批发微小企业补贴贷款和提供相关技术支持。

据了解,该项目包括批发和零售两个层面。中国国家开发银行被选为项目的批发银行,将为参与项目的零售层面的地方合作银行提供贷款和技术支持。项目包括两个项目:世行贷款中的9500万美元将由国家开发银行转贷给地方合作银行,再由地方合作银行将按商业利率向微小企业发放贷款。其还款期可达10年,宽限期可达5年。

## 关于德邦证券实施客户交易结算资金第三方存管(建设银行、上海银行、农业银行银证转账客户)批量转换的公告

尊敬的客户:

根据《证券法》的有关规定,按照《上海证券交易所证券行业自律管理暂行办法》的规定,作为职责范围内的德邦证券有限公司(以下简称“德邦证券”),各营业部已开始分步实施客户交易结算资金第三方存管(以下简称“第三方存管”),为充分保障投资者利益,保证客户证券交易、资金划转的安全运行,我公司特此设立建设银行、上海银行、农业银行进行第三方存管批量转换,现将相关事项公告如下:

一、批量转换是指:

仅选择建设银行(或上海银行、农业银行)一家银行银证转账且经德邦证券与上述银行数据核对无误的客户,德邦证券与建设银行(或上海银行、农业银行)双方系统对其进行数据切换,直接转换为第三方存管客户,转换后客户可进行正常的交易与转账。

二、实施批量转换的客户范围:

凡在我公司开立证券交易资金账户且开通建设银行(或上海银行、农业银行)一家银行银证转账的账户客户,同时开通两家及以上银行银证转账的客户以及B股账户不列入本次批量转换客户范围。

若客户不同意指定建设银行(或上海银行、农业银行)为存管银行,则应在批量转换实施日前两个工作日内,口头或书面形式向德邦证券营业部书面申请。客户未在此期限内提出异议并书面申请的,我司视同客户认可该批次批量转换。

三、批量转换实施时间:2007年6月23日。

四、批量转换实施后,请客户注意以下事项:

1. 成功转换的客户,需在我公司规定期限内至开户证券营业部办理第三方存管三方协议的签订手续。逾期未签订协议的客户,我公司有权暂停其“银证转账银行”功能,并禁止其办理

转托管或撤销指定交易,直至协议签署完毕。我司本次实施批量化转换业务后,若办妥上述协议签订手续的客户仍规定期限内未将客户交易结算资金存管账户转换为建设银行、上海银行、农业银行的,将通过公告通知。

2. 成功转换的客户,可以通过银行端提供的电话银行、网上银行办理转账业务,也可以通过我公司提供的网上委托以及营业部提供的机构柜台委托、热线委托等方式办理转账业务。其中,成功转换后的上海银行客户通过银行使用流程有所变化,以注册客户身份登录后通过“2:转账-5:第三方存管”按钮提示完成操作,其中快捷账号是开通电话银行当日设立的,通常识别号:原已开通上海银行网上银行专业版的客户,登录后通过“投资业务-第三方存管”完成操作。

3. 未转换成功的客户,仍可采用原有银证转账方式进出资金账户,如仍在约定转账日(2007年6月23日)后发现银证转账失败,请与开户营业部联系。

五、为了避免客户由于初期操作不熟练使资金转帐失败,导致客户无法及时买入证券或提取资金,我公司特别提醒客户可在批量转换实施日前,按原银证转账方式提前进行相应的资金转入或转出操作。

六、有关客户交易结算资金第三方存管的相关情况,敬请查询的开户证券营业部,还可通过以下途径获取相关信息:

德邦证券网站:www.tcbn.com.cn

建设银行客户服务中心:95533

上海银行客户服务中心:962888

农业银行客户服务中心:95599

感谢各位投资者长期以来对德邦证券的大力支持!

德邦证券有限责任公司  
二零零七年六月二十日

德邦证券所属营业部咨询电话

营业部名称	地址	联系人	联系电话
德邦证券有限公司上海浦东南路500号10楼	王海霞	021-58987738	
德邦证券有限公司上海浦东新区陆家嘴环路1000号	王海霞	021-67261775	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路158号	王海霞	021-55073392	
德邦证券有限公司上海长宁区仙霞路1号	陈洪华	021-66931775	
德邦证券有限公司上海虹桥路1388号	陈洪华	021-66101100	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	陈文海	021-58454007	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	王力军	021-51752337	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	王宇	021-56514856	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	刘子静	021-56616867	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	杨春松	021-56514778	
德邦证券有限公司上海徐汇区漕溪北路1号	张宇青	021-58755963	