

牌照吃香 大众保险亏损不愁卖

◎本报记者 黄蕾

在国内保险股普遍被唱高的大背景下,即便是一家业已亏损的保险公司,也不愁卖不出去。

本报记者昨日获悉,在产权交易所挂牌出售公告不到一个月,上海申华控股股份有限公司即成功将所持大众保险的1064万股股权转让给山西海鑫钢铁集团有限公司,转让价近1886万元,粗略计算,每股价格大约1.722元。转让大众保险股权后,将给申华控股带来转让收益近800万元。

根据申华控股当初叫卖的总价不低于1596万元来计算,其出让的大众保险每股底价为1.5元。因此,海鑫钢铁最终给出的成交价并没给市场带来太多的惊喜。

与之前每股近6元的新华人寿股价相比,申华控股出售的大众保险的股价相差了一大截。相关人士分析认为,这与大众保险连续几年亏损的现状不无关系。

投资十年未见盈利,当是申华控

股退出大众保险的主要原因。根据申华控股的公告显示,公司1997年以来每股1.279元购入大众保险1064万股,投资总额1360万元,占后者总股本4.2亿股中的2.53%。

成立于1995年的大众保险是沪上首家股份制保险公司,在成立后的约五年里,业绩表现在上海市场较为突出。来自申华控股方面的数据显示,自1997年开始到2003年,申华控股共分得大众保险红利306万元。知情人士称,大众保险彼时曾提出未来数年内实现国内上市的计划。

然而随着中国保险市场的全面开放,保险竞争主体越来越多,大众保险的业绩开始出现同比滑坡。同样一份数据显示,截至去年底,扣除期间的分红,申华控股对大众保险的投资,账面亏损达362万元。

海鑫钢铁为何愿意接过申华控股甩去的亏损包袱——大众保险的1064万股股权?这在业内人士看来,无外乎有两个原因:大众保险正在进行中的引进外资事宜,有利于将其带



为尽早走出亏损困局,大众保险正在进行引进外资事宜 资料图

出亏损困局;随着保险公司越来越多的上市,国内保险股整体受市场追捧。

本报记者从权威人士处获悉,德国一家知名金融集团以2.5元/股的价格击败了出价仅1.35元/股的中国

人寿,这家德国公司与大众保险就收购后者部分股权事宜已达成一致,并将交易方案上交至相关监管机构,目前正等待监管部门的答复。据记者了解,这家德国公司在保险经营方面颇

有经验,它的进入能为大众保险带来大量资本的同时,亦将带来全新的国际经营理念及管理思路,这对于一直力求创新突破的大众保险而言,无疑于注入了一股新鲜血液。

恒生银行向香港居民推出B股精选基金

◎本报记者 袁媛

如同香港市场吸引国内投资者眼球一样,红火的B股市场也得到了香港投资者的关注。恒生银行日前推出一款恒生中国B股精选基金供香港零售客户认购,这从一个侧面也展现了香港投资者对B股信心很足。

恒生银行副总经理兼投资及保险业务主管冯孝忠表示,市场预期A股成功进行股改以及即将引入的指数期货,将是造就推行B股市场改革的良好时机。随着B股市场改革,B股公司的企业管治及财政能力将可进一步改善。

深发展 “供应链金融”获大奖

◎本报记者 王丽娜

日前在北京举办的2007国际金融资本高峰论坛上,深发展“供应链金融”凭着解决中小企业融资难、助力提升供应链理财效率方面的优异表现,被授予2007国际金融产品创新卓越表现大奖。

据悉,深发展2006年中正式整合推出“供应链金融”服务至今进步显著。去年该行贸易融资客户和业务量均录得50%的增长,全年累计投入近3000亿资金发展供应链金融业务,而不良率继续维持在1%以内的优异水平,有力促进了该行公司业务“面向中小企业、面向贸易融资”的战略转型。

中国人保成首届中国煤博会唯一保险服务商

◎本报记者 卢晓平

记者获悉,中国人保财险山西省分公司日前正式成为首届中国(太原)国际煤炭与能源新产业博览会唯一指定保险服务商。

作为首届中国煤博会唯一指定保险服务商,中国人保财险山西省分公司将为首届中国煤博会提供一揽子保险服务,承担风险责任约100亿元。

上任伊始 唐双宁光大银行忙调研



◎本报记者 袁靖

昨天是星期天,下午,正在西单办事处的记者意外地发现刚刚履新的光大集团董事长兼党委书记的原银监会副主席唐双宁出现在光大银行西单支行。据消息人士透露,这是唐双宁一贯的工作作风。在银监会担任副主席期间,唐双宁也经常“突然”出现在基层的农信社、城商行视察工作。

董事长的唐双宁已经马不停蹄地走访了多家光大银行的分支机构,并且基本上都是事先没有打招呼的“微服私访”,因为,“这样才能看到一个最真实的光大银行。”

而除亲自深入基层营业网点,近几天,为更直观地感受光大银行与其他银行的差距,唐双宁还走访了同一地区的其他银行,将各家银行的情况进行对比,做到正式到职前“心中有数”。记者看到,他从光大银行出来直奔百米开外的中信银行的一个网点,从中信银行的网点出来,他正在向同行掰着指头计算着两个支行的顾客人数。一位熟悉唐双宁的业内人士透露说,这是唐双宁一贯的工作作风。在银监会担任副主席期间,唐双宁也经常“突然”出现在基层的农信社、城商行视察工作。

唐双宁履新后的第一次集团党委会还未召开,但据透露,4天来他已与光大集团和银行的领导以及基层员工座谈,人数已达80多人,听取员工对于光大银行的最真实看法和建议。业内人士指出,这足以说明唐双宁此次履新所肩负的重担,大部分集中在光大银行身上。

据了解,光大集团是由中央直接管理的特大型国有企业集团,除银行、证券、保险外,还有大量实业性公司,五脏俱全,盘根错节,但光大银行是光大集团的最主要资产。不过,光大银行目前的财务状况并不乐观,其核心资本充足率远在监管要求之下。也因为,为了更好的发展,财务重组、股改、上市已成为光大银行职工最盼望解决的事情。

虽然相关财务重组方案已于去年年底获国务院批准,汇金向光大银行和光大集团注资共200亿元的事情已有眉目,但需要从哪里开始改?怎么改?都成为光大银行面前一道道需要攻克的难题。

唐双宁在央行及任银监会副主席时,曾分管过几乎所有类型的银行业和非银行金融机构,是全能型金融监管专家。同时,他还擅长货币政策,参与了国有银行改革、组建资产管理公司、债转股、中小银行改革、农村信用社改革、剥离不良资产等几乎所有重大金融改革的研究制定。

无疑,唐双宁的到来,会让光大银行的员工信心倍增。“我们有信心在唐董事长的带领下,完成改革和上市,让光大变得更‘光大’”,一位光大银行的人士表示。去年年底获国务院批准,汇金向光大银行和光大集团注资共200亿元的事情已有眉目,但需要从哪里开始改?怎么改?都成为光大银行面前一道道需要攻克的难题。

恒生汇丰内地保险计划或“单飞”

汇丰拟将所持恒生人寿股权悉数转让给恒生

◎本报记者 黄蕾

资子公司,汇丰保险(亚太)则是香港上海汇丰银行的全资子公司。

垂涎内地保险业许久的恒生保险于上周末宣布了一项整合计划,即斥资24亿港元从汇丰保险集团(亚太)有限公司手中买下恒生人寿50%的股权。分析人士认为,此举将使恒生人寿成为恒生保险的全资子公司,对于恒生保险以及汇丰保险的内地拓展计划亦均有益。

分析人士进一步分析指出,上述交易的完成,或是汇丰、恒生在内地保险攻略这一计划上,选择各自“单飞”的一个信号。

2004年市场首度传出汇丰与恒生联手进军内地保险市场的消息,

市场人士如是评论两者的联盟计划:汇丰当时设立代表处未满两年,恒生则相对缺乏资本金,只有两家互补才符合进军内地保险业的资格。此前,有关双方联手递交申请内地保险牌照的消息不绝于耳。

但时至今日,汇丰与恒生将可分别与内地保险公司合作来拓展市场。市场开始传出两家或将各自寻找合作伙伴的消息。

“期望今年可将保险业务总资产提升,以符合在内地从事保险业

的资格。”恒生银行副董事长兼行政总裁柯清辉在今年5月召开的股东大会上的一段话,或从侧面印证了业界对两家内地“单飞”的猜测。

不过,有关人士昨日仍表示,在目前国内保险牌照难求的大背景下,不排除汇丰、恒生做两手准备的可能性,即一边继续联手递交申请、一边自行寻找内地合作伙伴。此外,恒生银行方面也曾向香港媒体表示,也不排除通过收购内地保险公司中部分股权的形式,进军内地保险市场的可能性。

南京银行利润高速增长 提升市场想象空间

◎本报记者 吴耘

5.95亿元,比2005年的3.67亿元增长高达62.13%,用“暴增”二字形容并不为过。

据记者了解,如此之高的净利润增长率是在拨备覆盖率上升12.82个百分点以及覆盖率达到107.25%的基础上实现的,这不能不说是一个城市商业银行完全通

过自我消化不良资产、实现高速增长的奇迹。

同时招股书也显示,南京银行2006年总营业收入15.09亿元,比上一年度12.19亿元增长23.8%。而营业支出仅从2005年的7.21亿元增长至7.32亿元,每股收益达到0.49元。良好的成本控制使南京银

行在收入稳定增长的基础上,实现净利润的高速增长。

据悉,南京银行将很快在上交易所挂牌上市,当前A股市场上商业银行平均市盈率已经达到35倍水平,2006年南京银行0.49元的每股收益及高速增长的势头极大地提升了市场的想象空间。

西部矿业今起招股

股发行融资35.73亿元,而西部矿业此次的融资额将超过这9家公司的总和。

西部矿业以铅、锌、铜、铝的采选和冶炼为核心业务,在国内的行业地位十分突出,是国内第二大铅精矿生产商、第四大锌精矿生产商、第七大铜精矿生产商。由于拥有大量矿产资源,以及发现获取资源的优势,公司具有较强的盈利能力和发展后劲。

西部矿业拥有丰富的矿山资源,成长性良好。公司主要拥有5个大中型有色金属矿山,分布在青海、西藏、四川、内蒙古,包括中国年采选矿量最大的青海锡铁山铅锌矿,国内第六大铜储量的内蒙古各琦矿,青海采选能力最大的赛什塘铜矿,四川储量最大的很多金属矿产,以及有望成为国内最大

储量铜矿的西藏玉龙铜矿。丰富的资源储备降低了生产成本,提高了可持续发展能力。

截至2006年12月31日,公司总计拥有的矿产资源储量为295.14万吨锌,213.11万吨铅,436.37万吨铜,3.412吨银和1997吨金。有资源优势做保证,产能有扩大空间,成本将进一步降低。

公司高管层专业经验丰富,管理水平较高,善于抓住别人看得见做不到的机遇。过去的7年,带领公司实现净利润二十多倍的跨越,培育出了在困难环境下打硬仗的企业文化,打造了一个适应高原恶劣开发环境的职工队伍。

公司的技术优势体现在地质勘探及有色金属的采、选、冶炼等方面。公司下属控股公司青海西部矿业地质勘查有限责任公司具有国土资源部颁发的勘察及探矿工程乙级资质;拥有各种型号的先进钻探设备20多台,并装备了先进的大型数字制图、成图以及其他辅助设备软件;拥有大批地质、测量、钻探等专业技术人员。近年来,公司的地勘技术水平得到了迅速的提升。公司矿产采、选、冶炼技术也处于国内领先水平。新建矿山玉龙铜矿开采技术已采取国际普遍采用的搅拌浸出—萃取—电积工艺的湿法冶铜技术。该技术工艺流程简单、装备简单、易实现自动化控制、对环境友好,投资小,成本一般为传统工艺的三分之二左右,是目前最能充分利用资源、最经济的先进工艺技术。正在形成的原生电位调控浮选新工艺已被列入国家科技攻关项目,研发成功后能达到节能降耗和显著提高

铅锌精矿回收率的目的。为吸引公司发展所必须的高、精、专业人才,公司选择北京有色研究总院、中国地质大学博士后流动站为合作伙伴,在西宁和北京两地设立了博士后工作站,推动和指导公司科技工作。

公司从矿山、采选、冶炼、研发,都具有完整的产业链,规模优势突出,抗风险能力强。

公司是国内重点铅锌企业,产品远销日本、韩国、新加坡、香港等国家和地区,主要产品铅精矿品位保持在73%以上,一级品率达到98%。公司生产的锌精矿品位也一直稳定在47%以上。

有色金属行业是国民经济重要的基础原材料产业,广泛应用于机械、建筑、国防、高科技

等领域。自2002年以来,中国有色金属产量始终高居全球第一。与此同时,中国对有色金属的需求也在不断增长,拉动了全球金属生产和消费,成为金属价格上涨的重要力量之一。长期看,中国仍然是全球金属供求格局中最重要因素。随着“十一五规划”的实施和城镇化的推进,我国的金属消费量仍将快速增长。公司享受国家对西部地区和矿产资源开发的优惠及鼓励政策,并享受15%的企业所得税优惠。

公司本次计划募集资金主要用于加强资源控制及冶炼能力,包括10万吨/年电锌氧化铝浸出新技术工程、5.5万吨/年铅冶炼工程、获各琦矿区一号矿床铜矿采选技改扩建工程,以及玉龙铜业、鑫源矿业的股权收购及增资项目。