

Companies

中远集团拟掘金上游资源业

有意在海外进行适当的油田、矿产等投资以降低航运市场波动风险

◎本报记者 索佩锐

由于集装箱航运市场有望在 2009 年出现运力缺口,以及母公司资产注入的概念,中国远洋控股股份有限公司(601919.SH,以下简称“中国远洋”)昨日登陆 A 股市场后即大涨 93%。中国远洋运输(集团)总公司总裁兼中国远洋董事长魏家福昨日透露,为了降低航运市场波动风险,中远集团在继续向下游码头产业发展的同时,正在积极筹划进军上游资源业,并有意在海外进行适当的油田、矿产等资源类投资。

作为国内最大的航运企业,中远集团目前的核心业务还是集装箱、干散货和油轮等航运业务。对此魏家福昨日表示,中远集团已经制定了集团业务由周期性行业向可持续发展转变的战略,从而规避集团业绩由于周期而带来的波动风险。

魏家福透露,中远集团计划采取两方面的措施来平抑波动风险。首先,集团目前的航运主业中其实各个子行业的周期性并不相同,例如集装箱运输、干散货运输和油轮运输的周期都不相同,通过合理配置,全面发展各个子行业,可以在一定程度上错开周期,避免过度的波动。

与此同时,中远集团还计划通



过向上下游产业链的延伸来降低风险。此前,中远集团已经向下游延伸,投资码头来获得相对稳定的收益。中国远洋旗下的香港上市公司中远太平洋(1199.HK),就是以集装箱码头投资和集装箱租赁为主要业务。根据中国远洋 2006 年的年报,中远太平洋 2006 年营业额增长 46.8%至 2.32 亿元。

而在向下游延伸的同时,中远集团又将目标瞄向了航运的上游产业——资源业。魏家福昨日对上海证券报记者表示,公司计划在海外投资像油田、气田、矿山之类的资源。“前段时间,我应菲律宾总统阿罗约邀请到菲律宾访问,其中就包括到当地考察投资资源的可能性。”

根据中远集团网站显示,6 月 18

日下午,菲律宾共和国总统阿罗约在首都马尼拉的总统府会见了中远集团总裁魏家福一行,魏家福介绍了中远对在菲律宾开展港口、物流、内贸运输、造船、海员培训、资源开发等领域的合作意向。

不过魏家福也强调,目前中远集团还在考察潜在项目的阶段,并没有确定具体的投资项目。长江证券纪云

涛认为,中远集团如果能够到海外投资资源,对于航运业的确具有降低风险的作用。以矿产为例,是目前干散货运输的重要货源,如果中远自己投资矿山,一方面可以通过投资获利,另一方面也可以为干散货运输队提供长期货源,并通过长期协议来将运价锁定在一个相对稳定的范围,从而减少波动风险。

巴西最大蔗糖乙醇厂商将在纽约上市

据巴西《价值报》25 日报道,巴西最大、世界第三大蔗糖和乙醇燃料厂商 COSAN 将在纽约股票市场上上市。

据报道,这家企业已经分别向巴西有价证券委员会和美国证券交易委员会提出申请,预计有望在未来两个月内上市。

《价值报》称,COSAN 之所以申请在美国上市,是希望能够筹到 15 亿美元的资金,以进一步增加乙醇燃料和蔗糖的生产能力,也是成为全球最大的蔗糖和乙醇燃料生产厂商。

(据新华社)

阿里软件推免费策略

◎本报记者 张辉

昨日,记者从阿里巴巴获悉,阿里巴巴集团旗下阿里软件外贸版产品已正式开放对外注册平台 www.alisoft.com,并采取了与传统软件产品发布模式完全不同的方式——长达半年的“免费试用”。阿里巴巴集团资深副总裁兼阿里软件总经理王涛称,阿里软件外贸版将使国内成千上万外贸行业用户最终受益。

业内人士评析认为,随着电子商务日益成熟,传统的管理软件暴露不能适应企业开展电子商务需求的弊端,以 SAAS 模式挑战传统软件市场的阿里软件外贸版产品的出炉,宣告了软件以互联网服务模式进入企业运营管理层面的成功突破。

王涛表示,阿里软件外贸版用户在长达半年的免费试用期间,将体验到外贸版强大的外贸一站式服务,助力中小企业腾飞。

调查资料显示,中国目前有 2000 万家企业进行电子商务,而使用管理软件的企业只占了 20% 多。

西门子山东投资生产开关插座

西门子(中国)有限公司自动化与驱动集团 26 日在山东淄博宣布,投资 1 亿元在淄博生产中端开关插座产品。公司表示,这样可以进一步缩短产品交货期并确保高质量,所生产的产品主要面向中国市场。

据介绍,坐落于山东淄博张店区的新公司占地 3.45 万平方米,拥有员工 150 人,是西门子开关插座及其配套产品的全球生产基地。这一公司的建立表明,西门子覆盖了开关插座行业的整个价值链。目前,公司将生产 DELTA VEGA 和 DELTA AZIO 两个品牌的开关和插座,除在中国销售外,还将出口到印度、泰国、菲律宾等亚洲国家,未来可能服务于东欧和巴西市场。

(据新华社)

进口铁矿石价格与海运运费双双反弹

◎本报记者 徐康利

进入 6 月下旬以后,随着钢材和海运市场出现微妙变化,进口铁矿石市场形势也发生改变。昨日,记者获悉,数周前持观望态度的钢

厂已陆续重返市场,上周开始现货市场询盘量有所增加,多数贸易商断定利空消息已经散尽,纷纷提高报价。业内人士告诉记者,近日现货市场上中高品位进口矿价格较 10 天前平均上涨 10-20 元/吨。虽然市场体现出反弹迹象,但短期内能否恢复牛市,关键还在于海运市场走势。

7 月 1 日起,政府对 2831 项商品出口关税和退税进行调整,其中钢材品种较少,仅包括了前两次调整退税时没有涉及的钢类类产品,实质性影响不大。北京联合金属网分析师胡凯表示,政策实质被明确后,本次退税政策对钢材市场心理影响也逐步减弱,钢材市场下跌态势得到了遏制,6 月中旬以后长材和短材价格还出现了反弹。



海关数据显示,5 月中国进口铁矿石仅 2762 万吨,比 4 月减少 664 万吨之多,下降幅度达到 17.2%之多,是 2006 年 10 月以后进口量最少的一个月。胡凯认为,

5-6 月海运费继续维持高位,可能使 7 月进口量继续保持低水平,预计第三季度进口矿供应应比 5-6 月紧张。另外,根据有关部门统计,三季度全国高炉投产较多,河北、山东、浙江的钢厂都有新上马的高炉项目,新项目投产,对现货矿需求的强势也可能推动市场的反弹。

据了解,25 日国际波罗的海综合指数 BDI 继续上涨了 128 点,BCI 指数上涨 264 点,幅度更加明显。巴西-中国航线运费上涨 1.562 美元,澳洲-中国航线运费上涨 0.532 美元。这是继上一轮运费暴跌之后,市场反弹的第四天,但反弹发生时间之快、幅度之大不得不起中国企业的关注。

从 5 月中旬开始,一直到 6 月 18 日,仅仅一个月的时间,巴西航线跌幅最高达到 16 美元,约 28%。澳洲航线也有 8 美元的跌幅,高达 34%,下滑速度十分惊人。而导致这样暴跌走势的原因主要是受洪水

等不可抗力的影响,巴西 CVRD 公司推迟或取消了许多 6 月份的船期,经营铁矿石货盘的中国租家们从海岬型船市场抽身而退等因素影响。

曾有业内人士预测:上一轮的运费下跌,有可能持续到 6 月底,巴西航线突破 40 美元的大关,甚至跌至 35 美元也不是没有可能。

联合金属分析师认为,前段时间运费一直处于高位,矿石货主不选择在那段时间租船,手中堆积了一些货盘。随着运费下跌,货主认为时机成熟,纷纷拿船走货,导致了需求集中释放,运力紧张导致了运费的上涨。同时压港仍在继续,澳洲东海岸煤炭出口港遭遇洪水和飓风袭击,仅纽卡斯尔港就损失 200 万吨,并使其生产能力下降 50%,预计还将导致 7 月份船舶待港量继续上升。而印度、巴西也同样存在压港的现象。整体来说,采购和销售节奏都比较缓慢,市场波动大,形势不甚明朗。

■关注达能娃哈哈交锋

娃哈哈将反诉达能 索赔20亿欧元

娃哈哈集团新闻发言人单启宁 26 日向新华社记者证实,娃哈哈昨日将对达能提出反诉,赔偿的要求至少是 20 亿欧元。

单启宁称,提起反诉请求是因为与达能 11 年的合作“情理已尽”,并称是在达能对娃哈哈提起相关仲裁和诉讼后,娃哈哈才决定“将拿起法律的武器为自己讨个公道”。

而此前,娃哈哈集团在 24 日发给新华社记者的一份名为《娃哈哈与达能的情、理、法》的博弈 十一年合作与纠纷的历史真相》的声明中,也曾表达过这样的态度。

娃哈哈在这份长达万言的声明中称自己“掌握了达能他们确凿的违法证据,同时(将)对他们其他的违法行为进行依法追究”,并称“将拿起法律的武器为自己讨个公道,除了积极应对斯德哥尔摩、美国的诉讼,同时我们要提出反诉请求,而且可以提出 20 亿、30 亿、50 亿欧元的赔偿要求”,但它没有明确提起反诉的时间和地点。

在声明中,娃哈哈称“娃哈哈不反对国家的开放政策,亦不反对与外国投资者合作,更不反对与外国投资者合作,但希望的平等互利的合作、优势互补的合作、相互尊重的合作、利益均等的合作”。

达能高层目前尚未对娃哈哈的

这一最新表态作出任何回应,但表示对 22 日娃哈哈将董事会会议内容外泄“感到十分震惊”。

22 日下午娃哈哈方面向记者公布了部分 21 日、22 日召开的董事会会议内容。

对此,达能方面表示,根据公司的章程,有关董事会层面的议题都属于企业内部机密,不可向外界披露。

5 月 9 日,达能亚洲及其全资子公司向瑞典斯德哥尔摩商会仲裁院申请国际仲裁。随后在美国时间 6 月 4 日,达能在位于美国洛杉矶的加利福尼亚州最高法院对娃哈哈集团的两家子公司及两名关联人员提起了诉讼。

6 月 14 日,杭州仲裁委员会正式受理了杭州娃哈哈集团有限公司提起的“娃哈哈”商标转让纠纷仲裁申请。单启宁 26 日还透露,娃哈哈下一步还将对商标许可协议提请仲裁。

达能方面此前表示,虽然已将娃哈哈告上法庭,但 21、22 日的达能董事会自始至终“一直怀着真诚的态度对待整个的讨论”,并敦促所有相关方面能齐心协力帮助娃哈哈合作企业保障正常的销售和运营。此前,达能也曾多个场合表示,其希望通过谈判和平解决争端的态度始终没有改变。

(据新华社)

达能在印度遭遇并购审查

◎本报记者 于兵兵

达能在中国经历的这场娃哈哈并购大战如此纷繁复杂,以至于它在其它每个国际市场的遭遇都可能影响这场纠纷的最终判局。

有市场消息称,达能集团在印度遭遇并购审查。印度一位政府官员表示,法国达能集团要在印度成立新的合资公司,必须征得政府同意。

目前,达能印度的核心合作伙伴为 Wadia 家族,两者的合资企业持有 Britannia 公司 51% 的股权,后者是孟买交易所上市公司,也是一家具具有 90 年历史的老字号饼干公司,并于 1995 年创建 Tiger 品牌。此前,Wadia 家族表示,2004 年左右,Britannia 发现达能以 Tiger 品牌在印尼、马来西亚、新加坡、巴基斯坦和埃及销售饼干。达能可能在印度遭遇起诉的说法在市场传开。

而这一次,印度相关部门的说法是,如果达能在印度成立新的合资公司,将会与现有的合资企业 Britannia Industries 形成竞争,这有可能触犯印度的一项法律。按照规定,如果达能继续在印度组建新的合资企业,可能需要先支付一笔巨额费用,以解散目前的这家合资企业。另有媒体报道称,达能可能会出售目前所持股份,并退出印度饼干行业。

昨天,记者因没有联系到达能中国市场的发言人而无法从达能处确认以上消息。但分析人士指出,印度对达能企业的表态与达能在中国发生的娃哈哈合作纠纷可能存在关系。印度政府在这个时间点作出上述表态,也有可能影响达能娃哈哈纠纷在中国政府部门获得的最终处理意见。

此前,国家是否需要就外资并购一事作出更严格的规定,一直是法律界和市场在达能娃哈哈事件上关注的焦点。

反对人士认为,行业内部有多家公司(包括上市和非上市公司)从事同一个产品的生产和销售,这是法律上给予保障的。因此,不管是作为直接投资还是收购重组,外资参股多个同业公司也没有违反和违背章程。支持者则表示,某几个著名品牌的并购已经涉及国家经济安全问题,也和民族感情相关。

我国民用航空业发展确定五大重点

在未来几年内,我国将着力增强民用航空科研生产能力,重点建设高水平的大型飞机、支线飞机等研发平台。

这是记者 26 日从全国民用航空工业统计工作会议上获悉的。

国防科学技术工业委员会有关负责人在会议上透露,根据计划,我国民用航空工业“十一五”期间将在五个方面取得积极进展。

一是重点民用航空产品。力争在大型飞机、新支线飞机、新型直升机、通用飞机、民用航空发动机、民用航空机载设备六个方面取得进展。

二是加快民用航空产业化进程。加快民用飞机发展,销售收入实现翻两番,重点做好民用飞机的销售,扩大民用航空零部件转包生产规模,大力发展航空维修业。

三是增强民用航空科研生产能力。重点建设高水平的大型飞机、支线飞机、直升机、通用飞机、航空发动机、综合航电系统、传动系统等研发平台。

四是增强民用航空工业的自主创新能力。组织好民用飞机预先研究专项,进一步搞好航空推进技术验证计划,积极推进航空制造业数字化工程。

五是履行政府职能,进一步加强行业管理。有关情况显示,“十五”期间,我国民用航空工业进展显著,目前已形成支线飞机、直升机和通用飞机三大类共十大民用飞机产品系列。(据新华社)

中国电信将加强监管内容提供商

中国电信集团公司 26 日宣布,将加强对合作内容提供商(SP)的监督管理,同时完善经营管理体系,改进技术措施,逐步实现全网集中管理、实时监控。

21 日,湖南衡阳用户乔先生投诉湖南互联星空网站存在色情内容一事经媒体报道之后,引起社会各界强烈关注。22 日,中国电信先后两次发表“检讨书”声明,表明了“依法打击网络淫秽色情的坚决态度”。

记者了解到,中国电信从开展互联星空业务至今,其实已经建立了一系列规章制度,包括《中国电信 ChinaVnet 互联星空 SP 合作管理办法》、《互联星空支付业务 SP 考核办法细则》等,力求对 SP 的网络接入、内容审核、代收管理、经营考核等方面严格把关,以确保合作伙伴提供内容的合法、健康。各省级电信公司根据集团公司的要求,还分别制定了本省的管理办法和实施细则。

至于为何还会出现色情影片事件?“主要原因在于作为特大型国有企业,中国电信与基层企业实行的是两级法人管理体制。这样在具体的业务经营过程中,部分基层企业在某些管理环节、审查操作上,特别是对合作伙伴的监督管理方面,存在重制度建设轻检查落实,重业务开发轻内容把关等问题。这是导致这次事件发生的主要原因。”

中国电信同时表示,他们将积极完善经营管理体系,改进技术措施,逐步实现全网集中管理、实时监控。(据新华社)

中国生物产业将实施“三步走”战略

◎本报记者 薛黎

生物技术作为重点发展的高技术,已经列入我国国家中长期科学和技术发展规划纲要,生物产业作为重点培育的高技术产业,已经列入国家经济和社会发展规划第十一个五年规划纲要。科技部副部长万刚昨天在“2007 国际生物经济大会”上提出了我国生物经济“三步走”的战略。

“三步走”的战略,即第一步为技术积累阶段,到 2010 年形成 5000-8000 亿规模的生物技术产业;第二步为产业崛起阶段,到 2015 年生物产业产值约 16000 亿元;第三步为持续发展阶段,2020 年左右完成,生物产业总产值达到 2-3 万亿元左右,占 GDP 的 4%以上。

“农业生物产业将成为未来 20 年中国生物产业发展的重点领域之一。”科技部中国生物技术发展中心发布的有关报告指出,中国将积极发展农业生物技术,推动第二次绿色革命,使中国农业生物产业达到世界先进水平。

中国重汽将与南非超级集团合作

中国重型汽车集团有限公司(以下简称中国重汽)26 日与南非超级集团公司(SUPER GROUP)在济南签署合作框架协议,中国重汽产品将首次进入南非市场。

根据框架协议,南非超级集团将首批采购中国重汽 300 辆水罐车,销往南非及周边非洲市场,并计划在年内再采购 1800 辆中国重汽重卡产品。南非超级集团还将协助中国重汽在南非上产品目录,为下一步中国重汽产品进入南非市场做好准备。

中国重汽近年来坚持在创新基础上求得快速发展。依靠产品技术的不断创新,中国重汽迅速拉近与国际先进水平的差距,市场份额不断提升,并在国际市场上树立起中国重卡产品的良好形象。2006 年集团公司产销迈上 6 万辆新台阶,全年实现出口重型汽车 6296 辆,出口额 2.13 亿美元。今年前 5 个月,中国重汽已出口整车 5244 辆,其中自营出口 3779 辆,创汇 1.298 亿美元。

南非超级集团是非洲最大的物流仓储运输公司。(据新华社)