

Compani es

三一重工 5 亿公司债将率先发行

◎本报记者 袁小可

作为 2007 年首批获得发改委企业债发行额度的 8 家上市公司之一,三一重工的 5 亿元公司债即将率先发行。

三一重工今日公告称,此次发行 5 亿元公司债券期限为 10 年,采用固定利率方式,票面年利率为 5.2%,单利按年计息,发行期限自发行首日至 2007 年 7 月 10 日 5 个工作日。

三一重工表示,本次债券由交通银行授权其长沙分行提供全额无条件不可撤销的连带责任保证担保,由主承销商民生证券、副承销商

中国建银投资证券等机构组成承销团,以余额包销的方式承销,债券采取实名制记账式,通过承销团成员设置的发行网点向境内机构投资者公开发行。

三一重工表示,本期债券募集资金将全部用于四个项目,其中,长臂架、大排量、智能化、节能型混凝土泵车项目总投资 103305 万元,预计项目建成后实现年销售收入 299100 万元,利润总额 66387 万元;桩工机械扩建项目建设规模为年产各类型桩工机械 180 台,项目总投资 55083 万元,预计项目建成后实现年销售收入 7.83 亿元,利润总额 23761 万元;智能化路面机

械成套设备项目总投资 56829 万元,预计项目建成后实现年销售收入 80535 万元,利润总额 24223 万元;成套沥青路面养护设备研制项目建设规模为年产路面再生机等大型沥青路面养护机 200 台,项目总投资 43300 万元,建成后实现年销售收入 84000 万元,利润总额 26292 万元。

与三一重工共同分享此次 67 亿元企业债的沪深上市公司共 8 家,有韶能股份、上海机场、深高速、冀东水泥、华茂股份、安阳钢铁和北京城建等公司,发行规模分别为 6 亿元、25 亿元、8 亿元、6 亿元、4 亿元、8 亿元和 5 亿元。



重庆辖区 30 家公司完成专项治理自查

◎本报记者 王屹

自中国证监会部署开展上市公司治理专项活动以后,在重庆证监局广泛动员和强力督促下,重庆辖区 30 家公司第一阶段自查工作现已基本完成。

在活动中,重庆证监局坚持“一司一策,分类指导”。该局将辖区 30 家公司分为拟增发类、一控多类、重组类、暂停上市或大股东缺位类等类型,并结合每家公司的实际情况,对不同类型的公司实施分类指导,督促公司将自查工作与证监局日常监管关注问题相结合,确保公司自查报告和整改计划重点突出,为下一步治理活动奠定良好基础。

针对辖区国有上市公司占比大的特征,重庆证监局还通过开展联合监管来提高工作效率。其中包括联合市国资委等部门共同走访推动,督促国有控股股东及上市公司认真开展专项治理活动,有力促进了相关公司的自查工作。

记者了解到,重庆证监局分管领导多次带队深入公司现场,通过召集公司董事、监事和高管人员座谈,查看公司治理自查工作文档,审阅独立董事参与自查工作的底稿,以及观察公司董事会等手段全面查看公司治理开展情况,督促全体董事和高管人员积极参与公司自查工作,使公司治理活动深入人心。

除现场督促外,重庆证监局还制定了较为详细的非现场审核细则和操作流程,统一了审核标准和要求,坚持双重审核,严把关口,确保公司自查报告和整改计划的质量。

安徽证监局全面部署新会计准则调研工作

◎本报记者 张侃 鲁长波

安徽证监局分三个阶段部署辖区上市公司及其相关会计机构实施新会计准则的情况调研工作。

第一阶段是工作动员,强调在做好年报、季报等定期报告编制工作的基础上,力求高质量、高水平地完成调研工作。

第二阶段是成立调研工作小组,进行“一对一”的跟进服务和督导,逐家了解其开展调研工作进展动态,对被调研公司调研工作的进展情况进行现场了解和督导,并提出相关具体工作要求并规范调研报告内容格式。目前被调研公司及相关会计师事务所均按要求上报了调研报告。

第三阶段是召集被调研公司及相关会计师事务所举行调研工作总结座谈会,上市公司及相关会计师事务所就新旧会计准则下 2006 年财务报表差异及分析、新会计准则实施对企业的影响、执行中的具体问题困难,以及报表模拟过程中的难点和细节问题,进行了交流。

下一步,安徽证监局还将结合上市公司 2007 年中报分析与信息披露工作,做好实施新会计准则的相关监管工作。

上海汽车上半年整车销售保持领先

◎本报记者 葛荣根

2007 年时间过半,上海汽车完成整车销售任务也已过半。今年 1 至 5 月份,上海汽车整车销售达 70 余万辆,上半年预计整车销售将突破 80 万辆,继续保持国内市场领先优势,为确保全年整车销售突破 150 万辆的目标任务奠定了坚实基础。

上海汽车坚持乘用车和商用车并举战略,今年 1 至 5 月,乘用车销售 446611 辆,同比增长 20.7%。其中,上海通用 1 至 5 月累计销售 18.9 万辆,同比增长 13.6%,继续高居国内乘用车排行榜首;上海大众 1 至 5 月累计销售近 18 万辆,同比增长 33.3%,位居国内乘用车市场第二,市场占有率回升;自主品牌荣威 750 轿车自 3 月份上市以来,至 5 月底已销售 5316 辆,产品供不应求;双龙汽车 1 至 5 月销售 55055 辆,同比增长 9.3%。上海汽车商用车则增速较高,1 至 5 月份商用车销售 26 万辆,同比增长 28.7%,增幅高于全国 11 个百分点,国内市场占有率提高 2.6%。其中,上汽依维柯红岩增长较快,1 至 5 月销售突破 1 万辆,同比增长 80.1%;上汽通用五菱 1 至 5 月销售达 246811 辆,同比增长 23.3%;上海汇众商用车销售同比增长 25.6%。

晨鸣纸业特种纸合资项目投产

◎本报记者 郑义

晨鸣纸业特种纸项目经过一年半的建设期,日前一期工程试车成功正式投产。公司表示,该项目的投产将进一步优化公司产品结构,提升产品市场竞争力。

该项目由晨鸣纸业与法国阿尔诺维根斯公司共同投资建设,晨鸣纸业持有 30% 的股份,总投资 5.9 亿元,项目设计生产能力为年产 10 万吨,一期工程为 5 万吨。据介绍,设备的先进性、产品质量的高标准是该项目的主要标志,主要设备由世界一流的造纸设备供应商提供,采用先进的 DCS 系统、QCS 系统和电气传动系统,是目前世界上最先进的特种纸生产线,试车产品的各项质量指标达到国际一流水平。

据了解,该项目主导产品为装饰纸,主要用于生产强化木地板贴面用纸、家具贴面用纸、防火装饰用纸等,是一种高品质、高附加值的纸种。

■公告解读

转让远期外汇应收款 中工国际“保驾”海外业务

◎本报记者 田露

在人民币日益升值的背景下,以出口型业务为主的公司,如何规避汇率风险,已成为摆在各家上市公司面前的一道必答题。这一点,对于主营国际工程承包业务的中工国际来说,同样也不例外。不过,中工国际显然应对有方,昨日,公司发布《关于签订应收账款购买协议》公告,显示了公司的应对能力。

中工国际昨日表示,公司已于 2007 年 6 月 29 日与日本三井住友银行上海分行在北京签署了《应收账款购买协议》,公司拟根据项目执行进度将菲律宾综合渔港扩建工程的远期外汇应收账款逐期转让给三井住友银行,该项目未来到期的全部外汇应收账款预计为 2817.46 万美元。其中,贴现费用为 LIBOR (伦敦银行同业拆借利率)+0.9%;先期费用为最高购买价格的 1%。公司表示,在协议签署且满足规定条件之后,三井住友银行将在两个营业日内放款。

“中工国际是通过银行买断远期应收账款来锁定风险,获得现金,这有点像商业票据的贴现。”昨日,一位对国际贸易业务比较了解的专业人士对记者这样表示。他分析道,商业票据在到期前如果需要进行贴现,就要向银行支付贴现日至票据到期日之间这一段时间的利息,由此从银行获得现金;同样道理,中工国际现在持有的是工程远期应收账款,现在,它将这笔款项转让给三井住友银行,向银行付出一定的贴现费用,银行由此支付给公司现款,而应收账款的追收则是银行的事了。

该位专业人士表示,类似事项,对于出口型的公司来说,是很正常的业务。有时候,它是为了规避汇率风险;有时候则更多是出于融资需要,因为可以尽早获得现金,保证公司资金流动性。偏重哪一个方面,则要看远期的外汇应收账款期限如何,如果期限长达两三年,则汇率风险就成为主要矛盾。同时,他指出,银行之所以愿意买断远期的应收账款权益,是因为从事相关业务的银行,往往海外网点广阔,对当地情况比较熟悉,相关企业的信用情况比较了解,有利于回收账款。当然,他们在签订相关合同时,也会根据回收账款的难易程度而收取不同的费



菲律宾渔港 资料图

用。“实际上,这就属于银行的国际保理业务。”该位人士表示。

而国际保理业务,据记者查到的资料,是一项集贸易融资、商业资信调查、应收账款管理及信用风险担保于一体的新兴综合性金融服务。近年来,随着国际贸易竞争日益激烈,赊销日益盛行的形势而在欧美、东南亚等地日渐流行。

人民币升值预期下的汇率风险的确不可小视,有位承揽过海外工程项目的人士曾对记者表示,很多中小企业工程承包的利润率并不是很高,若忽视汇率风险,有时候两三年工程期满,到时候一结算,本币升值的幅度都能将那点利润给完全吞掉了,这样的教训并不是没有。

中工国际看来已在风浪中学会了保持稳定经营的技巧,上述“应收账款买断业务”的运用在公司就不是新鲜事。2006 年年报中,公司就

提到了一系列防范汇率风险的措施,其中除了开拓保理业务,还有使用人民币计价签订工程合同,以及调整资金收支结构、合理安排结售汇时间等其他方法。根据公司的披露,在 2006 年中,公司就已经与华夏银行北京建国门支行就缅甸船厂项目的未到期应收款项签订了国际保理协议,通过该协议公司收回了未到期应收款项 784.83 万美元,减少了汇兑损失。看来,让银行买断应收账款,中工国际已不是第一次尝鲜,只不过,这一次对菲律宾综合渔港扩建工程的应收账款金额,已远超过缅甸船厂项目的相应款项了。

不过,对于中工国际这样的企业而言,充分运用金融创新手段,防范汇率、信用风险等,也是不得不做的事。中工国际主营业务主要就是国际工程承包,核心内容为成套设备

及技术出口,市场主要集中在亚洲、拉美、非洲等地区。随着全球总体经济形势的持续改善和产业转移的加速,我国对外承包工程有望保持长期的快速增长趋势,中工国际也有望获得更大发展空间。不过,从公司有关定期报告来看,行业内新的竞争者不断增加,市场竞争日趋激烈;另一方面,公司业务又全部为国际工程承包项目,项目分布在东南亚、中亚、非洲、拉美等地区,对外结算货币以美元为主,汇率风险可谓是公司未来发展面临的主要风险之一。

一些业内人士向记者表示,通过加强业务研究和财务管理,运用金融创新方式,一方面可以使中工国际这样的公司减少汇兑损失,降低业绩波动;另一方面,依托与国内外金融机构的良好合作关系,努力扩大融资渠道,提升融资能力,也是它们在国际竞争中取胜的一个重要落脚点。

■股东会传声

股东支持定向增发 东方电机并表数据揭示增长

◎本报记者 田立民

东方电机拟向中国东方电气集团非公开发行 3.67 亿 A 股股份,并购买其持有的东方锅炉 68.05% 的股份和其持有的东方汽轮机 100% 股权,以及其在换股要约收购东方锅炉期限届满时购得的不超过东方锅炉 31.95% 的股份的议案,昨日经公司临时股东大会、内资股类别股东大会和外资股类别股东大会顺利通过。

根据德勤出具的备考合并财务报表,收购资产完成后,东方电机的净资产将从 2006 年底的 25.15 亿元增至 65.77 亿元,总资产由 96.4 亿元增至 314.65 亿元,分别增长 161.47% 和

226.51%;公司 2006 年度主营业务收入从 46.98 亿元增至 224.45 亿元,净利润由 9.92 亿元增加到 21.42 亿元,分别增长 576.8% 和 115.93%;每股净资产从 5.589 元增至 8.05 元,每股收益由 1.845 元增至 2.62 元,分别增长约 44% 和 42.22%。东方电机董事长斯泽夫表示,通过整合集团发电设备制造主业资产,实现集团主业资产的整体上市,将增强公司发电设备制造的综合能力,提升企业综合竞争力,使公司从单一的产品制造型企业向从事大型工程承包的服务型企业转变。

公司总经理韩志桥在股东大会上向投资者介绍说,2007 年,公司将

加速三个调整,即加速市场结构调整,在进一步加快国内市场发展的同时,积极拓展国际市场,降低对单一市场的依赖程度;加速产品结构调整,今年将加速完善传统产品种类,加快潮汐水电关键技术攻关、60HZ 火电机组设计开发和抽水蓄能、100 万千瓦火电自主化进程,提升高端产品比例;加速产品实现方式调整,积极寻求和利用配套协作资源,扩大专业化配套规模,提高交货能力和市场占有率。今年上半年,公司的海外市场订单已经出现了大幅的增长。

韩志桥表示,今年公司面临的最主要矛盾依然是生产能力和完成

生产任务,实现按期交货的矛盾。据了解,目前公司仍有 190 多亿的订单在手,未来三年的订单分布也呈逐年上升的状况。公司将形成火电、水电、核电、风电、气电“五电并举”的格局。

斯泽夫表示,根据目前公司的产能状况,公司将适当调整策略,尽可能选择利润率水平较好的订单,在挖掘内部产能潜力的同时,做好合理分包。对于目前风电成本较高的状况,公司将加速引进技术的国产化、自主化,尽快实现自主研发和规模化生产,以提高利润率水平。此外,公司也正积极研究在海外承接工程中应对汇率风险的问题。

*ST 沧化拟 12 日报年报补充资料

◎本报记者 袁小可

公司股票自 2007 年 4 月 30 日起停牌至今的 *ST 沧化表示,公司 2006 年年度报告,因部分其他应收款未能提供相关债务人资料,公司的审计机构中和正信会计师事务所有限公司为公司出具了保留意见的审计报告。*ST 沧化表示,在停牌期间与相关其他应收账款客户积极联系,已经取得大部分客户的支持,并提供了相关资料,经与中和正信会计师事务所有限公司进一步沟通,事务所同意为公司重新出具新的审计报告,现在该项工作即将完成,公司将于 2007 年 7 月 12 日以前将有关资料上报上海证券交易所。

钱江生化蚕桑污染损失 595 万

◎本报记者 袁小可

钱江生化今日发布公告称,公司于 2007 年 5 月 25 日公告的有关蚕桑污染事件,已于近日基本处理完毕。公司表示,经与受污染地区各级政府共同努力,与受损蚕农的沟通协调,并经调查核实,此次蚕桑损失赔偿金额在 595 万元左右,此笔损失将计入公司 2007 年度的损益。

海正药业与美国雅来台州合作

◎本报记者 袁小可

继 2006 年 6 月 8 日与美国雅来公司签订万古霉素生产合作初步协议后,海正药业将与美国雅来公司在国内设立的独资公司雅来(台州)制药有限公司,就万古霉素项目进行合作。

海正药业今称,2007 年 7 月 3 日,公司与主营万古霉素原料药生产及销售的雅来台州公司签订了《采购与施工协议》、《运作服务协议》、《租赁协议》。

根据协议,海正药业将协助雅来台州公司购建年产 30 吨生产能力的万古霉素生产设施,雅来台州公司支付人民币 3770.6 万元作为设备和技术的购买费以及项目管理费用。据了解,新建设施不迟于 2008 年 3 月底完成,在上述生产设施交付前,海正药业将利用现有的生产能力向雅来公司销售万古霉素产品。同时,雅来台州公司负责万古霉素的生产、销售,海正药业为雅来台州公司提供制造产品所需制造设施维护服务、公用事业等配套服务,雅来台州公司为此向海正药业支付服务费,其他费用按实际发生额由雅来台州公司偿付。此外,海正药业将部分厂房及辅助设施租赁给雅来台州公司。

资料显示,万古霉素用于治疗重度革兰氏阳性菌感染。