

不仅仅做煤炭 中国神华力推国际化

◎本报记者 阮晓琴

中国神华资本运营部总经理黄冰近日在谈及公司国际化战略时透露,中国神华未来不会仅仅做煤炭,可能还会寻求其它矿产品资源。

黄冰表示,中国神华国际化出于三方面考虑:第一是为了扩大资源量;第二是要扩大资源品种,未来除了煤炭,还可能寻求其它的矿产品资

源;第三要经营的地区域多样化和国际化。不过黄冰称目前没有任何实质性收购协议。

黄冰透露,煤炭方面,公司潜在的国际化目标主要位于印尼、澳大利亚、南非、俄罗斯、哥伦比亚、越南和蒙古等地区。“这些地区现在都在进行探索。”

“首先考虑的是业务的国际化,这有两个方面,一个是新建业务开发,一个是合资业务。”黄冰说,“合

资公司分成两种,一是控制性投资;一种是控制性的资产交易,包括直接收购一些公司,甚至完全百分之百的并购过来或者是控股过来,包括上市和非上市的。”

但是,由于煤炭行业正处于景气周期当中,所以目标公司价位也都较高,另外,由于国内众多企业对这些

目标虎视眈眈,中国神华的潜在竞争对手比较多。

中国神华煤矿目前产量和销量

都居于世界第二。相比国内众多煤炭企业,中国神华的特点是产业链比较完整,涉及煤炭、电力、铁路和港口。中国神华希望在国际化时,能够拷贝这一模式。但是,黄冰昨天表示,洽购目标所在的国家不允许不做陆港电一体化的运营模式,仍然是一个问题。

此前,有业内人士向上海证券报透露,中国神华的母公司神华集团正在与蒙古方面谈判,欲拿下该

国一个储量逾10亿吨的煤矿。神华或成为该煤矿大股东。蒙古煤炭储量丰富,尤其是炼焦煤。但蒙古地处内陆,经济不发达,煤炭消费较少,若将煤炭运到中国来,需要新建运煤铁路。

2006年4月,神华集团曾与世界最大煤企博地能源曾签署备忘录,双方将在煤炭与与煤炭相关的项目上,推动符合双方利益的发展机会。

产业快讯

吉利集团售四子公司股权 融资16亿港元

◎本报见习记者 张良

吉利汽车(0175.HK)昨晚公告称,将以16亿港元的代价向母公司吉利集团收购旗下浙江吉利、上海华普等4家联营公司的股权,该项交易完成后,吉利集团在4家联营公司的股权将从目前的53.2%下降至10%。

在吉利汽车曲线上市后,吉利集团董事长李书福一直希望将集团资产注入上市公司。此前,吉利汽车曾表示,新成立浙江金刚、浙江陆虎等两家合资公司后,集团在临海等地的资产有望注入上市公司。

据悉,吉利汽车目前分别持有浙江吉利和华普国润46.8%的股权,浙江吉利注册资本为2.31亿美元,华普国润的注册资本为9976万美元。在与伦敦黑色出租联手后,华普将成为一个重要的利润来源,预计其资产价值不会低于浙江临海和浙江路桥的资产价值。

银河证券分析师认为,吉利集团出售联营公司股权主要目的在于融资。

大陆汽车在上海造研发中心

◎本报记者 吴琼

国际汽车零部件巨头相继将中国研发中心落户上海。近日,德国大陆汽车系统宣布:将投资4800万欧元(约5亿元人民币),在上海建立两个研发中心;并计划2009年将亚洲总部迁至上海。

德国大陆汽车系统的2个研发中心分别在上海杨浦区大连路、嘉定区,预计2009年研发中心将正式投入使用,可容纳450名员工。其中杨浦区研发中心的办公面积约7400平方米,未来将成为大陆汽车系统研发集聚区。嘉定区的研发中心功能主要为测试,其办公面积达8400平方米。

“我们希望2010年在亚洲的销量能翻倍,这需要依靠大陆汽车系统在中国的发展。”大陆汽车系统亚洲区总裁、董事会成员蒋孔克表示。

东风本田销量增速第一

◎本报特约记者 宣璐

今年以来,东风Honda在新世纪CR-V、CIVIC(思域)等产品的带动下,销量不断攀升,屡创新高。1至6月份,东风本田累计销售53818台,同比增长16%,增长速度位居行业第一。

其中,1至6月份,CIVIC销量跃居中级轿车第三位,进入主流中级轿车行列。CR-V自上市以来,连续两个月蝉联中高档SUV销售的冠军。并且,这种旺销的势头有增不减。

在营销方面,东风本田销售网络逐渐扩大,截至目前,全国130家东风本田特约销售店,到今年年底这一数字有望突破200家。

目前,原本非重点销售市场的东北地区,已成为东风本田的重要市场,目前,东北三省已有10家特约销售服务店开业,分别位于长春、沈阳、大连、哈尔滨、鞍山、锦州。东风本田执行副总经理刘裕告诉记者,东三省地区今年上半年售出东风本田CR-V 1756台,已占到全国市场11.1%。

碧桂园4亿粤外圈4地

◎本报记者 李和裕

在香港上市成功的碧桂园(2007.HK)开始积极拓展广东以外的市场。昨天,碧桂园表示,已经在湖北省武汉市、湖南省张家界及安徽省巢湖市投得4幅土地,总建筑面积224万平方米,投资金额4.05亿元人民币。

根据碧桂园的2006年年报,截至去年年底,碧桂园在内地共拥有23个房地产开发项目,其中21个项目位于广东省内的7个城市,另外2个外省市项目则位于湖南省长沙市和内蒙古自治区满洲里市。如今碧桂园才上市短短3个月,便在粤外四处落子,动作的确迅速。

碧桂园董事会此前已经表示,为了跻身国内最大的综合房地产开发企业之列,碧桂园计划利用已在广东住宅市场建立的领先地位,再进一步拓展其他地区的房地产业务,而且投资目标将不局限于住宅项目。

复星国际今日香港挂牌 总市值或破700亿港元

◎本报记者 于兵兵

郭广昌持股58%的复星国际(0656.HK)将于今日正式在香港联交所挂牌上市。一系列数字表明,又一个内地民企资本大鳄将由此诞生:以9.23港元上限招股,公开发售12.5亿股,占公司扩大股本后的20%,净集资额约111亿港元,总市值目前已经达到576.875亿港元。而据媒体报道,复星国际暗盘成交价为11.9港元,较上市定价高出29%。如今日股价走势与此相当,复星国际总市值将轻松突破700亿港元。

获233倍超额认购

以上海第一民企——复星集团为资产核心的复星国际获得香港资本大力追捧。截至目前,已经明确的11名策略投资者名单有李嘉诚、李兆基、郑裕彤、郭鹤年、潘迪生、刘銮雄、中国人寿、中国太平洋保险及新加坡投资公司等。

一些意向投资者在无法跻身股东的情况下转战国际配售市场。沙特王子阿瓦伊德就是通过国际配售认购价值数亿港元的股份。13日,结束了招股阶段的复星国际宣布,公开发售获得45.6万份有效申请,取得约233倍超额认购,并以招股价范围上限的9.23港元定价,国际配售

也获得极大倍数的超额认购。

对于此次资本市场热捧复星国际的原因,分析人士称,这与近期香港新股发行规模较小,机构投资者可选空间有限相关。但肯定不排除对企业本身业务实力的看好。

公司紧盯成长性行业

“复星集团在内地的业务包含了最有成长性的几个领域,且规模不小。这在综合类民营企业中并不多见。”一位证券分析师称。

资料显示,复星国际成立于2004年,是复星集团总裁郭广昌在香港注册的公司,全资拥有复星集团,后者拥有包括地产、医药、钢铁等行业众多公司的股权。这也是复星集团目前三大盈利来源。除拥有两家香港上市公司股权,即上海复地(2337.HK)和招金矿业(1818.HK)外,复星集团直接或间接持股8家内地A股公司股份。

而在复星旗下的非上市资产中,直接持有德邦证券19.7%股权成为复星此次上市的又一卖点。以净资产值计算,德邦证券为目前内地最大民营证券公司,去年纯利超过1亿元。中金报告指出,受惠于内地股市牛市,该笔投资将成为复星集团又一利润增长引擎。明年复星有意增持德邦证券至56.9%,而德邦证券正准备分拆上市。



复星国际表示,IPO集资所得的主要用途除了偿还银行借贷外,仍主要用于投资或收购钢铁、医药、零售及金融服务业及其他战略性投资。复星国际保荐人之一瑞银预测,复星今年营业额同比增长36%,至329亿元;盈利增长81%至19.8亿元,明年将再增长51%,至近30亿元。

复星国际上市前,郭广昌持有复星集团58%股份,约29亿股。如以11.9港元的暗盘成交价计,郭广昌身价已经达到了345亿港元。

分析师:须理性分析复星价值

虽然受到众多机构和中小投资者的热捧,但市场也同时出现了对复星国际投资价值需要理性看待的声音。里昂证券发表报告,认为复星国际以上限每股9.23元定价,股价已经等于其每股资产净值(NAV),因此估值并不具有很大的吸引力,甚至建议投资者在股票挂牌后获利离场。

中金报告则认为,复星国际的合理估值应在355亿至441亿元之间,相当于2008年预测市盈率12.8倍至16倍。目前香港上市的10家综合企业股,2008年预测市盈率中位数为17.4倍,其中上实控股为14.2倍。

东星航空获得国际通行证

◎本报记者 索佩敏

就在吉祥航空和春秋航空还在为开通国际航线而筹谋的时候,国内另一家民营航空——东星航空已经先行一步获得了开通国际航线的资质。上海证券报昨日从东星航空获悉,公司已于近日从民航总局获得了国际通行证,即将开通港澳航线,而东星也将由此将成为目前内地民营航空公司中首家进入海外航空市场的航空公司。

据东星航空方面介绍,按照民航局59号令,新航空公司需飞满三年,才能飞国际航线。东星航空开航才一年多,就获准飞国际航线。这也是武汉作为一个综合改革的试点城市,做一次尝试,允许新的航空公司开航一年飞国际航线。

据了解,目前武汉飞香港仅单程票价就要2300元左右,且武汉至今还没有开通始发的国际航线。以到香港的航班为例,目前大都是通过广州、深圳中转,价格相对较高。东星集团发言人汪彦昆昨日透露,港澳航线预计将于9月份开通,市场定位以商务人士为主,游客为辅。而东星总裁兰世立则表示,该航线单程价格上将会不超过1000元,往返在特定时候将不超过1000元。

BWA砸千万美元促中国两大视频网联姻

◎本报记者 全泽源

公司身上投资了1000万美元。

BroadWebAsia(BWA)控股股东乃MySpace创始人Brad Greenspan。据DANIEL称,2006年BWA在中物色了20家互联网公司,签订了投资意向书,并开始对它们考察。其中就包括Mofile与琥珀网。BWA目前已经跟这两家网站达成了投资协议。但他不愿意透露投资金额,只称以后还会继续投资下去。而据接近此项目的人士透露,每家公司获得的投资金额不下500万美元。

DANIEL认为,尽管目前还没有一家中国的Web2.0网站成功上市,

但是他依然看好这个行业,尤其是上述两家视频网站,他称,通过BWA的介入,上述两家网站就成为战略合作伙伴,以后他们就可以实现优势互补。但对于这两家公司是否互相参股对方,DANIEL不置可否。

据Mofile首席执行官范秋华介绍,Mofile与琥珀网的业务模式和侧重点都不同,琥珀网侧重内容制作,是原创视频内容和发布平

台,而Mofile侧重社区渗透,即用户终端方面,两者结盟正好互补,形成一条“内容制作——用户终端”的价值链。

而且,BWA还将在此中扮演“打通中外”的角色。BWA拥有境外平台和渠道,通过合作,三方将建立一条较完整的价值链。“我们可以把中国好的视频内容通过BWA发送到海外市场,同样,BWA的内容也可以运用到我们网站上。”琥珀网CEO厉希皓如此表示。

利润分成未谈妥 东南暂停代工道奇

◎本报记者 吴琼

意欲在中国大展鸿图的克莱斯勒突然遇阻。

记者昨日获悉,由于克莱斯勒(中国)销售有限公司和东南汽车在利润分成问题上未达成一致,原定于2007年10月上市销售的道奇Caravan只得推迟上市期。双方正在继续谈判,待谈拢条件后,道奇Caravan才可能重新拟定上市日期。

上海证券报了解到:因生产和销售利润分配问题,东南汽车缓行代工道奇。尽管早在2005年,东南汽车和克莱斯勒达成协议:由东南汽车代工生产,克莱斯勒负责销售。但2年过去了,双方仍未对生产利

润和销售利润具体分配达成一致。

目前克莱斯勒的道奇Caravan的多数零部件仍源于进口,核心零部件更是掌握在克莱斯勒手上。而在最初的协议中,东南汽车仅作为一个代工厂,所分享的主要是“代工费”;克莱斯勒(中国)销售有限公司主导销售权,并获得较大的销售利润。

但来自于东南汽车营销渠道的消息显示:东南汽车并不具备决定经销商网络权,经销商的资质由克莱斯勒(中国)销售公司评判,其中道奇品牌南北大区招商经理均来自克莱斯勒;尽管道奇Caravan也可能从

原东南汽车的经销商中选取销售伙伴,但概率并不高。

在产销分离的背景下,东南汽车很难从道奇项目上获得多少利润。而随着道奇Caravan上市日的临近,东南汽车和克莱斯勒仍未就利润分配达成一致。因此,东南汽车决定釜底抽薪,效仿长安福特马自达暂停生产马自达3,只待克莱斯勒作出部分让步后重新启动生产。

业内人士认为,如果东南汽车能够参股克莱斯勒销售公司,或者参股道奇Caravan项目的销售部分,则道奇Caravan有望迅速恢复生产。

财通证券经纪有限责任公司

财通证券经纪有限责任公司第三方存管首次批量转换公告

财通证券客户服务电话及各营业网点咨询电话(附后)
中国农业银行客户服务电话:95599
中国建设银行客户服务电话:95533

财通证券经纪有限责任公司
二〇〇七年七月十六日

上海漕溪路证券营业部	上海市漕溪路251号	021-64848008
温州人民东路证券营业部	温州市人民东路中纺大厦	0577-88835959
绍兴市人民中路证券营业部	绍兴市人民中路399号	0575-5222114
柯桥证券服务部	绍兴县柯桥镇运河路476号	0575-4098202
新昌证券服务部	新昌县城关镇石城路25号	0575-6230448
钱清证券服务部	绍兴县钱清镇华清大道3号	0575-4512590
湖州红旗路证券营业部	湖州市红旗路66号新天地商贸中心五楼A座	0572-2216922
安吉证券服务部	安吉县递铺镇人民路116号	0572-5033888
嘉兴勤俭路证券营业部	嘉兴市勤俭路548号	0573-2031336
海宁证券服务部	海宁市水月亭西路131号	0573-7035555
台州菱桥路证券营业部	台州椒江解放南路130号财富大饭店东裙房	0576-88869222
玉环县人民路证券营业部	玉环县珠港镇广陵路130号财富大饭店东裙房	0576-7250009
温岭市东辉北路证券营业部	温岭市东辉北路188号	0576-6019002
江山市人民路证券营业部	江山市人民路1号	0570-4032073
兰溪证券服务部	兰溪市人民南路103号	0579-8841508

公司地址:杭州市解放路111号 邮政编码:310009 客服热线:0571-96336 财通证券网:www.ctsec.com