

同日上市 城商行第一股上演“双城记”

◎本报记者 邹靓

今日,南京银行、宁波银行分别于上证所和深交所刊登《首次公开发行A股股票上市公告书》,明日沪深两市将分别迎来A股城商行第一股。

一熟悉两行上市操作流程的投行人士这样评价,从正式启动上市日程即上会日算起,南京银行和宁波银行一直在“较劲”。“在原上市日程表上,两行挂牌日均为7月20日。就在中签率公布后临近上市之时,为抢个好兆头,两家最终都开了绿灯。”

从6月18日两行通过发审会审核到两

行挂牌上市,不过短短一个月而已。就这短短一个月,两行已是第六次“擦出火花”。资金解冻的第二天上午,南京银行承销商中信证券就与上证所达成共识,南京银行将于19日登陆沪市。是日下午17时,宁波银行承销商高盛高华方面亦传出消息,将于18日刊登上市公告书,与南京银行同日挂牌。

上述投行人士表示,“城商行第一股”的品牌效应极富吸引力,“南京银行和宁波银行不分伯仲本就在意料以内,只是没想到时间会这么快”。

南京银行公告称,该行本次发行6.3亿股,发行价格11元/股,募集资金总额为

69.3亿元。其中网下询价对象询价配售的1.575亿股有3个月的锁定期,网上资金申购发行的4.725亿股将于7月19日上市交易。

A股发行后,南京银行总股本为18.37亿股。全面摊薄每股净资产为5.08元(在经审计的按照企业会计准则编制的2006年12月31日的财务数据的基础上考虑本次A股募集资金的影响),全面摊薄每股收益为0.32元(按照2006年经审计的扣除非经常性损益前后孰低的净利润除以本次发行后的总股本计算)。

宁波银行本次发行4.5亿股,发行价

格9.2元/股,募集资金总额为41亿元。其中配售对象参与网下配售获配的股票自网上发行的股票在深交所上市交易之日起锁定3个月,网上发行的2.925亿股股份无流通限制及锁定安排。

A股发行后,宁波银行总股本为25亿股。发行后每股净资产为2.89元/股(按中国会计准则审计的2006年度净资产加上本次发行募集资金净额除以发行后总股本计算),每股收益为0.26元/股(按中国会计准则审计的扣除非经常性损益前后孰低的2006年净利润除以本次发行后的总股本计算)。

宁波银行上半年业绩预增40.93%

◎本报记者 邹靓

宁波银行今日发布本年度业绩快报称,该行未经会计师事务所审计的财务数据显示,该行上半年净利润同比增长40.93%。

数据显示,宁波银行上半年实现净利润为3.83亿元,同比增长40.93%;基本每股收益为0.19元,同比增长26.67%;净资产收益率11.35%,同比增加1.70个百分点。截至上半年末,宁波银行总资产为669.19亿元,每股净资产1.65元。

公告称,该行上半年本主营业务收入、主营业务利润、利润总额、净利润较去年同期增长幅度均超过30%。其原因有三,宁波市经济稳步增长,中小企业贷款需求旺盛,推动了宁波银行业务的持续发展;宁波银行推进小企业团队建设,提高了小企业团队的管理能力和执行能力;该行同期大力拓展个人业务,个人业务的市场比重正不断提升。

银行信贷猛增探源

国有大银行已经着手控制三季度贷款,中小银行放贷冲动依然较强

◎本报记者 谢晓冬

“我们还没有接到要求,不过能感觉到正在控制。因为项目报上去不像之前那么好批了。”昨日,工行吉林市分行下辖某支行行长对记者表示。而同日中行四川省分行的一位公司部人士向记者称,他们已经接到总行的要求,在三季度对贷款投放的额度进行压缩,以做好总量控制。

一如去年,中国银行体系的信贷在经历了上半年的急剧放量后,紧缩也正如期而至。央行11日先行公布的金融数据显示,高企的贷款很可能成为经济走向过热的重要推力之一:仅上半年,中国的银行体系即放出了2.54万亿的新增贷款,占全年预定目标的87%。

在此背景下,抑制贷款过快增长的呼声再度高涨。记者采访显示,几大国有银行已经开始着手对三季度的贷款进行控制,压缩规模,而一些中小银行放贷冲动则仍然较强。

位公司业务负责人对记者表示,但他表示,这已经基本上成为了年度规律和一种固定预期。

事实上,此种情形也尽在央行的掌握之中。其在今年一季度的货币政策执行报告中分析指出,该种现象的形成源于商业银行追求“早贷款、早收益。”系银行内部绩效考核以及信贷管理体系过于强调当年利润所致。

央行曾强调,银行要合理控制信贷投放规模和进度,做到均衡放款。不过,在去年上半年新增贷款占全年计划68%之后,今年则进一步攀升至87%,不平衡状况进一步加剧。

分析人士指出,问题的背后依然是各家银行股改上市之后,赢利压力增大,而贷款依旧是目前各家银行最主要的赢利模式。加上很多项目在上半年获批,银行的放贷冲动无法遏止。事实上,如果考虑到6月票据融资压缩了数千亿,6月仅短期贷款和中长期贷款就增加了4000多亿,为上半年最高。

一位股份制银行人士向记者透露,上述情况正在招致监管部门越来越频繁窗口指导,而一系列宏观数据的出炉,也将进一步加大紧缩预期。在这种情况下,银行往往在下半年便开始着手自己控制信贷规模,以防遭遇重点警告和定向惩罚。

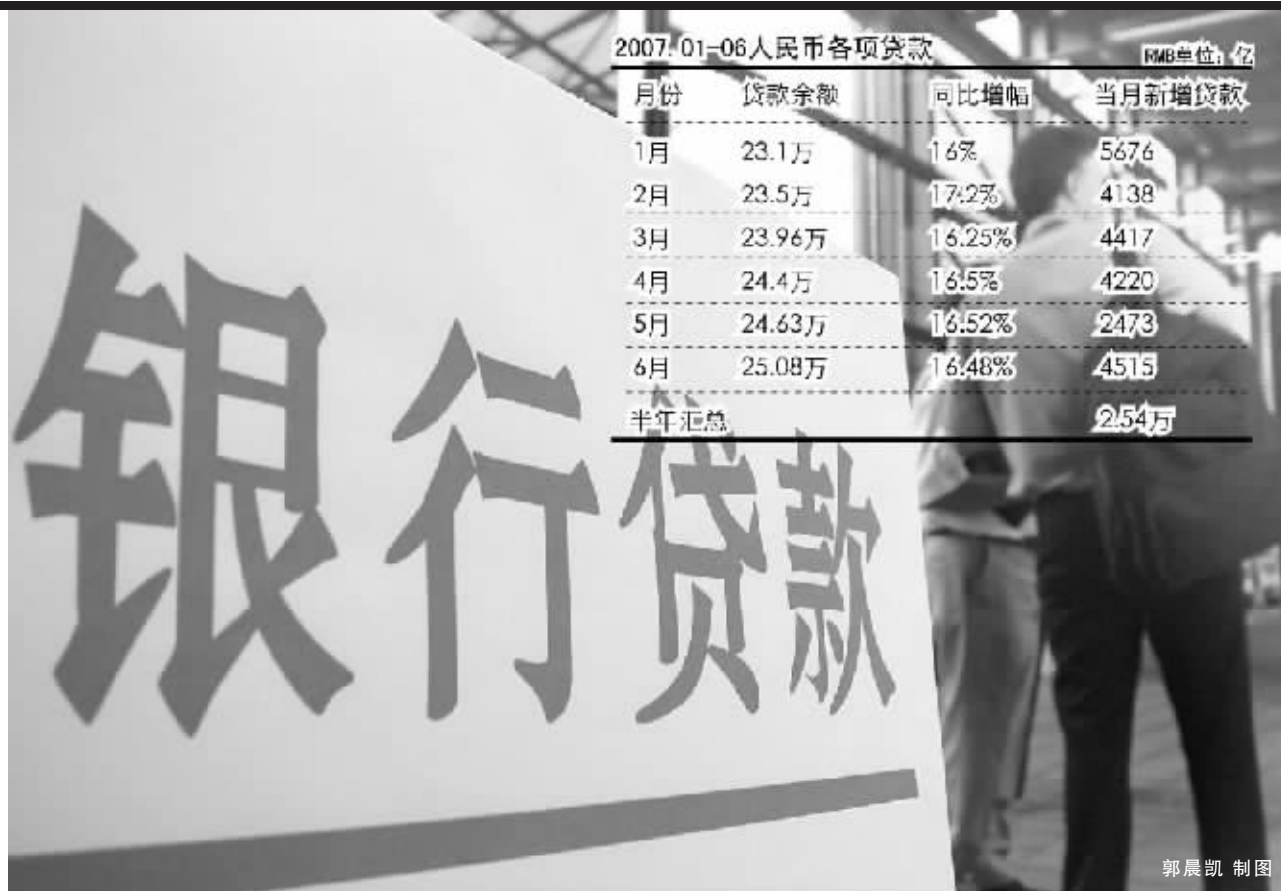
信贷动力依然较强

与大银行的自动紧缩相比,来自中小银行的信贷冲动依然强劲。江苏昆山当地一家银行的有关负责人对记者表示,今年与去年相比,由于竞争激烈,该行贷款增长乏力。他们已为此展开贷款营销,对业绩出色的业务人员给予奖励。

来自央行的数据也显示,与大银行相比,中小银行的信贷今年以来增长强劲。以一季度为例,政策性银行和四大行人民币贷款分别增加858亿元和5948亿元,同比分别少增36亿元和57亿元。而股份制银行、城商行、农村金融机构和外资金融机构人民币贷款分别增加3517亿元、894亿元、2575亿元和224亿元;同比分别多增653亿元、479亿元、679亿元和64亿元。

“我们还没接到限制。我想当地政府应该也是支持我们放贷的。”一位地方性银行的负责人对记者表示。与四大行负有执行宏观调控的任务不同,中小银行所受约束显然要少一些。

“事实上,我们有很多项目可贷,但调控一来,就只能放弃或等一等。”与昆山不同,苏州上述中行人士对记者表示。



何种力度的调控

信贷投放以及由此引发的货币供应正在引起各方面的忧虑。高盛日前发表研究报告指出,中国的货币控制目前明显偏松,仍需立即采取加息等紧缩措施,来防止经济向过热发展。

安信证券首席经济学家高善文则

指出,上半年的银行信贷正成为独立于外贸顺差之外的另一股重要力量,支持了包括股市、房地产等资产市场在内的资产市场的价格上涨,其中蕴藏的泡沫风险值得警惕。中国需要始终管紧贷款。

对此,昨日召开的全国人大财经委员会也指出,下半年货币政策要稳中适度从紧,加强信贷政策引导,合理控制

商业银行信贷投放,进一步抑制信贷过快增长。

一位银行人士向记者坦言,哪怕非对称性的缩小利差式的加息都事实上可能会导致银行的实际利差加大,从而进一步促进银行的信贷冲动。因此,可能的措施依然是组合拳,从存款准备金率、特别国债、窗口指导等各方面多管齐下。

高端访谈

万事达卡执行副总裁冯炜权:卡组织的竞争尚未完全显现

◎本报记者 石贝贝

进入2007年,万事达卡国际组织与VISA、JCB、银联等银行卡组织亦是各显神通,如赞助2008北京奥运、大力发展银行机构会员等。而对于花旗、汇丰等外资银行即将发行的人民币银行卡这块大蛋糕,它们之间又在酝酿新的争夺。

作为首家进入中国的国际支付组织,万事达卡如何看待目前中国银行卡市场情况?《上海证券报》就此对万事达卡国际组织执行副总裁暨大中华及韩国区总经理冯炜权进行了专访。

卡组织的竞争还没完全显现

《上海证券报》:万事达卡是否有兴趣在内地为外资银行做人民币卡的转接服务?比较倾向怎样的合作方式?

冯炜权:在海外,我们和大部分外资银行都有合作关系。在内地,外资银行必须在拿到监管部门的核准函之后,才能开始准备相应的发卡步骤。我们要根据监管部门的核准结果、各家银行自身的意愿,才能协助它们发行银行卡。这个过程不是我们能够控制的。同时,

万事达卡在任何地区市场上,都会遵守政府、监管的规定。

《上海证券报》:你如何看待万事达卡与VISA、JCB、银联等银行卡组织的竞争?

冯炜权:首先,中国市场非常宽广,银行卡国际组织的竞争目前还没有完全显示出来。因此银行卡组织的大部分工作实际上是在培育消费者。

我认为银行卡国际组织应该联合起来,一起去培训客户,包括商户、消费者、发卡机构等,让他们对银行卡产品有更深的了解。我们应当一起把这个“饼”做大。这是目前中国银行卡市场的情况,我在未来3-5年里都看不到银行卡组织之间的品牌竞争。

“返佣”是竞争误导

《上海证券报》:有种说法,国外银行卡组织会通过给商业银行返佣等营销手段来提升自身市场份额,你如何看待?万事达卡在内地市场的营销手段主要侧重于什么?

冯炜权:我觉得这是一个误解。如果认为国际银行卡组织进入内地市场都是通过授予本地银行某种资源、并诱

导本地银行多发其自身银行卡品牌,这是竞争的误导。

首先,消费者想要申请哪类银行卡,这是发卡行无法决定的。其次,以万事达卡为例,在没有上市之前我们是一家非营利性组织。万事达卡的收入实际上来源于会员银行根据它们的使用情况而付出的费用,如交易金额、交易笔数等。因此,谈到津贴、返佣等,这只是因为它们交易量较大、对消费者有贡献,我们才给予相应的折扣。这如同在市场上买10只鸡蛋要花5元钱,而买20只鸡蛋可能只要花8元钱一样。

《上海证券报》:万事达卡选择合作银行的标准是什么?下一步有何计划?

冯炜权:银行发卡主要有两个目的:一、通过发卡产生利润;二、把银行卡作为附加服务。如果银行只提供附加服务,它的发卡规模会比较小。如果银行需要通过发卡产生利润,那需要发卡量达到一定规模它才能获利。必须对银行发卡目的判断准确之后,我们才能确定是否与其合作。另外,这家银行是否具有发展潜力、是否会在未来的市场上占据积极、强势的地位?这些都是我们要考虑的因素。如果与太多银行合作,我们也无法保证能够面面俱到,无法保

证能够很快进入盈利阶段。

《上海证券报》:未来2年,万事达卡在开拓中国内地市场方面会有何动作?

冯炜权:未来2年中国会形成一个较好的支付体系,发卡量也会达到一定规模。万事达卡希望能够在营销、风险管理、市场等方面提供更多经验分享。

在营销方面,我们希望不仅仅为消费者提供一个支付平台,更希望能够为

消费者提供满足其不同需要的卡种。同时,希望消费者对银行卡类型产生喜好。比如,消费者申请某一品牌银行卡的原因就只是因为喜好这个品牌。

此外,还有风险管理的机制。如何解决因发卡量增加而产生的问题,如何通过数据化模型来更好地管理风险等。我们会逐步寻找一些发卡比较积极和规模比较大的银行,协助它们管理好发卡风险。

在市场经验方面,会把一些新卡

种、新技术带到内地市场上,比如正在逐步推进的芯片卡。

《上海证券报》:万事达卡在内地市场的市场份额将会是多少?

冯炜权:我们并不强调万事达卡的市场份额会有多大。对我们而言,信用卡仅仅是生活中的一个经常性支付工具,只是会依据客户自身收入水平、消费需求等差异而为他们提供不同的卡种。在未来,我们希望能够提供符合中产阶级多种需求的各类银行卡。



Mercedes-Benz

全新 CLK 系列 重装上市 高配豪华运动套件

梅赛德斯-奔驰授权经销商 上海汇之星 上海星瀚
展厅地址:金沙江路2098弄2-6号
公司网址:www.hui-star.com.cn

垂询热线:
52700666-800/888

国都证券有限责任公司关于实施客户交易结算资金第三方存管(招商银行、工商银行北京地区、兴业银行上海/西安/成都地区)批量转换的公告

根据《证券法》的有关规定,按照中国证监会对证券行业实施第三方存管工作的具体部署,国都证券已开始分步实施客户交易结算资金第三方存管(以下简称“第三方存管”)。为充分保障投资者证券交易和资金进出的正常运行,按照我司第三方存管系统切换工作的进程安排,我司将联合招商银行、中国工商银行、兴业银行对我司存量客户实施批量转换,现将相关事项公告如下:

一、批量转换是指:

已开通招商银行、中国工商银行、兴业银行银证转账且国都证券与各银行数据核对无误的客户,国都证券与各银行系统对其实施批量切换,直接转换为第三方存管客户,转换后其交易与转账不受影响。

二、实施批量转换的客户范围:

1、凡已在我司各营业部开立证券交易资金账户且仅开通招商银行银证转账的规范账户客户;同时开通招商银行与其他银行银证转账的客户不列入本次批量转换客户范围;B股账户不列入本次批量转换客户范围。

2、凡已在我司北京地区各营业部开立证券交易资金账户且仅开通工商银行银证转账的规范账户客户;同时开通工商银行与其他银行银证转账的客户不列入本次批量转换客户范围。

3、凡已在我司上海/西安/成都地区营业部开立证券交易资金账户且仅开通兴业银行银证转账的规范账户客户;同时开通兴业银行与其他银行银证转账的客户不列入本次批量转换客

户范围;B股账户不列入本次批量转换客户范围。

三、批量转换实施日:2007年7月21日。

四、批量转换实施后,提请客户特别注意以下事项:

1、成功转换的客户,需携带本人有效身份证件在我司规定期限内至开户营业部办理第三方存管三方协议的签订手续,逾期未签订协议的客户我司有权暂停其“证券转银行”功能,并禁止其办理转托管或撤销指定交易,直至协议签署完毕。我司各营业部开始办理上述协议签订手续的时间与规定期限,我司将另行公告。

2、成功转换的客户,通过国都证券电话委托进行第三方存管银证转账时,与目前银证转账流程一致;

3、未转换成功的客户,我司将尽力以电

话方式予以通知。未转换成功的客户仍可

采用原有银证转账方式进行资金转账。

五、为避免客户由于初期操作不熟练使资金转账失败,导致客户无法及时买入证券或提取资金,我司特别提示客户在批量转换实施日,即:2007年7月21日前,按原银证转账方式提前进行办理相应的资金转出或转进操作。

六、有关客户交易结算资金第三方存管的相关情况,可通过以下电话进行咨询:

国都证券北京阜外大街证券营业部 010-68320023、010-68329055
国都证券北京安苑里证券营业部 010-64890703
国都证券北京复兴路证券营业部 010-68176007、010-68176023
国都证券北京中关村南大街证券营业部

010-88417550、010-88417560
国都证券北京新中街证券营业部 010-65538858、010-65531717
国都证券上海湖北路证券营业部 021-55961355
国都证券上海中山北路证券营业部 021-52048660
国都证券上海长阳路证券营业部 021-65198479
国都证券深圳福田证券营业部 0755-92993505、0755-82979150
国都证券郑州黄河路证券营业部 0371-63588028
国都证券开封新宋路证券营业部 0378-2933033
国都证券天津永安道证券营业部 022-23282233

国都证券武汉解放大道证券营业部 027-82754600
国都证券南京丹凤街证券营业部 025-83199099
国都证券杭州延安路证券营业部 0571-87886111
国都证券西安长安北路证券营业部 029-88100808
国都证券成都总府路证券营业部 028-86783288、028-86780990
国都证券长春自由大路证券营业部 0431-85606300、0431-85606310
招商银行客户服务中心 95555
中国工商银行客户服务中心 95588
兴业银行客户服务中心 95561

国都证券有限责任公司
二〇〇七年七月十八日