

中国石油储备体系化建设启幕

主体分别为国家战略储备、地方政府储备、三大石油公司商业储备和中小型公司储备

◎本报记者 陈其珏

记者昨日获悉,以国家战略石油储备、地方石油储备、企业商业储备和中小型公司石油储备为主体构成的中国四级石油储备体系化建设已经启幕。有关人士指出,此举本质上就是构建政府储备与企业储备、战略储备与义务储备相结合的石油储备制度。

昨天,有媒体引述一位消息人士的话说,中国计划建立四级石油储备体系,分别是国家战略石油储备,各个地方政府的石油储备,三大石油公司的商业石油储备和中小型公司的石油储备。

该人士同时透露,四级体系中的

国家战略石油储备和三大石油公司的商业石油储备已在建设中,而地方政府的石油储备和中小型公司的石油储备还处在初级可研阶段。国家也正在考虑制定相关的石油储备管理法规。

“所谓四级石油储备体系和之前提出的多层次储备体系其实是一回事,都是以维护国家能源安全为目的实现石油储备的体系化。本质上,这就是构建一种政府储备与企业储备、战略储备与义务储备相结合的石油储备制度。”石油系统一位内部人士昨天对本报记者说。

此前,国务院发展研究中心研究员陈淮曾指出,我国应建立包括资源储备、战略储备在内的多层次储备。

其中,资源储备既是商业性的也是战略性的;战略储备实际上是一种实物储备,这是应对重大政治经济危机的关键,由财政出钱;第三层就是要建立企业的义务储备制度。根据国际经验,大型用油企业有义务承担一定的储备量,但是目前我们在这方面的法律规定还不够健全。

商务部商业改革司副司长王晓川也在今年初公开表示,将借鉴国际石油市场管理经验,逐步建立原油、成品油经营企业的义务储备制度,以有效应对突发事件和平抑市场供求波动,保障国内原油、成品油市场稳定供应。

值得注意的是,四级体系中的地方石油储备已在上海破题。

“过去上海的能源储备,主要依靠企业进行,政府的能源储备体系并未形成。但‘十一五’期间,上海确立了政府与企业共同建设能源储备体系的目标,以天然气作为重点储备对象,同时建立包含煤炭和石油在内的能源储备框架。为此,上海将推行能源储备的新政策,并完善能源储备的应急预案及企业化的应急处理机制,使企业和用户得以从能源储备中获得安全和实惠。”上海市副市长唐登杰日前在出席“能源与大都市发展”论坛时向本报等媒体透露。

另外,三大石油公司的商业石油储备也早已悄然运作。

日前在广州南沙小虎岛考察时,

本报记者曾意外看到当地已矗立起了十余座打着“中国石化”旗号的储油罐。由于尚未建成,这些储油罐外观仍较简陋,部分储油罐尚未封顶,但周围拉起的铁丝网和时刻待命的消防队员分明显示了这块地区的的重要性非同寻常。

“这就是中石化商业石油储备的一个重要选址地区,也是构成未来整个四级石油储备体系的重要组成部分。”上述石油系统人士向本报记者透露了个中详情。

根据规划,中国于2004年开始建设镇海、舟山、大连、黄岛等一期四座储备基地。其中,镇海、舟山基地目前已开始注油。

电监会拟规范电力交易 市场格局面临调整

公布《关于规范当前电力交易的指导意见(征求意见稿)》和《电力交易机构管理暂行办法(征求意见稿)》

◎本报记者 阮晓琴

国家电力监管委员会(以下简称电监会)昨天在其官方网站公布了《关于规范当前电力交易的指导意见(征求意见稿)》和《电力交易机构管理暂行办法(征求意见稿)》。两个征求意见稿提出,开展电力交易,应纳入区域电力市场框架。

一位不愿具名的分析人士认为,上述两个政策一旦出台,国家电网公司设立在各省的30个电力交易中心的格局可能面临调整。

2002年底,我国拉开了电力体制改革序幕。改革的目标是市场化。即,由政府收购发电量并指定电价,变为通过竞价,来实现发电企业与购电企业的电力交易,最终电价、发电量都要通过市场竞争来体现。

随着厂网分开、主辅分离的改革接近尾声,市场交易主体已经基本形成。下一步重点,将转向包括建设电力交易市场,规范电力交易行为的一系列工作。上述《指导意见》和《暂行办法》即是立足于建立规范的电力交易体系。

《电力交易机构管理暂行办法》提出,电力交易机构的设立,由国家电力监管委员会审定。而《关于规范当前电力交易的指导意见》则提出,开展电力交易,应纳入区域电力市场

框架,与区域电力市场建设统一规划、统一规则、统一管理、协调运作。

有业内人士认为,上述《指导意见》和《暂行办法》实际上是针对国家电网公司设立电力交易市场的。

早在去年9月1日,负责运营我国80%电网资产的国家电网公司就宣布,在其管辖的范围内,建立国家、区域、省级三级电力交易市场。7月12日,国家电网公司30个电力交易大厅全部启用。

据2002年国务院下发《电力体制改革方案》(以下简称“5号文”),我国重点是要培育“竞争、开放的区域电力市场”。建立三级电力交易市场,这被业内人士指为弱化区域市场。

国家电网筹建电力市场过程中,电力体制改革领导小组办公室曾提出异议,但并未阻止进程。

据介绍,在上述政策出台之前,按权限,电监会只能监管电力交易规则,并未被赋予审批电力交易机构的权限。

电监会主导电力交易机构设立后,可能对全国电力交易机构的格局进行重新规划。电监会一位人士称,据“5号文”,我国重点在培育区域电力市场,一个区域到底设几个交易中心需要统筹确定。即全国是不是设30个电力交易中心,要重新考虑。

专家:旨在推进电力公平交易

《电力交易机构管理暂行办法》提出,电力交易机构应当按规定提供电力交易服务,不直接参与交易,不以营利为目的。

据专家介绍,电力分为发电——输电——配电——出售四环节,其中,输配是输送的中间环节,只负责送电,类似高速公路。电力交易是发电和购电双方谈妥、或者通过竞价,来确定价格和发电量。然而,在电力体制改革尚未到位的情况下,输、配、购电全部由电网公司来完成。发电和购电方并不直接见面。

据专业人士介绍,上述运作容易导致一个问题:信息不对称导致购售方利

益受损。以跨省间购售电为例,缺电时,缺电省份往往以一个远高于平均电价的价格,向电力富余的邻省购电。而邻省由于电力富余,会报一个相对较低的售电价格。但由于双方并未直接见面,而通过第三方电网替购方来结算,若电网为了自身利益角度考虑,“吃”掉中间差价,发电企业和购电企业利益均会受损。

《暂行办法》要求,电力交易机构不直接参与交易。一位业内人士称,一方面,引导发电企业直接向购电省售电,另一方面,电网可以受委托作为中介代理购电,但要信息透明,购售电差价要由中介方和委托方分成。



白银公司启动整体破产项目

◎据新华社

我国多品种有色金属生产特大型企业——白银有色金属公司经过前期政策性关闭破产后,整体破产项目正式启动,7月19日,白银有色集团有限公司挂牌成立。

白银有色金属公司作为国家“一五”时期的156个重点建设项目之一,是新中国成立后最早建设的大型铜硫联合生产企业。

“九五”末到“十五”初期,白银有色金属公司生产经营极度困难。在国家和甘肃省的支持下,白银有色金属公司积极推进了政策性关闭破产工作,实施了四批10户企业的政策性破产重组工作。目前,白银有色金属公司政策性关闭破产接近尾声。通过政策性破产重组,白银有色金属公司基本解决了人员多、债务重、社会负担沉重等历史遗留问题。

以改制重组为契机,白银有色金属公司抢抓市场机遇,加强改革管理,转换经营机制,公司生产经营极度困难的局面已得以有效扭转。去年销售收入迈上了100亿元的新台阶,为确保白银有色金属公司改制重组的顺利实施和企业的可持续发展,由甘肃省政府国资委出资组建的白银有色集团有限公司将对白银有色金属公司四批10户破产企业相关资产进行重组整合,以产权为纽带实施战略重组,实现公司脱胎换骨的转变,实现国有资产的保值和增值,并深化产权多元化改制重组,强化资本运营,构建股权多元化的股份制资本结构。

新设立的白银有色集团有限公司是多种有色金属综合发展,集采矿、选矿、冶炼、加工、化工和科工贸一体化的大型集团企业。

中国中旅集团被正式并入香港中旅集团

◎据新华社

记者19日从中国中旅(集团)有限公司获悉,中国中旅正式并入香港中旅(集团)有限公司,成为其全资企业,港中旅按照管资产和管人、管事相结合的原则依法对中国中旅履行出资人职责。

业内人士指出,中国中旅和港中旅优势互补,协同效应明显。中国中旅在国内旅游行业地位重要,品牌知名度高,酒店经营比较成功,景区开发具有比较优势,有一批经验丰富的旅游专业人才。

港中旅有80多年悠久历史,有完整的旅游产业链条,在12个国家和地区拥有63家旅行社,具有较强的筹资、

投资及资本运营能力,在旅游景区开发、建设与管理方面具有丰富经验。重组将实现两家企业在境内外旅游资源的整合和信息共享,有利于提升品牌形象和价值,创造具有国际竞争力的旅游品牌,从而加快实现打造中国旅游业“航空母舰”的宏伟目标。

港中旅张学武董事长表示,要为实现港中旅集团旅游主业“中国第一、亚洲前茅、世界一流”的宏伟目标而奋斗。他说,集团近年来在内部管理上通过抓好企业产业结构、投资结构、债务结构、管理架构、组织结构、资产质量、服务质量、管理水平和队伍素质的全面优化,实现了经营和财务状况的根本好转。全力发展旅游主业是集团既定方针。

中国中旅总经理方小榕表示,两家重组符合港中旅和中国中旅的实际情况和总体发展需要,它将对中国旅游企业的格局产生重大影响,也将对中国旅游产业产生较大影响。

过去几年,港中旅一直坚持集中集团的人力、财力、物力和精力全力发展旅游主业,体现在增量资产投入上主要投向旅游主业,中国中旅并入后更加壮大了力量。

据介绍,中国中旅的总资产由320亿元增加到350亿元,净资产由150亿元增加到170亿元,销售收入将由今年预算260亿元将调增到290亿元,使港中旅集团在内地网络覆盖面更全、更广,酒店竞争力进一步提高。

中国中旅总经理方小榕表示,两家重组符合港中旅和中国中旅的实际情况和总体发展需要,它将对中国旅游企业的格局产生重大影响,也将对中国旅游产业产生较大影响。

据介绍,近几年来,中国中旅完成了发展战略中“调整优化”的第一步目标,正在向“行业领先”的第二个目标挺进,各项工作取得了新的、可喜的进展,但面对旅游产业的高速发展和旅游企业的激烈竞争,单凭中国中旅目前掌控的资源、企业的规模和市场竞争能力,要实现跨越式发展,成为具有国际竞争力的大旅游集团还存在很大困难,只有通过结构调整和资源整合,才能实现旅游资源的优化配置,实现规模效益,提高国际竞争实力,充分发挥国有企业的影响力和带动力。

中国中旅与港中旅的战略重组,是一次强强联合,是互利双赢,为企业创造了更好的发展条件。

分歧太大 中欧钢铁对话无果告终

中方称如果中国不有效控制钢铁出口,将采取反倾销措施

◎本报记者 徐虞利

记者昨日获悉,7月18日,中欧钢铁对话在中国商务部结束,双方就各自关心的问题进行了交流,尤其在中国钢铁产品对欧洲出口激增问题上。此次会谈中方主谈代表中国钢铁工业协会副秘书长张锦刚表示,因双方分歧过大没有达成任何共识。

据了解,在对话中,中方认为,欧盟市场需求旺盛导致市场总量增长,不只是中国,俄罗斯、印度对欧盟的出口也在大幅增加;此外,欧洲本地钢铁产品价格高昂、产量也在

增加,说明中国产品的出口并没有对其产业造成损害。但欧盟代表认为,今年中国出口量太大,1—5月出口达450万吨,同比增加了1—2倍。

在3月召开的2007钢材市场和贸易国际研讨会上,欧洲钢铁联盟秘书长Gordon Moffat向记者表示,去年欧洲钢铁实际消费量近6%,今年估计为3%,去年中国出口欧洲钢铁总量超过500万吨,希望今年有所减少而出口价格有所提升。Gordon Moffat说:“中方希望中国出口的在500万吨的基础上大幅减少,但前两个月中国出口数量已经超过这个水平。”对于中欧在谈

判时是否达成中国出口总量控制在200万吨的协议,Gordon Moffat并未正面回应,但他表示,不希望中国今年出口欧盟钢材超过200万吨。

据了解,在对话中,中方强调由于中国政府在政策上的失误,导致对欧钢材出口不仅没有出现减少的趋势,反而进一步激增;认为中国今年没有履行将输欧热轧板卷由500万吨降至200万吨的口头承诺;指出我方如不对所有钢材产品实行许可证管理制度,进而有效地限制对欧钢铁出口的数量,中方将以“损害威胁”为由对中国钢材产品采取反倾销措施。

此前,欧盟钢厂曾准备9月份或不久对中国螺纹钢、热轧板卷和不锈钢冷板提起反倾销。欧盟钢厂计划使用WTO的“损害威胁”条款,对中国钢材提起反倾销。Gordon Moffat此前则认为,欧洲钢厂在产品品质、市场份额上都会很好地保护自己,中国产品的生产成本也正在接近欧美,出口价格较低的现状不会长久持续下去。欧盟钢铁工业联盟曾预计今年全年从中国进口钢材量将达到1000万—1200万吨。业内人士分析,以目前欧盟的市场状况,欧盟企业如果发起反倾销诉讼也不大。

产业快讯

上半年我国中低档棉纺织产品供大于求

◎据新华社

中国纺织工业协会副会长徐文英18日说,2007年上半年我国棉纺织行业经济运行稳定,纱布产量保持快速增长,投资热情不减。但绝大多数的投资者没有风险意识,中低档产品供大于求。

今年以来,由于出口退税下调、人民币升值、棉花进口滑准税和工人成本上升等外部环境不断变化,以及内部固定资产投资增长较快,棉纺织行业结构性矛盾突出,大规模投资低水平纺纱厂的市场风险越来越大。

“全国中部、东部地区新上棉纺织项目的积极性非常高,但绝大多数的投资者没有风险意识,以数量拼市场,中低档产品供大于求,生产的产品档次却基本雷同,两年来,产品利润低于3%的企业占全行业的64%以上。我们呼吁棉纺织企业抑制固定资产投资过快增长,注重品牌建设,推进技术进步,加快调整产品结构。”徐文英说。

新疆矿产勘探开发领域受捧

◎据新华社

新疆维吾尔自治区招商发展局日前公布,自治区2007年上半年引进区外到位资金271.57亿元,同比增长29.13%。矿产资源勘探与开发等七领域成为外来投资热点。

自治区招商发展局局长姚建新说,自治区上半年共引进国内外著名企业21家,法国英格瓷集团、南非安格鲁萨尔金公司、中国化工集团、中国黄金集团等一批企业巨头在新疆安家落户。其投资主要集中于矿产资源勘探与开发、煤化工、盐化工、金属及非金属加工、水土资源开发、第三产业、针对周边国家市场建立出口加工基地等七个领域。

姚建新说,今年年初以来,中央企业、长三角地区各投资主体在新疆加大了投资力度。上半年自治区共引进中央企业(不含石油企业)到位资金28.16亿元,比去年同期增长20.89%;引进长三角地区资金42.21亿元,占上半年引进外省到位资金总额的32.53%。

此外,援疆干部为新疆招商引资“牵线搭桥”的作用日益突出。上半年援疆干部共为自治区引进27个项目、引进资金9.8亿元。

中国内地钻石进出口总额大增1倍多

◎据新华社

据上海钻石交易联合管理办公室提供的数据,今年上半年,中国内地钻石进出口和交易总额达4.43亿美元,比去年同期增长119.5%。

统计显示,上半年通过上海钻石交易所海关报关的中国内地一般贸易钻石进出口总额达4.19亿美元,同比增长115.7%;钻交所保税钻石交易额2454.39万美元,同比增长215.9%。

今年4月份,上海钻石交易所一般贸易单月钻石进出口(含进出境)达9272.91万美元,刷新了上海钻石交易所自2000年10月成立以来的最高纪录。

上海钻石交易所是中国内地以一般贸易方式进出口钻石的唯一合法通道,是经国务院批准设立于浦东的国家级要素市场。上海钻石交易联合管理办公室是经国务院同意,由外经贸、海关、外汇、工商等部门联合组成的政府管理机构。

广州白云机场与全球国际货代签合作协议

◎据新华社

19日,广东省机场管理集团公司、白云机场股份有限公司与全球国际货运代理(中国)有限公司广州分公司、伯灵顿货运代理(广州)有限公司签署《战略合作框架协议》。根据协议,全球国际2007年至2008年间将为白云机场带来10000吨以上的国际货运量,约占白云机场国际货运量的5%左右。

该协议是基于共同促进白云机场航空货运枢纽建设、加速全球国际货运在白云机场的业务发展而达成的。广东省机场集团总裁刘子静表示,全球国际与伯灵顿联姻后,在新白云机场的货物吞吐量每年增长速度均超过50%。伯灵顿货运代理(广州)有限公司华南地区总经理黄永忠说,去年该公司在白云机场吞吐量在4000吨至5000吨之间,这几年业务量增长速度每年都超过30%。与全球国际货运合后,与白云机场的合作不会对香港机场形成竞争,而是优势互补,共同为整个珠三角的物流需求提供服务。

签约后,白云机场承诺为全球国际尽快建立“重量诚信货代制度”和“安全诚信货代制度”,为其在白云机场的快速发展提供便利。同时,白云机场则借助全球国际密集的网络优势,增强航空货运集散能力,提高货运发展速度,进一步加快白云机场航空货运枢纽建设的进程。

全球国际货运和伯灵顿均为德国铁路集团旗下的全资子公司,两者在中国地区已进入合并的最后实施阶段。新公司将以全球国际货运有限公司的名义在全球范围内开展服务。