

Compani es

携手老虎汽车 长安轻卡拟美国造

◎本报记者 吴琼

中国第四大汽车集团——长安汽车离美国市场越来越远。昨日,上海证券报获悉:长安汽车集团在美国的经销商——老虎汽车拟在美国建厂,以生产长安汽车集团的轻卡。其中20%的轻卡供应美国本土市场,80%主要出口至北美市场。这一计划有助于长安汽车集团实现“海内、海外”两个市场的目标。

记者昨日获悉,美国 Tiger Truck LLC(简称:老虎汽车)拟在美国中南部的俄克拉荷马州珀陶市建厂,以生产长安汽车集团的轻卡。老虎汽车也是继梦幻汽车之后,第二个推出“中国汽车美国制造”构想的美国合作伙伴。如果双方的合作能够顺利成行,则长安汽车集团也将成为首个“美国制造”的中国汽车企业。

上海证券报得知,具体与老虎汽车合作的是长安汽车集团下属的跨越车辆有限公司。按双方此前拟定的合作意向,长安跨越主要以技术出资,将零部件出口至美国工厂,而在美国工厂组装成汽车成品,并由老虎汽车销售;老虎汽车则以现金出资。

首批美国工厂生产的车型为

长安跨越1021系列轻型卡车。至于1021系列轻卡配备汽车或柴油发动机,则由当地市场需求决定。按照老虎汽车的计划,新工厂的产品一部分投放至美国,另一部分则投放到北美市场。其中20%的轻卡供应美国本土市场,80%主要出口至加拿大、墨西哥等北美市场。如果轻卡未来发展情况良好,老虎汽车还希望销往加勒比海地区及部分南美地区。

老虎汽车在珀陶的新工厂占地约11.2万平方英尺,未来将生产两款卡车产品。目前,老虎汽车已经拟定好英文品牌名——Champ皮卡,Leopard中型卡车。据了解,今年老虎汽车计划雇用100个员工,以达到2008年单班7500辆的年产能;预计到2009年底,珀陶新工厂的员工人数增至300人。

老虎之所以提出美国制造,并非突发奇想。据了解,老虎汽车与长安汽车集团有着多年的良好合作关系。自1999年,老虎汽车就销售长安系列多用途车及客车,目前是长安汽车集团在美国的唯一进口商和经销商。

老虎汽车为美国私营国际公司,其总部设在德克萨斯州的达拉斯市。



前5月重点汽企利润增长逾六成

◎本报记者 吴琼

2007年1月至5月汽车工业重点企业(集团)主要经济指标快报显示,2007年前5个月,汽车工业重点企业(集团)盈利提升,无论是利润还是利税总额均有较大幅度的增长。

2007年前5个月汽车工业重点企业(集团)累计完成利润237.68亿元,较2006年同期增长65.81%,增长额高达94.34亿元;累计利税为498.95亿元,较2006年同期增长39.92%,增长额为142.36亿元。

大部分重点汽车企业(集团)的利润增幅超过两位数。其中吉利集

团、庆铃公司、奇瑞公司、重汽集团和广汽集团表现突出,总利润增长率超过三位数。上汽集团、北京公司和一汽集团实现利润总额增长率均超过50%,分别为59.19%、59.13%和52.89%。昌河公司依然处于亏损状态,亏损额较今年前4个月有所扩大。

强势频道垄断 区域广电市场

◎本报记者 姚青

近日,“TV地标(2007)”全国地面电视频道调研成果发布会透露了广电市场的一个重要发展趋势,区域广电市场强势频道垄断格局正在形成。

据介绍,“TV地标(2007)”是国内首次向地面电视频道的一次规模化深度调研活动,旨在全面梳理国内地面电视市场的竞争格局,对综合实力领先的地面频道进行特别点评。

目前,纵观全国林林总总300多个地面频道,尽管收视份额并不亚于卫星频道,但生存环境颇为艰难,普遍受到央视和卫视频道的挤压。市场专家普遍认为,一方面,与综合性的卫视频道相比,地面频道更具有专业频道的优势,也更容易于频道的品牌建设。另一方面,与卫视频道的全国撒网不同,地面频道的市场蛋糕有限,因此,对于地面频道而言,探索内生型的增长方式就显得十分重要。

央视-索福瑞副总经理郑维东针对调研结果显示:“强势频道正在不断地垄断市场份额,‘二八规则’在中国广电市场上已经形成区域性的表现。”

郑维东认为,对比2005年和2006年的收视市场份额不难发现,包括中央电视台、省级上星频道和省级地面频道的城市台,总的格局是地面频道的竞争压力在加大,地面频道的市场份额总体看呈下降趋势。在这个情况下,地面频道如何取得稳定的发展,保持既有优势的情况下,进行突破性的发展,必须依赖于从差异化竞争中取得优势突破。

TNT欲造中国最大公路递送网络

◎本报记者 索佩敏

四大国际快递巨头之一的荷兰TNT集团计划打造中国最大的公路递送网络。这一大手笔将落在TNT刚刚收购的华宇集团身上。日前,TNT公布了其对华宇集团的整合成果,正式启动“天地华宇”,代替华宇集团成为新业务品牌。

今年三月,TNT收购了中国领先的公路零担货运公司华宇集团。成立于1995年的华宇目前在中国拥有56个子公司和1250个营业网点,覆盖全中国400多个大中型城市。通过对华宇的收购,TNT获得了庞大的公路运输网络和客户资源,由此介入中国目前极为分散的公路运输市场。

上周五,收购华宇集团后首批购入的260辆卡车开始在天地华宇启用,在接下来的几个月,天地华宇全国1250个分公司和3000辆运输车将全部启动新的企业标识,这也标志着TNT整合华宇集团的初步完成。华宇集团新任总裁庞复兴告诉记者,为整合华宇集团,TNT在收购后已经投入了5000万人民币进行信息系统对接和员工培训,未来几年还将为此投资上千万美元,打造中国最大的公路递送网络。

然而,目前中国公路运输过于分散,市场竞争不够规范,对此庞复兴表示,TNT将通过提供快捷而可靠的差异化服务优势,甚至尝试在公路运输市场也引入像快递一样的

限时定时定日服务。另外值得注意的是,在收购华宇集团的同时,TNT在国内快递业务的规划也出现了调整。此前,TNT曾通过类似特许经营加盟的“合作发展商”的方式,希望尽快铺开国内快递网络。但如今,在UPS、联邦快递等其他国际快递巨头相继宣布进入国内快递业务后,TNT却开始收缩其国内快递业务战线。TNT大中国区董事总经理迈克·德瑞克透露,TNT的合作发展商在现有基础上今后不会再扩张,而且TNT已经终止了一些地区的合作发展项目。

“我们认为,通过陆路网络提供服务的增长,要比国内包裹业务的增长更乐观些,因此我们会将主要重点放

在零担运输。”迈克·德瑞克如此表示。在四大国际快递中,TNT近年来经历了大刀阔斧的改革。2005年12月,TNT宣布公司计划出售其合同物流业务,将战略重点进一步锁定于TNT自身的核心竞争力,即通过管理运输网络而提供的递送服务。通过TNT介绍,目前公司已经在欧洲建立并运作了强大的空运和陆运的运输组织结构,并同时快速发展到中东和亚洲。除了收购华宇集团,TNT也在巴西和印度市场收购了当地最大的公路运输公司。TNT的计划是将其欧洲的陆运网络管理模式拓展至中国乃至亚洲,也通过亚洲跨国界陆路运输网络把中国和东南亚其他地区连为一体。

产业升级是棉纺织行业“脱困”唯一出路

◎据新华社

中国棉纺织行业协会最新发布的《2007年棉纺织行业经济景气分析报告》显示,1至5月285户大中型国有棉纺织企业亏损面42.46%,同比多亏1.06个百分点,实现利润总额只有0.75亿元,同比下降37.56%;经济效益大幅度下降,产销率下降1.54个百分点。据理事单位以上企业抽样调查,45%的出口企业出口额下降,40%的企业产品价格下降。目前产品利润低于3%的企业已占棉纺织全行业的64%以上。

币升值、劳动力成本上升、棉价上涨等外部环境的影响,导致棉纺织行业微利、亏损的重要原因还在于行业内部结构性矛盾突出,固定资产投资增长较快,中低档产品供大于求,同质化无序竞争比较严重。而注重品牌建设和技术进步,加快调整产品结构,促进产业升级是保证棉纺织业可持续发展的唯一出路。

《2007年棉纺织行业经济景气分析报告》显示,1至5月我国棉纺织行业实际完成投资247.04亿元,同比增长32.6%。记者在采访中了解到,去年以来,全国中部、东部地区新上棉纺织项目的积极性高涨,各地区新上项

目比比皆是,但绝大多数的投资者技术装备水平不高,产品定位不明确,以数量打市场,以生产大众产品为主,量大价低,产品档次低,有些甚至以不平等条件“招商”,加剧了市场的激烈竞争,降低了企业的经济效益。

“目前中低档的纯棉纱线以及坯布供大于求基本没有利润。”徐文英说,“各棉纺织企业一定要把有限的资金投入使用先进的棉纺织工艺技术,推进技术进步中,加速淘汰陈旧落后棉纺织设备。同时,自觉控制棉纺能力的增长,防止产能过剩,改变产品结构。”

业内人士普遍认为,大规模投

资水平纺纱厂的市场风险越来越大,一旦跟不上市场的快速变化,产品供大于求,必将使一批管理相对落后的企业、附加值低的产品、适应性差的棉纺锭被淘汰。

徐文英介绍说,近几年,我国一些优秀棉纺织企业通过努力,注重经济发展方式的转变和品牌建设,产品附加值得到了提高,涌现出一批像际华集团、鲁泰纺织、安徽华茂、无锡一棉、广东温达集团、聊城华润等一批行业的佼佼者。

据际华集团董事长刘三省介绍,仅2006年际华在技术改造方面就累计投资6亿多元,目前已淘汰了全部落后织造设备。

关于上海证券有限责任公司非上海市所有营业部与中国工商银行股份有限公司合作实施客户交易结算资金第三方存管批量转换的公告

根据《证券法》的有关规定,按照中国证监会对证券行业实施客户交易结算资金第三方存管(以下简称“第三方存管”)工作的具体部署,我司与中国工商银行股份有限公司(以下简称“工商银行”)合作实施的第三方存管已正式上线。为充分保障投资者利益,保证客户证券交易、资金转账的正常进行,我司非上海市所有营业部将与工商银行合作实施客户交易结算资金第三方存管批量转换,现将有关事项公告如下:

- 一、第三方存管批量转换是指对于已开通工商银行银证转账且经我司与工商银行数据核对无误的客户,我司与工商银行通过系统对其实施批量转换,将其直接转换为第三方存管客户,转换后其证券交易与资金转账不受影响。
- 二、第三方存管批量转换实施的客户范围是指凡已在我司非上海市所有营业部开立人民币资金账户且仅开通工商银行银证转账的规范账户客户。同时开通工商银行与其它银行银证转账的客户、工商银行储蓄卡卡号为16位的客户、B股客户不列入本次批量转换客户范围。
- 三、本次批量转换实施的营业部范围为我司非上海市所有营业部,包括北京、深圳、重庆、南昌、南京、苏州和杭州营业部。
- 四、本次批量转换实施日:2007年7月21日。
- 五、第三方存管批量转换实施后,我司特别提示客户注意以下事项:

- 1.成功转换的客户,需速至原开户营业部办理第三方存管三方协议签署手续。否则,我司将禁止其办理托托管和撤销指定交易。对于未在规定时间内签署协议的,我司有权暂停其资金“证券转账”功能,直至协议签署完毕。有关协议签署的规定期限,我司将另行公告通知。
- 2.成功转换的客户,可以通过工商银行95588电话银行进行第三方存管银证转账交易,登陆后可通过“选择3证券业务→选择6第三方存管业务→选择转账方向”完成操作;原已开通工商银行网上银行的客户,登陆后通过“网上证券→选择网上股票→选择第三方存管业务→选择转账方向”完成操作。
- 3.成功转换的客户,可以通过所属营业部的热线、电话委托系统自助办理第三方存管银证转账交易,登陆后通过“银证转账”菜单完成操作。
- 4.未转换成功的客户,仍可采用原银证转账方式进行资金转账。
- 六、为避免客户由于初期操作不熟练使资金转账失败,导致客户无法及时买入证券或提取资金,我司特别提示客户在批量转换实施日,即2007年7月20日以前,按原银证转账方式提前办理相应的资金转出或转入操作。
- 七、有关第三方存管的相关情况,可通过以下电话进行咨询:上海证券有限责任公司客户服务热线:021-962518 中国工商银行股份有限公司客户服务热线:95588

上海证券有限责任公司 二〇〇七年七月

机构名称	咨询电话	委托电话
上海证券有限责任公司北京万寿路证券营业部	010-68254010	010-68251122
上海证券有限责任公司重庆南城南大道证券营业部	023-62988898	023-62988855
上海证券有限责任公司南京草场门大街证券营业部	025-86299838	025-86299888
上海证券有限责任公司南昌民德路证券营业部	0791-6799810	0791-6781288
上海证券有限责任公司深圳福田路证券营业部	0755-83003138	0755-83003111
上海证券有限责任公司苏州干将西路证券营业部	0512-65580712	0512-65588188
上海证券有限责任公司杭州解放路证券营业部	0571-87169808	0571-87169980

关于原中富证券有限责任公司部分营业部与中国工商银行股份有限公司合作实施客户交易结算资金第三方存管批量转换的公告

根据《证券法》的有关规定,按照中国证监会对证券行业实施客户交易结算资金第三方存管(以下简称“第三方存管”)工作的具体部署,原中富证券有限责任公司(以下简称“原中富证券”)与中国工商银行股份有限公司(以下简称“工商银行”)合作实施的第三方存管已正式上线。为充分保障投资者利益,保证客户证券交易、资金转账的正常进行,原中富证券部分营业部将与工商银行合作实施客户交易结算资金第三方存管批量转换,现将有关事项公告如下:

- 一、第三方存管批量转换是指对于已开通工商银行银证转账且经我司与工商银行数据核对无误的客户,我司与工商银行通过系统对其实施批量转换,将其直接转换为第三方存管客户,转换后其证券交易与资金转账不受影响。
- 二、第三方存管批量转换实施的客户范围是指凡在原中富证券相关营业部开立人民币资金账户且仅开通工商银行银证转账的规范账户客户。同时开通工商银行与其它银行银证转账的客户、工商银行储蓄卡卡号为16位的客户、B股客户不列入本次批量转换客户范围。
- 三、本次批量转换实施的营业部范围原中富证券上海、北京、广州以及浙江省所有营业部。
- 四、本次批量转换实施日:2007年7月21日。
- 五、第三方存管批量转换实施后,我司特别提示客户注意以下事项:

- 1.成功转换的客户,需速至原开户营业部办理第三方存管三方协议签署手续。否则,我司有权禁止其办理托托管和撤销指定交易。对于未在规定时间内签署协议的,我司有权暂停其资金“证券转账”功能,直至协议签署完毕。有关协议签署的规定期限,我司将另行公告通知。
- 2.成功转换的客户,可以通过工商银行95588电话银行进行第三方存管银证转账交易,登陆后可通过“选择3证券业务→选择6第三方存管业务→选择转账方向”完成操作;原已开通工商银行网上银行的客户,登陆后通过“网上证券→选择网上股票→选择第三方存管业务→选择转账方向”完成操作。
- 3.成功转换的客户,可以通过所属营业部的热线、电话委托系统自助办理第三方存管银证转账交易,登陆后通过“银证转账”菜单完成操作。
- 4.未转换成功的客户,仍可采用原银证转账方式进行资金转账。
- 六、为避免客户由于初期操作不熟练使资金转账失败,导致客户无法及时买入证券或提取资金,我司特别提示客户在批量转换实施日,即2007年7月20

上海证券有限责任公司 二〇〇七年七月

机构名称	咨询电话	委托电话
原中富证券有限责任公司温州谢池商路证券营业部	0577-88828270	0577-56881111
原中富证券有限责任公司乐清成镇乐怡路证券营业部	0577-62589225	0577-62591088
原中富证券有限责任公司瑞安滨江大道证券营业部	0577-65801122	0577-65865666
原中富证券有限责任公司杭州文三路证券营业部	0571-88994555	0571-88994567
原中富证券有限责任公司嘉兴越秀北路证券营业部	0573-82115560	0573-82118222
原中富证券有限责任公司台州解放南路证券营业部	0576-88259811	0576-88825577
原中富证券有限责任公司上海南京西路证券营业部	021-62470256	021-32224588
原中富证券有限责任公司北京东四十条证券营业部	010-84068598	010-51993399
原中富证券有限责任公司广州东风中路证券营业部	020-83487200	020-38963998

日以前,按原银证转账方式提前办理相应的资金转出或转入操作。

七、2007年7月20日,我司将对本次第三方存管批量转换的客户实施批量托托管,根据深圳证券交易所业务规则的有关规定,我司特别提示客户在批量托托管日,即2007年7月20日,不要新增深圳权证与深圳ETP的持仓余额。否则,该新增部分将无法在2007年7月23日卖出。对于由此造成的不便,敬请广大投资者理解和配合。

八、有关第三方存管的相关情况,可通过以下电话进行咨询:

上海证券有限责任公司客户服务热线:021-962518

中国工商银行股份有限公司客户服务热线:95588

上海证券有限责任公司 二〇〇七年七月

原中富证券有限责任公司温州谢池商路证券营业部 0577-88828270 0577-56881111

原中富证券有限责任公司乐清成镇乐怡路证券营业部 0577-62589225 0577-62591088

原中富证券有限责任公司瑞安滨江大道证券营业部 0577-65801122 0577-65865666

原中富证券有限责任公司杭州文三路证券营业部 0571-88994555 0571-88994567

原中富证券有限责任公司嘉兴越秀北路证券营业部 0573-82115560 0573-82118222

原中富证券有限责任公司台州解放南路证券营业部 0576-88259811 0576-88825577

原中富证券有限责任公司上海南京西路证券营业部 021-62470256 021-32224588

原中富证券有限责任公司北京东四十条证券营业部 010-84068598 010-51993399

原中富证券有限责任公司广州东风中路证券营业部 020-83487200 020-38963998

产业快讯

LG电子二季度利润增五成

◎本报见习记者 张良

韩国LG电子昨日公布了其2007年第二季度财报。得益于手机和数码家电业务的出色表现,LG电子第二季度全球销售额达到104300亿韩元(折合人民币约863亿元),同比增长了12.6%,而全球营业利润则同比增长50.6%,达到4640亿韩元。

来自LG集团的财务数据显示,依靠高端手机和高端家电产品的强劲销售,LG电子在2007年一季度和二季度不仅实现了销售额、营业利润的持续增长,104300亿韩元的二季度销售额更创下了LG电子的历史新高。此外,截至今年6月30日,LG电子全球净利润达到3850亿韩元。而财报显示,正如全球销售额一样,LG电子全球净利润依然主要来自高端产品走势强劲的LG移动通信公司和LG数码家电公司。

第二季度,LG移动通信公司销售额达到28650亿韩元,同比增长了24.4%,营业利润率也增至11.3%。LG数码家电公司第二季度销售额为36040亿韩元,比去年同期和前一季度分别增长了21.4%和22.5%。对此,LG电子首席财务官权瑛秀表示,“在第三季度,包括WCDMA手机在内的LG手机业务将在新兴市场 and 发达市场实现持续增长,出货量预计将保持稳定。”

上海首次公开转让军用地

珠江投资14亿获商办地块

◎本报记者 李和裕

上海实行土地招拍挂出让以来第一幅公开出让的军用地——南京政治学院负责出让的杨浦区翔殷路1157号地块近日出让成功,合生创展(0754.HK)旗下的珠江投资以13.99亿元人民币的最高竞价获得了这幅商办用地。

杨浦区翔殷路1157号地块是在今年5月公告推出的,按照“价高者得”的原则确定土地使用权人。土地具体位置是东至翔鹰电影院、南至黄兴医院、西至黄兴路、北至翔殷路,土地总面积为23522.9平方米,其中建设净用地2.33万平方米,规划道路用地189.9平方米;容积率为4.0,建筑密度40%,建筑高度120米,绿化率30%。据悉,地块的评估价格为5.3亿元。

由于在公告中,转让方提出的条件已明确将外资“剥离”在外,要求具有一级房地产开发资质、注册资本金5000万元人民币以上、同期银行存款2亿元人民币以上的中资房地产企业,或是注册资本金1亿元人民币以上、同期银行存款3亿元人民币以上、具有良好信誉度的其他中资法人参与,所以这次参与争夺的均为国内企业。

圆通控股拟购两家药企

◎本报记者 唐文祺

华晨汽车前主席仰融名下的圆通控股(1188.HK)终于按照之前所称的“多元化发展”计划,迈出了实质性一步。在最新发布的公告中,圆通控股表示,正在与合作方进行洽商,拟对内地两家生物制药企业进行收购。此次收购如果顺利完成,对于汽车起家的仰融来说,他与汽车业多年来的纠结终于告一段落。

此次计划收购的两家生物制药企业,其中之一是上海美恩生物技术有限公司,该公司以拥有自主研发的[131I]人鼠嵌合型肿瘤细胞核发单抗注射液而闻名。近年来在抗体药物市场呈现出高速发展态势。预计到2010年,中国抗体药物市场将达到50亿元人民币的销售额。

圆通控股在公告中称,公司正在对其现有经营业务进行重估,并在寻求认为有良好前景及潜能的投资机会。对于此次收购,该企业认为可为公司创造良机,将其业务拓展至发展较快的行业,并改善集团的盈利状况。