

Compani es

独立财务顾问称

北京丰利起诉案无碍 S 武石油重组

◎本报见习记者 张良

在法院判定 S 武石油重组方胜诉信托转让纠纷案后, S 武石油的公司独立财务顾问国信证券对于 S 武石油重大资产购买、出售中涉及诉讼问题也给予了答复。S 武石油今日在公告中披露, 国信证券方面认为, 荣丰地产受让上海官保所持有的 1.15 亿元“北京商业银行信托受益权”是合法有效的, 鉴于北京市高级人民法院已裁定上海官保、北京荣丰与北京丰利签署的《信托计划受益权转让协议》合法有效, 在北京高级人民法院民事判决书生效的条件下, 北京

丰利起诉不会对拟置入的资产权益构成实质影响, 也不会对重大资产重组构成实质影响。

今年1月24日, 上海官保、北京荣丰与北京丰利签订了《信托计划受益权转让协议》。协议约定, 北京荣丰、上海官保按照每股3.17元的价格向北京丰利转让17631.58万股信托受益权, 北京丰利也按协议在协议签署后三日内约定支付5000万元定金。截至今年2月15日, 上海官保、北京荣丰、北京丰利三方未能就协议约定的独家交易权期限是否延期达成一致。上海官保遂于2月16日致函北京丰利, 通知北京丰利依约终

止, 并要求北京丰利提供书面账号以以便退还定金。3月12日, 北京丰利就该信托受益权转让事宜向北京市高级人民法院起诉, 请求判令上海官保、北京荣丰双倍返还定金计人民币1亿元, 以及请求判令上海官保、北京荣丰承担全部诉讼费用。6月4日, 该案件开庭审理。北京市高级人民法院查封了北京荣丰名下“荣丰嘉园”房地产项目中A4、A5、A6等三栋未作预售登记和转移登记的价值5000万元房产。7月18日, 北京市高级人民法院作出有利于北京荣丰的判决: 北京丰利主张上海官保和北京荣丰收取定金后单方终止交

易的行为严重违反诚信, 依约应当双倍返还定金的诉讼请求, 无事实及法律依据, 不予支持。

公告显示, 经国信证券核查, 根据北京市高级人民法院(2007)高民初字第528号《民事判决书》的认定, 上海官保、北京荣丰与北京丰利于2007年1月24日签订了《信托计划受益权转让协议》合法有效。国信证券认为, 在北京市高级人民法院(2007)高民初字第528号《民事判决书》生效的条件下, 上海官保如能切实履行有关承诺, 荣丰地产将不致因本次纠纷而遭受损失, 北京丰利起诉不会对拟置入的资产权益构成实质

影响, 也不会对重大资产重组构成实质影响。

国信证券同时认为, 作为盛世达的控股股东和子公司, 上海官保和荣丰地产理应知晓上述保证过渡期平稳运营的承诺。虽然盛世达并非《信托计划受益权转让协议》的签约主体, 在本次信托计划受益权转让纠纷中不存在直接责任和明显故意, 但未能最大限度的履行勤勉、尽责义务, 致使《信托计划受益权转让协议》和相应纠纷的发生可能导致房地产资产蒙受或有风险, 进而有可能影响武汉石油拟收购资产的完整性和业务的连续性, 存在一定过失。

湖南投资

未竟得雨花区地块

湖南投资发布公告称, 公司董事会会议日前同意公司控股子公司——湖南君逸房地产开发有限公司参与长沙市雨花区雨花路161号国有土地使用权的竞拍。2006年7月19日, 湖南君逸房地产开发有限公司参与了长沙市雨花区雨花路161号国有土地使用权的竞拍。由于在该土地竞拍过程中, 竞价激烈, 竞拍价格大大超出公司预定价格。基于考虑项目开发成本过高等因素, 公司决定放弃竞拍, 最终没有拍得该土地的使用权。

(张良)

中兴通讯

为子公司担保

中兴通讯今日发布公告称, 公司拟为全资子公司中兴通讯(香港)有限公司的银行授信额度提供担保。公司董事会于2005年12月审议通过以公司出具担保函形式为公司全资子公司中兴香港300万美元银行授信额度提供担保, 担保期限截至2012年3月28日止。因业务发展需要, 中兴香港拟将上述银行授信额度使用期限展期约两年, 中兴通讯相应拟将其提供担保的期限也展期约两年, 并将担保方式由公司直接出具担保函方式变更为由公司向银行申请出具不可撤销备用信用证方式。

据悉, 因业务发展需要, 中兴香港拟使用上述银行授信额度向银行申请备用信用证出具给贝宁电信某项目贷款银行, 为贝宁电信某项目15%预付款的30%部分还款提供保证, 担保金额近300万美元。

(张良)

三一重工长丰汽车

成湖南首批设计中心

湖南省工业设计创新平台日前正式启动, 湖南省三一重工工业设计中心和湖南长丰汽车工业设计中心成为首批6个省工业设计中心之一。

工业设计创新平台具体由管理与运行、工业设计载体(行业设计中心、公共服务中心、创意产业园)以及配套体系三大板块组成。平台的总体框架为“一个核心、三个支撑”, 即以产品创新设计为核心, 构建工业设计中心、公共技术服务平台和创意产业园等三个支撑载体。平台管理体系为工业设计创新平台领导小组、工业设计专家委员会、工业设计协会。

该平台建设将突出工业设计在企业自主创新中的重要作用; 加强自主知识产权和自主品牌建设, 推进新型工业化; 通过产学研结合构建湖南省工业设计创新体系; 面向优势产业领域建成一批工业设计中心, 促进优势产业的创新和发展; 培育新兴创意产业, 打造工业设计品牌, 把长株潭建设成为中部地区工业设计水平高、影响力较大的区域性工业设计技术创新中心, 促进湖南省制造业的跨越发展。

(赵碧君)

公告追踪

特种炭黑线点火 黑猫股份强势扩张

◎本报记者 林诗婷

黑猫股份翘首企盼的新产品特种炭黑生产线提前建成并于2007年7月20日开始正式投入试生产。据公司内部人员称, 策划数年的1万吨特种炭黑生产线项目以及3万吨软质炭黑生产线项目于2007年2月起开工建设, 原计划2007年9月建成, 现提前建成并将于2007年7月20日开始正式投入试生产。新品生产线成功建设并投产是黑猫股份在产品、质量、新品研发方面踏上了全新台阶的一个标志。

本次新品炭黑及软质炭黑生产线项目是募集资金主要投资项目, 项目建成达产后, 预计年新增销售收入分别为1.5亿元和8200万元。

公司人员称, 目前也只能确认它们的销售收入。特种炭黑以前没有生产过, 无法预测它具体的利润率, 而且公司还没有针对性进行定价。两条生产线的投产只是为公司打下新品研发、技术创新的基础, 具体的盈利能力需要等年底测算的结果。特种炭黑分成N100系列产品 and 导电炭黑, 根据厂家的要求还会进行其他技术标准的一些调整。

填补新品空白

目前黑猫股份的炭黑产品大体分成4个品种, 为硬质炭黑、软质炭黑、特种炭黑和尾气。硬质炭黑能销售到6至7个亿的份额, 软质炭黑3个亿左右的销量。尾气是炭黑使用后排放的气体, 公司将尾气回收利用, 用于发电等, 能够带来一定的收益。

炭黑主要用作橡胶补强剂, 其中轮胎是主要的应用领域。公司相关技术人员称, 作为新品的特种炭黑, 只能确定未来会有一定的市场, 但它相对比较高端, 目前只是探索市场阶段, 具体的应用领域, 由于我们公司主要客户是轮胎企业, 所以这方面的针对性生产和研发会强一点。

黑猫股份曾于今年3月份对募投资投资项目进行了调整, 将原计划用于炭黑生产线改造的将近5000万元资金用于新建1万吨特种炭黑生产线项目, 即今日落成典礼的两条生产线项目之一。进行项目调整, 是因为



公司看到了特种炭黑的市场空白和发展前景, 近年我国炭黑行业产业结构调整迅速, 国内高性能炭黑品种和特种炭黑产量严重不足, 满足不了国内市场的需求。

“特种炭黑生产线刚刚点火封炉, 其售价相对较高, 目前需求相对较小。”知情人向记者透露, 该说法得到了黑猫股份有关人员的认可, 该人士说, 虽然本次生产线提前建成投产, 但是尚未真正产生效益。黑猫股份仍然以原来的主营业务为主, 产品结构在未来一段时间内不会因为本次项目建成而有明显的改变。

据悉, 公司目前生产6大类、4个品种的炭黑产品, 以及改质沥青、精萘、咔唑等技术改造项目, 客户主要集中在轮胎企业, 包括有全球20强的轮胎企业。公司有关人士称, 我们吸引他们的地方在于同类产品中可以提供各种标准的品种, 一般的小企业只能生产1、2个品种, 无法满足大型企业客户多样的产品需求。高性能炭黑产品的投产丰富了供应品种。初步测算本次项目在一年时间内达产90%, 当然, 100%达产也并非不可

能。两条募集资金建设项目的建成投产, 填补了公司在高性能炭黑和特种炭黑生产上的空白。

公司进入扩张期

中原证券对黑猫股份进行了长达半年的调查专访, 主要参与者行业分析师方夏虹对记者说, 黑猫股份目前处于高速扩张时期, 投资建设特种炭黑生产线只是企业扩张的一个方面。方夏虹表示, 根据他们对黑猫股份的实地调查, 公司在广州新厂的落成开工, 将使公司炭黑产能扩大到40至50万吨/年, 市场占有率提高到20%至25%, 公司将达到发展的高峰期。在自建特种炭黑生产线前, 黑猫股份就曾进口6万吨的特种炭黑, 这一特殊产品在国内还没有厂家生产过, 黑猫股份是第一家。

中原证券3月份的一份研究报告称, 黑猫股份三大生产基地都有专用铁路复线, 这对于公司原料和产品的运输非常有帮助, 将大幅减轻公司的运输成本。国内轮胎生产大户基本都是公司客户。公司产品

近期通过了国际轮胎巨头米其林和普利司通的质量认证, 成为供应商。产品获国际巨头质量认证一方面证明了公司产品质量稳定品质高, 另一方面, 随着两大巨头在国内轮胎投资的不断增加, 对公司炭黑的需求会快速增长。

黑猫股份的竞争对手主要来自民营企业, 传统煤焦油厂纷纷走向深度加工的发展路线, 深度加工的产品即是炭黑, 带来了强劲的竞争压力。相比之下, 黑猫股份技术领先, 其锅炉燃烧量多是万吨级别, 具有明显优势。本次特种炭黑是技术含量高、附加值高的产品。

上海证券市场分析员蔡均毅认为, 黑猫股份是细分行业的龙头, 其产能的扩张比预期大很多。目前炭黑行业处于向上走的拐点, 经过一年多的整合, 许多小的炭黑企业被关掉, 产品性能高、质量好的企业存活下来, 市场秩序规范, 行业景气度有所回升。黑猫股份毛利率2005年是22.18%左右, 2006年1、2、3季度低于17%, 但从2006年4季度开始, 毛利率就开始回升。

宁波华翔实际控制人投建汽车电子合资厂



◎本报记者 陶君

日前, 宁波华翔公告称, 公司控股股东、实际控制人周晓峰先生与其

妻张松梅共同投资设立的宁波峰梅投资有限公司与德国DZZ投资有限责任公司(DZZ BETEILIGUNGS-GMBH)签订了合资合同, 双方共同

投资100万美元在浙江象山西周成立中外合资企业——宁波和真汽车电子系统有限公司。

目前, 此项合资暂时与上市公司无关。

据悉, 和真公司主要业务为汽车电子产品的研发和制造, 包括车载导航、蓝牙通信、多媒体娱乐、行车电脑和远程诊断等汽车前端电子集成模块业务, 和真公司将与上海大众和上海通用等国内整车厂开展业务合作, 提供研发和产品服务。

记者了解到, 和真公司将会从以下几个方面提高公司的综合竞争能力: 设计、开发、生产融合新技术的汽车导航娱乐系统; 利用动态交通信息采集、融合、编码到动态导航的完整方案, 可以实现基于实时交通管制信息、交通动态信息的动态导航; 提供远程诊断设备, 对汽车总线深入研究, 便于未来和汽车总线

更紧密的协同, 使之成为一个真正的汽车信息中心; 对于TELEMATICS技术进行研究, 参与汽车厂商的相关项目, 使未来的产品能和远程服务中心通讯, 为用户提供更好的服务; 研究主动式汽车安全核心技术, 该技术将主导未来汽车发展方向; 对TTS、VR进行研究, 使这些技术集成在产品中, 使得产品使用更加安全。

汽车电子领域的发展在国内还是属于新兴行业, 其产品在相关汽车产业中应用程度广, 盈利空间大。市场分析人士指出, 宁波华翔在年报中一直强调加强上市公司盈利能力的提升, 对于优质资产的购入有着明确的方向。和真公司在经过一段时间的整合经营后, 是否会将其作为优质资源纳入到股份公司的经营范围中去? 目前尚未从公司方面获得明确答案。

■观点

孙德良正面回应
对网盛股价的讨论

7月16日下午, 网盛科技以84.5元的高价超过荣信股份, 一度成为深市第一高价股。此后, 社会各界对此展开了一轮大讨论, 引起了媒体的高度关注和广泛报道。

针对各界对网盛科技股价的关注, 网盛科技公司董事长孙德良于22日正面作出了回应。他表示, 欢迎并感谢广大媒体、研究机构及同行对网盛公司及其股价展开大讨论, 让广大投资者对互联网产业有更深的了解, 对网盛科技有更深的了解, 这对投资者在投资网盛的过程中必然产生积极作用。他希望媒体、研究机构及同行在继续关注和讨论网盛的过程中, 能够坚持以客观事实为依据, 否则难免会误伤网盛, 甚至损害网盛。

孙德良希望全国的互联网同仁在竞合发展的过程中, 能够多一份理解少一份争执, 共同营造产业发展的良好环境。

孙德良特别强调, 网盛科技将坚持以“生意宝”为中心的小门户+联盟的产业发展战略, 秉承“激情澎湃走楼梯”的精神, 继续推进公司业务稳健发展与可持续增长的良好发展态势, 用扎扎实实的业绩回报给投资者。(江海)

光华控股

前六月亏543万元

◎本报见习记者 张良

光华控股今日公布了其2007年度半年报, 今年1-6月, 光华控股主营业务收入为174.29万元, 较去年同期下降95.98%; 营业利润亏损523.17万元, 较去年同期减少129.36%; 净利润亏损543.42万元, 较去年同期下降153.51%。光华控股表示, 公司全资子公司及控股子公司所开发房产项目大部分尚未能实现销售, 公司的房产销售面积比上年同期相比下降了91.26%, 导致了本期公司亏损。

光华控股披露, 本期公司的房产销售面积比上年同期相比下降了91.26%, 且普通住宅销售价格比商业办公楼低。而公司的营业利润和净利润较去年同期下降的原因, 主要为报告期内公司全资子公司及控股子公司所开发房产项目大部分尚未实现销售所导致的。

海马股份

上半年净赚2.77亿

◎本报讯 莫宗明 凌力

海马股份近日公布半年报显示, 公司2007年1月至6月份净利润达2.77亿元, 同比大增612%, 每股收益为0.54元, 同比增长200%。三季度净利润预计同比增幅也将达500%至550%。公司表示, 上半年利润来源主要来自汽车制造、销售。

海马汽车销售部部长欧永富曾在2006年年会上介绍, 海马汽车2006年销售汽车80218辆, 其中自主研发品牌福美来销售达65800辆。在海马今年的产品计划中包括福美来2代、福美来心动版、海马3和新普力马, 而另一款代号H1的新车已经确认将在今年投放市场。

据悉, 2007年以来, 福美来系列月均销售超过1万辆。6月6日才上市的海马3在一些地方销售情况也超出了厂家的预期, 在不到一个月的时间里, 实际销售量已达到了2583台, 4S店曾短时出现货源紧缺。良好的销售势头同时也凸现了海马汽车年15万辆产能的不足。

中核钛白

预路演受追捧

◎本报记者 石丽晖

刚刚结束了北京、上海、深圳三地预路演的中核钛白, 投资价值受到与会机构代表的认同, 仅上海一地的路演推介现场就吸引了60多人参加, 气氛热烈。

公司主营的钛白粉属于基础化工原料, 是世界上最主要的白色颜料, 占白色颜料总消费量的七成左右, 广泛应用于涂料、塑料、纸张、橡胶及合成纤维等领域。国内钛白粉消费量持续增长, 2006年已超过90万吨。

中核钛白主要生产高端金红石型钛白粉, 与国内以锐钛型钛白粉为主的业内企业相比, 公司产品结构显然更具优势。钛白粉行业在国外已非常集中, 而在国内尚处高度分散状况, 龙头企业的发展空间非常大, 技术、资本显然成为争夺行业地位的有效途径, 而中核钛白的上市, 成为业内第三家上市公司, 也是股本最大的公司, 有利于公司借力资本市场提升行业地位。

一位参加路演的机构人士说, 中核钛白产品结构高端领先, 产能居于国内前列, 发展态势良好。作为能耗产业, 该公司能源价格比同类企业低20%; 由于供应价格稳定, 主要生产原料硫酸没有受到大幅涨价的影响, 这些都对公司降低成本起到很好的作用, 但他也表示了一定的担忧, 认为公司作为“三线脱险搬迁”企业, 享受增值税先征后退优惠, 过去几年来, 返还比例从80%降低到60%, 目前优惠政策将截止至2008年年末, 不知道是否还能继续享受税收优惠政策。