

豫能控股打官司追债 1 亿元债务

◎本报记者 张轶

豫能控股今日发布公告称,公司于2007年7月6日向河南省高级人民法院提起诉讼,诉禹州市第一火力发电厂,要求其先行偿还公司债务计1亿元。河南省高级人民法院于2007年7月20日受理了此案。

1993年8月27日,根据河南省

政府豫政(1991)45号文件、原省计经委豫计经资(1993)1169号文件和省建设银行、省建设投资总公司联合发出的(1993)豫建银投第0369号文件“1985年我省统配煤矿上划时,煤炭部补偿河南地方煤矿建设‘四亿五’投资中的拨改贷和基本贷款3亿元划转为省基本建设基金,以1992年12月31日的贷款本息余额为准,从

1993年7月1日起全部划转为省建设投资总公司委托贷款”的规定,河南省建设投资总公司(以下简称“河南建投”),中国建设银行禹州市支行、本案被告及担保方禹州市电业局签订了(93)22号《河南省基本建设基金委托借款合同》,约定将上述贷款作为委托贷款,由河南建投作为债权人继续收回本息。

2004年12月1日,河南建投将对被告持有的14191.22万元的债权转让给原告。随后,原告与河南建投一起将上述债权转让事实通知了被告,2006年1月1日被告在债权转让通知书上盖章确认。但被告一直没有偿还债务。截至目前,被告仍结欠原告借款本金及暂计至2005年12月31日的利息共计1.5亿元,鉴于被告目前的经营状

况,原告依法请求判令被告先行偿还债务1亿元,原告保留要求被告偿还剩余250117668.86元的权利。

豫能控股表示,公司2006年对上述债权计提了50%的坏账准备计3000万元。2007年期末,公司将根据该债权的回收风险,确定是否继续计提坏账准备,因此,可能会对2007年度利润产生影响。

中科英华 青海万吨铜箔项目开工

◎本报记者 高文力 邹东

由中科英华和西部矿业集团有限公司联合投资的年产一万吨高档电解铜箔工程昨日在西宁经济技术开发区开工。

中科英华是国内高档铜箔产业的领航者,今年4月公司与西部矿业集团合资组建青海西矿联合铜箔有限公司,将中科英华的技术优势与西矿集团的资源优势有机结合,力争打造出一个电解铜箔行业最具竞争力的企业。

雪莱特三爱富发布 上半年业绩快报

◎本报记者 张轶

雪莱特今日发布业绩快报称,2007年1至6月份,公司实现营业收入14601.03万元,同比增长21.40%;实现营业利润2820.74万元,同比增长28.97%,主要为营业收入的增长;净利润2531.59万元,同比增长31.34%,主要为公司收入的增长及今年佛山市地方税务局批准了公司2006年度技术改造国产设备投资抵免的企业所得税(103万元)所致。

今日,三爱富发布了业绩快报,上半年公司主营业务利润同比增长25%,主营业务利润同比下降9.75%,净利润同比增长0.10%。公司每股收益为0.1659元,同比增长0.12%。在业绩快报中三爱富特别提到了子公司 CDM 项目的收益情况。资料显示,三爱富下属子公司常熟三爱富中昊化工新材料有限公司 CDM 项目,2007年第一季度减排交易量,于今年5月获得了 CDM 理事会认定审计机构的确认,在扣除相关费用后,该子公司近日实际收到的 CDM 项目 2007 年度第一季度款项,高达 594 万欧元。而三爱富 2007 年中期的净利润,业绩快报显示为 5237 万元人民币。

大连证监局召开 辖区期货监管工作会议

◎本报记者 吴光军

近日,大连证监局组织召开辖区期货监管工作会议。大连商品交易所、大连市证券期货业协会的负责人、辖区 6 家期货公司的董事长、总经理、财务和风险管理负责人及 57 家期货营业部负责人和相关媒体参加了会议。

会上,大连证监局张继东副局长强调,各公司及要切实加强内控,全面执行风险监控指标体系,提高执行制度的能力。

大连证监局期货处负责人表示,下一阶段大连辖区期货监管工作将着力解决制约辖区期货经营机构发展的突出问题,全力做好股指期货推出前的各项准备工作,不断提高监管和服务水平,努力提高市场主体的诚信经营意识、风险防范意识和现代企业管理水平,推进辖区期货市场又快又好发展。

华海药业 上半年销售大增

◎本报记者 赵旭

今天,华海药业公布了2007年度半年报,上半年公司实现主营业务收入3.57亿元,同比增长28.49%;实现营业利润1.04亿元,同比增长30.11%;实现净利润7429万元,同比增长7.56%。其中,普利类原料药销售2.15亿元,较上年同期增长29.64%,毛利率高达52.43%,表明公司在该类项目上的国际地位进一步稳固。由于化合物专利开始陆续到期,沙坦原料药的庞大市场即将启动,公司前期已抓住机遇,与专利药厂建立了长期合作,已在非规范市场上形成了较大销售规模,并为未来开拓规范市场打下了基础,公司沙坦原料药上半年销售比上年增加21.08%。毛利率高达75.67%的制剂类销售目前虽然不大,上半年仅有2117万元的销售额,7月份公司已通过制剂美国FDA认证,并获得了首个ANDA文号。

浙江龙盛 注重环保赢得增长

◎本报记者 赵旭

浙江龙盛今天发布2007年度半年报,上半年公司营业利润1.58亿元,净利润1.43亿元,同比分别增长58.65%和67.99%;每股收益0.24元。

记者通过采访了解到,虽然环保问题是染料行业最大的困扰,但对于龙盛这个行业龙头却是利好。今年,行业中许多中小企业面临被迫关停和减排的压力,开工率严重不足,出现了市场供应减少但需求旺盛导致价格上涨的情况,分散染料部分产品涨价达30%。但是,由于龙盛近几年在节能减排和环保工艺上持续加大投入,使得公司反而成为受益者,盈利能力获得显著提升。

海越股份四川圣达 发布业绩预增公告

◎本报记者 田露

海越股份预期今年上半年净利润将同比增长50%以上,原因主要是本报告期公司持有至到期投资及交易性金融资产投资收益增加。

四川圣达预计2007年前三季度净利润将达到5700万元,增长481.58%,基本每股收益达到0.4318元,其中,2007年7月1日至2007年9月30日预计净利润将达到1600万元,基本每股收益将达到0.0986元。四川圣达表示,公司于2006年11月增资控股攀枝花市圣达焦化有限公司,使公司控股的煤化工产能由60万吨提高到100万吨,产能提高67%,去年同期该公司尚未进入上市公司,随着行业回升,该公司产、销两旺对上市公司贡献较大。

祁连山 CDM项目注册成功

◎本报记者 田露

祁连山今日公告披露,近日公司6000KW纯低温余热发电CDM项目在联合国气候变化框架公约组织执行理事会(EB)注册成功。祁连山表示,该项目注册成功标志着公司与瑞典能署签署的温室气体减排量出售协议正式生效,每年将可获得200万元人民币左右的转让收益。同时,祁连山还指出,该项目是全国水泥行业第四个注册成功的CDM项目,也是西北地区水泥行业首家注册成功的CDM项目。

美都控股 拟增持担保公司

◎本报记者 田露

美都控股今日披露董事会决议公告,指出董事会同意公司投资5000万元增持浙江中新力合担保有限公司股权。目前该担保公司注册资本为1亿元,美都控股持有其20%股权,本次增资完成后,该公司注册资本将增至2亿元,美都控股持股35%,将为第一大股东。相关审计报告显示,截至2007年6月30日,该担保公司总资产1.11亿元,净资产1.01亿元。

东方电气集团 筹建新能源研究所

◎本报记者 陈祎

日前,东方电气集团总经理斯泽夫透露,公司计划花5亿至10亿元在成都市高新区建设中国东方电气集团中央研究院,下设太阳能研究所、潮汐发电研究所等多个新能源研究所。研究院总占地面积为100亩,一期工程有望在年内投入使用,二期工程今年年底动工,预计三年后所有工程全部完工。

斯泽夫称,建研究院的目的,一是提升公司新能源技术研发能力,二是使其发展成为中国最主要的重大装备基地研发中心。目前,我国发电设备结构中,有70%为火电设备,24%为水电设备,只有6%为风电、气电等新能源设备。东方电气集团希望加大对新能源技术的研究,从而扩大公司在国内新能源设备市场的占有率。

■公告追踪

ST公司股权流拍惹人眼

◎本报记者 王璐

昨天,两家ST公司——ST东源、*ST安彩不约而同地披露,公司大股东所持相关股份在7月24日的拍卖中遭遇流拍。其中,ST东源股权是首次流拍,而*ST安彩股权已是本月的第二次流拍。缘何在近期市场对ST板块重组前景极为看好的同时,ST公司的股权拍卖却不叫座呢?

近段时期,一些ST公司的市场走势又开始抢眼,这和相关公司因基本面发生根本变化的实质性重组不无关联。S*ST数码更因盐湖钾肥控股股东的借壳计划而连续走出5个漂亮的涨停板。与此同时,一些尚无重组进展的T族公司,尤其是一些资产质量尚可的T族公司同样受到市场关注,因为市场对它们的重组充满了期待,期望它们都能通过重大资产重组,实现华丽变身,脱胎换骨。ST东源、*ST安彩就在关注之列,在近半个月的震荡行情中,两家公司股票均上涨了25%。

从两家公司基本面来看,ST东源被市场认为是净壳资源,有着较大的重组想象空间。*ST安彩虽然今年被“披星戴帽”,但公司肩负着我国新一代TFT-LCD液晶玻璃基板的重任,作为民族工业龙头,自然要受到地方政府支持,不乏重组预期。然而,这样两家公司的股权在拍卖中却遭遇流拍。这些具备“壳”资源概念的ST公司股权为何没能引来买家呢?

业内人士认为,首先,这其中不乏买家故意压价的可能。根据相关规定,股权再次拍卖时,起拍价格将会比上次下调10%,因此,可能是有意向的买方为降低竞拍成本而导致流拍。以ST东源为例,该公司股权并非无人问津。据有关媒体昨日报道称,有多家企业对于ST东源的股权有意向。据拍卖公司统计,在发布拍卖公告之后,有58人次咨询,咨询者主要来自重庆、成都、广州、上海和青岛等地。盛源拍卖一位负责人也称,有多家企业报名,但其中一部分没有通过初步审

查,另外一部分报名的企业没来得及在规定的时间内打保证金,遂只有一家来自重庆的公司符合参加竞买资格。而最终,拍卖师“非常遗憾”地宣布拍卖流拍。

资料显示,此番ST东源被公开拍卖的股份共6800多万股,参考价3.96亿元,折合每股约为5.77元。该公司昨日收盘价是10.15元,尽管与市价相比,拍卖价已经缩水近半,但市场人士分析认为,由于这次拍卖的股份占ST东源总股份27.42%,一旦拍卖成功则意味着ST东源实际控制人可能发生变化。鉴于此,拍下股权的买家势必要对公司进行重组。为降低重组成本,不排除有意向的买方有期待第二次、或第三次拍卖的可能。根据目前的情况看,这部分股权将在8月10日进行再次拍卖,参考价约为3.56亿元,较第一次减少近4000万元。

其次,可能和上市公司所处行业有一定关联。以*ST安彩为例,公司此次被拍卖股份占其总股本的20.50%,获取这部分股权的买家将成为公司第二大股东。据此,竞买者如果是期望限售股解禁后能获取巨大差价收入而竞拍,显然代价和风险都太大,因此,竞买者应该会参与公司的资产重组,并介入安彩的生产经营。然而,从*ST安彩的现状来看,公司所处破壳产业目前处于亏损境地,转型产品3.5代LCD基板目前的资金只够点火试车,投产所需的巨额资金,对于负债累累的安彩和安彩母公司来说无疑是天文数字。而且,部分市场人士认为,目前看来即使投产,能否在强手如云的市场上取胜也未可知。

“鉴于这样的行业背景,除了对安彩抱有觊觎之心的机构和企业的,一般的投资者是不会去搅浑水的。”行业研究员如是说。事实上,无论是什么样的ST公司,由于其面临着退市压力,唯有通过实质性重组,注入优质资产,才可能变身“天鹅”。因此,买家如果不是出于投机或投资的心态,必定经过深思熟虑和详细论证才有可能参与竞拍。如此,ST公司股权流拍也就不足为奇了。

■热点关注

宝钢三次出击铸钢铁“防线”

◎本报见习记者 应尤佳

业内关注已久的宝钢集团“收购”包钢集团事宜,终于以双方日前正式签署《宝钢集团有限公司与包头钢铁(集团)有限责任公司战略联盟框架协议》揭开面纱,然而最终出笼的方案并非人们原来以为的“收购”,而是“战略合作”,在这个合作中,宝钢集团担当的角色是——协助包钢集团将现有的1000万吨产能进行产业升级。

在宝钢股份和包钢股份同时发布的公告中,一句“宝钢集团将协助包钢集团现有的1000万吨产能进行产业升级”,似乎令人更多地感到双方这次合作的“框架”意味。不过据行业研究员分析,这次合作的看点不妨放远一点,就是分步走策略:第一步是在包钢集团整体上市的基础上与宝钢集团合作,通过采取宝钢集团参股的形式,通过对现有1000万吨产能进行产品结构调整,今年内实现100亿美金的产值。第二步是宝钢集团与包钢集团联合新上500万吨的钢铁项目,使包钢集团的总产能达到1500万吨,成为地区最大的钢铁企业。

这一合作,之前宝钢集团与邯钢集团的战略合作曾经使用过。今年5月,宝钢集团和邯钢集团签署协议,

双方分别出资50%,建设“邯钢新区”年产460万吨的精品板材生产线,其中宝钢集团以货币资金出资,而邯钢集团以现金加实物的方式出资。

相比与邯钢和包钢的合作,今年1月,宝钢收购八一钢铁则十分“干净利落”,但对马钢集团的并购却收效甚微。今年1月,马钢与宝钢签订了一份管理输出战略联盟,却没有任何实质项目,只是给了宝钢一个排他性的选择权,也即如果日后重组,宝钢集团具有优先重组的权利。可是随着马钢集团对合钢集团的整合、做大,宝钢集团和马钢集团实际上渐行渐远。于是,宝钢集团和包钢集团、邯钢集团的合作就成为宝钢“整合国内钢铁企业”的第三种途径,即先以项目合作为主,不涉及股权转让问题,而后再在合作中探索整合之路。

国金证券分析师说,并购在行业景气时难度会增加,但问题是钢铁行业自2003年以来长期处于行业景气中,大约只在2005年底至2006年初经历了一次短期低谷,也不足以构成并购的时机,所以宝钢在这个时候选择并购和整合国内钢铁企业,应当有其深刻的原因。

一个特点是,钢铁行业的整合多是国有股份之间的划转,我国政府一



张宏伟 制图

■资料链接

四川盛源拍卖有限责任公司受人民法院委托,于2007年7月24日对成都锦江和盛投资有限责任公司持有的ST东源5856.85万股法人股和四川华州管理顾问咨询有限责任公司持有的ST东源1000万股法人股共计6856.85万股进行公开拍卖,整体拍卖参考价39601万元。7月25日,公司公告称,此次公开拍卖流标。7月26日,公司披露,8月4日进行第二次拍卖。

*ST安彩6月30日公告,因安玻公司不能偿还对河南省建设投资总公司的债务,应河南建投的请求,河南省高级人民法院委托河南省创信拍卖有限公司于7月10日拍卖安玻公司持有的公司限售流通A股90181817股。但这次拍卖因无竞买人报名参加竞买而流拍。7月24日,这部分股权再度被拍卖,因同样的原因这次拍卖流拍。

直在大力助推,希望钢铁行业能够尽快提高集中度,但地方政府态度很大程度上影响着整合的过程。八一钢铁的顺利收购,很大程度得益于新疆当地政府的支持,但是如果碰到地方政府对此有所保留,并购就不那么容易了。以宝都合作为例,宝钢本欲直接收购国有股份,但后来来看准邯钢集团持股比例不断降低,转而到二级市场收购邯钢股份。而此次与包钢集团的合作,之前也曾传出有宝钢集团内部人士感叹合作不像与八钢合作那样乐观。

另一个受到关注的因素是,宝钢集团今年起启动了新一轮发展规划,即到2012年其钢铁产能力争达到5000万吨以上。为此,宝钢集团需要在自建生产基地的同时,通过资本运作来实现“跑马圈地”来实现产能扩张。对于宝钢集团来说,全国范围内的整合并购战略,主要是出于完善产业链、完成全国布点的需要。

包钢集团是我国西部地区最大的钢铁企业,具有明显的资源、地域和市场优势。包钢集团的白云鄂博矿是世界瞩目的铁、稀土等多元共生矿,独特的资源优势形成了包钢的钢铁和稀土为主的产业优势。兴业证券的行业研究员认为,包