

Financing life



替富人说话 为穷人办事

◎ 茅于軾

现在社会上为穷人说话的人很多,替富人说话的人很少。另一方面为富人办事的人很多,为穷人做事的人很少。

原因很简单。为穷人说话能够得到社会上大多数人的赞同。穷人是弱势群体,需要有人为他们说话。哪怕说错了,也不用担心。因为立场不错,顶多是技术性错误。说话的人考虑自己的社会影响和对自己的舆论评价,为穷人说话是不会出问题的。我国是一个特别讲究立场的国家。立场错了一切都错。谁敢犯立场性的错误去为富人说话呢?所以大都站在保险的立场上为穷人说话。

为富人说话则不同。由于大众受马克思主义理论的灌输,富人被认为是剥削者。为剥削者说话当然错了。我国又有仇富的传统,帮富人说话肯定是不受欢迎的。所以话还没有说,立场先已经错了。谁会去做这种吃力不讨好的事呢!

至于做事,为富人做事是有酬劳的,所以大多数人愿意为富人做事。而为穷人做事很难有酬劳,所以为穷人做事的人比较少。结果便是许多人为富人做事,为穷人说话;很少人为富人说话,为穷人做事。这样一个社会是很不正常的,是容易出问题的。所以我要反其道而行之,为富人说话,为穷人做事。

先要说明,我这里所说的富人并不包括贪污盗窃、以权谋私、追求不义之财的那些人,而是指诚实致富,特别是兴办企业致富的企业家和创业者。我愿意为这样的富人说话,并不是和富人有什么特殊感情,或者我个人得到他们什么好处,而是考虑全社会的利益。中国穷了几千年,其中原因之一就是仇富。社会上有一些富人就变成众矢之的,就被剥夺,被侵犯。这一传统几千年没变,而集中反映在文革时期。其结果大家知道,就是把中国变成了一个彻底的穷人国。谁也不敢变成富人。万一变成富人,不但自己被整垮,连子女都不能上

大学,不能参军,不能入党。九亿人口彼此监督,不让任何一个人变富。幸亏邓小平提出来“让一部分人先富起来”,这才打破了僵局。现在许多人批评邓小平这个政策,是不明白当时的背景。我们要让全国人民最后都变成富人,目前如果我们没有齐步变富的办法,只好先让一部分人致富。我们正在走上这条路。如果我们见到富人就想打倒,其结果就是又回到穷人国的状况去。我相信这不符合绝大多数人的愿望。

我为富人说话,遭到猛烈的批评。有这么多人反对保护富人,我更觉得有保护富人的必要。因为的确有一批人准备打倒富人,再次剥夺他们。这批人反对为富人说话,反对保护富人,所以骂我为富人说话的做法。当然,我不仅仅为富人说话,我同样也为穷人说话。不过正如前面所说,为穷人说话的不乏其人,所以我愿意更多地为富人说话。其实,我为富人说话不仅仅为了富人,更是为了大多数的穷人。因为他们最终也要变富。如果把富人都打倒了,穷人还有前途吗?他们一辈子只能永远当穷人,永无出头之日了。除非自己现在是穷人,先打倒富人,等到自己变成富人之后再回来保护富人。这对某一个人来讲的确很理想,但是对全社会来讲是没法执行的。唯一的办法是富人穷人同样保护。这就是人权。

穷人容易受欺侮、受压迫,这大家都知道。但是富人一样会受欺侮、受剥夺,这大家未必很清楚。在我们这样的社会里,一个人变富了就可能种种麻烦随之而来。如果我们问任何一位企业家,当企业家容易吗?他们要缴纳各式各样的捐税,要对付不讲理的官员,给他们上贡,请吃饭,陪娱乐,说好话,低三下四地做人。中国的企业家是全世界最艰难的,风险最大的,负担最重的。在执业中稍有闪失,比如得罪了某位高官,没有协调好黑社会的关系,立刻灾难临头,多年的努力马上付诸东流。在一个政策多变,朝不保夕的环境中,战战兢兢做事。但他们做出了

伟大的成绩。中国改革三十年,财富的创造增加了十倍之多。这主要是企业家的功劳。人们常说,工人农民创造财富。这固然不错,但更重要的是企业家创造财富。改革之前也有工人农民,为什么财富那么少?现在就多了一个企业家,财富就蓬蓬勃勃地创造出来了。因为是企业家人把劳动、资本、技术、市场等要素,以最有效的方法组合起来,以最低的成本生产出社会最需要的产品。这种组合要素的任务是企业家人完成的,不是工人农民或知识分子所能完成的。一个国家经济的强弱主要取决于企业的好坏,而企业的好坏取决于领头企业家的企业家。当然还有政策环境的改变,从计划经济转变到市场经济,是党的领导好。虽然企业家未必具有远见卓识,他们只是为了赚钱,但是客观上为社会创造了巨大的财富,使绝大多数人的生活得到了改善。我国的企业家在过去三十年中,在一个十分险恶的环境中,完成了里程碑式的丰功伟绩。为什么我们不保护他们呢?

光为穷人说话是不够的。他们需要的是踏踏实实做事。要帮助他们的孩子能够上学,有病时有钱看病,搞生产时有钱买化肥农具,或能进城打工,碰到个别老板欺侮时有人帮他们维权。这些事一部分有政府在做,但是远远不够,需要民间参与。而且是自我牺牲式的参与,不计报酬,不计名利,一心为穷人着想。可是这样的人还远远不够。

我也赞成穷人说话,他们的权利也需要保护。但是我反对为了讨好舆论,哗众取宠,说的话最终对穷人不。比如鼓动穷人反对富人,宣传富人有罪,宣称穷人和富人势不两立,制造剥夺富人的理论。还有许多表面上帮助穷人,其后果损害穷人的利益,要求大学降低学费,制造富人搭穷人便车的政策,让穷人上当受骗。这些问题一时难于搞清楚,但是为富人说话,为穷人做事是一定不错的。让我们勇敢地去做吧。



富翁与叫化子的故事

◎ 巴山

在这个城市,许多人只知道房天明是一个赫赫有名的富翁,很少有人知道,六年前的房天明还是一个受叫化子欺负的穷光蛋哩。

六年前,房天明怀揣着一张财务管理专业的大专毕业证书来到这个经济发达的城市。来自贫困山区的他只想凭自己所学的知识勤奋找一份稳定的工作,有一份稳定的收入养活自己和回报含辛茹苦的父母。没曾想,一个多月过去了,工作丝毫没着落。没钱交房租,房天明被房东撵了出来,流落街头。见一个残疾叫化子挺可怜,他把身上最后的一块钱也施舍了出去。

眼看天色渐渐暗了下来,房天明只好饿着肚皮赶紧寻找一个栖身之处。拖着破烂的行李,房天明终于找到一个勉强可以遮雨避风的破棚子,不料,那里早已有了一个叫化子。

那叫化子见有生人占地盘,立马起身喝道:“你给老子滚开,这是我的地盘!”这时的叫化子,不但毫无残疾之相,其身体之强壮更胜于常人,一把就将房天明推倒在地上。

“原来是你,你不是残疾人啊,你身强力壮怎么不干点正经事呢?”房天明一看正是几小时前可怜兮兮向他乞讨的叫化子。

“你管老子干什么,老子干什么你管得着吗?你这个干正经事的怎么也混到我这样了呢?”

叫化子并不把施舍钱给自己的房天明当回事。

正在两个人你推我搡的时候,头顶上莫名其妙地突然砸下什么东西来。借着昏暗的灯光,房天明看清楚了,那是钞票——捆扎得好好的一百元钞票,至少有五扎。正在房天明惊讶地向上观望钞票来源的时候,叫化子以迅雷不及掩耳之势将地上的钞票通通抓到了自己手中。

“这可是我捡的!”说着,叫化子像老鼠一样迅速逃离了。暗夜中,房天明还听见远远地传来叫化子的声音,“这地盘老子让给你了——”

想着这如梦似幻的一幕,房天明不知发生了什么,正在他怔怔发呆的时候,头上又接连不断飞来一扎扎钞票,比先前还多。他捡起来一数,一共二十五扎,每扎大概是一万。他望了望旁边的楼房,肯定是从楼上丢下来的,但不知是哪家,也没人出来看。有一瞬间,身处绝境的房天明也想带着这些钞票像那个叫化子一样逃之夭夭,但他犹豫了,自己虽也想发财,但绝不是靠这种方式发财呀;如果这样,自己与那骗子,叫化子有啥区别呢?何况这些是来路不明的钱?说不定还要触犯法律。

最后,房天明抱着这一摞钞票上楼去了,发现一间屋子里亮着灯,还有说话声。房天明敲开了房门,正好见到几个公安人员,他赶紧交出手中钱,并说明经过。原来,几个公安人员正在这里查一个赌博窝点,赌徒们见公安到来,忙乱中把赌资从窗口扔了出去。公安人员正愁找不到证据,见房天明送来的一捆捆钞票,自然是非常感谢。

在查赌的公安人员中有一位公安局副局长。他详细了解了房天明的情况后,将消息透露给全市的新闻媒体。第二天,全市各媒体纷纷报道了房天明求职无门,身处绝境却捡到巨额现金不动心的事迹。房天明一下子成了新闻人物,紧接着又成了各大公司争抢的人才。有一家民营集团公司的老总说:“我这里不缺少人才,但像房天明这样的人哪怕他是一个小学生我也要!”

房天明很快来到了这家民营集团公司财务处上班。他的忠诚,他的勤奋刻苦,不畏艰难的敬业精神也很快赢得了全公司员工的称赞和集团老总的赏识。一年之后,房天明从一名财务处的普通职员升到了公司会计,再过一年升为财务总监,第三年又被提升为公司副总经理、总经理。鉴于房天明的人品和对公司的贡献,五年之后,集团老总决定将20%的股份让给房天明——房天明真正成了名副其实的千万富翁。

因公司承包了城市改造的部分项目,那天,身为集团公司总经理的房天明带领公司上层管理人员来到了承包片区。没想到,这里正是六年前他与叫化子争地盘的地方,只是当年他不知这里叫什么。更没想到的是,这天他又遇到了六年前的那个叫化子,他如今真成了缺了双腿的残疾人。感慨万千的房天明不由得走上前去,进行了一次富翁与叫化子的对话:

“你的腿咋成了这样?”房天明问。
“被人打折的。”叫化子真正楚楚可怜了。
“为什么被人打?”
“他们说冒充残疾人骗钱。”
“你当年不是捡了五万块钱吗?怎么还骗钱?”
“那五万块早就被我花光了。”叫化子突然反问房天明,“听说我走后你又捡到更多的钱了?”

“是啊,可我不要。”
“不要?你今天咋成了大老板了?”
“你不明白,是吗?这就是你只能是乞丐的原因。今天我身上有钱,但只想给这点。”说完,房天明丢了一张十元钞票给叫化子。



节约型办公

最近单位开展“节约型办公”活动。处长在会上宣布,今年“节约型办公”活动的成绩将纳入年底的评奖活动,直接和各科室的年终奖挂钩,处里会派人随时突击检查各部门活动的开展情况。

以前很多类似的活动因为没有与“大洋”挂钩,所以都是雷声大雨点小,最终不了了之。这次可不同,开完会后,“节约型办公”活动就轰轰烈烈地开展起来了。上上周,我到三楼档案室还资料,看到老同学小李正在捣捣空调的控制板,旁边放着工具箱。我问小李,空调坏了呀?小李说:“没坏,我们科长说要吧温度固定在29度,比要求的26度标准高三度,随时经得起检查。”

“29度!还空调个啥?”我惊讶地说。小李神秘一笑,凑到我耳边悄声道:“我改了线路,显示的是29度,其实是25度……”嘿,瞒天过海呀!

前天傍晚,我有事返回办公室,实习生小娜还没走。我见她打印好一叠纸,然后用刻刀将纸划成几块。

好好的纸搞成这样,干啥啊?小娜嫣然一笑道:“组长要求以后便签都得用打废的纸做。下班时,他吩咐我给每人做两本这样的便签以备检查。我收集了一些废纸,不够,又不能用白纸,只好把白纸打印一下再做便签。”说完,她朝我做了一个可爱的鬼脸:“嘘——千万可不要揭发我哟,我也是为了完成任务,为大家着想嘛……”

今天下午,矿泉水公司的一个新员工因为第一次送水,摸不清各办公室的门口,请我给他领路。我到四楼一个大办公室,见每张桌子的左上角都摆着一本厚厚的红色小册子,就像部队的条令手册,上面还烫着几个金字:“节约型办公措施一百条”。我对办公室主任老陈笑道:“这是你的创意吧?我知道以前你当过兵,瞧,这册子多像部队的条令手册。”老陈哈哈一笑说:“笑笑笑笑,看你们搞得有声有色,咱不搞点小动静也不行啊。印这玩意儿贵啊,一本三十五块哩!” (文/黄润登 图/许青天)

■ 财富漫谈

我们准备好了吗?

◎ 张晓晖

“准备好了吗?时刻准备着,我们是青年共产儿童团……”

这是老电影《红孩子》的主题歌,最近常常想,准备好了吗?两年的牛市之后我们完成角色转换了吗?

记得有这样一件事,一美国佬买彩票中了大奖,一下子成了千万富翁。可这家伙居然呆了半年没有领取奖金,直到最后一天才把这笔巨款领出来。有人问,这半年你干什么了?他说,我在想,这个钱我怎么了,我怎么协调和老婆的财产关系,怎么和朋友相处。我需要时间适应这个过程。

还用得着协调和老婆的财产关系?这家伙多少有点欠火候,不过他也真是智者,在没有适应千万富翁的角色之前,他选择了等待,在思考中等待。

在想当初,皇太极侵犯大明朝,兵临北京城下,大明朝的心脏已经是旦夕可下,而这个时候皇太极却选择了退兵,只与大明朝签了个协议,大明朝年年给他缴银子,就这么拉倒了。为什么呢?皇太极听取了汉人谋士范文程的建议,他知道自己还没有做好统治中原的准备,没有那么多的官吏去辅佐大明的每个州县,没有那么多的军队去占领大明的疆土,没有想好用什么办法养活几万万人民,而大明

朝也是百足之虫,死而不僵——即使攻下了大明朝,手里的江山也不过是块烫手的山芋。

后来,皇太极去世,这个愿望被他的弟弟多尔衮完成了。不知道九泉之下的皇太极是不是有些遗憾?但无论如何他是明智的。事实证明,即使准备多年之后,清军还是遇到了很多麻烦事,扬州十日,嘉定三屠,白莲教起义,还有黄宗羲、顾炎武这些大佬们的不服气,从顺治朝一直折腾到康熙朝才算平静下来。

李自成为什么刚进北京十几天就完了,因为他没有做好准备,或者说光想着当皇帝没想着当统治者,所以他的眼睛只盯住了紫禁城,却忘了山海关,这一点他比皇太极可差远了。

准备很重要,没有准备好就急于进入角色,往往不如人意。

当初,很多企业雨后春笋般地迅速发展起来,却在进一步做大做强的时候垮掉了,原因就是他们没有做好准备——小作坊没有做好向大工厂过渡的准备,乡镇企业没有做好向现代企业过渡的准备。

股市真好,从谷底开始已经足足涨了三倍,上涨的还有投资者账户里的资金,但不知道是不是做好了足够的心理准备。

有个朋友幽了一默,“挣钱啦挣钱啦,不知道怎么花,挣钱啦挣钱啦,忘了把钱带回家”。这话说得挺智

慧。那就是,事先做个准备的确是很有必要的。

比如说消费,是不是该花一些了,犒劳自己一下,让自己松弛一下。先别急着做鸡生蛋,蛋又生鸡的美梦?花了钱,促进消费,也算为GDP做贡献?

比如说心理,有个电影叫《我是谁》,我是谁呀?当然,赚了二倍三倍的不在少数,四倍五倍也不乏其人,但我们有什么变化没有呢?我们是不是已经成为巴菲特那样的大师了?毕竟这一两年的收益率,巴菲特也比不上吧?但是,我们还都是普通人,赚钱的主要原因是市场照应,就像巴菲特说的,下大雨之后的池塘水面上涨了,但鸭子们以为为上涨的是它们自己。我们是不是也这样呢?

老婆煮饺子,出锅时发现些个煮破的是常事。这时我会调侃道,饺子汤真鲜呀。也许,等到未来熊市来时,很多人会说,我得到了很多教训。

等饺子出锅的时候,发现饺子汤真鲜,或者汤圆出锅的时候,发现汤好香好甜,都不是好事。因为,等我们得到教训的时候,我们已经被市场严厉地教训过了。

且不说现在的股市到没到该出锅的时候,但出锅用的箬篱只怕是该准备了。市场会发展上去;5000点?或者

6000点?我们准备好了吗?能不能沿着上升的趋势和市场站在一起?能不能顺着上升的市场赚钱?听着唱空的声音赚钱,直到唱空的声音销声匿迹,在一片多头大合唱中,轻轻地,我们走了,正如我们轻轻地来?我们轻轻地挥手,不带走一只股票?

上去了的市场还会下来,到4000点?或是3000点?在熊市中我们怎么办?不做,当然是个选择,怎么做,当然是个选择,怎么做,面对若干个跌停板的时候,怎么办?

市场还会有哀鸿遍野的时候,那个时候我们是抱怨、埋怨、咒骂,还是瞄准自己早就盯了很久的股票,悄悄地进村,打枪的不要?

股指期货一旦出来,或许市场不牛不熊,变成了鹿市?这个时候,怎么办呢?

可想的事情很多,需要我们做很多的准备。

有个古老却至今颠扑不破的周期率,“其兴也勃,其亡也忽”,意思是兴旺起来很快,蒸蒸日上,火上浇油;完蛋起来也快,土崩瓦解,分崩离析;食尽鸟投林,只剩下白茫茫大地真干净!

原因还是准备不足,“其兴也勃”之后,没有做好准备,于是“其亡也忽”。

还是那首歌唱得好,准备好了吗,时刻准备着……