中钢协预计下半年钢铁出口明显下降

⊙本报记者 徐虞利

昨日，中国钢铁工业协会常务副会长兼秘书长罗冰生在钢协常务理事扩大会议上表示，下半年，受宏观调控措施影响，钢铁产品出口将明显下降，同时国内资源量增加将影响国内市场供需平衡，行业企业应控制粗钢产量过快增长。

罗冰生表示，今年4至6月，国家有关部门四次出台限制钢铁产品出口的措施，其政策效应将在下半年显现。按2006年出口数量和价格计算，通过降低出口退税率、加征关税，将增加出口成本总额218亿元左右。由于出口成本增加，上半年钢材出口的效益高于在国内市场销售，下半年将转为低于国内市场。

“下半年钢材出口的数量将会明显低于上半年的水平，按下半年钢材出口水平比上半年下降40%-50%测算，2007年预计全年出口钢材总量5160万吨左右，比2006年增长20%左右。”罗冰生判断。

按上述2007年全年钢材、钢坯进口、出口的预测，今年上半年净出口粗钢3064.77万吨，月平均510.8万吨；下半年预计净出口水平比上半年下降60%左右。这部分减少的净出口粗钢，将转为流向国内市场，相应增加国内市场的可供资源量。

预计今年下半年钢材出口比上半年下降40%-50% 资料图

罗冰生认为，在这种情况下有两种可能的发展趋向：一是国内市场出现供大于求，钢材价格全面下跌，而国际市场需求继续保持旺盛，价格上升，国内外市场的价差进一步扩大，有可能出现钢铁产品出口反弹，国家有关部门进一步加大调控措施的力度，这样势必引起国内市场的大幅波动，对全行业的运行带来不利的影响，这应避免发生；二是从下半年出口下降、国内市场资源量增加的实际出发，钢铁企业坚持以销定产，压缩钢铁生产总量过快增长，实现下半年新的供需基本平衡，这种情况对全行业发展有利。

中钢协预计，我国全年国内市场粗钢消费量将达4.46亿吨左右，同比约增长12%。罗冰生强调，今年上半年粗钢产量同比增长18.92%，由于下半年国内市场供需关系发生变化，必须控制粗钢产量过快增长。预计今年全年粗钢产量约4.8亿吨，同比增长约14%。

中国拟推钢铁产品出口企业资质标准

记者昨日获悉，中国钢铁工业协会及会员企业已就钢铁产品出口企业资质标准、出口钢铁产品税目、加工贸易企业进口钢材执行免征税收的优惠政策三项工作向有关部门提出了具体建议和改进意见，国家有关部门正在抓紧办理。

据悉，上半年国家对钢材出口实施自动登记制度，但对获得出口资质的条件未做硬性规定。中钢协认为，应当制订钢铁产品出口企业资质标准，提高出口企业履约能力，规范出口贸易秩序。同时考虑我国海关的出口钢铁产品税目是多年前编制的，已不适应钢铁工业发展的现状，特别是为了体现区别对待的原则，改变高、中、低档次钢材同在一个税目的现状，应对现行税目进行一次全面的调整。

据了解，在调整钢材出口退税率和加征关税后，国内加工贸易企业进口钢材仍执行免税的政策，造成国内企业与进料加工企业之间的不公平待遇，中钢协建议应对加工贸易企业使用进口钢材进行清理，对国内能生产的钢材品种取消优惠政策，国内不能生产的适当保留。(徐虞利)

我国信息产业上半年收入逾2万亿

⊙据新华社

信息产业部29日的统计显示，2007年上半年我国电子信息产业收入达21751.6亿元，同比增长18.2%。其中制造业收入为19150.1亿元，同比增长17.6%；软件业收入为2601.5亿元，同比增长23%。

统计表明，制造业中广播电视设备制造、电子元器件、电子测量、专用设备等行业主营业务收入增幅较快。软件业中，软件服务业、系统集成、IC设计高出软件业平均增速。

信息产业部经济体制改革与经济运行司负责人预计，今年下半年，与北京奥运会相关的建设进入关键阶段，新一代移动通信系统建设即将启动，数字电视转播也将逐步推广，各地引进的大型元器件项目相继投产，电子信息产业规模将出现新一轮扩张。

上半年我国社会物流总费用同比增16.2%

⊙据新华社

记者从中国物流与采购联合会了解到，今年上半年，我国社会物流总费用为19541亿元，同比增长16.2%，增幅比一季度提高0.9个百分点，比去年同期提高1.3个百分点。

从社会物流总费用的构成看，今年上半年，运输费用为10757亿元，同比增长15.3%，增幅比一季度提高1.5个百分点，比去年同期提高2.4个百分点。运输费用增长加快，主要是由于今年以来货运量增长明显提高，显示物流对经济的保障程度有所增强。

今年上半年保管费用为6405亿元，同比增长20%。在宏观经济快速增长带动下，保管环节的物流业务快速增长，特别是配送、流通加工、包装等现代物流业务增长突出，在保管费用中所占比重呈上升趋势。其中，上半年配送费用288亿元，同比增长36.9%；流通加工费用1240亿元，同比增长29.3%；包装费用274亿元，同比增长37.5%。

阿里巴巴首度确认申请赴港上市

如成行将营造出“百万富翁群”

⊙本报记者 张韬

记者从相关渠道获悉，阿里巴巴创始人马云在昨日下午举行的该集团年会上首次向员工确认，阿里巴巴已经启动香港上市程序。业界人士分析，阿里巴巴B2B公司如果在港上市成功，将创下中国互联网公司上市规模之最，有望成为香港有史以来最大科技股，集团总估值有望破百亿美元，超过腾讯、百度和网易。此外，由于阿里巴巴员工持股比例颇高，此次可能创下内地上市公司制造百万富翁的最高记录。

记者还从相关渠道获悉，阿里巴巴已向联交所上市委员会正式递交了第一次上市申请。目前，以google、yahoo、eBay、amazon为代表的互联网模式已经在业务及资本市场巩固了自己的地位，而被认为与上述四大流派并称的阿里巴巴B2B模式，已经成为资本市场盼望和追捧的热点。之前，马云演讲时曾表示：阿里巴巴一定会上市，但上市只是加油站，而不是目标，马云说：“上市就像上拳击台，因为你在所有人的注视下，而今天最重要的就是练肌肉。”按照联交所的上市流程，预计阿里巴巴B2B公司将在今年第三季度在港上市。

分析师认为，阿里巴巴此次上市预计融资78亿港元，据此计算，阿里巴巴集团仅B2B业务市值将达40亿至50亿美元，如将该集团旗下淘宝网及支付宝业务依此计算，集团整体估值有望超越百亿美元。日前，阿里巴巴旗下的淘宝也正式宣布试水广告业务，曾经烧钱的企业也有望近期转变为“下金蛋的母鸡”，这也将有助于阿里巴巴在港集资。

记者了解到，目前在阿里巴巴平台上交易的买家主要来自西欧和北美，来自日本的比重也在逐渐上升；卖方则主要是来自中国内地的供应商。阿里巴巴希望，未来能够将供货商的集中所在区域扩大到中国香港和中国台湾，同时也在日本等地设立更多的服务中心。

知情人士透露，“阿里巴巴上市目的是为了实现其国际化和全球化战略。阿里巴巴此次募集的资金，将主要用于全球业务的扩张和B2B交易平台完善。”马云在集团年会上表示，“赴港上市将是公司成立8年来最大的一次挑战，不过创办一家伟大公司比上市更为重要。”

■产业观察

“达娃之争”需要白马骑士

⊙特约记者 陈光

“娃哈哈和达能这场必然的冲突，实际上就是两个强势企业对合资公司的控制权之争。吵到现在，打下去无非是让双方的伤疤更深。双方应该把股东商业利益放在服从企业社会责任这个角度来考虑，拿出更大的商业智慧真正探讨和解。”信利律师事务所合伙人谢思敏如此看待“达娃之争”。

达能与娃哈哈事件从原本的商务合同纠纷，演变出了民族品牌流失，反垄断等话题，引发了各方讨论。7月27日，在北京产权交易所举行的“达能-娃哈哈案例研讨会”上，5位业内资深律师作为“局外人”就“达娃之争”交流看法。

没有赢家的争斗

大成律师事务所王凤和表示，两家纷争正进入白热化阶段。“主要是竞业禁止、商标权争端这两个关键问题。归结到一点，就是跨国公司在中国市场并购过程当中，和本土企业激烈争夺市场的一个矛盾冲突。”

王凤和认为，跨国公司的并购是其全球化战略结果，可能不会构成竞业禁止。但是他在并购过程当中，同样一个董事兼任数家具有竞争关系的饮料企业高管，就违反《公司法》规定的同业竞争问题。而商标权行为与此一脉相承。因为双方当初协议的详简版本，对于这个问题，不同的法院，不同的仲裁机构可能会有不同的判决，所以这可能是没有结果的战争。

“达能和娃哈哈的合资在前期存在九个争议，导致娃哈哈吃亏。”这是北京市邦成律师事务所郑碧筠的观点，这包括如合资公司娃哈哈入股股权估值偏低，股权设计不合理，条约对娃哈哈方否决权的缺失等。但他同时对事件影响表示乐观，认为总体而言利大于弊。他认为，因为达能和娃哈哈都付出很大代价，但却引申出整个社会从这个案件的反思，让社会受益——怎么和外资合作？如果纠纷解决的好，娃哈哈也能因“事件营销”而为更多人熟知，品牌价值更大；此外，也能促使政府解决这个问题，有助于相关法规出台。

北京市中咨律师事务所合伙人张晓森律师则认为该案例将出现如下“考验”，首先，双方都面临是否遵守合约的诚信考验，诚信是底线；其次，司法和执法面临公平性考验；第三，事件涉及到个人违规，网上涉及到民族品牌、国家反垄断、民族利益等问题，考验形成危机处理能力；第四，考验大众媒体公正性和公信力；第五，考验解决问题的商业智慧。

市场第三方应参与和解

与会几位律师都提到，纠纷进行的同时，已经出现鹬蚌相争渔翁得利的态势，国内外几个饮料企业乐见其争，准备趁虚而入来占领市场。所以更应当“以和为贵”，用市场化、商业化手段解决。

北京德权律师事务所合伙人哈斯律师认为，目前已经进入诉讼阶段，达能可能会在契约精神下，仅仅就案子来打官司，抓住条款。事实上，“假如达能得到这个商标，也不一定能很顺利地在中国继续发展。”哈斯说，吵来吵去对两家不错的企业都有损失。

哈斯呼吁，政府、行业协会，尤其是行业协会，应该尽可能在某一个领域对于娃哈哈这样的民族品牌给予一些支持，这样能够帮助知名品牌维持下来。

信利律师事务所合伙人谢思敏律师则认为，“这里不会有赢者，谁想通过诉讼‘干掉’对方不现实，反而容易形成品牌流失。应该站在企业社会责任角度，拿出更大的商业智慧真正探讨和解。只要双方有诚意，都作出让步，让一个独立第三方来做公正的企业评估，让一个第三方来持有那关键的2%股权。”

谢思敏提到，只要市场上有真正的专业人士参与，技术上的东西，比如60家非合资企业的合理估值，都可以做出来。要有人愿意做白马骑士担当第三方，关键就是双方能不能把自己股东商业利益放在一个大环境上，至少放在企业的社会责任下去考虑，这才能解决问题。

产业快讯

中国房地产及住宅研究会副会长张元端：

小幅加息有利房产调控

⊙本报记者 唐文祺

加息虽然并不直接针对房地产市场，但作为宏观调控的一部分，为原本就不平静的房产市场增添了涟漪。2007(博鳌)房地产论坛将于8月16日开幕，主办机构观点地产机构旗下观点地产网邀请活跃在中国房地产业内专家进行系列对话。中国房地产及住宅研究会副会长兼秘书长张元端教授指出，小幅加息旨在缓步向调控目标前进，一时难以看出有很明显的影响，需要假以时日才能看出效果。

张元瑞认为，中国房地产已经走过了27年的发展历程，是以商品住宅(商品房)为最初商品和复苏标志的。他表示，推动未来中国地产发展的核心力量一方面是在国民经济持续发展、人民收入水平提高、城市化进程加快、家庭结构小型化等基础之上的市场需求；另一方面是行业发展过程中对自身的健康把握，特别是要提高经营行为的政策契合度。“两个方面的合力形成核心力量。”

针对目前房地产市场化改革过程中社会心态变化问题，张元端认为造成这种转变的核心因素是市场经济，利弊共存。关键是如何通过宏观调控，扬利除弊。按照他的看法，入手之道应当认真总结一下房地产业在解决住房问题服务方面有哪些成功经验，有哪些不足、失误之处。目前不断出现的加息手段，对房地产市场的影响则尚未完全体现出来，“这与吃药一样，当药物在体内积聚到一定浓度时，才能使病情发生明显变化。”

扬子江快运进军国际货运

⊙本报记者 索佩敏

随着中国进出口持续繁荣，一直致力于发展国内货运的扬子江快运航空有限公司也开始向国际货运市场进军。扬子江快运新任总裁孙洪祥透露，在先期开辟了两条中美货运航线的基础上，扬子江快运将开辟首条中欧货运航线，以及更多中美货运航线。

扬子江快运曾是海航的全资控股公司，2005年9月，海航集团向台湾地区最大的航空企业中华航空、好好国际物流、阳明海运、万海航运转让了其所持扬子江快运49%股权，扬子江快运也成为首家两岸合资经营的航空公司。

上周五，扬子江快运的波音747-400F货机抵达上海浦东国际机场，这也是其引进的首架自主运营的波音747飞机。据了解，扬子江快运引进此架747-400F货机后，将于8月投入该公司首条中欧航线上海——卢森堡的运营。

扬子江快运新任总裁、来自中华航空的孙洪祥坦言，合资近两年来，扬子江快运的业绩却并无大的改观，公司处于持续亏损状态，这也是孙洪祥上任的原因。“希望合资公司今年就能扭亏。”

孙洪祥透露，除了加强与物流商的合作，此前一直致力于国内航线的扬子江将逐渐拓展国际货运航线，尤其是欧美航线。

根据规划，扬子江快运还将在2008年继续引进两架波音747-400飞机，到2011年达到11架大型宽体机的运营规模，航空网络遍布亚洲周边，北美以及欧洲。

国内小排量汽车销量上半年下降近三成

⊙据新华社

在今年上半年国内汽车市场销量显著增长的同时，小排量汽车销量同比却下降近三成。

中国汽车工业协会最新统计数据显示，今年上半年国内基本型乘用车(轿车)销量达到228.69万辆，同比增长25.92%。在轿车的主要品种中，1.3L以下车型却在下滑，尤其是排量在1.0L以下(含1.0L)的微型轿车，累计销量只有13.43万辆，同比下降了28.87%，仅占市场份额的5.8%。

数据显示，节油减排效果明显的小排量汽车，市场占有率却呈逐年萎缩的态势：2004年为18.6%，2005年为12.63%，2006年为8.57%。

2006年1月，国家发改委等六部门联合发出《关于鼓励发展节能环保型小排量汽车意见的通知》，此后国家又对汽车消费税作出调整，业界由此预测“小排量的春天到了”。但近年来的数据表明，节能、环保的小排量汽车依然“叫好不叫座”。

江海证券经纪有限责任公司实施客户交易结算资金第三方存管上线公告

尊敬的客户：

根据《证券法》的相关规定，为积极落实中国证监会关于客户交易结算资金第三方存管（以下简称“第三方存管”）的部署和安排，自2007年7月30日起我公司各营业部开始实施“第三方存管”的分步上线工作，现将有关事项公告如下：

一、我公司第三方存管属于多银行存管模式，本次实现上线银行为：招商银行、交通银行、中国银行。我公司还将陆续实现与其他银行的第三方存管系统上线，具体上线银行和上线时间敬请您关注我公司的相关公告。

二、客户只能在我公司第三方存管合作银行中选择一家商业银行作为自己的存管银行。

三、客户指定招商银行、交通银行、中国银行为存管银行成功后，我公司各营业部柜台将不再为其提供资金存取服务，客户资金账户之前与其他商业银行建立的银证转账对应关系随之相应取消，客户所有的资金存取只能通过我公司与招商银行、交通银行或中国银行第三方存管系统的银证转账方式完成。

四、客户存管签约流程：

自2007年7月30日起，凡在我公司新开账户的客户，均可选择招商银行、交通银行或中国银行作为存管银行，具体办理流程为：

1、客户持以下相关材料至我公司各营业部办理证券资金台账的开户手续；

（1）个人客户需要提供本人身份证。

（2）机构客户需要提供：

企业法人营业执照或注册登记证书及复印件，只提供复印件的，复印件上应加盖法人公章并注明与原件一致；

法定代表人证明书与法定代表人授权委托书（法定代表人签字并加盖法人公章）；

法定代表人身份证复印件；

经办人身份证及复印件。

2、客户签署《江海证券经纪有限责任公司客户交易结算资金XX银行存管协议书》后，在江海证券各营业部柜台办理预指定存管银行手续；

3、客户持本人身份证、欲对应的招商银行、交通银行或中国银行的存折或储蓄卡及银行存管协议书的银行联与客户联一起至招商银行、交通银行或中国银行指定网点办理签约手续；

4、指定存管银行成功，实现客户证券资金台账内交易结算资金在招商银行、交通银行、中国银行的第三方存管。

五、一旦您指定存管银行成功后，机构客户可通过招商银行、交通银行或中国银行营业网点柜台办理资金划转。个人客户可通过以下途径进行资金存取：

1、通过我公司提供的网上交易、自助委托、驻留委托和电话委托完成相应操作。客户如欲通过江海证券网上交易进行银证转账，必须先开通网上交易功能。

2、客户如欲通过招商银行、交通银行或中国银行的电话银行、网上银行进行银证转账，必须先开通招商银行、交通银行或中国银行的电话银行和网上银行功能。

六、对于我公司现有客户，如果您的账户为规范账户，且已开通招商银行、交通银行或中国银行的单一银证转账，我公司将逐步组织实施批量移行，具体事宜请您关注我公司的相关公告。

七、我公司客户账户清理工作继续进行，请账户资料不规范的客户尽快到营业部办理账户确认和资料补齐手续。

八、我公司各营业网点地址及联系方式：

营业部名称	地址	咨询电话
哈尔滨红军街证券营业部	哈市南岗区红军街7号	0451-87581567
哈尔滨珠江路证券营业部	哈市香坊区珠江路52号	0451-82357106
哈尔滨中央大街证券营业部	哈市道里区中央大街43号	0451-84640791
哈尔滨奋斗路证券营业部	哈市南岗区果戈里大街290号	0451-53921100
哈尔滨石头道街证券营业部	哈尔滨市道里区石头道街117号	0451-84683926
哈尔滨西十四道街证券营业部	哈尔滨市道里区西十四道街55号	0451-84637965
哈尔滨新疆大街证券营业部	哈尔滨市平房区新疆大街8号	0451-86515014
哈尔滨西大直街证券营业部	哈尔滨市南岗区西大直街19号	0451-82832600
哈尔滨中宣街证券营业部	哈尔滨市南岗区中宣街16-1号	0451-82804114转8008
哈尔滨花园街证券营业部	哈尔滨市南岗区花园街2号	0451-82837001转200
哈尔滨赣水路证券营业部	哈尔滨市香坊区赣水路56号	0451-82269280转333
大庆龙凤大街证券营业部	大庆市龙凤区龙凤大街33号	0459-6202406
齐齐哈尔建设大街营业部	齐齐哈尔铁锋区站前大街77号	0452-6105803

营业部名称	地址	咨询电话
伊春繁荣路证券营业部	伊春市繁荣路伊春家俱城五楼	0458-3612045
沈阳朝阳街证券营业部	沈阳市沈河区朝阳街62号	024-24848846
大连五四路证券营业部	大连市西岗区五四路113-2号	0411-83693877转302
北京广渠门外大街证券营业部	北京朝阳区东三环南路58号富顿中心A座2层	010-58674977
厦门吕岭路证券营业部	厦门吕岭路75-77号长安大厦3层	0592-5565601
深圳宝安南路证券营业部	深圳市罗湖区宝安南路3038号金塘综合大厦	0755-82113666
上海瑞金南路证券营业部	上海市徐汇区瑞金南路538号	021-64183172
上海瞿溪路证券营业部	上海市卢湾区瞿溪路691号	021-63027047
上海万航渡路证券营业部	上海市静安区万航渡路529号	021-62491600
上海武东路证券营业部	上海市杨浦区武东路321号乙	021-65424971

江海证券有限责任公司网站：www.jhzq.com
招商银行客户服务中心：95555
交通银行客户服务中心：95559
中国银行客户服务中心：95566

江海证券经纪有限责任公司
2007年7月30日