

Companies

大股东施援手 飞球集团要入户*ST禾嘉

◎本报记者 袁小可

备受市场关注的*ST禾嘉资产置换方案,今日终于揭开神秘面纱。

*ST禾嘉今日发布公告称,公司拟与控股股东禾嘉实业(集团)有限公司进行资产置换,禾嘉集团将以其全资子公司——四川飞球(集团)有限公司100%的股权与*ST禾嘉的部分应收款、工程款等账款,约为1.1

亿至1.2亿元进行等价置换。

对于这一资产置换方案,*ST禾嘉表示,因公司的部分应收款时间长,收款非常困难,原料无法满足生产要求,在建工程无法投入生产经营,控股股东从*ST禾嘉发展的角度考虑,愿意承接这些低效资产,为*ST禾嘉置入有发展前景的飞球集团的资产非常必要,有利于公司未来的发展。

数据显示,飞球集团资产的置入,对*ST禾嘉而言,不仅意味着部分难以收回的应收款、工程款压力的减轻,而且更意味着注入后将有望为公司日后经营注入全新动力。据了解,飞球集团是四川省以重大装备制造为代表的装备制造企业的重点企业,注册资金5048万元,截至2007年5月,公司总资产12135万元,净资产11841万元,营业收入583万元,净利润115万元。相比之下,截至2007

年3月31日,*ST禾嘉的总资产为80178万元,同比下降10.64%,净利润132万元,同比增长124.99%,基本每股收益0.004元,而截至当日,公司应收账款却已接近1.23亿元。

此外,飞球集团资产的置入也有望为*ST禾嘉再添一项不错的业务。资料显示,飞球集团以专业制造“飞球”牌高中压球阀、闸阀等十

余种阀门等为主业,是目前国内规模最大的球阀生产厂家。此外,飞球集团与自贡高压阀门股份有限公司属同一实际控制人,飞球集团与高压阀在生产经营管道球阀的技术、资质、品牌等方面,都具有各自的优势,高压阀的产品已用于西气东输工程中,而实际控制人为整合优势,集中发展,目前已将高压阀的优势全部集中在了飞球集团。

三公司预告业绩

健特生物今日发布公告称,将公司2007年4月25日公告的今年1至6月业绩预告净利润同比下降50%以上调整为净利润为负值。

万家乐今日公告,预计公司今年1至9月业绩同比上升幅度100%至150%。

江苏琼花今日在公告中披露,公司2007半年度净利润下降77.6%。(张良)

宗申动力拟10送10

宗申动力今日公布半年报,2007年上半年公司实现营业收入11.5亿元,比上年同期增长了22.53%;营业利润1.15亿元,比上年同期增长84.05%;实现净利润1.10亿元,比上年同期增长90.28%,归属于母公司所有者的净利润1.08亿元,比上年同期增长90.66%。

值得关注的是宗申动力此次发布的利润分配预案以2007年6月30日股本21350.784万股为基数,向全体股东每10股送10股派发现金红利1.20元(含税),合计共分配利润2.39亿元,余额121.8万元滚存至下期。(应尤佳)

*ST明星 总经理秦刚辞职

*ST明星今日发布公告称,公司董事会于2007年7月30日收到公司董事、总经理秦刚先生的书面辞职报告,因工作原因,请求辞去其所担任的公司董事、总经理职务。

资料显示,2001年至今,秦刚曾任四川万通燃气股份有限公司工作董事长,任*ST明星董事、副总经理;2005年1月至2006年2月,秦刚曾担任*ST明星代理董事长;2006年2月至今,秦刚担任*ST明星董事、总经理。(袁小可)

中国高科拟转让 两子公司股权

中国高科今日发布公告称,中国高科拟将所持上海高科生物工程(集团)有限公司100%股权和上海高科联合生物技术股份有限公司30.07%的股权,以2007年6月30日的评估值作为作价依据,合计作价10950万元,转让给北京新奥特集团有限公司,将收回现金6224.89万元。公司预计本次交易产生转让收益增加公司合并净利润124万元。(袁小可)

工大高新转让 松乳公司股权

工大高新今日发布公告称,拟以经过审计的松乳公司截至2006年12月31日的账面资产净值10474730.87万元为依据,以8379784.70元的转让价格,向工大集团转让工大高新所持有的80%的股权。

工大高新表示,松乳公司作为公司控股子公司,近两年出现亏损,2006年经审计后的净资产10474730.87元,净利润-1884834.22元。

工大高新表示,今后将全力以赴围绕公司龙丹利民乳业做好液态奶区域市场。(袁小可)

公告追踪

上海普天发力电子机具前景如何

◎本报见习记者 徐锐

上海普天昨日公告称,向控股股东——中国普天信息产业股份有限公司定向增发不超过8000万股股份,募集资金拟用于公司行业电子机具发展项目上。此举被认为是上海普天实现成为“中国最大的行业电子机具制造企业之一”目标的一次大跨越。

上海普天在行业电子机具基地发展项目上已运筹已久。早在2004年公司产业调整时,公司便提出了“三年之内建设成为中国最大的行业电子机具制造商之一”的总体经营方针,围绕着该方针目标,公司在随后两年里已取得了不错的经营业绩。更值得注意的是,上海普天在今年6月底召开的2006年度股东大会上审议通过了增加经营范围的议案,其中增加研发销售的税控收款机、自助售票系统等电子机具产品正是本次增发待建项目的主导产品。由此看来,在各方面准备工作均布置妥当后,公司此次通过定向增发进入行业电子机具市场可谓是有备而来。

“自2004年公司进行产业调整以来,公司的营业范围便有所变化。通信业务正逐渐淡出公司的主营业务,与此同时,随着公司研发、生产力度的加大,自助售票系统、终端打印设备、税控收款机等产品的生产和销售已逐步成为公司的主营业务,这也是公司在今年增加经营范围的原因所在。”上海普天负责证券事务的人士在接受记者采访时表示。

虽然上海普天表示未来将以行业电子机具作为支柱产业,但目前公司生产场地和设备的不足,已

成为公司产能进一步提升的瓶颈,而此次在上海奉贤投建的行业电子机具基地项目将使得该问题迎刃而解,为公司全面抢占国内电子机具市场奠定了坚实的基础。

在国内电子机具市场竞争对手方面,该人士称,公司在该行业虽然还处于起步阶段,但凭借着在产品研发、销售方面的优势,公司的经营规模已处于全国领先地位。

上海普天公告显示,预计2010年该项目将新增产品产量共154万台套,新增销售收入154915万元,新增税前利润19690万元,税后利润16736万元。

上海普天在行业电子机具方面来势汹汹,这是不是意味着公司业务经营上会有巨大的调整呢?公司会不会放弃原来的通信业务呢?对此,该人士表示,通信业务是公司最早经营的业务,目前已拥有了众多的客户资源并建立了良好的销售渠道,因此这方面的业务公司会一直做下去。

据了解,今年是上海普天实现将公司打造成“中国最大行业电子机具制造企业之一”目标的最后一年,在其规模化地全面进入行业电子机具生产领域的同时,公司的未来战略打算也是外界关注的焦点。

“公司目前正在筹化在总部附近建设通信工业园,其将主要负责自主开发、自己生产、自有知识产权‘三自产品’等高精技术产品的研发,这将使公司的研发能力得以进一步提升,但由于地铁施工的影响,该工业园区的建设需要等待相关地铁项目全线贯通后方可进一步施行。”该人士称。

业内人士称,这将有助于其全面抢占国内电子机具市场,从而进一步巩固和提高行业地位。

连线

南玻天津投资：北方市场热火催生战略布局

◎本报记者 田露

玻璃行业龙头企业南玻昨日发布对外投资公告,表示公司拟设立中外合资公司,在天津建设高档浮法玻璃生产线。从公告披露来看,此举意在解决天津南玻工程玻璃生产基地原料采购质量不稳定、供应无保障的问题。那么,公司天津基地近况究竟如何?为此,本报昨日与公司证券事务代表李海进行了连线。

记者:浮法玻璃是工程玻璃的原材料吗?
李海:是的,工程玻璃需要浮法玻璃作为原料,对它进行钢化、镀膜、切割等一系列的深加工,制成适合客户需要的产品。

记者:此次打算在天津建设的高档浮法玻璃生产线项目,从产能规模上说处于什么水平呢?
李海:这一次拟建的两条浮法

玻璃生产线,一条日熔量是600吨,一条是700吨,相对来说是规模比较大的。国家产业政策上,对于500吨以下的生产线是不赞成建设的,而对于我们这样500吨以上的,而且技术上比较先进项目,则在审批上一般没什么问题。

记者:公司近年来产能规模扩张,资本支出较大,这一次两条高档浮法玻璃生产线的建设,虽然6.45亿元的投资不需要由公司全部承担,但是不是还是给公司带来了资金上的压力?
李海:我们近年来的确资本开支较大。但你可以注意到,这一次的项目,6.45亿元是项目的总投资,是随着工程进展逐步投入的,一开始需要认缴的注册资本并没有这么多。另外,我们最近也推出了非公开发行的方案。非公开发行募资投向的四个项目,其实我们前期已经有



资金投资进去。等到非公开发行的募集资金到位后,我们就可以把前期投入的资金转出来,用于这一次天津投资中去。而且现在我们在银行的担保额度还没有用完,借款方面也没什么问题。所以目前来说这一项投资在资金上的压力不大。

记者:在此次投资之前,曾有研究机构的报告指出公司在工程玻璃领域拥有显著优势,但天津、吴江基地需大量外购玻璃原片,对盈利造成一定影响。这方面配套的问题公司以前为什么没有考虑呢?
李海:公司以前在深圳有两条浮法玻璃生产线,可以为工程玻璃提供原片。后来生产基地扩张,我们在天津、吴江这些北方的区域也开始建设,考虑到运输等方面问题,在布局规划上就有必要在北方也开始浮法玻璃的生产。因为外购的浮法玻璃原片,在品质、供货期上可能都没办法保证我们的要求。我们的玻璃成品,一般都是比较高档的,客户的要求比较特定,有一些供货商的原料达不到要求的话,就会影响产品品质。

记者:南玻在天津的生产基地在公司的产业布局中是什么地位?
李海:我们在比较早的时候,就在北京、天津等地拿到了很多订单。公司考察之后,决定在天津建立一个加工基地。当时我们并没有考虑到什么环渤海经济圈的概念,而主要还是感觉到在北方这一块确实有比较大的市场需求,可能与北京奥运等有关吧,对工程玻璃的需求

比较大。
记者:在完全竞争性的行业里,公司的工程玻璃的销售毛利率还能达到30%多,盈利水平相当不错。不过从公司各地项目来看,工程玻璃的产能释放大约在2007年年底、2008年年初左右。有研究报告指出,届时公司也可能面临着竞争更为激烈,毛利率下降的风险。这方面公司怎么看?
李海:竞争更为激烈的局面可能会出现,但是我们注意到工程玻璃的市场也在持续扩大。比如,以前我们的工程玻璃主要用于高档写字楼方面,但是随着国家《建筑安全标准》的出台,相关要求带动了对于安全、节能建筑材料的需求,在民用住宅方面将会出现比较大的对于节能玻璃的需求。我们现在正是看到了这样一个新的市场发展方向,正在加紧产能扩张和市场布局,提前作准备。

记者:公司的产品在技术上有独特的优势吗?
李海:我们的玻璃产品种类较多,具体情况各不一样,但总体来说,都是比较高档的,在技术上有一定的优势。比如说低辐射镀膜玻璃,这是我们最早引入国内的产品,现在这一块市场上,我们也拥有较高的市场份额。另外,公司也在针对市场形势,不断地在研发、引进和改进高端的产品。现在有一些高档的玻璃品种,目前主要还是从国外进口,而我们致力于形成这些产品在国内的进口替代。

ST丹科 着力减轻债务负担

◎本报记者 袁小可

ST丹科今日发布公告称,2007年7月31日,公司与关联股东分别签订了《债务重组协议》和《债务代偿协议》。这意味着ST丹科在减轻两笔债务责任的同时,将一次性增加收益2973万元。

根据ST丹科的公告,目前,公司同意于2007年12月31日前向上海大盛归还2400万元,上海大盛豁免公司的剩余全部债务573万元。ST丹科表示,这次债务重组将一次性给公司带来573万元的收益。

同时,江苏丹化集团有限责任公司、上海盛宇企业投资有限公司及上海大盛将合计出资2400万元为公司代偿债务。由于公司以前年度已全额计提了此笔担保的预计负债,ST丹科表示,此次债务代偿后预计将一次性给公司带来2400万元的收益。

盐田港上市十年 现金分红33.43亿元

◎本报记者 丁昌

盐田港董事长陈钦硕昨日在公司上市10年庆典上表示,公司上市10年来已累计分红达33.43亿元,流通股股东每股现金分红达到6.706元。根据昨日的股价计算,公司总市值从62.71亿元增加到209.04亿元,增长2.33倍。

据介绍,盐田港总资产10年增长1.19倍,从18.95亿元发展到现在的41.47亿元,净利润更是增长了3.94倍,从1.43亿一跃到去年底7.06亿元,到目前为止,盐田港已累计分红达33.43亿元,流通股股东每股现金分红达到6.706元。

陈钦硕昨日介绍,上市10年来,公司通过重大资产重组极大地增强了公司的盈利能力,并以配股的方式利用资本市场募集资金,为公司的发展奠定良好的基础。鉴于上市时公司基础较为薄弱,盈利能力不强,在控股股东盐田港集团的大力支持下,公司于2000年进行了重大资产重组,盐田港集团将其持有的盐田国际27%的股权和隧道公司50%的股权等资产转让给公司,涉及金额约18亿元。经过这次重大资产重组后,公司主营业务更加突出,资产结构更加合理,盈利能力大大提高。

据悉,今年盐田港将采取多种方法,多渠道增加收入,力争公司净利润的平稳增长,将进一步加强西港区码头公司的经营管理,争取2007年利润水平有较大幅度提升;加快推进西港区二期3个5万吨级泊位建设项目的立项和建设,力争2007年底开工建设。

此外,公司还表示今年将在对外发展方面力争取得实质性突破,并将配合深圳市政府,争取在年内按公司计划完成隧道公司股权或资产的转让。

三联商社 集团所持股份司法执行

◎本报记者 袁小可

近日,三联商社控股股东三联集团所持公司无限售条件的股份再度被司法执行。

三联商社表示,公司获悉,山东省日照经济开发区人民法院以及河南省新乡市中级人民法院,继前次通过二级市场卖出了三联集团所持有的无限售条件的流通股1170万股(占公司总股本的4.63%)后,前述法院在2007年7月30日,卖出三联集团所持公司无限售条件的股份1208万股,占公司总股本的4.78%。目前,出售该部分股份所得资金已被河南省新乡市中级人民法院冻结。同时,三联集团所持公司股份存在被进一步司法执行的可能。

三联商社表示,三联集团因司法执行已累计出售公司股份2378万股,占公司总股本的9.4169%。

三友化工披露半年报 并说明出口退税影响

◎本报见习记者 应尤佳

今日半年报显示,三友化工在本报告期内,实现营业收入168851万元,营业利润21908万元,利润总额21942万元,净利润15141万元,同比分别增长46.12%、110.65%、111.29%和95.62%,实现基本每股收益0.2773元。2007年上半年公司纯碱产量81.28万吨、氯化钙2.89万吨、烧碱5.6万吨、聚氯乙烯5.78万吨,整体实现增产增效,规模经济增强。

半年报还报告了出口退税政策调整对公司经营产生影响。自2007年7月1日起国家出口退税政策调整,公司纯碱出口退税率由原13%下调为0%,聚氯乙烯产品出口退税率由原11%下调为5%,这可能给企业效益带来负面影响,预计2007年影响利润总额4600万元。公司称,公司将通过上调产品价格,进一步挖潜降耗,降低生产成本等方式,尽量减轻由于出口退税率下调所带来的负面影响。

