

Finance

六月股市震荡 寿险上半年首现“双增”

◎本报见习记者 叶勇

记者根据保监会昨日披露的1至6月保险业数据分析发现,6月份原保险保费收入为677.21亿元,环比增长32.98%,比去年同期增长12.17%,是今年除三月份外第二次出现同比环比“双增”。按险种来看,财险、寿险、意外险、健康险基本实现同比和环比全面上涨,保险市场全面回暖。

前五个月保险市场遭遇红火股市分流资金后保费收入下跌。然而颇具意味的是,这与6月份保险市场暖意洋洋相对应的,却是“5·30”以后一个多月股市的剧烈震荡和投资者的一片恐慌。

寿险首次同比环比“双增”

从各险种来看,除健康险微降,都实现了同比和环比增长,同比来看,财险、寿险、意外险、健康险分别增长19.38%、10.15%、11.94%、-2.13%;环比来看,四大类别分别增长45.60%、25.16%、30.14%、54.83%,一举扭转了下跌的颓势,基本与一月份的保费收入持平,除寿险仍略小于一月份保费收入外,财险、意外险、健康险都大于一月份保费收入。

作为保险业中的大头,寿险业一直是考察保险市场变化的重点对象。对于寿险来说,6月份在上半年意义非凡,因为寿险在本月首次实现同比和环比双增长。而前五月份则出现同比或环比涨的单边上涨现象。6月份,寿险保费收入达到394.36亿元,已经逼近今年1月份416.86亿元的高点。

发达城市地区增幅较小

从统计中全国36个城市地区来看,

一个非常明显的特征就是发达城市地区环比增幅普遍小于全国平均水平。以寿险为例,全国平均增幅为25.16%,而北京增幅为10.46%,上海为15.50%,江苏为15.43%,深圳为8.55%,大连为7.30%。与之相对应的是中西部地区增幅普遍高于全国平均水平,比如山西增幅为47.40%,江西为30.37%,湖北为48.25%,贵州为55.12%,云南为39.15%,甘肃为45.37%。虽然大部分城市地区高于全国平均水平,但是由于少数发达城市地区在保费收入总额中占比较大,所以有效拉低了全国平均水平。

中央财经大学保险学教授郝演苏对上海证券报表示,肯定会出现这种地区差异现象,因为发达地区投资者心态较为稳定,多数股市投资者是老股民,受到股市震荡后不会像新人投资者一样仓皇离场,因此,资金也不会马上流入到其他投资品种,保险产品销售所得的保费收入增长较小也是可以理解的。

受益于股市震荡

“毫无疑问,这是受益于股市震荡”,郝演苏教授毫不犹豫地向上海证券报表示,“股市6月份的剧烈震荡让投资者倾向于将资金投入投连险产品上,这就好像投资于基金一样保险。”

而据中国证券登记结算有限责任公司的统计数据,6月份A股新增开户数为363.01万户,而1至5月平均开户数就是424.4万户,比五月份560.05万户的开户数下降35.18%。

“当然,其他原因也有”,他说,“市场对于保险资金入市比例提高和保险资金‘出海’的预期也使投连险与分红类产品在市场上相当畅销,比如,通过对国寿数据的分析就可以看得出来分红类产品的保费收入增长加快”。

六月份保险存款重现升势

◎本报见习记者 叶勇

与五月份保险银行存款大额缩减形成鲜明对比的是,截至六月底保险业银行存款达到7536.98亿元,比五月份增加539.68亿元,接近四月底7588.97亿元的高点。此前,五月份银行存款环比减少了591.67亿元。

中央财经大学保险学系郝演苏教授向上海证券报表示,保险公司在六月份以前很少能把股权投资20%这个上限用到顶,所以,保险公司投入股市资金的机动性很强。他分析,五月份减少的银行存款大部分可能由于保险公司股权投资。

业内人士向记者分析,我国保险公司在投资资产配置上有银行存款、债

券、股票和证券投资基金等几种,其中债券占主要地位,而且在不断上升。五月份的投资在债券投资上可能会有略有上升,当然,主要还是在股权投资上,五月份,受股市火热的行情影响,保险公司新增投资的大部分可能流入股市,总体来看大约有四百亿资金能够流入资本市场。

对于六月份银行存款增加的539.68亿元,某知名证券分析师认为,六月底保险业股权投资类投资达到19.47%,因此,六月份没有在资本市场上减持的空间,而债券投资也不会减少,因此存款增加主要由于保费收入增加。

数据显示,6月份原保险保费收入为677.21亿元,环比增长32.98%,比去年同期增长12.17%。

上半年保险行业单月新增数据

	6月	5月	4月	3月	2月	1月
原保险保费收入	6772074	5092429	5673275	7793884	5037581	6813856.19
1.财产险	2215310	1521255	1954689	1909638	1063261	2176304.51
2.人身险	4556764	3570904	3718606	5884346	3974320	4637551.68
(1)寿险	3943607	3150966	3264076	5290124	3686842	4168752.13
(2)健康险	4179632	2699467	2863423	3826125	2076484	3196411.53
(3)人身意外伤害险	1951935	1498913	1681874	2116093	7982954	1491580.02
原保险赔付支出	1705867	1325577	1582561	2403510	2255968	2298860.74
银行存款	5396846	-5916740	1244910	1341593	4983266	57215705.89
投资	4608730	4136578	5632427	6847911	2749898	131409361.48
资产总额	10763100	-138487	18441429	6310567	8421572	209670787.7



保险公司目前纷纷推出投连险 郭晨制图

■公司观察

国寿平安上半年保费增速下滑

◎本报记者 黄蕾

先于中报一步,中国人寿、中国平安上半年保费成绩单出炉。受累加息及资本市场挤

出效应等大环境因素,两家保险巨头第二季度保费收入较一季度相比,表现不尽如人意。

细究两大保险股保费增速下滑原因,各有侧重。受产品集

中到期交付拖累,国寿6月保费同比下降8%;而平安前6月总保费增速较前5月增速略有下降,主要因平安旗下产险业务增速下滑所致。

国寿:单季给付超去年总和

中国人寿2007上半年累计保费收入1213亿元,比去年同期增长8.9%。然而,从今年3月开始,中国人寿的每月保费增长速度开始下降,5月份首次出现下降,6月份保费同比下滑8%,是2005年9月以来的最大单月降幅。

导致中国人寿保费下降的一个主要原因是部分产品集中给付出现高峰。以“国寿鸿泰保险”和“国寿瑞瑞保险”两款产品为主的给付高峰的到来,致使中国人寿今年第一季度创纪录赔付384亿元,已超过其2006年的总和。这令占据国内寿险市场半壁江山的中国人寿顿时“黯然

神伤”。

国泰君安研究所金融分析师伍永刚分析说,中国人寿部分产品给付高峰的到来,导致该分期期缴保费收入终止,即使在新保费不变的情况下,保费收入也会减少。“不过,因为到期给付而导致保费下降的部分,其内含价值已经实现,不属于新增保费,对公司内含价值的影响不大。”此轮加息和减税使得保险产品定价遭受更大的压力。国泰君安(香港)保险分析师罗景对记者表示,中国人寿的传统产品占比较高,此次加息减税后,国寿的传统产品销售将面临更大的困难。国寿的短期

策略是以投连险应对,预计投连险产品的销售将部分抵消传统产品的下滑。

另外,上半年股票市场对其他资金渠道的挤出效应也较为明显。虽然6月份的市场调整对这种挤出效应有所弱化,但挤出的资金也不会立即流入保险市场。对于中国人寿而言,由于没有投连产品,这一影响较为突出。分析人士预计,中国人寿保费增长速度的下降在下半年将有所逆转,全年的增速仍可维持在10%以上。“中国人寿的产品结构在进一步的调整中,近期已推出投连险,这将有助于其更好地应对资本市场的挤出效应。”

平安:受资本挤出效应影响小

中国平安旗下平安人寿、平安财险、平安健康险及平安养老保险的上半年累计原保险保费收入,分别约为422.18亿元、115.16亿、34亿元及3000万元。平安总保费当年累计前6月增速较前5月增速略有下降,由前5月的18.42%下降到前6月的16.54%。

伍永刚对此表示,平安总保费前6月增速下滑和前5月增速下滑的主要原因有所不同。前5月增速由前4月增速的

26.15%下滑到18.42%,主要原因在于2006年5月份保费统计口径的变化导致基数偏大。而前6月总保费增速下滑的主要原因在于产险增速下滑。

因与国寿产品结构的不同,平安总保费受加息和资本市场挤出效应的影响相对较小。罗景分析说,以万能险和分红险(占平安2006年寿险保费的61%)为主打产品的中国平安对加息的敏感性稍低,其6月份寿险保

费收入受益于A股市场调整导致资金回流,反而同比增12.5%,与中国人寿形成强烈反差。

“另外,平安注重新产品开发,7月1日平安人寿就推出了11款新产品,再加上平安不断推出保险理财产品(各种分红险),增大了保险品种的吸引力。”据了解,平安的新款投连险已经报请保监会审批,预计近期将会获批并上市销售,这将成为平安保费增长的又一动力来源。

业内动态

背靠中行 中银保险落沪打银保牌

◎本报记者 黄蕾

经过三个多月的紧张筹备,中国银行的全资附属公司中银保险已于8月7日正式进入上海市场。尽管上海已是中银保险继江苏、深圳、浙江、广东后登陆的第五站,但中银保险的“上海攻略”却纠缠已久。

面对竞争格外激烈的上海保险市场,中银保险总裁段求平毫不讳言其应对之举,那就是利用与中国银行的亲密关系,打出一张银保创新牌。按照中银保险的发展思路,中银保险将充分整合集团内部资源,把银行的资源优势转化为保险业务优势,实现银行服务与保险服务的融合。

如此明显的股东优势已经凸现。中银保险甫登陆上海就发行了“长城—中银保险联名信用卡”,将信用卡及保险功能加以捆绑,以体现中银保险在银行、保险业务上“1+1>2”的增值优势。

中银保险是国内第一家提出采取“银行保险”经营模式的保险公司。与其它国内保险公司有所不同,中银保险的发展路径有一定“回游”味道。中银保险最初注册地在中国香港,1996年以外资保险身份在深圳成立代表处。2005年中银保险成为境内首家获准改建为独资财产保险公司的外资公司。2006年中银保险成功完成“外资转内资”的变身,并先后被放行开展交强险业务及保险资金运用业务。

变身为中资保险公司的中银保险,可以说是国内第一家银行系保险公司。据记者了解,下一步,中银保险将继续借力中行优势,与中国银行共同开发银行保险产品,进行多层次银保合作模式。

目前,国内多家银行对进军保险业蠢蠢欲动。此前有消息传出,交通银行也有意复制中国银行的模式,欲借香港交通保险公司的壳发起设立交银保险。业内人士认为,银行保险的合作要真正升级,关键在于实现资本的融合,银行和保险公司之间缺乏资本关联,就不是真正意义上的利益联合体,合作不会长期稳定。”

携手沪上4S店 大地保险提升车险服务

◎本报记者 黄蕾

在车主关心保监会是否上调交强险保额的当口,保险公司在做好交强险经营核算的同时,也开始在车险服务升级上下足功夫。

大地保险日前携手沪上九华等11家4S店展开车险服务周活动,向车主做出现场查勘、定损、医疗跟踪、索赔接待、赔款支付等五大方面的具体服务承诺,接受公众的监督。这是继大地保险推出车险全城通赔服务、车险赔案在线查询服务后的又一服务举措。

据大地保险上海分公司相关人士介绍,现场查勘服务为365全天候24小时,具体体现为:在收到客户出险信息后5分钟内进行查勘调度,查勘人员在接到调度通知后5分钟内与客户取得联系,市区1个小时、郊区1.5小时内达到事故现场。

值得一提的是,最为头疼的赔款支付服务上,大地保险承诺,在单证齐全有效的情况下,5000元以下案件3天支付赔款,4万元以下案件5天支付赔款,10万元以下案件7天支付赔款,10万元以上案件10天支付赔款。

国金证券有限责任公司关于实施最后一批客户交易结算资金第三方存管批量转换的公告

根据《证券法》的有关规定,按照中国证监会对证券行业实施第三方存管工作的具体部署,我公司正分步实施客户交易结算资金第三方存管(以下简称“第三方存管”)。我公司已于8月6日前完成建设银行、工商银行、农业银行、招商银行原银证转账客户和银证(券)通客户的批量转换。为充分保障投资者利益,保证客户正常进行证券交易及资金进出,我公司将于8月18日对所有未办理第三方存管预指定的客户进行交易结算资金第三方存管的批量转换工作,现将相关事项公告如下:

一、本次批量转换是指:截止到8月17日仍未办理第三方存管预指定的所有客户,国金证券与各合作存管银行对其实施系统批量预指定,批量预指定后客户可进行交易,但在客户完成第三方存管的签约手续前不能进行资金转账。

二、实施批量转换的客户范围:
1、凡在我公司开立证券交易资金账户且无银证转账关系的个人客户。
2、凡在我公司开立证券交易资金账户,建立非我公司合作存管银行单一

银证转账关系的客户。

3、凡在我公司开立证券交易资金账户,建立单一或多个银行银证转账关系但以前批量转换未成功的客户。

4、凡在我公司开立证券交易资金账户,且在8月17日前未向开户营业部指定存管银行的机构客户。

三、我公司将上述客户指定存管银行,详情请咨询客户开户营业部。目前我公司的第三方存管合作银行包括**建行、工行、农行、招行和兴业银行**,客户可以选择其中任意一家银行作为客户的存管银行,并在2007年8月17日之前,请客户本人携带相关证件(机构客户还须提供加盖公章的办理第三方存管指定银行的法人代表授权委托书,具体内容可向开户营业部索取)亲至我公司开户营业部办理第三方存管预指定手续,若客户未在上述期限内未办理第三方存管预指定,我公司将视同客户认可本公司的选择。我公司本着服务客户、方便业务的原则,为客户指定存管银行,具体指定的存管银行可于8月18日以后咨询开户营业部。

四、批量转换实施日:
2007年8月18日。

五、批量转换实施后:
成功转换的客户,客户的证券交易可以正常进行,客户需至开户营业部办理第三方存管三方协议的签订手续,并在相应银行办理完成第三方存管签约手续后,方可进行资金的转账。

六、客户办理第三方存管手续:

1、客户应携带身份证件原件与复印件、沪深证券账户卡(机构客户应提供加盖公章的办理第三方存管指定银行的法人代表授权委托书,具体内容可向开户营业部索取),先至开户营业部办理身份确认的相关手续,然后至相应银行指定的网点办理第三方存管业务的签约以及开通手续。成功转换的客户,可通过银行提供的柜台服务、电话银行和网上银行业务进行第三方存管银证转账(具体以各银行公告为准)。客户通过电话银行和网上银行进行银证转账,需先至银行柜台办理开通电话银行和网上银行手续。
2、成功转换的个人客户,可通过我

公司提供的电话委托进行第三方存管银证转账,转账时根据语音提示进行。

3、成功转换且已开通我公司网上交易的个人客户,还可通过国金证券网上交易客户端进行第三方存管银证转账,登陆后通过“银证转账”栏目进行。

4、成功转换的机构客户,其资金存取和银证转账根据存管银行的规定进行。

七、需特别提示的是,从2007年8月

18日开始,我公司所有原银证转账系统和银证(券)通系统关闭,客户的资金存取必须在办理了相关手续后方能进行。

八、为避免客户由于初期操作不熟悉使资金转账失败,导致客户无法及时买入证券或提取资金,我公司特别提示客户在批量转换实施日前,按原有资金存取渠道提前进行相应的资金转出或转账操作。

网点名称	地址	联系电话
上海茅台路营业部	上海市茅台路199号	021-62288324 32110858
上海中山南路营业部	上海市中山南路969号谷泰滨江大厦15A楼	021-61038262 61357505
北京金融街营业部	北京市西城区金融街27号投资广场B座11层	010-66211650 66212187
长沙白沙路营业部	湖南省长沙市白沙路57号商业银行大楼第六、七层	0731-5186018 5186026
成都双元街营业部	成都市双元街双元街99号	028-85055627 85055797
成都蜀都大道营业部	成都市蜀都大道总府路蜀都大厦南三楼	028-86618666 86612691
成都抚琴东路营业部	成都市抚琴东路78号	028-87711909 87763420
成都宁夏街营业部	成都市宁夏街136号	028-86249916 86252201
成都人民南路营业部	成都市人民南路四段八号省体育馆北大厅	028-8554593 85559216
成都东城根街营业部	成都市东城根上街95号	028-86690263 86690580
成都双林路营业部	成都新华大道双林路301号腾龙大厦二楼	028-84322216 84318842
都江堰营业部	都江堰市都江堰大道14号	028-87111118 87131259
青白江营业部	成都市青白江区青江东路1号	028-83308970 83308950

国金证券有限责任公司 二〇〇七年八月八日