

# 矿业巨头力拓:下半年铁矿石仍供不应求

◎本报记者 徐虞利

“我们判断，下半年国际铁矿石市场仍处于供不应求的状态。”全球矿业巨头——澳大利亚力拓矿业亚洲及中国区总裁路久成昨日对本报记者说。目前力拓所产铁矿石中有40%销往中国，全年产量将达1.7亿吨；上半年，力拓在中国的产品销售收入达24亿美元，与日本、欧洲相当。

## 中国需求拉升力拓业绩

力拓最新公布的2007年上半年财报显示，集团毛利润达66.1亿美元，同比增长7%，创历史新高，净利润35.3亿美元，同比减少6%（因去年力拓获得2.5亿美元的退税，而今年没有）。力拓集团主席Paul Skinner将如此好的业绩归之为：“得益于全球经济发展的良好势头，以及中国市场强有力需求的影响，市场对于力拓的产品需求日益增强。这种趋势在短期内不会削弱。”

上半年力拓实现140亿美元的销售收入，而铁矿石就占据最高的27%比例，显然，中国市场成为力拓业绩拉升最强劲的动力。对于将在年底的国际海运铁矿石长期协议价格谈判，路久成表示，以前三大矿业集团与国际主流钢厂的谈判是各谈各的，目前由于中国钢铁业的崛起，使得日本、欧洲的钢厂主推中国来与三大矿业集团进行主要谈判，而谈判一般要在10月份开始，

目前预测为时尚早。

## 下半年铁矿石仍供不应求

在本报记者问及力拓对下半年铁矿石供需判断时，路久成认为，国际铁矿石的供需状况应该看现货价和长期合同价的差距，近期铁矿石（澳矿）长期合同价加上长期协议海运费在70美元至80美元/吨左右，而现货（印度铁矿石）价格高达110美元/吨，从二者的差距看铁矿石市场属于供不应求；而且铁矿石价格的最终确定还是根据供求关系、生产成本、物价、汇率等综合因素决定。路久成还表示，西澳的GDP增速已高于中国，当地的人工、工程、原料短缺，铁矿生产成本比较高。

在昨天力拓公布的资料中，力拓认为，中国钢铁企业盈利能力显著提升，该公司还将宝钢、武钢等几家钢厂2006年上半年和今年上半年的业绩指标罗列成表，路久成据此认为，中国钢铁企业利润增长率高于铁矿石行业。

据了解，力拓在澳大利亚的皮尔巴拉铁矿目前产能为1.7亿吨，其已经公布的2.2亿吨扩产项目将于2009年投产，同时力拓还对该矿3.2亿吨扩产项目进行可行性研究。路久成向记者表示，力拓不会在下半年减产，公司股东也不会答应；虽然目前因为港口压港造成运力不足，但明年力拓将启动与扩产相配套设施的改造工程，其中包括港口扩建，不过同时也会给运输造成影响。

据记者了解，力拓向加拿大铝业发出以380亿美元现金形式的收购要约，这宗今年全球最大的并购案将在9月24日见分晓。昨日，澳大利亚力拓矿业亚洲及中国区总裁路久成告诉记者，力拓的收购工作正在稳步推进，如果收购成功，力拓在铝业方面将成为世界第一。

路久成表示，如收购成功，力拓可能会出售加铝原有的铝加工业务，而专注于氧化铝及原铝业务。英国《金融时报》报道称，力拓的善意收购报价规模，



## 力拓收购加铝案9月24日见分晓

◎本报记者 徐虞利

7月12日，澳大利亚矿业巨头力拓集团向加拿大铝业发出以380亿美元现金形式的收购要约，这宗今年全球最大的并购案将在9月24日见分晓。昨日，澳大利亚力拓矿业亚洲及中国区总裁路久成告诉记者，力拓的收购工作正在稳步推进，如果收购成功，力拓在铝业方面将成为世界第一。

路久成表示，如收购成功，力拓可能会出售加铝原有的铝加工业务，而专注于氧化铝及原铝业务。英国《金融时报》报道称，力拓的善意收购报价规模，

超过了竞购加拿大铝业的对手——美国铝业(Alcoa)早些时候提出的275亿美元敌意收购出价。当被问及如何证明比竞购对手高出33%的收购报价是合理的，力拓CEO艾博年表示：“这全是因为中国。”中国强劲的经济增长，及其对铜、铁矿石和铝等原材料的强烈需求，提供了大宗商品价格在过去5年迅速上涨的基础。此外，由于熟练工人和钻探机等专业设备面临短缺，新矿开发时间超过预期，也推高了价格。

据了解，7月力拓批准投资18亿美元对位于澳大利亚昆士兰州的雅文氧化铝厂进行扩建，年产量将增

加一倍以上，到2011年产量将提高200万吨达340万吨，进一步巩固力拓在氧化铝行业的地位。路久成表示，该项目在保证加铝的原料供应外还绰绰有余，虽然铝价位于历史新高位，但力拓认为仍有上涨空间。力拓认为，目前铜市场供应紧张，其在智利合资的埃斯肯迪达温法炼铜项目已经投产，在印尼的格拉斯伯格铜矿因今年进行改造而减产，但明年产量和效益将有较大提高。此外，由于港口运力严重不足，力拓今年出口煤炭有所减少，因旺盛的需求使得市场供应紧张。

## 巴西石油公司 将大力发展甘蔗乙醇

◎据新华社

国有巴西石油公司15日宣布，未来5年，该公司将成为世界重要的甘蔗乙醇生产商和供应商，到2012年实现年出口47.5亿升。

这一目标是巴西石油公司在2008—2012年5年发展计划中提出的。在这5年中，该公司还计划在生物燃料贸易方面投资15亿美元，其中包括以油料作物为原料提炼的乙醇和柴油。

根据其5年计划，2008年巴西石油公司将实现甘蔗乙醇出口5亿升，之后每年以45.5%的速度递增，到2012年实现年出口47.5亿升。

在生物柴油方面，巴西石油公司的目标不仅是在生产上居领先地位，还计划在该产品的贸易方面实现飞跃。

目前，巴西石油公司正在研究如何有效地开辟日本市场，并以此为突破口，进而进入韩国和南非。

巴西目前是甘蔗乙醇的主要生产国，全国年产甘蔗乙醇175亿升，年出口约为35亿升。而巴西石油公司几年前就开始介入生物燃料的生产和销售，并力图取得较快发展。本月，该公司将在5个工厂同时试产甘蔗乙醇。

## 快递服务企业 统计报表制度即将试行

◎据新华社

记者16日从国家邮政局获悉，快递服务企业统计报表制度即将试行。

国家邮政局有关负责人表示，快递服务企业统计报表制度将于8月至10月在中铁快运、民航快递、顺丰速运、上海圆通、韵达、中外运—敦豪、联邦快递(中国)7家企业及其关联机构试行。

据介绍，试行工作是在全国首次快递服务统计调查的基础上实施的。统计报表填报的主要内容包括企业基本情况、经营及规模、业务量及业务收入三部分，试行期间主要测试报表调查方式是否可行、填报及审核渠道是否合理、指标定义是否准确、数据填报质量是否达到预期要求等。

这位负责人说，试行结束后，国家邮政局将在评估结果、调整完善的基础上，正式推出快递服务企业统计报表制度。

## 500万吨政策性油源难解民营油企之困

有民营企业家认为，困扰民营油企的两大问题是油源和油价

◎本报记者 陈其玉

上海证券报本周二独家披露的“民营油企油源困局有望获缓解”一事再度引发业内广泛关注。根据最新的说法，国家发改委正研究在批发环节每年向民营油企提供500万吨成品油，最晚在今年10月前落实。昨天，多位民营石油老板向本报记者表示对此举的积极响应，但仍担心批零倒挂的问题。

## 难以承受批零倒挂

“国家如果能给我们一些扶持当然是好事，但如果批零倒挂问题不解决的话，就算有了油也不会拿去卖，因为越卖越亏。”石家庄兴盛石油公司总经理曹中华在接受本报记者采访时说。

据他称，民营油企本身竞争力就弱，如果一年中再来一两次批零倒挂的话，那么可能好几年都缓不过来。“毕竟，定价权掌握在两大集团手中，他们进油成本低，可以承受批零倒挂，但民企就不行。一旦加油站因批零倒挂而停业的话肯定会影响到很长一段时间的生意。”

他告诉本报记者，以往他每销售一吨油还能赚500元左右，但近期以来，汽油只有两三百元利润，柴油更连100元利润都不到。“考虑到地租、税费等支出，我们目前其实已经



在做赔钱买卖了。”

辽宁台安县新兴远航油气公司董事长杨怀平同样向本报记者表示，困扰民营油企的两大问题——油源和油价只有都解决了，才可能给民企一条生路。

据了解，杨怀平所在新兴远航油气公司原本一直和抚顺第一炼油厂联营，但自从后者被中石油接管后，他拿油就异常困难。目前，他底下的三座加油站零售价比国有油站高，没有竞争力可言；而批发成本也高于后者，几乎没有利润。

“我现在只想把加油站卖出去，就算油源拿到了也会卖，因为

实在经营太累了。”杨怀平最后无奈地说。

“500万吨油源就算给了，民营油企也吃不了。”中国石油业国际产业投资联盟秘书长崔新生昨天告诉本报记者，这批成品油的定价权还是掌握在国家手中，如果价格过高的话，民营油企是没有能力拿下来的。

## 应该“股权换油源”

他同时就国家政策变动后民企打包外卖暂停的消息谈了自己的看法。“其实不同规模的民营油企对此

的态度还是不一样的。一般来说，成规模的企业生存的机会更大些；而另一些企业虽然叫嚷着要‘打包外卖’，但实际上只有不值钱的才会打包。而想进入中国石油市场的外资虽然很多，但也会衡量其中的得失，不会去买这些不值钱的企业。”

他认为，还是应该走“股权换油源”的路子，只有这条路才能保证民营油企的生存空间。

遵照WTO协议，中国石油市场自今年1月1日起已正式对外开放。但对数以千计的民营油企来说，预想中的黄金时代并未就此出现。由于国内成品油定价机制至今尚未理顺，加上《成品油市场管理办法》仍未触及巨头们的垄断根本，这使得企业在市场上仍然郁郁不得志。随着近期国际油价的高烧，国有炼化企业纷纷因“检修”而减产，民营油企因无法买到成品油更加陷入绝境。

在上述背景下，不少民企选择断臂求生，如中国最大的车用润滑油生产商统一石化日前就被壳牌收编。此外，今年以来还有些民企祭出了“打包出售”这一招。而中国商业联合会石油流通委员会(下称“中商石油”)会长赵友山则于本周透露，国家有关方面正在考虑出台扶持政策。按初步想法，国家将通过政策方式每年为国内民营油企保障500万吨成品油，这一政策正在落实，预计10月份出台。

## 中俄合建田湾核电站全面投入商运

二期正在谈判中，俄罗斯方面希望能与中国继续合作

◎本报记者 阮晓琴

据中国核工业集团公司透露，8月16日零时15分，中国与俄罗斯合作建设的江苏田湾核电站1号机组投入商运。至此，田湾核电站全面投入商运。该核电站二期3、4号反应堆机组前期谈判工作仍在进行之中，俄罗斯核电建设出口公司希望继续参建。

8月11日至16日，在顺利完成100%额定功率下100小时的机组静态运行试验后，田湾核电站2号机组正式投入商运。

据了解，田湾核电站1号机组自5月17日正式投入商业运行以来，已经连续安全稳定运行91天，并为华东电网迎峰度夏出力。截至8月16日零时，田湾核电站两台机

组累计发电量为54.63亿千瓦时，累计上网电量为49.53亿千瓦时。其中1号机组累计发电量为46.64亿千瓦时，累计上网电量为42.25亿千瓦时；2号机组累计发电量为7.99亿千瓦时，累计上网电量为7.28亿千瓦时。

田湾核电站是中俄两国迄今最大的技术经济合作项目，也是目前我国单机容量最大的核电站。据介绍，田湾核电站分两期工程按4台百万瓦级压水堆核电机组规划，已投入商运的一期工程是2台单机容量为106万千瓦的俄罗斯AES-91型压水堆核电机组。厂区还留有二期扩建的余地，总装机容量可达800万至1000万千瓦，年发电600亿至700亿千瓦时，年产值250亿元以上。

江苏核电有限公司作为项目业主

，负责田湾核电站的建设管理和建成后的商业运营，其股东构成是：中核集团公司、中电投核电有限公司、江苏省国信资产管理集团有限公司。

业内人士透露，田湾核电站二期3、4号反应堆机组的前期谈判工作仍在进行之中。俄罗斯核电建设出口公司股份公司董事长什马特科今年在北京的一次视频会上透露，希望继续与中国合作建设田湾核电站的3、4号反应堆机组。他称，“如果能够继续与中国合作建设田湾核电站的3、4号反应堆机组，将会与中国一起在第三方国家建设核电站。”

俄罗斯核电建设出口公司股份

公司是俄罗斯与中国合作建设田湾核电站的俄方企业。

按照最初规划，田湾核电站于1999年10月20日正式开工，一期

## 产业快讯

### 原武钢老总刘本仁执掌中冶集团

◎本报记者 徐虞利

昨日，记者从中国冶金科工集团获悉，8月15日上午，中冶集团召开领导干部会议，国务院国资委企业领导人员管理二局局长姜志刚宣布，中冶集团董事长由刘本仁出任、王为民任集团党委书记、副书记。

根据公开资料显示，刘本仁出生于1943年，毕业于武汉钢铁学院，教授级高级工程师。1965年加入武钢，1989年4月——1992年11月任武汉钢铁公司副总经理，1992年11月至1993年8月任武汉钢铁集团公司副总经理，1993年10月至2004年底任武汉钢铁集团董事长、总经理。刘本仁曾荣获“中华人民共和国突出贡献的专家”和“湖北省优秀企业家”称号。

据悉，刘本仁从武钢卸任后为全国政协委员、神华集团外部董事。目前中冶集团领导班子的交接还未正式完成，相关离任审计工作也将进行。刘本仁昨日向记者表示，其本人目前首先要熟悉情况，不便对外界发表相关看法。在刘本仁任职武钢期间，1998年，武钢兼并襄樊钢铁集团公司，武钢20家子公司改制为有限责任公司；1999年8月，武钢股份在上海证券交易所挂牌上市。

中国冶金科工集团公司是以EPC工程总承包及相关服务、资源开发及相关服务、纸业及相关服务、技术装备制造及相关服务和房地产开发及相关服务、集科、工、贸于一体，多专业、跨行业的国际化综合性集团。2006年的经营收入已超过180亿元，拥有总资产830亿元，2006年，中冶集团营业收入和利润在中央企业排名中分列第22位和35位。

### 加拿大对我油井管发起反补贴调查

◎据新华社

商务部新闻发言人王新培16日表示，加拿大宣布对中国无缝油井管发起反倾销反补贴合并调查，中方对此表示遗憾。

2007年8月13日，加拿大政府正式立案对原产或出口自中国的无缝油井管进行反倾销反补贴合并调查。在申请书缺乏足够的法律和事实证据支持、没有满足WTO和加拿大国内法规的立案条件的情况下，加方仍坚持立案调查，并在本次调查中将涉案产业预设为非市场经济行业，中国政府对此表示遗憾。

王新培说，中方注意到，自加拿大于2004年4月在世界范围内首开对中国产品发起反补贴调查的先例以来，加政府迄今已对中国产品发起五起反倾销反补贴合并调查和四起再调查。加方如此频繁地对中国产品进行反补贴调查，将向加拿大产业界和其他WTO成员传达错误的信号，对双边贸易的持续、稳定发展造成负面影响。

他希望加方严格按照WTO和加拿大国内法规的相关规定，公平、公正、透明地进行贸易救济调查。对于加方任何在法律和实践上违反WTO规则的做法，中国政府将保留诉诸WTO争端解决机制的权利。

### 商务部预计 全年机电产品进口增长17%

◎据新华社

商务部新闻发言人王新培16日表示，下半年高新技术产品进出口有望以高于年初的速度增长，全年进出口总额将突破6000亿美元。

今年1月至7月全国高新技术产品进出口总额达3345.7亿美元，同比增长20.6%，占全国外贸比重28.5%。其中出口1808.1亿美元，较去年同期增长24.7%；进口1537.6亿美元，同比增长16.1%。

据海关统计，全国机电产品1月至7月进出口额为6357.2亿美元，同比增长22.6%，占全国外贸比重54.2%。其中进口2667.3亿美元，同比增长15.4%，改变了进口增幅自年初逐月下降的态势。下半年进口关税的下调及促进贸易平衡措施的落实，对扩大机电产品进口起到一定拉升作用。预计全年机电产品进口将保持17%左右的增长。

### 山西提出焦炭限产目标

◎本报记者 阮晓琴

据SBR钢材业务咨询有限公司消息，山西省计划限制本地区的焦炭生产能力，“十一五”期间，山西计划关闭生产能力约4000万吨/年的“落后”焦炭生产设备，并且，至2010年，将焦炭生产能力控制在1.2亿吨/年以下。

另悉，到2010年，山西省还计划控制焦炭生产企业数量在约150个左右，每个企业平均生产能力超过60万公吨/年。

山西省打算成立2家1000万吨/年的焦炭公司。两个年产千万吨的焦炭生产基地将会在吕梁和临汾建成。

山西的焦炭储藏总量达1493亿吨，约占中国总储量的60%。