

Compani es

拟发10.5亿分离债 中远航运扩张运力

◎本报记者 陈建军

中远航运董事会决定发行10.5亿元分离债,投资建造6艘船舶。

中远航运今日公告称,此次拟发行的分离交易可转债不超过10.5亿元,募集资金用于建造6艘船舶,一是通过中远航运(香港)投资发展有限公司投资建造4艘2.7万吨多用途船舶项目,一是投资建造2艘5

万吨半港船项目。

中远航运表示,多用途船是公司的主力船队,也是公司收入和利润的主要来源之一。随着国际分工和产业转移的不断深入,世界范围内的件杂货运输需求十分旺盛。特别是在中国出口结构升级以及中国企业海外重大投资项目和工程承建项目的不断增长的带动下,我国机械设备、钢材和化工品等的海上运

输需求十分旺盛,并将保持不断增长的趋势。但是,公司现有运力难以满足市场增长的需求。公司此次拟以募资通过全资子公司投资建造4艘2.7万吨多用途船,这4艘船舶的建造将为公司增加10万吨的运力。经测算,本项目平均每年可产生净利润约5500万元,经营期总的净利润约为16.5亿元。

而拟建造的2艘5万吨半港

船,是根据钻井平台和设备大型化的趋势专门设计的创新型船舶。中远航运表示,公司现有的3艘半港船不仅在运力上难以满足市场需求,而且由于吨位限制难以承运大型的钻井平台。此次拟建的2艘5万吨半港船投入运营后,将迅速壮大公司的半港船队规模,并可占领半港船运输领域的高端市场,获取更加丰厚的利润。经过测算,本项目

平均每年可产生净利润约1.3亿元,经营期总的净利润约为39亿元。

公告表示,每张债券的认购人可以无偿获得公司派发的一定数量认股权证。认股权证的行权价格不低于公告本次分离债《募集说明书》日前20个交易日公司交易均价的105%和前一个交易日的均价。发行所附认股权证的行权比例为2:1。

控股股东全额认购 晋西车轴定向增发股份

◎本报记者 陈建军

在晋西车轴计划发行的最多3800万股定向增发方案中,控股股东和关联企业均以现金全额认购相应股份。

晋西车轴此次定向增发的股份上限为3800万股,下限为2500万股,每股发行价格不低于22.18元。值得注意的是,控股股东晋西机器工业集团有限责任公司和关联方内蒙古北方重工集团有限公司和其他投资者均以现金认购股份。据了解,晋机集团目前持有晋西车轴45.61%的股份,而北方重工与晋西车轴同为兵器工业集团公司控制的下属企业。晋西车轴表示,除晋机集团和北方重工以22.18元/股认购外,其它发行对象的发行价格将在取得发行核准批文后,根据发行对象申购报价情况,遵循价格优先的原则确定,具体发行价格将根据市场询价情况确定,但不得低于22.18元/股。

晋西车轴定向增发募集的8.5亿元资金,将投资于铁路车轴生产线技术改造、收购内蒙古北方锻造有限责任公司100%股权项目、铁路产品(包头)技术改造项目。晋西车轴表示,项目所需资金不足部分由公司自筹或向银行融资的方式解决,募集资金超过部分用于补充公司流动资金。

晋西车轴计划收购的内蒙古北方锻造有限公司,为北方重工的全资子公司。收购北方锻造100%股权后,晋西车轴将完成车轴行业国内第一、二名的重组。

S*ST 成功 被民生银行申请破产

◎本报记者 陈其珏

近日,S*ST成功从宁波市中级人民法院获悉,民生银行深圳分行向宁波市中级人民法院申请公司破产,申请清偿债务金额为人民币1521.27万元。目前,宁波市中级人民法院正在审查过程中,尚未对民生银行深圳分行申请公司破产立案。

中兴通讯 上半年业绩继续增长

◎本报见习记者 应允佳

中兴通讯半年报显示,公司2007年上半年本集团实现营业收入152.32亿元,同比增长43.85%;实现净利润4.60亿元,同比增长32.50%;每股收益为0.48元。中心通讯报告期内整体毛利率为35.4%,较去年同期34.9%略有上升。

半年报显示,公司的国际业务营业收入持续增长,实现营业收入79.71亿元,比去年同期增长99.0%。无线通信、手机、光通信及数据通信等产品的收入比去年同期增加,但有线交换及接入、电信软件系统、服务及其他等产品销售收入却下降。

2007年上半年公司的研发成本为15.22亿元,较去年同期的12.56亿元增长了21.2%;占营业收入的比例则由去年同期的11.9%下降至10.0%。

贵州茅台 上半年净利增近50%

◎本报记者 高一

贵州茅台今日公布半年报,公司今年1月至6月实现净利润近8.5亿元,每股收益0.9元,分别比上年同期增长48.02%和47.54%,净资产收益率达到13.85%,公司上半年生产经营保持了稳定的发展。

值得注意的是,公司从2004年开始一直在保证品质的前提下,不断实施茅台酒的产能的扩张,各项技改、扩建均按计划进度顺利实施。2006年起公司又开始实施“十一五”万吨茅台酒工程,并通过变更募集资金投向开始实施一期新增2000吨技改项目,预计一期完工后就将新增销售收入约10亿元。

天地源 收购房地产项目

◎本报记者 张有春

天地源拟收购西房股份开发的“世家星城”项目部分房地产资源,按照完工产品交付的最终控制价格为82535.39万元。

资料显示,西安房地产开发(集团)股份有限公司为具有二级开发资质的房地产开发与销售企业,其拥有的世家星城项目位于西安市南郊,项目用地585.73亩,其中住宅用地522.89亩;教育用地50.2亩;建设用地12.64亩。天地源拟收购的项目包括住宅126693.25平方米,商铺61924.44平方米和车位252个。

据了解,经北京中威华德资产评估有限公司对标的现状进行评估,评估价值为56065.36万元;经陕西华源不动产评估有限责任公司对土地使用权价值进行了评估,评估价值为6439.09万元;经陕西西格玛工程造价咨询有限公司对标的未建部分的后期投入进行估价,估价为22553.85万元。拟收购资源评估和估价总计为85058.30万元。

对于此大笔金额的收购,天地源将以旗下的“天幕阁景”高档公寓楼与西房股份进行资源置换,同时承接西房股份银行债务,支付现金仅6431.39万元。公司有关人士表示,交易完成后,公司总资产将增加到37.49亿元,资产负债率将增加到63.95%。

多家公司 预告三季度业绩

皖能电力预计前三季度业绩同比预增120%以上。

旭飞投资预计前三季度业绩亏损450万元左右;S*ST天发预计前三季度业绩亏损8000万元左右。

ST平能预计前三季度业绩盈利。

新乡化纤预计前三季度业绩同比增350%至450%。

九芝堂预计前三季度业绩同比增100%至150%。

深鸿基预计前三季度实现净利润约9000至11500万元。

ST天宏预计1月至9月将亏损,公司控股子公司常德天宏纸业有限责任公司因当地政府环保政策已于2007年3月28日停产。

白云山A预计1至9月业绩较上年同期增长200%至250%;7至9月较上年同期增长100%至1500%。(陈其珏 陈建军)

浙江震元获准 增持绍兴商行

浙江震元今天公告称,2006年10月18日,公司董事会审议通过以自有资金增加对绍兴市商业银行股份有限公司投资1000万股,投资金额1500万元。2007年8月15日,公司接到绍兴市商业银行函,该行的增资方案已获《浙江银监局关于核准绍兴市商业银行股东资格及变更注册资本的批复》批准。增资扩股后绍兴市商业银行的注册资本为98365.5万元,公司持有该股份2000万股,持股比例为2.03%。

(陈其珏)

S*ST 华塑 土地资产将被拍卖

S*ST华塑今天公告称,8月14日,公司收到《四川省青神县人民法院司法拍卖委托书》,决定委托四川联拍拍卖有限公司对公司位于双流县白家镇二、三组,双国用(2000)字第00665号、00666号,土地面积分别为13403.78平方米,36429.27平方米,合计土地面积49833.05平方米国有土地使用权(出让工业用地)及其地上建筑物49833.05平方米围墙1190米,进行司法拍卖。(陈其珏)

中国海诚签署 搬迁项目合同

中国海诚今天公告称,2007年8月16日,公司与妮维雅(上海)有限公司(德国Beiersdorf公司在中国的全资子公司)签署《工厂搬迁项目总承包合同》,合同约定公司为妮维雅(上海)有限公司迁建工程提供总承包服务,合同总价8023万元人民币,竣工日期为2008年12月30日。(陈其珏)

金陵药业 实际控制人增持

金陵药业今天公告称,公司实际控制人南京医药产业(集团)有限责任公司被证监会豁免在12个月内增持不超过公司已发行股份2%的股份而应履行的要约收购义务。

截至2007年8月16日豁免期满,南京医药产业(集团)累计增持了公司无限售条件股份3305035股,占公司总股本的0.656%,平均买入成本为6.60元/股。增持后,南京医药公司产业(集团)间接控制和直接持有的公司股份共占公司总股本的45.88%。(陈其珏)

公告透视

医药业工商“结网”流行“大手拉大手”



◎本报记者 田露

昨日康缘药业宣布与国药控股签署《工商战略合作框架协议》,并提出2008年将争取收购公司产品1亿元。这一事项令人似感眼熟。其实,就在两个月前,康恩贝也宣布将与另一家大型医药流通商九州通进行战略合作。业内人士就此指出,强强合作有其内在的必然性,这一趋势也将给相关公司所面临的市场竞争格局带来意义不小的变化。

康缘药业近日与国药控股有限公司签署的是为期10年的《工商战略合作框架协议》,双方拟就康缘药业拥有的医药工业的产品资源、服务资源与国药控股拥有的医药商业的渠道资源、信息资源形成对接,具体来说,包括开展康缘药业产品品种的总经销或区域经销,共享物流网络与配送渠道等。

国药控股在医药流通领域内的实力不可小觑,它是国内特大型的从事医药批发与连锁销售的集团性企业,旗下拥有国药股份与一致药业两家上市公司,营销网络覆盖了国内主要大中城市。事实上,国药控股2006年的销售总额达到

了238.3亿元,成为该年度中国医药商业首强。

回过头来看,不久前康恩贝与之进行战略合作的九州通集团,也在2006年医药商业企业前十名中排名第三。

康恩贝于今年6月中旬宣布,子公司浙江康恩贝医药销售有限公司与九州通集团有限公司达成战略合作协议,共同进行康恩贝产品的市场推广和销售合作。与此次康缘药业略有不同的是,康恩贝除在自家产品的销售金额上有所约定外,还在协议中提出,对公司的“前列康”药品,九州通在各地的分销网络都只能经营来自于康恩贝的产品。同时,康恩贝表示,九州通是一家以医药商业和实业投资为主的大型民营企业,上述协议的签订,对于公司主导产品前列康普乐安片和胶囊以及其他产品扩大市场销售具有极其重要的意义。

除了康缘药业携手国药控股,康恩贝结缘九州通之外,记者还了解到,其他部分公司也有类似的合作协议。连续数家医药公司均有类似举动,且合作双方均是业内有影响力的企业,看来医药制造业公司与医药商业公司之间的合作正在

加强。当然,制造业公司与商业流通企业加强合作,这在商场上来说不是新鲜事。不过,相比于家电等其他行业来说,医药领域内,这一合作趋势此前并不明显。

“医药工业公司其实一直有与医药商业加强合作的意向。”国金证券医药行业分析师严小飞昨日向记者指出,“一方面医药商业公司在各地有较强的销售网络渠道,这对于医药工业公司的扩大产品销售和提高产品、资金周转的效率来说都有帮助;另一方面,它们也希望从医药商业公司那里得到更多的市场信息和竞争对手的情况。”

然而,由于有实力的医药经销商以往多以国有大型企业为主,它们缺少主动与医药工业公司加强合作的动力,这种体制性的问题构成了大型工商合作在医药领域较为少见的原因。

但目前这种障碍在新的产业形势下正在发生变化。国金证券的严小飞指出,医药商业公司的毛利率仍在继续下降,这个集中度非常低的行业正在面临洗牌、整合态势;另一方面,近年来医药制造业的公司话语权也正在加强。例如,

有一些公司有独特性的药品或较高技术含量的产品,若商业类公司能拿下这些公司该产品的全国总代理权,成为它们的独家经销商,则对于增进与医院的关系,加强在一些薄弱城市的经销力量,都有益处,其毛利率、盈利水平也会相应提高。

可以看到,医药工业公司选择的都是实力不弱的医药分销商,或是国药控股、九州通这样在全国均有网络布局的大型流通企业,或是一些地域性实力突出的公司。而另一方面,商业类企业选择的也是有较强产品优势的医药公司,如康缘药业得到不少行业分析师的关注,康恩贝则在植特药方面颇有自身特点等。显然,如果工商联合已成各方自觉行动,则“强强联合”就是其中发展趋势。

这种联合的格局在医药公司的实力比拼中也会不可避免地发生作用。如康恩贝与九州通约定的承诺中,在同类产品中,九州通只能销售康恩贝的“前列康”产品。这一具有排他性的协议,无疑会迫使其他厂商与经销商的关系发生变化。如此演绎下去,强强联合的后果,很可能是具有独特产品优势的公司,其竞争实力进一步放大。

特别关注

辽宁时代 5000 万元募资改投房地产

◎本报记者 陈建军

按照辽宁时代董事会的最新决议,原计划投资于超细复合纤维织物织造工程及超细复合纤维织物染整工程的数千万元资金,将被用于改投房地产。

辽宁时代今天刊登的公告说,公司拟以募集资金4285489.77元收购大连时代鸿基房地产开发有限公司持有的沈阳万恒隆房地产开发有限公司20%的股权。根据项目运作资金总额2.7亿元折算,按收购后所持股权比例共需使用资金58285489.77元。其中,使用募集资金5404.76万元。新项目的投资利润率为6.6%,投资收益率为11.23%,投资回收期3年。

2000年11月,经中国证监会批准,辽宁时代公开发行A股股票3000万股,共募集资金20421.33万元。目前,辽宁时代累计已使用的

募集资金总额15016.57万元,尚余募集资金5404.76万元。2007年8月15日,辽宁时代第三届董事会第十九次会议审议通过了改变募集资金用途的决议。

辽宁时代解释原项目无法实施的原因时说,公司原“超细复合纤维织物织造工程”项目已获辽宁省计划委员会1998年2月6日批准,拟投资4013.75万元;“超细复合纤维织物染整工程”项目已获辽宁省计划委员会1998年2月6日批准,拟投资4712万元。原项目拟定时主要考虑超细复合纤维织物当时在外销市场需求强劲,国内市场渐成热点,发展潜力很大。在募集资金到位后,公司即着手落实有关项目情况,但据调查研究了解,原项目的原料供应行业营口化纤厂由于资金问题,二期工程未能如期上马,年生产规模仍保持在1000吨左



右,满足不了原项目的需要。而南方或境外采购原料,将大大突破预算,提高经营成本,难以保证经济效益。鉴于以上情况,公司董事会经过慎重考虑,决定终止该项目。

辽宁时代表示,万恒隆“沈阳东大街住宅小区项目”的社会效益与市场前景很好。项目处于沈阳大

东区新兴的商业、旅游区内,项目具有优越的区位条件和基础设施。从项目的经济效益评价指标显示可知,其具有高于行业平均收益率的内部收益率,从盈亏平衡分析可知,项目风险低于一般房地产项目。从敏感性分析可以看出,项目的整体抗风险能力在合理水平内,整个项目的经济评价较为理想。