

近4个月来外管局首批QDII额度

德意志银行境内分行获批3亿美元额度

◎本报记者 但有为 袁媛 石贝贝

国家外汇管理局24日宣布,已于8月17日核准德意志银行股份有限公司境内分行代客境外理财(QDII)项下投资购汇额度3亿美元,允许其向国内投资者提供海外投资产品。外管局网站资料显示,这是近4个月以来

外管局首次批准QDII额度。

近期,相继有一批基金和证券公司获得QDII资格,但根据公开资料,尚没有一家获得投资额度。根据央行本月8日发布的《2007年第二季度货币政策执行报告》透露,截至6月末,外管局累计批准各类QDII额度205亿美元,对外投资额度累计使用72.9

亿美元。

去年银行率先推出QDII试点后,QDII产品的销售状况一直不容乐观。但随着产品投资领域的放宽,这一情况有所改善。今年6月,工行“东方之珠”代客境外理财产品累计募集资金44.5亿元人民币,是当时国内募集规模最大的一只QDII理

财产品。

在得知QDII额度获批后,德意志银行中国区主席张红力先生表示:“QDII是国内投资人涉足海外市场的桥梁。德意志银行会利用本身顶尖的全球业务平台,透过QDII的额度,向国内的客户提供各种备受推崇的投资产品。”

德意志银行是中国内地最活跃的外资银行之一,其业务包括私人投资管理、私人及工商银行、现金管理、公司银行、资产管理和资本市场交易服务等。其与华夏银行的紧密合作更于今年6月延伸至信用卡领域。德意志银行同时持有嘉实基金19.5%的权益。

二季度VC/PE境内IPO退出回报高于海外

◎本报记者 但有为

伴随着国内资本市场的持续向好,二季度VC/PE通过境内IPO退出所得的回报要明显高于海外IPO。

清科集团日前发布的《2007年第二季度中国企业上市研究报告》指出,2007年第二季度共有15家VC/PE支持的中国企业在境内外

资本市场上市,12家海外上市的VC/PE支持的中国企业给其投资者们带来了平均7.2倍的投资回报,3家境内上市的VC/PE支持的中国企业给其投资者们带来了平均10.2倍的投资回报。

报告还指出,在2007年4-6月期间,VC/PE所支持的境内外新上市企业为15家,融资总计37.97亿美元。其中海外上市的数量仍然占

绝对优势,可以看出通过境外IPO的渠道进行资金退出依然是VC/PE更为倾向的方式。

根据该报告的统计数据,本季度海外上市的12支VC/PE所支持的中国概念新股总计融资37.08亿美元,比上一季度的9家企业融资13.72亿美元有大幅提升。在境内,VC/PE所支持的企业上市融资总计8,903万美元,与上一季度5家

企业的22.8亿美元融资额相比有较大回落。

研究还发现,纽约证券交易所和香港主板是本赛季VC和PE海外IPO退出选择最多的市场。其中香港主板有3家VC/PE支持的中国企业上市,融资额为14.71亿美元,居海外各市场之首,占本赛季VC/PE支持的中国企业海外上市融资总额的39.7%。

人民币询价市场 创单日涨幅次高纪录

◎本报记者 秦媛娜

人民币昨日在询价市场的强势表现无疑是近期外汇市场的最大亮点所在,204个基点的升幅令人民币创下了汇改以来询价市场的单日涨幅次高纪录。与询价市场相呼应的是,人民币中间价当日的涨幅也高达156个基点,报于7.5691,连续第二个交易日上涨超过百点。

交易员指出,昨日早盘市场就涌现出大量美元抛盘,这也使得人民币一开盘就跳空高开,虽然盘中波动区间在7.5655-7.5688元,波幅仅为33个基点,但是最终的收盘价7.5666与前日的7.5870相比,人民币还是暴涨了204个基点。

数据统计显示,虽然本周末前人民币表现平静,但是经过最后两个交易日的冲刺,最终累计涨幅还是高达312个基点。

进出口行3年期金融债 受到机构追捧

◎本报记者 秦媛娜

中短期债券再次成为市场关注的焦点所在。昨日进出口银行发行的3年期金融债经过招标确定票面利率为3.83%,120亿元招标总量吸引了243.8亿元投标资金,超额认购倍率高达2.03倍。工商银行以18.5亿元认购量成为本次债券认购的标王,天津银行和南京银行分别认购12.2亿元和12亿元,位列第二第三位。

前太平保险总经理 石福梁“回归”大众保险

◎本报记者 黄蕾

中国保险集团旗下公司太平保险总经理石福梁正式回归“老东家”大众保险,出任其董事长一职,这一任职资格昨日获保监会正式批复。

石福梁在国内财险业资历丰厚,石福梁于2001年加入中保集团,担任中保澳门分公司总经理,2003年年中开始加入彼时复业不满两年的太平保险。在加入中保之前,石曾于1998年任大众保险副总经理一职。

对于石的离去,太平保险感到十分惋惜,这位前任老总留给下属的印象多为“低调务实,却颇有想法见解”。一位公司中层员工向记者表示,“四十不惑的石福梁在太平保险任职四年中,对公司业绩的提升功不可没。”

而在大众保险员工眼里,石的回归或许能为公司管理注入一股新鲜血液。业内人士分析认为,凭借石福梁在财险业的丰富经验,以及他对大众保险发展历史的了解,石的就职对于正在引资之路上的大众保险来说是个利好消息。而对石个人而言,大众保险未来的发展机会亦能为其提供伸展拳脚的空间。

安信农保 1.5 亿元 承保上海农运会

◎本报记者 黄蕾

日前,上海安信农业保险公司与上海金山区体育局签订保险协议,将为上海市第六届“农运会”提供保额超1.5亿元的保险。

保险方案包括运动会期间所有参赛选手及相关工作人员的人身意外伤害保险及比赛场馆的公众责任险。据悉,安信将为上海第六届“农运会”提供包括承保服务、售中服务、防灾防损服务、理赔服务等多个环节的服务,以实际行动唱响“与奥运同行,建设和谐农村”。

工行中行半年报亮点频显

工行

手续费及佣金收入同比狂增89%

手续费及佣金收入增长迅猛无疑是工行此次半年报最大的亮点。继2006年净手续费与佣金收入同比大幅增加55%以后,2007年上半年,该项收入绝对额直逼去年全年,达到149亿元,同比增长89%,占营业收入的比重达到12.7%,较上年提高3.5个百分点。

分析手续费及佣金收入的具体原因,国泰君安金融分析师伍永刚认为,主要是受资本市场溢出效应影响,“上半年资本市场向好,基金销售业绩大增,与此相关的托管、第三方存管等业务量也增加,这无疑增加了工行的中间业务收入。”

半年报数据显示,上半年工行各类理财产品销售额达5185亿元人民币,半年的销售额就已经超过了2006年全年的销售额,理财业务收入同比增幅高达310%。此外,与去年同期相比,资产托管业务增幅高达118%。

但工行行长杨凯生认为,除了资本市场外,工行中间业务的发展还得益于强大的客户基础、网络优势和创新能力。他同时指出,工行中间业务收入占比与国际上的先进银行仍有差距,工行将继续加大这方面的投入。

贷款结构改善 存款付息率基本稳定

半年报数据显示,上半年工行各项贷款增加2844亿元,比上年末增长7.8%。与此同时,上半年工行利息净收入1022亿元,同比增长33.4%。相对如此小的贷款增幅,何以创造如此多的利息收入?

工行董事长姜建清告诉记者,这主要得益于工行近年来不断优化贷款品种结构,大力拓展高收益贷款以及提高贷款定价能力,压缩收益率相对偏低的票据贴现类贷款规模,使得贷款综合收益率持续提高。

在负债成本的控制方面,姜建清透露,上半年工行通过主动调整存款结构,大力发展存款替代型理财业务,分流了大量定期存款到了理财业务,负债结构得到进一步优化。据了解,截至6月底,工行活期贷款占比达到52%,比年初提高了2个百分点。通过上述努力,在今年两次加息的宏观背景下,总存款付息率基本保持稳定。

外汇投资收益可抵补 汇兑损失

在人民币升值背景下,银行外



汇损失成为投资者最为关心的问题之一。但是姜建清告诉记者,上半年工行外汇产品的收益率大大高于人民币产品,工行从中获取的公允价值增值超过了外汇敞口由于升值带来的损失。此外,工行还通过对冲操作规避了部分外汇风险。

据他透露,截至6月底,工行已

经完成IPO募集资金的所有外资金结汇,工行的外汇敞口仅剩70亿美元。

姜建清同时表示,只要有外汇敞口在,外汇损失的风险就存在,工行将通过采取包括海外购并等手段更好地运作好这70亿美元的资金,以进一步降低汇率风险。(但有为)

中行

非息收入增长强劲

非息收入占比较高一直是中行的传统优势,其水平反映了一家现代银行业务结构的竞争力。在国际上,著名银行的非息收入要占到50%以上。上半年,中行的非利息收入总额达到了176.04亿元人民币,同比增长了20%,核心非利息收入占营业收入比重达到了24.3%。据中行行长李礼辉介绍,这一水平为国内同业最高。

分析显示,非息收入增长的主要动力来自手续费和佣金的快速上升。由于进出口贸易和资本跨国流动的发展,以及国内资本市场的火爆,以结算和清算业务和基金、保险、理财产品销售业务带动的代理手续费收入大增。

零售贷款增长显著

近几年来国内商业银行转型的重要标志之一,便是纷纷加大了对按揭贷款、信用卡贷款等零售资产业务的开掘。在这方面,中行利用其网点和品牌优势,加大创新力度,业务实现了快速发展。

上半年,中行境内个人贷款较去年年底大幅上升15.9%,比上年同期增长27%。这一增速也大大超过了人民币对公贷款增速。其中,个人住房贷款较去年底增长15.9%,较去年同期显著攀升27.0%。

贷款结构的优化使该行的贷款平均收益率大幅提升。数据显示,截至上半年末,中行的该项指标同比增长44个基点。

资产质量改善明显

由于进一步推进授信集中审批和改善客户结构,并推进风险管理的技术和体制,中行的资产质量得到进一步改善。

上半年,中行按国际会计准则计算下的减值贷款余额和从比率实现持续双降,分别从去年底的1032.3亿元和4.2%降至今年中的994.3亿元和3.7%,而同期,拨备覆盖率则自去年底的91.3%升至99.5%,资产质量得到大幅提升。

多元化经营平台表现强劲

作为中国目前最具国际化特色的银行,中行很早即开始了多元化

平台的搭建。目前,中国银行集团旗下共有中银国际、中银保险、中银集团投资、中银航空租赁等多个业务平台。

其中,中银国际集团在内地和香港的零售经纪业务显著增长,定息收益和资产管理都位居市场前列,中银国际并在前不久获批成为境内首家个人直接对外证券投资试点。中银保险则在上半年完成了在国内保险市场的布局,新设7家境内分公司,经营范围涉及工商保险、个人保险、水险和车险等多个领域。而于去年并购的新加坡飞机租赁公司带来的中银航空租赁业务也该行带来可观的收益,上半年,其飞机租赁收入达到10.78亿元。

(丁燕敦)

上交所固定收益证券平台成交行情

上交所固定收益证券平台确定报价行情

业内快讯

农行服务“三农”方案出台

◎本报记者 苗燕

项俊波履新两个月之后,农行服务“三农”的工作方案浮出水面。这一方案,勾画出了农行未来股份制改革后的业务发展方向,即一手抓城市业务,一手抓“三农”业务。而随着德勤和国家审计署双份审计报告的出台,农行的注资与不良资产剥离工作也有望很快启动。

农行党委日前作出的《关于进一步做好面向“三农”服务工作的决定》显示,农行将进一步突出“三农”业务在经营布局中的地位,根据城乡二元市场的不同要求,重点研究建立面向“三农”的组织体系,从体制上和业务流程上提高服务“三农”的效率。

从区域定位看,农行将以县域为基础,按产业链要求,服务产业关联的城乡市场和产业带布局的区域市场。对于不同地区,农行将采取不同的“三农”服务模式。在东部发达地区县域,积极提供多层次金融产品和全面金融服务,打造当地一流银行,进一步提高在系统内的效益贡献度;在广大中西部县域,找准服务“三农”的客户、区域和产品定位,取得适度盈利;在国家贫困县及西藏、青海等基本不具备商业化经营的条件的特殊地区,尽可能实现微利,并争取国家必要的政策支持。

此外,农行还将通过控股和参股其他地区性农村金融机构、组织银团贷款、提供批发融资、代理服务等方式,成为对农户融资的最主要批发商,成为农村金融政策性业务最主要代理商,成为农村金融网络的最主要运营商,成为农村现代金融业务的主要开发商。

农行表示还将加大对“三农”的研究力度,与相关中介机构合作,编制包括农村金融指数、农业产业化龙头企业发展指数等中国农业发展指数,通过制定标准来确立农行在农村金融领域的专业权威地位。

中行投资美国次按债券 未形成实际损失

◎本报记者 丁燕敦

记者近日从中国银行了解到,由于中行所持美国次级住房贷款抵押债券信用评级较高,目前本金和利息回收正常,未形成实际损失。同时,相关债券在中行全部证券投资中的占比很低,对中行整体财务状况不会造成实质性影响。

根据中行2007年上半年年报,截至今年6月末,该行投资于美国次级住房贷款抵押债券共计89.65亿美元。

据中行全球金融市场部负责人介绍,中国银行与国际会计师事务所一起,对所持有的美国次级住房贷款抵押债券及相关债务抵押债券进行了逐笔分析。首先看每只债券的内嵌结构,尤其是信用支持的比例或程度。一般而言,AAA级债券具有20%以上的信用支持比例,换言之,只要抵押债券资产池的损失不超过20%,债券就不会有本金损失的风险。第二看抵押债券资产池的质量及其变动状况,尽管这些因素最近出现了不同程度的变化,但目前中行持有的绝大多数债券近期没有本金损失的风险。

中国银行与对冲基金这些机构完全不同,未使用杠杆融资,不存在任何流动性压力,完全有能力审慎管理好投资组合。

中行有关负责人表示,不能简单地用提取减值准备的数额占美国次级抵押债券金额的比例来说明减值准备提取是否充足。提取减值准备必须针对每一张债券的具体情况,经过第三方独立验证才能确认。中行采取了极为审慎的原则,足额提取了减值准备,这些都是未实现的亏损。

胡祖六:资产价格膨胀 是当前中国经济最大风险

◎本报记者 苗燕

高盛亚太区董事总经理胡祖六昨天在出席“防范危机化解新的金融风险”论坛上指出,目前中国的货币体系过于宽松,资产价格膨胀可能是当前中国经济面临的最大的金融风险。

他指出,在过去几个年中,中国取得的最大成就就是银行改革,通过大规模注资,引进战略投资者、上市,加强公司治理,聘请了国际一流的优秀独立董事。但是中国还欠了很大的一课,就是资本市场改革严重滞后。胡祖六认为,资本市场改革不够深化,债券市场、衍生工具不够丰富,投资工具非常有限,资本市场改革应该是今后几年中的一个重要目标。

渣打银行重庆分行开业

◎本报记者 袁媛

渣打银行(中国)重庆分行昨日成立,成为渣打在中国设立的第十二家分行,也是西部地区的第二家分行。

据介绍,该行可为企业客户提供现金管理、贸易及供应链融资、融资方案和环球市场产品等服务。同时,还建立了一支专业队伍,通过为中小企业提供银行贸易结算、现金管理和信贷融资支持中小企业成长发展。个人银行业务方面,渣打可在重庆提供全面的外汇产品及金融服务。