

Compani es

东家易主 S*ST源药前董事接连离职

◎本报记者 彭友

近日以来,S*ST源药的董事们纷纷以“个人原因”或“工作原因”离职。业内人士普遍认为,“老人”们此举是为S*ST源药新东家——广东方达集团有限公司进场腾出位置。

S*ST源药今日公告称,董事李少平、赵林业于9月5日以书面形式向公司董事会提出辞呈,申请辞去公司董事职务;赵林业先生同时辞去公司常务副总经理职务。

而根据S*ST源药此前的公

告,孙树林不再担任公司董事、副董事长、总经理职务;黄成龙不再担任董事职务;常务副总经理赵林业不再代行董事会秘书职责;孔太也于8月13日以书面形式向公司董事会提出辞呈,申请辞去公司董事职务。

在此期间,公司虽补充了部分董事,但仍未达到公司董事会的人数要求。

业内人士分析,广东方达集团有限公司于上周以71.88万元毫无悬念地拍得S*ST源药41.09%的股权后,便开始对S*ST源药实

行实质性资产重组,新的人马也就随之进场。

S*ST源药9月4日公告称,为保证公司重组积极推进,公司拟向靖江市华宇投资建设有限公司转让所持江苏华源药业有限公司95%股权,公司控股子公司上海华源医药营销有限公司同时转让所持江苏华源5%股权。目前,S*ST源药下属医药资源主要集中在江苏华源旗下。此间有消息透露,方达集团也将逐步将自己环保板块的全部资产注入S*ST源药,以达到借壳上市的目的,由此,S*ST源

药也将淡化医药产业,转型为环保项目企业。

媒体援引方达集团人士的消息称,拍得股权后,方达集团即将展开各项审计,同时推动S*ST源药股改,并进行资产重组,从而保证S*ST源药复牌。在经历短暂过渡期后,方达集团也将向S*ST源药派遣管理层人员。

S*ST源药今日的公告则明确表示,公司董事会由11人组成,目前只有8名董事,公司将尽快召开董事会提名董事人选交股东大会审议。

S*ST光电变身 高管集体辞职

◎本报记者 凌力 霍宇力

S*ST光电今日公告,公司名称拟由“麦科特光电股份有限公司”变更为“宜华地产股份有限公司”,其经营范围也将由光电产品的开发、生产和销售等变更为房地产开发与销售、经营、租赁等业务。

同时公告称,鉴于公司高级管理人员已经届满及公司目前的情况,公司董事会审议通过了关于公司高管集体辞职的议案,批准公司总经理、副总经理、财务总监等高级管理人员辞去公司高管职务的申请。

商业城 大股东所持股权遭“瓜分”

◎本报记者 彭友

商业城昨日获悉,控股股东沈阳商业城(集团)所持公司1800万股(占公司总股本的10.10%)限售流通股于2007年7月30日被依法拍卖,深圳市琪创能贸易有限公司以6.26元/股的价格买受1100万股,深圳市菲尔普斯电子有限公司以6.26元/股的价格买受700万股,沈阳市中级人民法院裁定上述行为有效。

据悉,在本次股权转让完成后,商业城(集团)对商业城的持股数将减至2507万股(占商业城总股本的14.07%),仍为其第一大股东。深圳市琪创能贸易有限公司持商业城限售流通股2030万股(占公司总股本的11.39%),深圳市菲尔普斯电子有限公司持有商业城限售流通股700万股(占公司总股本的3.93%)。

而在此前,商业城(集团)因与农业银行沈阳站北站支行因借款纠纷,其所持商业城930万股(占公司总股本的5.22%)限售流通股于2007年6月25日被依法拍卖,深圳市琪创能贸易有限公司以6.50元/股的价格最终竞拍成功。事实上,自2005年以来,商业城(集团)所持商业城股权已陆续经过多次拍卖。

*ST赛格 子公司涉三起民事诉讼案

◎本报记者 张良

*ST赛格接到公司间接持股54.93%的深圳赛格日立彩色显示器件有限公司报告,赛格日立涉及三起民事诉讼案件;上海旭电子玻璃有限公司诉赛格日立尚余3690795.21元货款至今未支付。原告请求判令被告立即支付原告货款及利息共计人民币38322494.12元;广东电网公司深圳供电局诉赛格日立拖欠电费,原告请求法院判令被告立即付清电费及违约金共计人民币4040510.74元;北京化工厂诉赛格日立拖欠货款总额954349.3元,请求法院判令被告支付原告货款954349.3元人民币。

*ST赛格表示,公司及赛格日立正在积极准备应诉事宜。上述诉讼若败诉,因欠付金额已经财务入账,此款项将不会影响公司本期和后期利润,但利息及相应的诉讼费用等将会相应加大公司本期亏损。

上海永久 子公司参股企业IPO获批

◎本报记者 彭友

上海永久今日公告称,公司持有90%股权的控股子公司上海中路实业有限公司参股投资企业——广州御银科技股份有限公司IPO的申请,已获得中国证监会发行审核委员会审核通过。

据悉,中路实业持有广州御银股份437.5537万股,占后者公开发行前股份总数的7.874%,账面价值为1260.15万元,投资成本为2.88元/股。

报喜鸟 调整连锁网络建设项目

◎本报记者 张良

报喜鸟今日公告称,公司拟对连锁营销网络建设项目中部分子项目的实施地点与方式进行适当调整,调整后建设直营店的城市包括北京、上海、成都、武汉等21个城市,公司将在上述21个城市中选择6个城市采取购置营业用房的方式建设6家直营旗舰店,其余城市仍采取租赁营业用房的方式建设直营专卖店。

对于此次调整,报喜鸟解释称,公司在实施连锁营销网络建设项目过程中,部分原确定的城市中符合公司建设直营旗舰店、直营景观店的营业场所取得的成本费用过高或者难以及时取得,不利于项目的及时推进,需要根据营业用房购置或租赁情况,公司销售市场情况重新确定建设直营旗舰店、直营景观店的城市。另外,公司拟通过租赁方式建设直营店的城市中,有些营业用房更适用于建设旗舰店,而该营业用房必须通过购买方式才能取得,拟通过购置方式建设直营店的城市中,符合公司建设旗舰店标准的营业用房难以通过购置方式取得,故需要在调整后的拟建设直营店的城市中,调整拟通过购置方式建设直营旗舰店的城市。

S*ST华塑 一处房产将被司法处置

◎本报记者 张良

S*ST华塑收到四川省洪雅县人民法院通知书,法院在受理执行公司与工行借款担保合同纠纷案的过程中,因公司未履行民事判决书确定的义务,法院将依法处置公司在上海市中山南一路1065号的房产,并由涉案三方协商确定评估机构、拍卖机构及拍卖公告范围及媒体。但至今,公司仍未明确答复法院,视为公司放弃该权利。依照《最高人民法院关于人民法院民事执行中拍卖、变卖财产的规定》第5条的规定,S*ST华塑在上海市中山南一路1065号的房产,法院确定委托四川省瑞丰资产评估有限公司予以价格评估。

巴士股份参与投资 国际赛事公司

◎本报见习记者 应尤佳

巴士股份今日公告,公司拟参与投资设立上海久事国际赛事管理有限公司。

新公司注册资本为1.2亿元人民币,股权结构为:巴士股份第一大股东上海久事公司出资9600万元,占80%股权;巴士股份出资2400万元,占20%股权。新公司业务主要是购买和承办自2009年起举办的ATP男子大师系列赛亚洲站系列赛等。

置信电气 拟参建变压器公司

◎本报记者 彭友

置信电气今日公告称,公司拟使用自有资金510万元,与山东爱普电气设备有限公司合资成立山东爱普置信非晶合金变压器有限公司,专业生产非晶合金变压器系列产品。

据悉,合资公司注册资本1000万元,置信电气以现金出资510万元,占公司注册资本的51%。合资公司初定的生产规模为每年生产3000台非晶合金变压器。

新大洲A 出让友谊乳业

◎本报记者 张良

新大洲A今日发布公告称,公司两子公司拟将持有的呼伦贝尔友谊乳业(集团)有限责任公司的全部股权对外转让,转让底价按照经审计友谊乳业净资产60%作价为1274.4万元。有优先受让权的股东均选择放弃优先受让权。

新大洲A认为,友谊乳业除了在品牌和营销网络上的弱势外,目前还存在着奶源供应严重短缺,产品附加值低,造成售价低于成本,经营亏损将会持续。预计至2007年末累计亏损将会扩大至1376万元,这将会严重侵蚀公司主营业务利润。

S藏药业 6992万股解冻

◎本报见习记者 应尤佳

S藏药业今日公告其控股股东持有的公司6992万股已解冻。公告称,公司于2007年9月5日收到中国证券登记结算有限责任公司上海分公司的相关通知书,通知西藏华西药业集团有限公司持有的公司社会法人股6992万股于2007年9月5日解冻。西藏华西药业集团有限公司是公司的控股股东,持有公司6992万股股份,占总股本的50.41%。

四川美丰 受让远东化肥股权

◎本报记者 张良

四川美丰今日公告披露,公司将出资5501.34万元,受让宁波远东化工集团所持的兰州远东化肥有限责任公司51%的股权,以推动公司尽快进入煤化工领域,改变公司尿素生产原料结构单一的现状。本次股权投资的资金将全部自筹解决。

公告追踪

进军新能源给上市公司带来什么



◎本报记者 王璐

中国华电集团公司旗下两大上市公司华电国际、华电能源昨日双双披露将参与成立中国华电集团新能源发展有限公司。两家公司均表示,由于新能源公司属于国家目前大力支持和鼓励的节能环保型发电企业,因此具有良好的发展前景。事实上,此前新能源投资一度在上市公司中掀起过不小的浪潮,那么新能源究竟能给两家公司带来什么呢?

从目前的情况来看,借助专业新能源发电公司进行新能源项目开发和管理,已成为国内主要发电公司(集团)的普遍做法和有效手段。一方面,投资新能源公司可以通过专业化的运作,快速拓展发电公司新能源的开发区域和领域,并可分享新能源公司的发展和经营成果。另一方面,投资新能源公司可以使发电公司能够在满足国家有关新能源配额要求的前提下发展电源项目。

据业内人士分析指出,国家

目前正在制订有关新能源配额制的相关政策,要求未来几年内,具有一定规模的发电运营商,必须拥有一定比例的新能源装机容量。从这个意义判断,在中国大幅度提高新能源在整个能源消费中的比例已成定势,新能源开发也有望成为未来最重要的经济增长引擎。由此,将会给参与其中的企业带来一定的发展优势,促进企业可持续发展,并提升其竞争能力。

该人士还表示,事实上已有不少上市公司为满足未来国家可再生能源配额制的要求,率先涉足了新能源投资。但需要引起注意的是,其中真正形成主营业务和给上市公司带来收益的并不多。这一方面是因为新能源的技术突破往往需要至少几十年的持续投入,且要保证有关项目能得到长期稳定的投资,有着一个较长的投资周期。资料显示,到目前为止,几乎每种可再生能源的发展都面临重大技术障碍,其本身也存在不易克服的缺陷。有关研

发工作取得的成果离真正的技术成熟和大规模工业应用仍有距离,所以不会投资后立即大规模产生收益。另一方面,任何一种新能源的推广使用,甚至过渡性的能源转换,都涉及配套设施方面的巨大资源投入,这可能会提升企业的成本。

因此,新能源的生产和消费需要政府的支持和扶助,比如提供财政补贴,用于减小新、旧能源产品在成本和价格方面的差距,从而削减新能源产品进入市场和扩大市场份额的主要障碍。这对于帮助新能源企业扩大生产,建立支撑新能源工业发展所需的市场规模,是很重要的。总之,随着国家对建设节约型社会的重视,以及我国经济发展对能源需求的日趋紧张,相信新能源是比较好的新兴行业,发展前景看好。因此,从长远来看,对于涉足投资新能源的上市公司,尤其是有望形成一定规模且经营状况良好的新能源上市公司而言,未来发展值得期待。

资料链接

公告显示,9月5日,华电国际、华电能源、中国华电集团公司、贵州乌江水电开发有限责任公司及中国华电工程(集团)有限公司签订了《中国华电集团新能源发展有限公司投资协议书》,拟成立中国华电集团新能源发展有限公司。该新能源公司初始注册资本为人民币2亿元。根据出资比例,中国华电集团占合资公司51%的股权,为第一大股东;华电国际占20%,为第二大股东;华电能源、贵州水电分别占12%;华电工程占5%。此外,按照新能源公司组建方案及发展规划,自协议日期起3年内,根据合资公司发展需要,注册资本可能增至人民币15亿元,届时,协议方将按现时持股比例出资。

该新能源公司将主要从事新能源项目(含风能、生物质能、太阳能、地热能、潮汐能、小水电、垃圾发电等可再生能源项目)的开发、投资、建设、电力生产与销售,新能源应用技术开发和咨询等。

相关政策

2007年6月7日国务院原则通过的《可再生能源发展规划》首次提出了可再生能源生产的配额制,强制要求能源企业在其所生产销售的能源产品中,可再生能源要占一定的比例。

国家发改委能源局可再生能源处处长史立山说:“国家通过市场的配额制所有的大型能源企业和电网企业,必须要生产和销售一部分的可再生能源,来给可再生能源发展提供一个必要的市场。”

以大型火力发电企业为例,配额制规定,在2010年前,企业必须发展一定数量不烧煤炭的发电机组,所占的比例必须达到5%,到2020年企业用可再生能源发电的装机要达到10%。达不到标准的企业将受到相关政策的制约。可再生能源主要是指,风能、太阳能和以秸秆为主的生物质能等等。根据估算,我国可再生能源每年的可获得量至少相当于70多亿吨标准煤,是目前我国年煤炭产量的3倍。但是目前我们开发使用的量还不足十分之一。

特别关注

做大典当 大红鹰要走另一条金融路

◎本报见习记者 徐锐

自公司8月13日对外宣布将通过定向增发的方式投资典当、租赁和担保等类金融融资和融资服务业务后,大红鹰股价在二级市场中已上涨了73.96%,投资者对公司未来发展发展的看好可见一斑。昨日,大红鹰董事会又审议通过了《关于公司前次募集资金使用情况专项说明的议案》,其向典当行业大举进军由此又迈出了一步。

“典当业将是大红鹰未来发展的重头戏,并且正逐步迈向连锁扩张。”渤海证券研究所陈慧研究员对记者称,典当业务近年来在江浙一带发展飞快,而大红鹰经过多年的探索、发展,已经在信用和规模上确立了浙江典当业老大的地位,其拥有“元泰”、“德旗”两个典当品牌,加上大股东中国烟草总公司浙江省公司的支持,可谓占尽“天时、地利、人和”。同时,典当行业的发展思路非常清晰,连锁典当是

大势所趋,公司此次定向增发也意在发展典当业,如果“香溢”、“金联”在未来发生新的典当收购公告,将可能成为其利润增长的重大催化剂。

值得注意的是,大红鹰此次定向增发拟发行股票数量为9000万股,所募集资金中对典当行业的投资额为25759.72万元,其投资额度远高于对租赁、担保方面的投资。而该部分资金主要用于对公司原有的浙江元泰典当有限责任公司和浙江香溢德旗典当有限责任公司进行增资,并对宁波典当行有限责任公司与浙江恒毅典当有限责任公司进行增资控股。可以看出,大红鹰通过定向增发进而加大典当业投资力度的意图十分明显。

记者发现,虽然典当行业目前贡献的主营业务利润已经超过50%,但其在大红鹰主营业务收入上所占比重则较低。半年报显示,大红鹰今年主营业务收入中,典当业务收入仅为6344万元,而其在

商品销售方面的收入则为6.03亿元,两者差距十分明显。对此,陈慧指出,大红鹰虽然在商品销售上拥有很大的规模,但由于其毛利率过低,因此并未对公司营业利润带来较大的影响。与其相反的是,虽然典当行业营业收入较少,但其96%的毛利率则给公司利润方面带来了较大的支撑。若此次定向增发能够顺利施行,其在典当行业的业务规模必将扩大,因此该行业所占公司营业利润的比重势必会加大。同时,公司方面也在逐渐理清主业,一方面,公司出售了与主业相距甚远的包装公司、旅行社资产,对不太熟悉的酒店进行委托管理,即使对同属于类金融服务业但没有竞争优势的保险业务也实行了减资,由此可见,公司打算逐步退出熟悉的无竞争优势的业务;而另一方面,公司收购了浙江排名第一的元泰典当剩余股权,使其成为全资子公司,同时对德旗典当增资,定向增发的募集资金也明显表

示要用在典当等类金融业务上,公司做大做强典当业务的决心由此可见。

记者注意到,大红鹰此次定向增发除了“主打”典当行业外,其也对担保和租赁行业进行了投资。公司定向增发预案显示,其将投资1.8亿设立浙江香溢金联投资担保有限公司,以进行担保、投资、咨询等业务;同时将另投入1.8亿设立浙江香溢租赁有限公司以进行经营性租赁业务。市场分析人士对此称,相比于“高风险高收益”典当行业,上述两个行业则要相对“低调”一些;担保主要是满足客户短中期的流动资金需求,主要用于企业的业务扩展,收益相对较低,但市场容量相对较大。而租赁则主要满足企业固定资产投资的中长期资金需求,收益与风险比较匹配,市场容量巨大,发展前景良好。

典当、担保、租赁,大红鹰正逐渐打造一个融资和融服务的平台,公司也随之迈入了新时期。