

# Finance

## 建行敲定发行区间 料上限定价

◎本报记者 袁媛

经过三日巡回全国向网下机构投资者进行路演推介及初步询价,建设银行今日公布了本次A股发行的价格区间为6.15元至6.45元,此发行价格区间对应全面摊薄后的2006年市盈率为31.38倍至32.91倍。

国内众多机构表示可以接受建行6.15元至6.45元的发行价格区间。根据主承销商预测,这一发行价格区间对应2007年发行后市盈率为21.8倍至22.9倍。“参照之前宁波银行和南京银行的新股发行,以及近段时间来新股悉数都以上限定价,加上建行的资质,预计建行也将以区间上限定价。”一位金融分析师表示。

建设银行相关负责人及保荐机构则表示,该价格区间根据A股初步询价情况并综合考虑发行人基本面、H股价格、所处行业及市场情况确定的。一位基金经理表示,6.15元至6.45元的价格区间比较合理,对投资者也具有吸引力。参照之前的新股发行,预计建设银行将以区间上限定价。“发行价

格区间对应全面摊薄后的2006年市盈率为31.38倍至32.91倍,是遵照中国会计准则确定的扣除非经常性损益前后孰低的2006年净利润除以本次发行后的总股数计算所得。”一位承销商表示。从9月11日到9月13日,建行在深圳、上海、广州、北京进行了多场一对一和团体推介会,共有167家询价对象按

规定时间提交了初步询价表,其总体询价区间范围为每股5.4至9.6元。其网上申购价格为发行价格区间上限6.45元。在路演过程中,机构投资者的反应十分热烈,与路演团队就建行的竞争优势、激励机制、战略转型、财务风险等问题进行了深入的交流。其主承销之一的信达证券出具研究报告预计,建行2007

年的每股收益为0.28元,2008年将达到0.37元。而净资产收益率将在2009年上升到21.26%左右。平安证券分析师认为,在行业整体转型和资本市场繁荣预期下,建行的中间业务有望在未来三年保持40%以上的增长。结合近期上市银行首日涨幅表现,预计其上市定价区间为7.2至8.75元。

## 外汇中心上阵 第二家货币经纪公司亮相上海

◎本报记者 秦娜

作为国内第二家货币经纪公司,上海国际货币经纪有限责任公司昨日在沪正式成立,开业第一天的业务量达165亿元。随着这家由中国外汇交易中心和全球最大的货币经纪公司英国毅联汇业集团共同出资组建的货币经纪公司的成立,国内货币经纪业正式结束了只有上海国际货币经纪有限公司一家独大的局面,正式进入“双雄”阶段。两家货币经纪公司同时落地上海,显示上海在金融市场作用日益增强。

专业人士表示,这意味着我国监管部门对货币经纪制度的完善与发展,更加具有控制力。同时,有利于我国商业银行在固定利率贷款、利率汇率等衍生产品设计和拓展上加快创新力度,并为此提供规避风险的有效手段。

而据市场人士透露,平安信托等机构也在积极筹备与外资联合组建货币经纪公司,这就意味着,未来国内货币经纪业将迎来更多的成

员,为市场提供流动性和价格发现的作用。

比第一家货币经纪公司,上海国际货币经纪有限责任公司来头不小。在6089.56亿元的注册资本中,央行直属的中国外汇交易中心出资4080万元,持股比例67%,英国毅联汇业集团出资253万美元,持股比例33%。

央行副行长苏宁在开幕式上表示,货币经纪公司作为重要的金融机构,在促成交易的达成、提高市场流动性和防范风险等方面有着重要的作用。

但是据债券市场交易员介绍,目前大部分国内机构对于货币经纪商的接收程度并不高。在本币市场,以证券公司为代表,事实上一些自营交易规模较小的机构就已经在充当撮合中介的角色,而且他们的工作往往以发现最终交易双方的价差并通过做中间商赚取这一点差为目的。在这部分机构已经把持了大部分市场资源的情况下,货币经纪公司如何进行渗透便是一个不得不面对的问题。



开业典礼上左起:Mark Yallop、王小奕、杨定华、苏宁、王华庆和谢多共同启动按钮 本报传真图

“只有改变交易员已经习惯了的传统交易方式,让他们习惯于通过货币经纪商进行交易,货币经纪商才能真正实现快速发展。”某券商交易员表示,目前看来,外资银行在市场上的公开报价有所减少,可能就是因为他们容易接受已经在国

际市场较为成熟的货币经纪业务模式,已经将不少业务需求直接报给了货币经纪商。

据银监会主席助理王华庆介绍,2007年上半年通过货币经纪商撮合成交的人民币利率互换共266笔,名义金额257.8亿元,分

别占全国成交数和成交额的29.2%和25%,通过货币经纪商撮合成交的人民币与外币掉期达到116亿元,占全国成交规模的9%,货币经纪商在金融市场、特别是金融衍生品市场中的中介作用正逐步显现。

## 募资 14.5 亿 浙商银行股本扩张近一倍

◎本报记者 邹靓

浙商银行成立三年后的首度增资扩股,将其股本扩充了近一倍。

昨日,浙商银行董办人士确认,该行2007年度增资扩股计划已于近日通过股东大会决议,15家原始股东按原持股比例以现金方式同比增资。

增资完成后,浙商银行总股本将从初始的15亿股扩充至27亿股,每股价格接近该行2006年年报公布的每股净资产,为1.21元/股。

浙商银行前身为“浙江商业银行”。2004年6月30日重组为一家以民营资本为主体的中资股份制商业银行,同时更名为浙商银行。

目前,浙商银行共有股东15家,其中13家为民营企业,民营资本占比85.71%。前三大股东浙江省交通投资集团有限公司、中国万向控股集团有限公司、浙江中国轻纺城集团股份有限公司分别持股10.34%。另有浙江中国轻纺城集团股份有限公司、浙江广厦股份有限公司为A股上市公司。

一股东公司高层人士透露,浙商银行早在去年就有增资扩股的打算,期间政府部门

也曾有意安排更多国有股进入浙商银行。但15家股东个个都希望能扩大持股比例,多次撮合后还是决定同比增持。”

确切地说,此次有三家新股东进入浙商银行股东名单,如会稽山绍兴酒有限公司。浙商银行董办人士表示,这三家新股东都是原股东的关联企业,会稽山绍兴酒有限公司即为上市公司浙江中国轻纺城集团股份有限公司的下属子公司。

2006年年末,浙商银行总资产达到366亿元,当年实现净利润2.8亿元,每股收益0.19元。

据悉,该行增资方案不日将上报中国银监会。如果方案顺利获批,此次增资将于2007年年底完成。

## 银监会力推农商行上市

张家港农商行有望拔头筹

◎本报记者 苗燕

银监会副主席蒋定之日前表示,按照股份制原则组建成立的一批农村商业银行,已初步具备向现代农村金融企业过渡的条件。银监会积极支持符合条件的农村商业银行上市,鼓励符合条件的农村商业银行跨区域实施兼并重组。“农村商业银行追求上市,目的就是要促进建立现代金融企业制度”蒋定之说。

而身为国内第一家农村商业银行的张家港农商行,将很有可能成为国内第一家上市的农商行。来自银监会的消息显示,目前,张家港农商行已经进入上市辅导期。

据了解,作为我国第一家进入上市辅导期的农村商业银行,张家港农商行近年来立足“三农”,服务县域,各项业务快速发展,资产质量显著提高,盈利能力明显增强,公司治理逐步完善,各项经营指标在全国农村商业银行名列前茅,部分核心经营指标位居商业银行前列,实现了社会效益与自身经营效益的双赢,成功探索出了在经济发达地区农村金融机构改革发展的有效模式。

蒋定之指出,要扎实稳妥推进张家港农村商业银行的上市工作,全力打造现代农村金融企业,发挥好对全国农村信用社改革发展的良好示范作用。

深化农村信用社改革自2003年启动以来,在产权制度、管理体制改革等方面取得了重要进展和阶段性成果。蒋定之称,总体上看,农村合作金融机构的经营管理能力、抗风险能力和支农服务水平明显提高,经营形势持续向好,支农主力军地位进一步巩固,为促进农业增产、农民增收和农村经济社会发展发挥了重要作用。

## 银监会酝酿下放准入批准权限

◎本报记者 华南 屈红燕

银监会银行监管部相关负责人昨日在“全国股份制商业银行行长联席会议”上透露,银监会将支持股份制商业银行到东北地区、中西部地区和海南省等地设立分支机构,并鼓励股份制商业银行在县域甚至大集镇分支机构,更好地为县域经济、新农村建设和小企业发展提供金融服务,缩小金融发展的区域性差距。同时银监会正进行监管创新,实行差别化监管。

该负责人透露,对于股份制商业银行,银行监管部门近期关注三个方面的事项:一是对于资本充足率高、风险拨备充足的股份制商业银行,在机构准入、新业务放开等方面给予支持,下一步将继续鼓励股份制银行综合化经营,对租赁、保险等业务将会给予支持。

二是支持股份制商业银行到东北地区、中西部地区、海南省等地设立分支机构,给予规划放开,并鼓励股份制商业银行设立县域、甚至大集镇分支机构。

三是银监会正在进行监管等创新研究,下一步将对银监局下放有关准入批准权限,实行差别化监管。

## 门槛 800 万 渣打上海私人银行开业

◎本报记者 石贝贝

渣打银行(中国)13日宣布,正式在上海地区启动私人银行业务。这是渣打私人银行继今年六月在北京开业后又一重要战略部署。渣打私人银行业务将专注于流动性金融资产高于100万美元(或等值800万元人民币)高净值资产的私人客户群体,它是渣打现有银行业务的一个延伸——利用与全球各类知名金融机构和商业银行的合作资源,为客户提供优质服务和创新的产品。渣打私人银行开放性架构模式的投资概念可以为每一位客户量身定制符合他们个人需要的产品与服务。

## 宁波银行做好小企业业务

◎本报记者 陶君

宁波银行是小企业业务特色最突出的上市银行,截至2007年6月末小企业贷款余额21.76亿元,比年初增加9.15亿元;全行小企业开户数21185户,比年初增加7584户,增长率56%。宁波银行小企业业务的经营模式,盈利前景一直是投资者关注的焦点。

据悉,目前该行正全力争取今年在小企业业务上实现80%以上的增长。宁波银行主管小企业业务的行长助理罗孟波先生介绍,宁波银行刚开始做小企业业务时,用银行传统产品,业务推不动,痛定思痛,宁波银行针对中小企业推出的“金色池塘”、“诚信融”、“押余融”等已成为家喻户晓的产品。为了控制风险,宁波银行专门为企业业务还特别建立了授信系统。宁波银行在理财业务,以“金算盘”为主的新产品以及银行卡业务推广上有所突破。今年上半年总计发行了六期汇通人民币理财产品;到今年6月末共有金算盘客户20221户,比去年新增13163户,增长率高达186%。

截至2006年12月31日,宁波银行不良贷款比仅为0.37%,中小企业授信客户达到3778家,占全部公司客户的94.8%;银行对中小企业贷款余额已达186.0亿元,占全部公司贷款余额的92.9%,宁波银行的中小企业贷款余额在宁波市中小企业贷款余额中占14.9%。

**四重礼遇 关爱随行**

3年8万公里超长保修里程

2重道路保障体系

1次30项全面检查

0利息或超低首付6万元分期付款

2006 CCTV年度高级轿车  
北京奔驰-戴克携手著名导演张艺谋共创克雷斯勒300C和谐基金  
即日起您每购买一辆克雷斯勒300C即为此基金捐助一百元

克雷斯勒300C “3-2-1-0” 行动贴心进行中

即日起至2007年10月31日,克雷斯勒300C满载四重尊贵礼遇,以行动回馈厚爱,让您与众不同的豪华体验,更加心中有数,3年8万公里超长保修里程,关爱随行了无后顾之忧;2重道路保障体系,道路状况轻松化解;1次30项全面检查,贴心照顾周全呵护;0利息两年分期付款,轻松坐拥豪华座驾。

(\*根据地区不同,实行贷款0利息或首付6万元,详情请洽当地经销商。)

上海信佳汽车销售服务有限公司	021-68925677,64287707	上海市浦东新区沪南路1463号
上海名创汽车销售服务有限公司	021-52500388,52800816	上海市普陀区金沙江路1072号
上海东联京沪汽车销售服务有限公司	021-56918800,66839882	上海市南汇区中港1980号

(经销商名称不分先后)

北京奔驰-戴克、克雷斯勒汽车有限公司出品 咨询热线:www.chrysler.com.cn, www.bdc.com.cn/chrysler 或 400 610 8880, 300 810 8880  
产品以中国销售目录为准 克雷斯勒金融融资服务支持 活动最终解释权归当地经销商所有

**中国银监会 连续9年 安全使用 公众金融教育专栏 银行卡(一)**

银行卡的广泛普及和使用,给持卡人带来了诸多的便利。但是社会上一些不法之徒也将侵害目标锁定在银行卡。根据公安部门通报的伪卡等诈骗事件,提醒您在使用银行卡过程中需要注意和防范一些问题。伪卡交易会给您和发卡银行带来巨大的损失,尽管各个发卡银行在预防、打击伪卡犯罪以及保护持卡人权益方面作出很多努力,但如果从您自身提高警惕,在用卡过程中注意识别,就能把风险降到最低。

在领用银行卡后,要立即在卡片背面的签名条上签上您习惯用笔迹的名字;如果是银行发给的初始密码,要及时在ATM机或发卡银行营业网点的柜台更改这个密码,避免被他人盗用。要把银行卡放在钱包的固定位置,一旦卡片丢失或被盗都可以立刻被发现。对于那些长期不用的银行卡,请不要随身携带,离家时间较长的话,请将暂时不用的银行卡存放到其他安全的地方。

在凭卡消费时,当您把卡片交给商户收银员后,请让卡片保持在您的视线范围内,并留意收银员刷卡的次数。刷卡消费的时候如果需要输入密码,请适当进行遮挡,以防不法分子窥视。认真核对签购单上的金额及币种是否有误,卡片是否为本人付费时递交的

卡片。刷卡消费时若发生异常情况,要妥善保管交易单据,及时核对银行卡交易记录,如发生卡被重复扣款等现象,可凭交易单据及对账单及时与发卡银行联系。

用银行卡支付时,不要让卡片离开您的视线,防止犯罪分子使用专门的手持设备盗录卡片磁条信息,进而克隆您的银行卡。使用自助设备时,也应注意观察有无可疑的附加设备或出现不正常的“吞卡”现象等。不要向任何不明机构或个人提供您的信用卡信息(包括卡号、有效期、密码等),以免不法分子利用这些信息进行电话购物、网购或网上购物。上网购物时要选择知名度高的购物网站,如无意购买或只想试用,请不要留下个人资料。

如果发卡行开设了账户余额变动短信提醒业务,则建议您积极申请此项服务。但千万注意对非服务热线号码通知的中奖、查账等信息不要回复或告知卡号、密码等重要信息。银行卡一旦丢失,要立刻联系发卡机构进行挂失,口头挂失一般通过拨打发卡银行的客户服务电话办理。平时就应注意将发卡机构的挂失号码带在身边,必要时可将该号码预存在手机中。如果在领卡地以外的地区丢失银行卡,应立即通过丢失地的银行办理挂失,将意外损失降至最低。