

重庆钢铁 19 亿元上马宽厚板项目

◎本报记者 陈建军

9月18日,重庆钢铁召开的第四届董事会第七次会议决定投资约19亿元上马建设4100毫米宽厚板项目。

重庆钢铁宽厚板项目设计生产规模为130万吨/年,主要生产宽度为1500至3800毫米的板材,总投资概算约19亿元。其中,固定资产投资约为18.70亿元,流动资金约0.30亿元。重庆钢铁表示,公司将利用自有

资金和银行融资等方式解决项目的资金需求。

近几年,中国中厚板消费量随着国内造船、基础建设、石油化工、机械制造等行业的发展,呈快速增长趋势,预计2010年中厚板消费8600万吨(其中特厚板400万吨)。同时,中国正进入建筑业向制造业转型期,钢铁行业产业结构将由长材向板材转移,对板材,特别是高附加值板材需求强劲,而目前国内中厚板生产在品种、规格和质量等方面

均存在不足,每年还需进口一定量的高附加值中厚板。这样的缺口,导致市场对宽厚板的需求将持续保持增长势头。

重庆钢铁宽厚板项目计划于2007年开工,建设工期为22个月,预计于2009年建成投产。投资回收期约为7.16年。宽厚板项目实施地,位于重庆市长寿晏家工业园区内,园区紧邻渝长高速路、渝怀铁路、四川维尼纶厂铁路专线货运站,距长江客货码头仅2公里,地

理位置优越,交通便利。重庆钢铁表示,宽厚板项目是公司主营业务中有优势的业务——中厚板生产经营业务的延伸和扩展,其上游原料供应、生产技术和下游产品市场均有较好的保证。

重庆钢铁是中国大型钢铁企业和最大的中厚钢板生产商之一,主要业务为生产、销售中厚钢板、型材、线材、棒材、钢坯、冷轧板以及焦化副产品、炼铁副产品等,产品约60%在重庆市及西南地区销售。目前,重庆钢

铁拥有一套2450毫米中板生产线,产品规格为6至40×1500至2500毫米;正在建设一套1780毫米热轧宽带生产线,产品规格为1.2至19×800至1630毫米。

重庆钢铁表示,上马宽厚板生产线,旨在充分利用自身在中厚板的技术、管理和用户群等方面的优势,增加高附加值产品的占有率和市场竞争力,同时,填补西部地区没有宽厚板生产线的空白,实现公司的持续稳定健康发展。

S*ST 生化 股权转让获进展

◎本报记者 官璐

S*ST生化公告说,公司控股股东三九医药股份有限公司将其所持的公司29.11%及9%的国有法人股分别转让给振兴集团有限公司(以下简称“振兴集团”)和山西恒源煤业有限公司的事宜已获重大进展。

根据公告,近日,S*ST生化收到中国证监会《关于同意振兴集团有限公司公告三九宜工生化股份有限公司收购报告书的意见》。意见指出,中国证监会对振兴集团公告三九宜工生化股份有限公司(以下简称“三九生化”)收购报告书无异议,振兴集团应会同三九生化妥善办理本次收购的相关手续。

嘉宝集团 有条件获准定向增发

◎本报记者 陈建军

嘉宝集团今天刊登公告说,公司以非公开方式向特定投资者发行A股股票的申请,于9月18日提交中国证券监督管理委员会发行审核委员会审核。根据会议审核结果,公司本次发行申请获得有条件通过。

华仪电气子公司 出口风力发电机组

◎本报记者 陈建军

华仪电气今天刊登公告说,公司下属控股子公司浙江华仪风能开发有限公司9月18日与智利Cristalerías Toro S.A.I.C.签订了《关于2台780kw风力发电机组的购销合同》,总价为998.8万元。

标准股份 出口市场渐呈强势

◎本报记者 王原

经过一系列的海外拓展,标准股份终于大幅提升了海外市场的销售比重,出口产品销量和销售额同比增长近30%,其中以高技术含量、高附加值电脑机为代表的新型产品更呈强势,使出口产品结构进一步趋于均衡。

据介绍,受国家出口退税政策调整及人民币汇率上调等不利因素的影响,2007年上半年导致工业缝纫机出口成本增加,面对这一情况,标准股份积极扩展海外市场,提高营销服务水平,进一步优化产品结构,产品销售稳步提升。其中,俄罗斯、土耳其、乌克兰、巴西、阿根廷、美国、哥伦比亚等重点市场表现喜人,并先后进入新加坡、印度等市场。扩大战线的同时,标准股份还精心地调整产品结构,电脑双针机销售增长100%,电脑单针平缝机增长近40%,双针平缝机增长50%,厚料机销量翻一番,超高速缝缝机增长近30%,特种机增长近100%,实现了多点爆发、全面开花。

据公司相关人士介绍,在即将召开的2007年中国国际缝制设备展览会上,已有60多个国家和地区的200名代表向标准股份提出了参会申请,代表了100多家有名望的销售公司,显示了标准股份在全球同业中的上升势头。

■公告追踪

VE提价 受益公司提示成本及运营压力

◎本报记者 田露

近日新和成及浙江医药两家公司相继披露主导产品维生素E(VE)提价事项。自今年6月以来,这已是两家公司第二次宣布产品提价。那么,这是否能给一段时间以来处于经营低谷的公司带来重大影响呢?据了解,一些投资者已主动和公司联系,以了解相关事项的具体情况。

根据从行业研究人员处了解到的情况,全球VE市场主要由Basf、DSM、浙江医药和新和成把持,从销售收入上估计,浙江医药和新和成两家公司的生产规模占到全球市场的40%。两家公司产品也大部分供应给国外市场。由于全球VE供需相对平衡,产品价格自2005年起一直呈下降趋势,造成了浙江医药和新和成VE业务的毛利率此前走低。

不过,从今年6月以来,情况似乎发生扭转。浙江医药及新和成于6月相继宣布VE提价5%至10%。这两天,新和成又表示,公司的VE系列产品将在现有价格基础上上浮15%左右;浙江医药则披露,根据最新签订的第四季度销售合同统计,VE价格较公司6月公告时的价格又有15%左右的上涨。连续两轮的涨幅,难免使不少投资者敏感起来。毕竟,两家公司今年中期的业绩不是很好,净利润下降幅度较大,且都预测前三季度业绩同比下降。

不过,浙江医药公司内部人士却表示,VE提价对全年业绩影响不大,而提价事项是否会给2008年业绩带来明显改善,相关人士却表示:涨价能持续到多久,这事谁也不好说。

由于浙江医药在昨日就股票交易异常波动发布的公告中提到了原材料价格上涨、环保成本上升等方面的压力。昨日,记者采访时,公司相关人士予以了进一步的说明。该人士表示,人民币升值给公司业绩带来的影响较大,假设全年出口十多个亿,则人民币升值的影响不可小觑。此外,环保方面所需的投入也远超过以前,国家政策的要求在提高,公司所处行政区域也提出了具体要求,在废气、废水排放上,门槛都在提高。“利率提高对我们影响也很大,公司目前有10多亿的短期借款。”该人士提醒。

■特别关注

ST雄震:快步向矿山行

◎本报记者 王璐

据悉,待签订正式股权转让合同后,ST雄震将按受让的目标股权比例(42%)享有三富矿业自2007年8月26日至2007年12月31日的相应权益。届时,这次股权转让将为公司带来一笔不菲的投资收益,对其2007年业绩将做出不小贡献。当然,公司收购该部分股权的最终目的并非单纯分享投资收益,而是为了酝酿主业转型。据公司董事长江艳称,这确实体现了公司今后发展的定位——往矿业即资源行业转变。

资料显示,此前,ST雄震在8月22日曾披露打算自筹资金人民币2000万元出资设立一家全资子公司——厦门大有同盛矿业有限公司(暂定名)。该公司经营范围同样是矿业投资、开发、贸易等业务。当时公司就表示,这次设立子公司是基于公司经营方向和发展战略的考虑,目的在于开拓相关业务并置入优质资产,促进公司主营业务的战略性转型,拓展公司主营业务的经营与获利空间,使公司的持续经营

能力得以加强。业内人士认为,ST雄震目前在主业转型上基本依靠的是公司自身力量,如果能够借助外力即找到合适重组方的话,转型速度将会更快些。值得一提的是,此前,曾有消息和迹象显示,中迈集团欲借壳ST雄震。对此,江艳表示,公司和中迈集团之间,暂时没有其他合作。至于市场所传中迈借壳ST雄震事宜,现在还没有。目前公司所有的战略转型,都是在靠自身。当然,这仅仅是目前状态,不排除以后出现合作者的可能。

图降低这方面的费用支出。

由于产品提价之事较为敏感,相关公司均不愿论及提价能在多大程度上消化这些成本压力,只是表示目前难以论定。记者所采访的人士强调了两公司上述这些需细加考虑的因素。

目前,国泰君安医药行业研究员孙亮已对VE提价之事发表了研究报告。在报告中,孙亮指出,环保、原材料及人民币汇率上升这些因素提高了VE生产企业不少

资料·两公司中期业绩情况

浙江医药2007年中期实现营业收入101035万元,实现净利润371万元,分别较去年同期下降10.90%和91.83%。公司称,利润下降较快的原因,与去年主要盈利产品辅酶Q10的市场价格下降有关,同时还因为人民币持续升值和能源、化工粮食原辅料价格不断上升。

生产成本,在这种条件下产品提价是必然趋势。不过,他指出,VE产品虽然仍可能维持上涨趋势,但由于VE属于大宗产品而且供需相对平衡,其价格将很难出现像VB2、VB5那样的快速上涨行情,且现阶段浙江医药和新和成还无法对VE价格有决定性的话语权。孙亮判断认为,两公司正逐步走出经营低谷,VE价格上涨带来市场性机会,但仅仅目前的价格水平难以对中长期投资价值产生支持。

新和成2007年中期实现净利润573.26万元,同比下降86.52%,这一情况除主营业务成本增长10.28%的影响外,三项费用增长也影响了业绩表现。其中,本期营业费用同比增长13.30%,管理费用同比增长42.04%,财务费用同比增长88.63%。

■项目点睛

尤溪县三富矿业有限公司位于福建省三明市,注册资本人民币500万元。三富矿业拥有尤溪丁家山采矿权证、矿山开采场地的土地使用权、采选设备等固定资产。而丁家山采矿权证有效期至2012年9

月,开采矿种主要为铅矿和锌矿。据未经审计的财务报告显示,2006年度尤溪县三富矿业有限公司实现主营业务收入8888万元,税后净利润5311.9万元,所有者权益6121.95万元。

河南建投 入主 *ST 安彩

◎本报记者 陈建军

正如外界盛传的那样,河南省建设投资总公司成为*ST安彩的第一大股东。在今年早些时候,河南省国资委下发的一份有关省管企业重组文件中就明确将河南建投列为重组*ST安彩的主体。

*ST安彩今天刊登公告说,经与控股股东河南安阳彩色显像管玻壳有限公司及公司管理层核实,河南省高级人民法院9月17日送达了裁定书,裁定将安玻公司持有的公司限售流通股中的90181817股股份过户给河南建投以抵偿所欠部分债务,加上之前通过司法强制执行程序获得的公司1000万股,河南建投将合计持有100181817股股份,占公司股份总数的22.77%,成为公司第一大股东。

河南建投今天刊登的股东权益变动报告书说,目前尚无对*ST安彩或其子公司的资产和业务进行出售、合并、与他人合资或合作的计划,或与*ST安彩拟购买或置换资产有关的重组计划。此外,既无对*ST安彩章程进行修改及对组织结构做重大调整的计划,也无对*ST安彩主营业务进行重大调整的计划。

四川宏达集团与攀枝花市 签钒钛资源开发框架协议

◎本报记者 陈祚

日前,四川宏达集团与攀枝花市政府就钒钛资源综合开发利用签订框架协议。

宏达集团拟在攀枝花投资80亿元,选择攀枝花市合适区域建设高技术、高价值、大规模的钒钛加工产业链,并确保资源就地加工不外运。项目建成后,预计可实现年销售收入200亿元。

宏达集团是“中国500强”企业之一,集团企业总资产达170亿元,产业涉及有色金属、化工、贸易、房地产、金融等多个领域,去年销售收入超过120亿元。

攀枝花地处攀西大裂谷,有丰富的钒钛磁铁矿资源,此次市政府欢迎和支持像宏达集团这样有实力、高水平的民营企业加入到推进攀枝花钒钛产业发展的队伍中,依托攀枝花独特的资源优势,实现钒钛资源就地转化,加快突破钒钛资源综合利用领域存在的关键技术性瓶颈等问题的步伐,进军钒钛产业的高端产品市场,推动攀枝花打造中国钒钛之都的进程。

SST天海 潜在大股东受让公司债权

◎本报记者 陈建军

9月13日,SST天海潜在大股东——大新华物流控股有限公司从Avenue Asia Mauritius Ltd.那里以4444.48万元受让了4965.9万元的SST天海债权。SST天海今天刊登的公告说,这并不会对公司资产状况及盈利能力产生影响。

SST天海今天刊登的公告说,大新华物流分两期向Avenue Asia Mauritius Ltd.支付转让款。上述协议标的涉及金额,系公司以前年度对银行借贷未还清产生。该等款项由银行转让给资产管理公司后,再次转让予Avenue Asia Mauritius Ltd.本月13日,Avenue Asia Mauritius Ltd.与大新华物流签署了《债权债务协议》。

据了解,Avenue Asia Mauritius Ltd.与SST天海无关联关系,而大新华物流则是其潜在的大股东。2007年6月18日,大新华物流与SST天海控股股东签署了股权转让协议,拟受让公司29.98%的股份。目前,相关转让协议正在由国资部门进行审核,如获得审核批准,受让方将成为SST天海控股股东。SST天海表示,上述协议的签署,使公司相应债务的债权人可能变更为公司未来的控股股东。

东软中标 沈阳地铁通信系统

◎本报记者 唐学良

日前,东软与沈阳地铁有限公司签订了沈阳市地铁一号线一期及延伸线工程通信系统项目合同。

据了解,沈阳市地铁一号线一期及延伸线工程通信系统项目,是迄今为止国内城市轨道交通通信领域单体额度最大的项目之一。东软在该系统项目的中标及实施将为东软进军国内城市轨道交通领域奠定坚实的基础。

通信系统是沈阳地铁一号线一期及延伸线工程运营指挥、企业管理、服务乘客和传递各种信息的网络平台,同时也是为地铁其它系统提供信息和数据的高效信息平台。该项目主要由专用无线通信系统、广播系统、旅客导向系统、公用传输系统、公用移动通信引入系统、公安消防无线引入系统等13个子系统组成。

据介绍,沈阳地铁通信系统建成后,将具有先进、开放、可靠、易扩充、组网灵活等显著特点,是高效传递语音、数据、图像等各种信息的先进的综合业务数字通信网,系统在正常情况下能保证列车安全高效运营,在异常情况下能迅速转变为供防灾救援和事故处理的指挥通信系统。