

Companies

光明食品集团: 上市公司是核心产业平台

◎本报记者 杨伟中

光明食品集团迄今为止未有借助旗下上市公司平台实现其整体上市的打算。但集团主要负责人昨天又声称,光明集团已经确定旗下4家上市公司是其未来发展的核心战略平台,在实施其战略规划时要充分利用资本市场和上市公司平台,通过集团内部产业链打通、价值链整合等举措,围绕核心产业实施收购兼并,进而把上市公司打造成具有核心价值的平台等方面将会有重大举措。

事实上,该集团旗下的第一食品

刚刚就发布公告称,根据集团战略规划拟整合集团旗下黄酒业务的整合方案,目前进入研究论证阶段,为了防止公司股票交易异常波动,公司股票从9月26日实施停牌。

光明食品集团自去年8月成立以来,根据总体发展战略目标,一直致力于打通集团内部产业链,整合内部资源与价值链,通过所谓“合并同类项”的一贯重组思路,谋求旗下第一食品、光明乳业、上海梅林和都市股份等多家上市公司各自核心价值的发展壮大。尤其今年以来,这种合并动作频频。如7月中旬,光明乳业

将旗下可的便利81%的股权转让给农工商超市(集团)。不日,海博股份在剥离了旗下“一只鼎”、“博士蛙”及部分非主营业务股权,又从集团置入海博出租汽车、东亚集装箱仓储运输及申宏冷藏储运等物流及出租汽车业务等。

如今第一食品有关黄酒业务整合将是最新的一步棋子。第一食品拥有的子公司金枫酒庄是目前国内黄酒行业盈利能力最强的龙头企业,而在上海市场约有20%份额的“和酒”实际控制人则为冠生园集团公司,由上海烟草集团控股55%,另外45%股权

由光明食品集团旗下益民食品一厂集团持有。有业内人士指出,为了避免同业竞争,实现两者资源和渠道的优势互补,最终巩固第一食品在上海地区黄酒市场垄断地位,由光明食品集团出面与上海烟草集团协商,并最终由第一食品受让相应的股权,似乎是其业务整合势在必行之举。第一食品此番停牌表明此举显然步入倒计时阶段。

在昨天光明食品集团就其主办的第二届光明食品节媒体通气会上,该集团总裁曹树民和副总裁葛俊杰在回答有关收购兼并方面的敏感话

题时均指出,近期市场上有关光明集团欲借助旗下上市公司实施整体上市等传闻都不符合事实,给公司正常运作带来了被动,可以明确说明的是,到目前为止,光明集团没有考虑借助某一上市公司平台整合其所有核心产业实现整体上市的动作。

他们同时强调,光明食品集团未来的战略发展规划已基本敲定,集团的战略定位为坚持专业化和深度经营,而旗下上市公司将是在聚焦核心产业的主要平台,我们一定会充分利用资本市场与上市公司平台来积极实施企业的战略发展目标。

武钢集团 拟与美国GE公司战略合作

◎本报记者 陈捷

日前,武钢集团与全球500强美国通用电气(GE)公司在武汉签署战略合作协议,首次合作,武钢集团出资1.35亿美元采购GE公司两套燃气蒸汽联合循环发电设备。武钢集团总经理邓崎琳表示,目前双方正在节能减排方面加强合作。

根据双方协议,武钢此次引进了GE公司两套160兆瓦燃气蒸汽联合循环发电设备,总装机容量320兆瓦,年设计发电量24亿度。这种发电方式可充分利用二次资源,减少高炉煤气放散,提高能源利用率。同时,该机组还可提供每小时约160吨的生产用蒸汽。采用燃气蒸汽联合循环发电设备,可实现减排、发电、提供生产用蒸汽的一举三得,是国家发改委认可和推广的绿色环保解决方案,也是GE公司在全球推广的“绿色创想”产品。

武钢股份有关负责人表示,此次合作虽然在集团层面,但燃气蒸汽联合循环发电设备是为高炉提供电力,实际上收益在股份公司。他强调,武钢高炉煤气循环发电项目只是武钢与GE公司合作的开始,今后双方还将在能源发电、水处理、工业电气及自动化、安防、环保服务、钢铁采购、管理培训等多个领域开展全面合作。

东方明珠 将借公募增发做强主业

◎本报记者 张有春

东方明珠今日公告,公司公开增发A股申请获得了证监会的有条件通过。

根据东方明珠的方案,公司将公募增发不超过8000万股以募资10.7亿元左右,主要用于6个项目的投资,包括投资1.6亿元收购东方有线网络有限公司10%股权;投资2.2亿元收购太原有线电视网络有限公司50%股权;投资2亿元参与上海地铁电视开发项目;投资1.6亿元用于地面数字电视“户户通”项目;投资2.1亿元用于东方明珠电视塔下球体改造项目;以及1.2亿元增资上海明珠水上娱乐发展公司浦江游览项目等。

作为上海旅游业与传媒业的龙头,东方明珠的发展一直备受市场关注。业内人士认为,东方明珠的独特地理优势在都市旅游方面竞争优势明显,随着奥运会与世博会的临近,公司的竞争优势将进一步显现。根据规划,上海未来三年将全面实现市区范围内有线电视数字化整体转换,公司无疑将成为此次升级的最大受益者。另一方面,公司目前积极发展楼宇电视、手机电视等新媒体业务,目前已基本完成结构布局,东方明珠前期的投入已经使得公司在新媒体业务方面占据了先机,其技术优势与网络优势将在未来形成公司新的利润来源。

杉杉集团 转让中科英华1.2亿股份

◎本报记者 袁小可

以每股1.70元的价格,中科英华控股股东杉杉集团向郑永刚等三位自然人转让其所持中科英华124737914股限售股股份。

中科英华今日发布公告称,2007年9月22日,杉杉集团分别与张子燕、陈光华、郑永刚签署了《股份转让合同》,将其持有的中科英华124737914股限售股份转让给上述三人。其中,转让给张子燕3000万股(占公司总股本的5.99%)、陈光华2505.9314万股(占公司总股本的5%)、郑永刚6967.86万股(占公司总股本的13.90%),转让价格均为每股1.70元。

此股份转让后,杉杉集团持有中科英华的股份为2483万股流通股(截至2007年8月31日),占公司总股本的4.95%。

此次受让方的自然人身份自然格外受人关注:郑永刚现为杉杉投资控股有限公司董事局主席、杉杉集团董事长,目前通过杉杉投资控股有限公司控制宁波甬港服装投资有限公司以及宁波市鄞州鸿发实业有限公司,并全资控制杉杉集团有限公司;陈光华则为现任杉杉投资控股公司财务总监。

股权转让后公司的实际控制人未发生变化。

禾嘉股份 携手四川理工建研发中心

◎本报记者 陈赫

日前,禾嘉股份与四川理工学院按“产、学、研”模式达成战略合作协议,由禾嘉股份控股的四川飞球(集团)有限责任公司与四川理工学院联合组建阀门工程技术研发中心及研究试验基地,并同时举行挂牌仪式。

飞球集团是目前国内规模最大的大口径阀门生产厂家,“飞球”牌阀门占领了全国主要的管线球阀及城市煤气用球阀市场。根据飞球集团的发展规划,五年内实现10亿元的生产能力,加上配套组装能力,公司销售收入力争达到15亿至20亿元。

协议约定,双方共同组建的研发中心引进、消化、吸收国际先进阀门技术和研究创新阀门工程技术领域前端科研成果,实用技术,形成自主知识产权,通过不断提高技术产品的商品化率和拓宽技术研究领域,实现双赢。另外,双方陆续会在设计阀门工程技术的科学研究、人才培养、生产技术培训、企业管理培训和教学实习等方面开展合作。

*ST明星 获司法清欠款

◎本报见习记者 应允佳

*ST明星今日发布公告,关于公司原控股股东深圳市明伦集团有限公司及其关联方占用公司资金案,近日法院已经做出了裁定。

根据裁定结果,目前公司已经收到遂宁市中级人民法院划转的股权转让款6203.35万元,其余尾款正在办理之中。

在此次股权转让过程中,公司也同时解除了2000万元贷款的担保责任。

公告称,上述款项的回收和担保责任的解除对公司2007年度经营业绩有较大影响。

金山股份 二股东将被整体出售

◎本报记者 彭友

金山股份今日公告称,公司昨日接到第二大股东丹东辰经贸总公司函称:经有关部门批准,集体企业丹东辰经贸总公司因改制拟通过公开方式整体出售。

四川金顶拟 与二滩公司签大合同

◎本报记者 田立民

继今年陆续签订国电大渡河流域水电开发公司2007至2008年瀑布沟、深溪沟水泥采购项目、二滩水电公司2007年袋装普通硅酸盐水泥采购项目、成都地铁水泥采购项目之后,四川金顶今日发布公告称,公司拟与二滩水电开发有限责任公司于2007年9月28日签订106万吨水泥,总价超过4.7亿元的买卖合同。

公告显示,此次合同采购量约106万吨水泥。本次合同水泥供应属一级水电站工程,该水电站位于凉山州木里县和盐源县境内,是雅鲁江干流下游龙头梯级电站,总装机容量360万千瓦,年均发电166.2亿千瓦时,305米拱坝为世界最高。

双方约定,合同履行期为2008年8月至2013年6月,因此对公司当期业绩无影响;上述合同假设以均衡供货测算,则会在未来五年使公司各会计年度的净资产、净利润分别增加约1000万元。

数据显示,四川金顶2006年全年销售水泥及熟料190多万吨,营业收入为4.19亿元,净利润为2333万元。

ST天宏 转让子公司股权

◎本报记者 彭友

由于资金严重短缺,环保治理压力大、投资无效等因素的影响,*ST天宏拟以4000万元价格转让所持常德天宏92.73%的股权。

股权转让完成后,新疆天宏不再持有常德天宏股权,北京中冶美隆纸业有限公司持有常德天宏92.73%的股权,将成为常德天宏的控股股东。

■公告追踪

华伦突围 并购*ST秦岭打“规模”战

◎本报见习记者 应允佳

就在众人猜测将会是海螺水泥还是中材集团并购*ST秦岭的时候,原本不被看好的四川金顶大股东华伦集团最终入主了*ST秦岭,收购成本高达6.3亿元现金。

此次并购是严格按照新颁布的《国有股东转让所持上市公司股份管理暂行办法》的规定执行的,即以协议签署日前30个交易日的每日加权平均价格算术平均值的90%为交易价格,每股转让价4.775元,全部转让对价共计6.3亿元,全部以现金支付。

由于新办法的实施抬高了收购的成本,已经使得多家上市公司的并购付诸东流,但是这次,华伦集团斥资6.3亿元实施并购,且全为现金出资,这对于一个目前总资产23亿元的民营企业来说,是近三成的身家。

华伦集团何以愿意出如此高价收购*ST秦岭呢?

据了解,这和整个西北水泥行业内的并购重组大背景有关。西北水泥行业的上市公司目前的状况是:祁连山被海螺水泥圈入怀中;天山股份、赛马实业归入中材集团。普通水泥行业最后一个并购题材就是*ST秦岭,这使得*ST秦岭身价陡增。

据悉,华伦集团是最早与*ST秦岭进行接触的意向方,但是之后海螺水泥、中材集团等公司纷纷加入竞买。由于中材集团拥有央企背景,海螺水泥有的是技术优势,华伦

集团最初并不被人看好,但是竞价过程中水涨船高,价高者得,成必然结果。

华伦集团原本是电缆类企业,但是很早就有意发展水泥产业,自从几年前入主四川金顶之后就开始了积极拓展水泥业务的道路。此次华伦集团在几家争购中突围也已不是首次,在上次并购四川金顶过程中,海螺水泥、中材集团也均有意向,但是最终,当时也同样不被看好的华伦集团以现金方式收购了乐山市国有资产经营有限公司持有的四川金顶6860万股国家股股份,占其总股本的29.48%,成为四川金顶的第一大股东,当时每股转让价格为2.06元,转让总价款达1.4亿元。

但是,华伦集团收购四川金顶之后并没有给四川金顶带来显著发展,而且在西南地区,四川金顶的竞争压力巨大。在成都近郊有台湾亚细亚,在峨眉山市有峨嵋公司,这些对手中,还有目前在水泥领域内世界第一的拉法基,收购四川双马的拉法基目前已成四川水泥年产能最大的企业,对四川金顶造成巨大的竞争压力。如何在竞争中突围,成为华伦集团必须考虑的问题。

日前,华伦集团的董事长陈建龙对媒体表示了着力于西部水泥业建设的决心,而华伦集团向西北部寻找新的落点也确属华伦集团的突围之策,因此在西北水泥类上市公司资源紧俏的情况之下,虽然收购成本高,华伦集团自然愿意出此大手笔。



■公告透视

建工程中心是生益科技进军高端信号



◎本报记者 王璐

生益科技昨天宣布,公司董事会审议通过了投资2.095亿人民币成立生益科技工程技术中心的议案。公司希望通过本项目的实施,建设一个达到世界先进水平、集新品研发与精品生产两大功能于一身的国家级工程技术研究中心。

作为世界第六大覆铜板(CCL)制造商,生益科技目前已经是国内最大、技术最先进、服务水平最高、管理最完善的综合性电子基板材料制造基地。近些年,公司产销量始终保持快速增长,全球市场占有率不断提升。在发展飞速的背景下,公司对产品、技术和服务如何及时跟上PCB(印刷线路板)市场进步的步伐格外关注。因此,公司一直

将“不断开发新产品,以技术创新和服务取胜”作为企业发展战略。

目前,公司的主要竞争对手是来自台湾、日本和欧美的实力强大的CCL厂商。欧美企业坚持走产品创新路线,以生产尖端产品立足市场。日本企业则走高档产品加精细加工的路线,以卓越的质量取胜。台湾企业主要走的是低成本制造加部分技术开发或引进的路线,与公司形成全方位的竞争,是公司目前的主要竞争压力来源。

然而,低成本制造不是生益科技的道路。公司认为,只有在具有较高利润的高性能板材甚至封装基板材料市场逐步获取一席之地,才能获得进一步的更好的发展。更重要的是,公司新产品的市场化进程同样需要跟上市场前进的步伐。

因此,公司需要一个工程中心,专门用于摸索新产品量产过程的恰当生产工艺。

据公司方面表示,目前公司所有的新产品从诞生之日起就直接进入大生产线,与普通产品进行并行生产。由于新产品市场化会有一个需求量由小到大的过程,而近年来公司经营良好,订单长期处于满产状态,大生产线的生产设备必须尽量按批量满负荷进行产品生产,所以新产品在市场化初期只能与常规产品使用相同的工艺进行同时生产,这导致公司很少能够对新产品最佳加工办法进行深入的摸索工作。而工程技术中心,将承担起加速公司新产品市场化进程,持续提升公司竞争实力的重任,全面彻底提升公司新产品成功市场化的能力。

所以,“生益科技工程技术中心”项目,顺应公司技术发展壮大的需求,必将能促进公司产品的不断创新,提升公司的综合技术实力,巩固并持续提高公司在CCL业界的竞争优势。

据了解,为保证项目的国际先进水平,项目中的关键设备将主要从国外知名制造商引进,同时结合生益科技自身近20年的覆铜板生产经验,进一步加以改造完善。工程技术中心建成之后,生益科技将可以直接与国内院校和中段厂商如华为、中兴等开展合作,并将有机会接触到终端产品的设计领域,为公司率先掌握产品技术发展动向提供很好的平台,使公司能够逐步成为世界一流的创新型CCL企业。

■研究员观点

中信证券分析师指出,该工程技术中心的建立意义重大,是公司加快向高端产品进军的信号,这将使公司从一个大中华区(包括内资、港资和台资)的领先厂商变成一个能和日本、欧美等高端路线厂商齐头并进的世界级厂商。随着高附加值产品推出加快,预计公司未来5年将维持收入和利润30%的复合增长率。

另外,国际先进知名CCL企业均拥有自己的工程技术研究中心。生益科技工程技术中心的建设,将使其拥有国内首家达到国际同行先进水平的“国家级工程中心”,对转化研究成果将起到根本性的提升作用,将进一步带动国内CCL行业技术快速发展,对中国CCL行业的整体技术进步起到较大的促进作用。同时作为国内CCL行业第一家拥有世界先进设备水平试验线的工程中心,还可以进一步作为博士后流动工作站开展各项具有高度技术含量和深远影响意义的研究工作。