

# 与险种属性背道而驰 投连险缺席二级市场

保险直接投资股市总量年底或超4000亿

历经两年在股市中练手，保险机构斩获颇丰，赚得盆满钵满的同时，投资经验亦日趋老到。最新统计显示，保险机构股票直接投资两年多来，在政策不断放宽和主体不断扩容的双重推动下，保险资金投资规模已达3000亿元左右的水平。

◎本报记者 黄蕾

专门从事保险资金投资管理研究的对外经贸大学保险学院副教授徐高林博士在接受本报专访时表示，国寿创造了两年间股价涨20倍神话，平安取得了单笔收益18亿奇迹，而随着中小保险公司的入场，到今年年末，保险资金可投资总量将达到4200亿元至4300亿元。

## 网上转网下趋势提速

尽管参与股票投资的热情依旧高涨，但事实上从保险资金两年来的投资曲线图中不难看出，随着二级市场股价的不断走高，保险资金在网上、网下两个领域的投资比重正逐步从网上转入网下，尤其是在新股密集发行的今年，这一趋势表现得甚为明显。

徐高林在他日前撰写的《保险资金A股直接投资报告》中对保险机构的股票投资“喜好”进行了剖析。他向记者分析说，2007年4月份



投资连结保险在2007年异军突起 资料图

告诉记者，5千万元至5亿元是经常动用的资金量。另外，保险机构也并不总是利用资金优势满上限申购，比如，在万科A增发、申购国寿时就只投入了6.3亿资金，离上限还有较大距离。

## 投连资金集中“打新”

保险机构入市热情高涨背后，网上网下参与主体存在的一个重大

差异，颇受市场关注。那就是，追求高风险高收益的投连险账户，只参与网下投资，基本处在打新股状态，而传统险和分红险资金却成了二级市场投资的主力军。

“这与险种属性可以说完全背道而驰。”徐高林的一个独到观点是，原理上是投连险资金来自于有风险承受能力的投保人，因而可以参与高风险投资以追求高收益，但遗憾的是，面向基金的投连险过

多，敢到股票二级市场竞技的实在太少。

徐高林认为，只有以二级市场收益为主要来源的投连险能够在市场上立足的时候，才能说明保险机构具有可以与基金等其他理财机构竞争的投资水平，保险系基金的推出才有比较坚实的基础。平安和国寿应该已经具备这样的实力，他建议主管部门和产业界应推动此项工作。

## 业内消息

### 申请年金资格提速 险企竞争火药味清晰可见

◎本报记者 卢晓平

“我们不怕竞争。企业年金市场刚起步，竞争是好事，可以把市场的蛋糕做大”，泰康养老公司总经理刘永军在接受记者电话采访时表示。

昨日，中国保监会批准了泰康养老、平安养老和英大泰和分别向劳动和社会保障部申请企业年金基金管理账户管理人资格和企业年金基金受托人资格。

在此前，中国保监会批准了长江养老和国寿养老保险公向劳动和社会保障部申请企业年金基金管理账户管理人资格和投资管理人资格；批准泰康养老保险公向企业年金基金管理人资格。

“我们希望采取‘2+2’模式，但最终要看客户的需要”，刘永军明确表示。

所谓“2+2”模式，是指同时拥有受托人和投资管理人两个企业年金资格的保险机构，与一家同时具有账户管理和托管资格的银行进行合作，为客户提供专业化理财。

因此，尽管企业年金市场开掘的时间不长，但由于竞争的激烈，各自的股东都会提供大力支持。

英大泰和在保险领域是新人，但国家电网公司及其系统内全资、控股子公司等众多子公司参与的国家电网公司社会保险事业管理中心，即电力企业年金管理中心，早已成立，拥有相当数量的企业年金。据悉，电力企业年金管理监督委员会在2004年8月召开的第二次常委会上，做出了电力企业年金基金必须实行银行托管的重要决定，并选定工商银行、中国银行、建设银行、交通银行作为电力企业年金基金的托管银行。

因此，如果英大泰和基金受托人资格能获批，那么，企业年金就可以委托给英大泰和了。

## 民生银行新推两理财产品

◎本报记者 王尧

民生银行最新推出了两款与证券市场紧密相连的非凡理财产品，即“涨跌双赢”人民币理财产品和好运5号“新股全打，安心回报”产品。这两个产品的共同特点就是紧密跟踪香港和内地股票市场且收益比较稳定。

据了解，“涨跌双赢”人民币理财产品是民生银行在广泛了解市场需求的基础上，在合理控制风险的前提下，自主研发推出的保本理财产品。该产品最大的特点就是在保证理财本金的基础上，以香港恒生指数的盈富基金2800.HK为挂钩标的，且挂钩标的“涨、跌”都可能为客户赢得较好的收益，最高收益率可达25%。

另外，民生银行近期还推出了非凡理财好运5号“新股全打，安心回报”产品，该产品是民生银行自主研发的“好运理财系列”的第五期产品。该系列产品最大的特点就是在进行分散风险的前提下，投资者将预期获得较高的新投资回报。据悉，民生银行“好运理财”自今年4月上市以来，备受广大投资者的青睐，根据对已发售的“好运理财”的业绩统计来看，该系列产品已经为客户赚取了较高的收益，并预计大多能够实现期初估算的产品收益。本期推出的好运5号产品本着“最高效利用资金、优选参与”原则，预计可为投资者实现5%—12%的收益。

# 英国耆卫有意在华设立资产管理公司

◎本报记者 卢晓平

“对于在中国的发展，一方面我们是有雄心壮志的，另一方面我们也会非常谨慎的。这就像跑马拉松一样，要一步一步地跑，而不是一个大跨步就能到达目标，我们要跑好每一步。”24日，第一次来到中国的英国耆卫集团CEO詹姆士·萨特克里夫在北京接受媒体的采访时如此感慨，并进一步表示，“作为原来总部就是从南非开始起家的一家公司，现在中国市场经济的发展，尤其是中国金融服务业的发展，都是对我们有无比吸引力的。”

一直致力于进入中国市场发展的英国耆卫集团，于2004在北京设立了代表处。2006年，在耆卫集团收购瑞典斯堪的亚集团之后，斯堪的亚在中国的合资寿险公司——瑞泰人寿也因此成为英国耆卫在亚洲市场的重要布局。

谈到耆卫集团未来在中国市场的战略规划时，萨特克里夫说，耆卫目前在中国主要关注于瑞泰人寿的业务发展。在未来，我们也会通过提供更完善的服务和更全面的产品来拓展在中国的业务，同时耆卫集团还将研究在中国建立资产管理公司的可行性。中国将是耆卫全球战略中的重要组成部分，耆卫集团将更多地关注中国市场的发展。萨特克里夫透露，今年4月份的董事会决定要致力于在中国长期的发展，让中国的业务不断扩充和发展，给中国客户提供高品质、高效率的服务。

其实，就耆卫集团而言，保险和资产管理业务，是支持业务发展的两个支柱。目前，随着资本市场的健康发展，瑞泰人寿7、8月份的每周的进账都可以用亿来计算。因此，可以预期，投资公司的资产管理业务也同样会进入中国市场。毕竟，这两项业务是相辅相成的，相互促进的。

短短几天的北京之行，萨特克里夫遍访了北京市政府、中国证监会、中国保监会以及北京市国有资产经营有限责任公司等机构的高层人士后，他的目标更为清晰，“研究成立一家资产管理公司的可行性”，至此，耆卫集团的“中国方略”渐渐清晰。

但谈到是否有具体的时间计划时，他表示尚比较早，目前仍然属于熟悉情况的阶段。

萨特克里夫坦言说，耆卫公司在一个远离自己的传统国家开辟新的市场，就要对这个市场提供不同的服务。比如资产管理方面，我们能够给予非常正确有效和灵活的方式，也就是用我们现在的一个讲话，叫作开放式的建筑师，这句话的意思是能够给中国的客户或者说是客户广泛意义上的客户，提供不同的产品，我们要做金融领域开放式建筑师。

萨特克里夫说，“我们致力于提供高品质产品，当然并不是说我们只专注于投连险，其实投连险准确来说是我们一个经营特色，我们核心业务就是要满足消费者的需求，那不管是什么样的产品，只是达到目的的一种媒介，我们会一方面关注投连险，同时也继续不断拓宽我们产品种类。”

面对越来越激烈的竞争，萨特克里夫认为，“这种激烈竞争只会让我们努力提供更好的产品更好的服务给客户。当然时间合适的时候，我们会进一步扩大我们的产品范围。从公司经营角度来说，因为产品都会伴随着有一定的风险，我们在美国有这种固定利率产品，也有像股票型产品，如果股票市场比较好的话，大家更多会选择股票型产品，要是股市比较低迷的话，会多选择利率型产品。所以我们要给客户更多选择。”

# 亚洲市场投资主题深入人心 银行QDII产品受追捧

## ——访建设银行金融市场部高级经理齐建功

◎本报记者 施俊

随着A股市场逐渐攀上5500点，投资者对于资本市场的热情并未受到影。尤其是投资于境外的QDII产品成为了基民投资的关注焦点。近日，由建设银行推出的“摩根富林明亚洲创富精选”境外理财产品，在本月24日发行首日即募集资金超过20亿人民币，创下了同期银行境外理财产品发行首日募

集的高点。

据悉，此次发行时间为9月24日—28日，采取限额认购，先到先得方式，一旦额度达到，系统将自动停止认购。据建设银行金融市场部高级经理齐建功介绍，选择在亚洲投资主要有以下几点考虑。

首先，亚洲是目前全球经济增长速

长刚刚起步，处于经济发展的青壮年时期，平均市盈率只有15.3%倍。与其苦苦盯住国内A股，不如放眼亚洲，外面的世界也很精彩，亚洲许多国家目前的股市还没有真正爆发，投资这个市场也许正是另一个不可错过绝佳投资机会。

其次，亚洲地区各个经济体的发展互补性十分明显，优势互补可以使整个地区经济发展更加稳定。可以有效避免或降低单一地区经济波动带来的投资

风险，风险分散程度更高。

第三，随着外资源源不断的流入，亚洲地区货币普遍升值，许多货币对美元的升值幅度都远远高过人民币升值幅度。投资于这些国家市场，不但能够获取较高的当地市场回报，还可以享受汇率变动带来的额外收益。

对于此次产品结构设计上引入了“基金中的基金”概念，齐建功表示“摩根富林明亚洲创富精选”的产品结构，

是当初设计产品时精心考虑的。根据银监会规定，银行的QDII产品可以投资于在香港市场注册、上市交易或认可的基本产品，如果投资基金，则没有股票类资产投资比例的限制，也就是说可以100%配置股票型基金。而香港注册的基本基金，种类繁多，投资区域广泛。因此借助本产品投资人可以轻松进军海外市场，不仅有效节省投资成本，更可借助专家经验轻松分享海外市场上涨收益。

## ■新版投连险

# 揭示华泰“吉年丰”投连险新奥秘

◎本报记者 卢晓平

中国保险监督管理委员会修订的《投资连结保险精算规定》将于2007年10月1日起正式实施，不符合此规定的投资连结保险产品不得在市面上销售。相对于2003年《新型产品精算规定》，新精算规定有哪些变化呢？

以华泰人寿保险股份有限公司根据新规定开发的“吉年丰投资连结保险”为例，列举几个针对投资连结险的调整，并揭示调整的用意。

首先，表现在产品规定了风险保

额，加大了风险保障。

死亡风险保额是指死亡保险金额减去保单账户价值。其中死亡保险金额是指被保险人因疾病或意外等原因身故时，保险公司实际支付的死亡给付金额。在2003年的老规定中只限定风险保障应大于零。新规则要求个人投资连结保险在保单签发时的死亡风险保额不得低于保单账户价值的5%。

此处变化是为了遏制市场上不少保险公司投资连结险重投资轻保障的行为，彰显其保险本质。华泰人寿的“吉年丰”投资连结保险为客户提供5%的死亡风险保

管费年度百分比最高为2%。保险公司将账户资产委托第三方管理时，保险公司与第三方收取的资产管理费之和不得超过本条第一款规定的比例。

对比老规定中的“资产管理费每年不得超过2%”，我们可以看出保监会是为了有效地杜绝部分保险产品通过各类变通方式增加收费。按照新规定制定的华泰人寿“吉年丰”产品风险较高的进取型账户的资产管理费每年也仅收取该投资账户价值的1.75%。再以买卖差价为例，按照新规定买卖差价不得高于2%，而此前大多数保险公司的投连

险都设置了2%—5%不等的买卖差价，有些甚至高达8%。

这些费用的列明及限制，使得保险公司在收取各类费用时，有据可依，有量可查，极大地保护了客户的权益。

第三，设置持续奖金。值得注意的是，新规定增加了“持续奖金”部分。所谓持续奖金是指保险公司对持续有效的保单或持续交费的保单，满足合同约定条件时给予的奖励。作为一款在新规出台后的投连险产品，华泰“吉年丰”被赋予了更加强烈的投資色彩，其天天交易让投资更加灵活。