

Compani es

斥资百亿 中国建材集团整合华北水泥

◎本报记者 于祥明

中国建材集团或将成为华北水泥市场“霸主”。近日,中国建材集团与唐山市签署战略合作框架协议,计划在2010年以前投资100亿元,整合唐山及周边地区建材产业。值得注意的是,水泥产业劲旅之一的冀东水泥位于唐山,对此业内人士猜测,中国建材与冀东水泥将实现强强联合,谋求华北水泥市场“霸主”。

大步迈入唐山

根据中国建材集团与唐山市签署战略合作框架协议,中国建材集团将在2010年以前投资100亿元,用于进行唐山及周边地区建材、装备制造和陶瓷工业的重组、整合和发展。

值得注意的是,按照协议,中国建材将与唐山骨干企业共同完成对唐山及东北、华北地区水泥企业的重组和整合。

“中国建材集团与唐山市相关企业联合组建总部设在唐山的北方水泥公司,力争3年内将北方水泥公司打造成营业收入超百亿元的北方地区水泥行业旗舰企业。”中国建材负责人表示。

与此同时,根据协议,中国建材集团将利用唐山市港口优势发展装备制造制造业,在矿山机械、建材机械、冶金机械、轻工机械等方面开展企业间的联合重组。

并且,中国建材集团还将以唐山市陶瓷企业为基础,对唐山及周边地区陶瓷企业进行重组整合,打造营业收入超过百亿元的陶瓷企业集团。

征战南北市场

“‘北方水泥公司’很容易让人联想到刚成立不久的‘南方水泥’水泥公司。”水泥产业资深专家刘作毅向上海证券报表示。

记者了解到,就在前不久,中国建材斥巨资组建了南方水泥公司,涉及四省一市,约3000万吨水泥产能。而此次中国建材野心更大,意欲打造“北方水泥”、“陶瓷”两大百亿集团。

据了解,中国建材的发展战略是以重组、联合的方式推进区域水泥的发展,南方水泥是中国建材水泥战略区域之一。实际上,业内人士分析认为,或许比组建南方水泥意义更为深远,影响更为巨大。

按照中国建材与唐山市签订的战略合作框架协议,中国建材“不但将与唐山骨干企业共同完成对唐山水泥企业重组整合,还将完成东北、华北地区水泥企业的重组和整合。”刘作毅说。

他分析认为,这意味着中国最有市场潜力的东北,以及北京、天津(滨海新区)、唐山(曹妃甸)等建材市场重镇都纳入中国建材囊中。

或强强联合

就近期情况来看,中国建材很有可能和冀东水泥强强联合。“建材产业是唐山市的重要支柱产业之一,冀东水泥、惠达陶瓷等都是唐山市的优秀企业,但都还不够强大,需要与国内的行业领军企业联合起来,共同占领国内外更多

的市场份额。”河北省常委、唐山市委书记赵勇坦言。

实际上,作为水泥产业的劲旅之一的冀东水泥势力有目共睹。据了解,冀东水泥是国家重点支持的12家全国性大型水泥企业集团。在行业中的地位仅次于海螺水泥居第二。“北有冀东,南有海螺”曾为我国发展新型干法水泥的佳话。

“在‘十一五’期间,冀东水泥将迎来机遇,环渤海经济区成为继珠三角、长三角之后第三个经济增长极。”刘作毅表示,就像海螺在“十五”期间抓住的长三角发展机遇一样,2007年冀东水泥的发展已初露锋芒。

此时,“冀东水泥如果与在资本市场长袖善舞的中国建材联合,北方水泥霸主之位指日可待。”刘说。

武钢集团 获准进军汽车贸易领域

◎本报记者 徐虞利

昨日,记者从武钢集团获悉,国务院国有资产监督管理委员会近日致函武钢,原则同意武钢开展汽车贸易服务业务。目前,武钢生产的优质汽车已被中国东风集团、奇瑞汽车、郑州宇通等一批汽车生产厂家所使用,并建立了战略合作关系。武钢拟投资成立汽车贸易公司,开展汽车服务贸易业务,增强武钢与汽车生产企业的密切联系,延伸产业链,加快推进武钢汽车基地的建设。

据悉,汽车贸易公司将由武钢国贸总公司负责经营,其业务范围涵盖整车销售、汽车租赁、汽车修理等。武钢将成立武钢国贸东风雪铁龙汽车销售服务贸易公司,销售东风雪铁龙系列汽车,并从事汽车租赁和修理业务。随后,逐步在其他区域成立汽车服务贸易公司,销售其他品牌汽车。东风集团已同意正式授予武钢国贸总公司“一级代理”销售资质。

中铝公司 再获 500 余亿元授信额度

◎本报记者 徐虞利

昨日,记者从中国铝业公司获悉,中国铝业公司近日分别与中国建设银行股份有限公司、中国银行股份有限公司签署银企战略合作协议。根据协议,中国建设银行、中国银行将分别为中铝公司提供280亿元、248亿元人民币的银行贷款授信额度。

据悉,目前中铝公司已与工行、农行、建行、中行等国内主要商业银行均建立了银企战略合作关系,获得综合授信额度近1000亿元人民币。中国铝业公司副总经理吕友清近日宣布,中国铝业公司要从单一的专业化公司向多金属国际化矿业公司迈进。中铝在坚持做大做强铝业的同时,要加快创办一流的铜业,并积极发展稀有稀土,还要有选择地发展其它产业,逐步使中铝由单一的铝金属专业性矿业公司向多金属国际化矿业公司转型。

据了解,未来中铝公司有意投资近300亿元用于扩张铜业,并在商洽数个并购项目。其在铝业的拓展并购也被业界所看好。业内人士认为,此次中铝获得四大行强力支持,得到更加完备的融资平台和强有力的资金保障,对中铝下一步的扩张奠定了基础。

中国铝业公司是国内有色行业的龙头企业,公司目前资产总额超过1800亿元人民币,2006年实现利润增至225亿元,在中央企业排名第八,利润增长率位居第一。公司控股的中国铝业分别在纽约、香港和上海三地上市。

80多家山西企业 淘金新疆煤炭行业

◎据新华社

据新疆山西商会最新统计,目前已有80多家山西企业进入新疆的煤炭勘探开采、煤电及煤化工行业,注册资金超过10亿元。

在新疆准噶尔盆地东部的煤炭富集区,山西籍煤矿李永平投资4.9亿元的90万吨煤炭加工项目刚刚开工。他表示,该项目不仅包括煤炭勘探,还是一个集洗煤厂、焦化厂、粗苯加工和炉气综合利用为一体的综合项目。

就在李永平的煤炭项目开工一个月前,山西大型煤炭企业——山西潞安矿业(集团)有限责任公司与新疆签订了有关煤炭综合开发的框架协议,双方商定,潞安集团将在新疆北部建设大型煤电、煤化工和煤制油基地,至2015年投资总额将达460亿元。

这些煤炭项目的密集开工标志着山西民营和国有煤炭企业正在全面涉足新疆煤炭产业。

正在新疆伊犁投资的山西煤商张发贵说,晋籍煤商对煤炭及相关行业十分熟悉,十分看好新疆良好的煤炭资源和较低的开采成本,还有当地政府提供的优惠政策。此外,广阔的中亚市场也是他们在新疆投资的原因之一。

我国合成树脂业 可能出现产能过剩

◎据新华社

中国石油化工股份有限公司副总工程师、科技开发部主任杨元一10日在2007年全国高分子学术论文报告会上指出,虽然我国合成树脂行业目前消费量大于生产量,但仍需警惕可能出现的产能过剩。

据介绍,2006年我国五大通用合成树脂消费量已超过3000万吨,成为仅次于美国的世界第二大消费国,产能也超过了2000万吨,居世界前列。

杨元一说:“虽然目前我国五大通用合成树脂产能低于消费量,但是存在高性能合成树脂生产能力差,一般合成树脂产能巨大的弊端。随着我国科技和经济的不断发展,对高性能产品的需求会不断增加,可能会出现高性能合成树脂市场供不应求,而一般合成树脂市场产能过剩的情况。”

杨元一同时指出,目前在国际市场上,中东地区的合成树脂生产成本较低,往往只有我国的三分之一甚至更低,竞争力很强,这也对我国一般合成树脂的销售构成了威胁,因此我国合成树脂行业产能过剩的情况出现的可能性将很大。

中国跻身全球风电十三强

预计我国 2010 年后将成全球最大风电市场



◎本报记者 陈其珺

中国去年开始掀起的节能减排风暴令风电这一新兴绿色能源获得长足发展。国际绿色和平组织和世界风能协会最新发布的一份报告显示,中国已位列在全球风电市场未来发展中的扮演领军角色的13个国家之一。中国资源综合利用协会可再生能源专业委员会更宣称,2010年后,中国将成为世界上最大的风电市场和风能设备制造中心。

但权威专家也指出,当前中国风电行业普遍存在制造水平偏低、核心技术高度依赖国外的弱点。这一问题不解决将给风电市场发展带来隐患。

国际绿色和平组织和世界风能协会发布的这份全球产业蓝皮书指出,2020年风力发电将达到总装机容量12.5亿千瓦,将为世界提供12%的电力。与此同时,这种清洁能源将向地球大气层减少将近110亿吨的二氧化碳排放。

这份报告中列举了全球风电

市场未来发展中将扮演领军角色的13个国家,中国名列其中。此外,这些国家还包括美国、加拿大、澳大利亚、英国、法国、日本、意大利、法国、巴西、印度、菲律宾、土耳其、波兰。报告称,风电在这些国家尚处于早期发展阶段,但它们是实现12%目标的希望所在。

统计数据显示,2006年,我国风电累计装机容量已经达到260万千瓦,当年新增装机容量为133万千瓦,同比增长166%。预计除了西藏、云南、新疆等5个省区外,国内其余26个省区的风能资源还有32亿千瓦装机容量可供开发。其中,内蒙古自治区可供开发的风能资源占到了26个省区的一半,达14.6亿千瓦。

绿色和平组织在北京的项目主任喻捷认为,目前的增长只是预热,明年初将要正式实施的《可再生能源法》才将真正启动中国风电业的引擎,使这个产业驶上高速发展的轨道。

而中国资源综合利用协会可再生能源专业委员会则预言,2010年后,中国将成为世界上最大的风

电市场和风能设备制造中心。

目前,中国正逢风电发展的大好时机。按“十一五”规划,到2010年,我国风电装机容量将达到500

万千瓦,2015年达到1000万千瓦,2020年达到3000万千瓦。中国风电市场的容量正日益庞大,距全球最大风电市场也越来越近。

国内风电制造水平有待提升

◎本报记者 陈其珺

“尽管国内风电市场已经有很大起色,前景也非常看好,但当前之急还需要提高风电制造业的整体水平。”昨天,中国可再生能源学会秘书长孟宪淦在接受上海证券报记者采访时一针见血地指出国内风电行业当前最大的隐患。

他表示,风电目前是一种技术比较成熟,市场价值已为大众所接受的新能源。但有一个很大的“软肋”在于:中国风电制造业还相当依赖国外的技术,尤其是一些核心设备只能依靠进口。换言之,中国风电制造水平还比较薄弱,其后果就是风力发电成本相

对偏高,而这又是阻碍风电市场发展的一大瓶颈。

“为了让风电获得更普遍的应用,就应当让风力发电的成本降下来。这需要国产风电设备厂商提高制造水平,实现进口替代。为此,应当以高利润吸引厂商投入研发、改进技术。”孟宪淦告诉本报记者,如果没有利润或利润很低的话,企业很难静下心来搞研发。而风电又是一个需要长期技术积累的产业,没有持续的研发就很难掌握核心技术。

在他看来,目前风电上网电价还是偏低。“应该合理地提高风电上网电价,这是解决上述问题的关键。”孟宪淦最后说。

9月主要能源价格稳中略升

钢材价格继续上涨

◎本报记者 何鹏

国家发改委昨日发布的最新一期《主要商品价格监测情况综述》显示,9月份,监测的主要商品价格中,钢材价格继续上涨,有色金属价格小幅波动,主要能源价格稳中略升。

钢材价格继续上涨。9月份,受成本上升以及国际市场钢材价格较高等因素影响,全国主要钢材品种市场价格继续上涨,其中,线材(普线6.5、Q235)、热轧中厚板(6、Q235)、冷轧薄板(1、Q235)全国平均价格分别为3906元/吨、4790元/吨、5267元/吨,与上月相比分别上涨4.69%、4.54%、2.85%。

有色金属价格小幅波动。9月份,36个大中城市有色金属价格变化幅度不大,其中,铜平均价格为66480元/吨,比上月上涨0.37%;铝、锌平均价格分别为20169元/吨、29094元/吨,分别比上月下降1.06%、1.55%。

主要化工产品价格略有回落。9

月份,36个大中城市主要化工产品价格略有回落,其中,聚乙烯、聚氯乙烯、天然橡胶平均价格每吨分别为13234元、7824元、20084元,与上月相比分别下降0.24%、0.09%、0.15%。

主要能源价格稳中略升。9月份,主产省煤炭平均出矿价每吨为443元,比8月份略涨0.30%,涨幅回落1.26个百分点。其中,动力煤和炼焦煤价格每吨分别为321元和606元,分别比上月上涨0.21%和0.36%,涨幅分别回落2.02和0.72个百分点。

此外,受国际原油价格上涨影响,国内成品油资源仍然偏紧,汽、柴油批发价格继续上涨,36个大中城市加油站90号、93号、97号汽油和0号柴油购进价格每吨分别为5631元、5913元、6266元和5237元,分别比上月上升0.14%、0.32%、0.02%和0.10%。零售价格保持平稳,四种成品油含清洁剂零售价格每吨分别为6055元、6421元、6787和5490元,与上月基本持平。

德国支持欧盟对我钢铁反倾销

◎本报记者 徐虞利

本周举行的国际钢铁年会重点讨论了“中国政府是否支持本国钢铁行业不公平地扭曲钢铁市场”。会议传出德国强力支持欧盟对中国钢铁制品实施反倾销调查的声音。尽管中国方面全力辩驳,但是这仍难消除反倾销调查的可能。

昨日,记者获悉,德国两大钢铁集团蒂森克虏伯和萨尔茨基特以及德国钢铁协会表示,欧盟钢铁工业正在进一步推动对中国钢铁的反倾销,并希望到2008年年中相关反倾销措施能够生效。上述两家公司表示,欧盟钢铁协会目前正在搜集与进口中国钢铁制品有关的扭曲竞争情况,这一工作大概还需要四周时间。据蒂森克虏伯钢铁公司董事长Koehler估计,6到9个月对中国钢铁制品的反倾销措施就会生效。

德国联邦经济部长格罗斯也在柏林国际钢协年会上表示,德国政府支持欧盟对中方输欧钢铁制品发起反倾销调查。他称,德国和欧盟

钢铁工业无法与政府补贴相竞争,因此德国政府支持欧盟对中国施加压力,并要求尽快采取相应措施。他说,“人们不能等孩子掉到井里了才开始行动”。欧盟钢铁制造商指责中方对钢铁产品进行国家补贴,使其能够以低于生产成本的价格向欧盟市场倾销。

德国最大的钢铁生产商蒂森克虏伯首席执行官卡尔-乌尔里希·科勒尔表示,如果没有“国家补贴”,在当前运费和铁矿石价格纷纷上涨的背景下,中国公司不可能在蒂森克虏伯、安赛乐-米塔尔等欧洲同行面前拥有如此大的竞争优势。德国钢铁协会主席迪特·阿梅尔也指出,“中国的大多数钢铁企业属于国有企业,经常得到政府补贴。”

50 欧元 / 吨

德国钢铁公司的代表们估计明年钢铁产品价格上升30-50欧元/吨。