

中科院勾勒我国能源发展战略目标

昨发布能源报告提出，化石能源应向可持续能源过渡，并建议设立能源基金

◎新华社记者 吴晶晶

中国科学院22日发布《应对挑战——构建可持续能源体系》研究报告，提出了2050年我国能源发展的战略目标。

报告认为，2050年我国能源发展的战略目标应当更加前瞻，以确保由化石能源为主向可持续能源为主过渡的目标平稳实现；化石能

源消耗总量与2005年相比增加不超过50%；单位GDP能耗届时相当于中等发达国家的水平；发展水电和核电，使之占发电总量的20%以上；大力开发非水力可再生能源，力争使其占一次能源总量的25%左右。

报告指出，要实现这一目标必须立即着手构建我国可持续能源体系：继续发挥煤清洁利用的重要作用；开源节流，保障石油与天然气供应；充分发展水电与安全、可靠、先进的核电；大规模发展非水力可再生能源；大力支持未来新型能源利用技术的研发。

报告建议我国应设立能源基金，在重点气候变化及主动有效的应对措施，CO₂捕集和封存的先进适用技术及其产业化，可再生能源和节能技术及其产业化、新一代核

能技术和核资源应用研究、碳收支平衡及科学的排放统计研究、新能源和新技术研发等方面启动国家行动计划并推动国际合作。

在政策和市场引导方面，报告建议，要改革现行的标煤或标油的笼统统计方法，根据能源资源的稀缺程度和温室气体及污染物排放强度，建立新的统计指标和评估标准，将化石能源和非化石能源分列统

计；建立能够更合理地体现环境成本和资源稀缺程度的能源价格体系，同时通过税收优惠和政府补贴鼓励清洁能源的发展，促进可持续能源体系的建立；加强可持续发展的科学和技术问题研究，引导建立可持续发展的生活模式；与国际科技界合作，积极鼓励和促进相关技术转移、转让和转化政策方面的交流与合作等。

“义乌指数”创设一年渐成全球市场风向标

◎本报记者 薛黎

昨天是“义乌·中国小商品指数”正式发布一周年，凭借着一年内的成长，“义乌指数”的影响力日益扩大，与此同时，义乌小商品市场的市场开拓能力、盈利能力也得到了加强。

“义乌指数”主要由小商品价格指数、小商品市场景气指数、小商品市场单独检测指标等三部分组成，该指数不仅关注市场价格态势，也关注市场整体的景气状态。

渐成全球市场风向标

记者了解到，“义乌指数”利用指数规避同行业无序竞争的市场干预能力，在提高贸易效率、减少贸易风险方面发挥了明显的作用。尤其在国际贸易方面，义乌指数的市场导向作用越来越得到市场的认可。联合国、世界银行、摩根斯丹利等机构认为，“义乌为全球最大的小商品批发市场”，并肯定了其在全球商品供应链中的重要地位。

随着“义乌指数”与义乌小商品风行世界，记者获悉，南美洲的部分采购商，每周都密切关注“义乌指数”上的商品行情，并用相关价格涨跌信息与供货商谈价格。而迪拜市场上的笔类价格，则干脆盯住“义乌指数”来定价了。

据“义乌指数”监测，今年上半年，义乌销往中东的转口贸易额同比下降，欧美等终端市场贸易额增长快速，原来在中东转口贸易的客商大量转向义乌采购，“义乌指数”的影响力是重要因素。

反哺小商品出口

随着“义乌指数”为越来越多的人士所熟知，该指数反过来促进义乌小商品的销售。今年9月1日起，海关总署对义乌小商品出口正式实施简化归类、属地报关等特殊监管程序，有利于规范义乌小商品货运出口秩序，大大提高通关效率。

同时，海关首创物流信息服务系统在义乌试运行，通过运输需求信息的整合，为经营户节约物流成本，全义乌一年可节省物流成本约2亿元。

■后续报道

“嫦娥一号”首选发射窗口明晚6时左右



10月22日，西昌卫星发射场经过连续十天的阴雨天气，终于露出了阳光，“嫦娥一号”准备就绪，整装待发 本报传真图

◎本报记者 于祥明

国家航天局发言人10月22日宣布，我国自主研制的第一个月球探测器——“嫦娥一号”卫星及长征三号甲运载火箭目前已转入发射区。卫星和火箭已完成总检查，各项测试正常，满足技术条件要求，计划于10月24日—26日在西昌卫星发射中心择机发射，首选发射窗口为10月24日18时左右。

11月下旬传回月球图像

卫星在成功发射后，将在地球轨道上经历3次调相轨道变轨，计划于10月31日进入地月转移轨道，开始奔向月球。在11月5日进入月球轨道后，经历3次近月制动，进入127分钟工作轨道。11月下旬，卫星将传回第一

张月球图像。

此后，卫星将继续工作1年时间，对月球进行科学探测。

据悉，这次的绕月探测工程任务，其工程目标是研制和发射我国第一颗月球探测卫星，初步掌握绕月探测基本技术；首次开展月球科学探测；初步构建月球探测航天工程系统；为月球探测后续工程积累经验。科学目标包括获取月球表面三维影像；分析月球表面化学元素及物质类型的含量和分布；探测月壤特性；探测4万—40万公里间的地月空间环境。

长征三号甲已经待命

国家航天局发言人表示，目前“嫦娥一号”卫星以及长征三号甲运载火箭已转入发射区。各项测试正常，满足技术条件要求。

记者了解到，来自中国运载

火箭技术研究院的消息表明，长征三号甲火箭迄今已成功实施了14次发射。

根据设定的飞行计划，承担发射任务的长征三号甲火箭的任务是：将“嫦娥一号”卫星送入近地点200公里、远地点51000公里、轨道倾角31°的超地球同步转移轨道。

该消息还表明，长征三号甲火箭的运载能力能够将2.6吨的卫星送入地球同步转移轨道，并可对卫星进行大姿态调姿定向。针对不同的发射载荷和需要的发射状态，只需修改控制软件即可满足发射要求。能执行多种轨道的发射任务。

错过本次发射或延至明年

记者了解到，“发射窗口”是

指允许发射航天器的时间范围，又称发射时机。由于每个航天器承担的任务不同，航天器上安装的仪器、设备使用要求不同，均对发射窗口提出了种种要求和限制条件。因此选择什么时间发射必须考虑各方面的要求，经综合平衡后选择一个比较合适的发射窗口。

据有关媒体报道，为防止遇到恶劣气候等不利因素，西昌卫星发射基地准备了两个预备发射日期：10月25日、10月26日。如果10月24日因天气原因或火箭发射系统故障等，将延迟至10月25日发射。如果再次延迟，将延至26日发射。“嫦娥一号”的发射时间为当天下午5时56分。中国绕月探测工程火箭系统总指挥岑拯表示，如果这三天发射时间都错过了，那只有到明年上半年才能发射“嫦娥一号”。

机构投资者热捧中国石油A股发行

◎本报记者 陈其珏



得的国企大蓝筹。最后，对机构而言，配置一定比例的中国石油股票将有助于完善证券投资结构，提高蓝筹持仓比例。

“我个人预计，中国石油应该会和此前曾受市场追逐的中国神华、中海油服一样，在不久的将来掀起相当大的认购热潮。”周到说。

此前，中国神华A股发行冻结资金达到创纪录的2.67万亿。

“中国石油上市所带来的理念更新的价值要

远远超出它的实际融资意义。从这一角度看，中国石油上市并不是为了圈钱，而是为了引入国外先进的经营理念，提升公司的整体经营水平。”中国石油有关人士表示，如今的中国石油将以安全为抓手形成和谐发展的生产文化。

而在资本市场上，中国石油也今非昔比，股价从上市时的1.21港元飙涨到18港元以上。以市值计算，中国石油已超过中国移动成为我市值最大的公司。这一市值还超越了通用电气，在

全球市场上仅次于埃克森美孚，成为全球市值第二大的公司。

更为业内人士看好的，是此次A股发行将进一步提升中国石油的主业竞争力和可持续发展能力。招股书显示，中国石油此次募集资金约68.4亿元用于长庆油田产能建设；约59.3亿元用于大庆油田原油产能建设；约15亿元用于冀东油田原油产能建设项目；约175亿元用于独山子石化进口哈萨克斯坦含硫原油炼油及乙烯技术改造工程项目；约60亿元用于大庆石化120万吨/年乙烯改扩建工程。资深石油专家韩学功指出，中国石油此次A股发行将有利于提升国内油气资源供应能力和炼油加工能力。“从募集资金看，其所着力投资开发的这些油田都将是未来中国原油产量的主要增长点。”

据悉，大庆油田是中国最大的油气田之一，虽是老油田，但近年来油田调整见到实效。2006年原油产量达4338多万吨，占全国原油产量近1/4。而长庆油田原油产量已连续6年高速增长，2006年产量突破千万吨，达到1059万吨。今年上半年宣布发现的冀东南堡油田，规划2012年年产量达到1000万吨。“另外，独山子和大庆两个炼化项目都已获得国家发改委核准，未来投产后将有效提升国内石油炼化产业的总体能力。”韩学功说。

“无论从何种角度讲，中国石油都应该尽快回来。”中国能源网CEO韩晓平表示，目前“海归”融资成本最小、收益最高，可谓躬逢盛世；而A股大盘也正需要中国石油这样的大蓝筹回来

稳定市场，并让国内投资者分享高收益，此可谓人心所向。

作为全球最大的石油公司之一，中国石油是我国油气行业占主导地位的油气生产和销售商。

在由全球能源领域权威机构普氏能源公布的“2006全球能源企业250强”中名列第六位，在“2006亚洲能源企业250强”中牢占据首席。该公司拥有领先的油气勘探与开发技术、国内最大规模的油气输送管网和优化高效的上下游一体化业务体系，并享有蜚声中外的品牌信誉，树立了主动承担社会责任的企业形象。普氏能源曾在评选中表示，中国石油已经超越了许多历史悠久的西方大油公司，包括挪威国家石油公司、意大利埃尼、巴西国家石油公司和康菲公司。只有埃克森美孚、BP、壳牌、雪佛龙德士古和道达尔这些超级大油公司才在整体表现上略胜一筹。去年中国石油的利润已经超越了雪佛龙和道达尔，这要归功于其三年复合增长率达到了31.4%，几乎是埃克森美孚的两倍。此前发布的IPO招股书披露，近三年来，中国石油及其子公司的盈利能力持续提升，2007年1—6月营业收入为3,927.26亿元，2006年营业收入为6,889.78亿元，较2005年的5,522.29亿元增长24.8%；2005年营业收入为5,522.29亿元，较2004年的3,886.33亿元增长42.1%。2007年1—6月归属于母公司股东的净利润为758.82亿元，2006年归属于母公司股东的净利润为1,362.29亿元，较2005年增长6.5%，2005年归属于母公司股东的净利润为1,278.67亿元，较2004年的972.81亿元增长31.4%。