

Companies

■聚焦 2008 年度国际铁矿石价格谈判

运费暴涨 中钢协提议钢企航企联合造船

◎本报记者 徐虞利
见习记者 叶勇

和钢厂一比,现在航运企业说话底气更足了。”面对不断疯涨的国际海运运费,一位钢企人士发出了这样的感叹。海运费目前成为进口铁矿石价格上涨的主要因素,如何化解这一难题,中国钢铁工业协会常务副会长兼秘书长罗冰生昨日表示,目前出现的海运运费超常上涨是不合理的,对钢铁企业、矿山企业双方均造成了损失,应当共同采取措施,应对海运运费的超常上涨。

目前在企业自愿的前提下,中钢协将在全国分东北、华北、华东、中南和西南、山东和山西五个区域,进行钢铁企业进口铁矿石海运业务的协调,由进口较多的企业对周边企业实行海运业务代理,以改变分散多头洽谈海运业务的状况。

除此之外,中钢协还将下大力量提高企业长期海运合同的比重,尽一切努力压缩短期海运合同的数量,以发挥稳定和降低海运价格的作用。据悉,目前,鞍钢、首钢、宝钢、武钢、唐钢等一大批企业2008年进口铁矿石的海运量,有

的已经全部用长期合同锁定,有的达到80%,最低的也在50%以上,将对抑制海运运费超常涨价发挥积极的作用。

罗冰生透露,为强化双方的协调,协会将提请国家有关部门给予政策支持,鼓励钢铁企业、海运企业联合建造铁矿石运输船,大力扩大于散货运力,提高自己控制运力占总需求运力的比重。

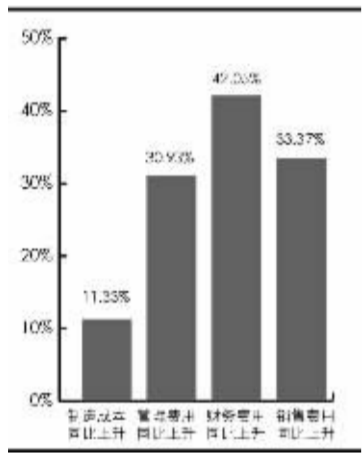
10月16日即期合同巴西至中国港口运价达88.292美元/吨,西澳至中国港口38.114美元/吨,这种超常涨价的情况是不正常的,也是不合理的。罗冰生强调,由于石油价格、折旧费用、人工成本增加,加上美元贬值等因素,干散货海运运费适度上涨是必要的,可以理解的。但是,海运费如此超常上涨有人为炒作海运期货指数的原因。

中国铁矿石贸易量占全球铁矿石海运量的46%,而中国铁矿石海运能力只有4%。”罗冰生说,我们呼吁,为了钢铁产业的安全,国家必须支持海运企业提高干散货运输能力,同时,国家应采取优惠政策鼓励国外铁矿石运输企业到中国来注册;应鼓励钢企和海运企业联合造船。”



中钢协常务副会长兼秘书长罗冰生指出,中国铁矿石贸易量占全球铁矿石海运量的46%,而中国铁矿石海运能力只有4% 资料图

前9月大中型钢企成本快速上升



◎本报记者 徐虞利
见习记者 叶勇

昨日,记者从中国钢铁工业协会信息发布会上获悉,由于原燃料、运费涨价等因素的影响,今年1-9月大中型钢铁企业具有代表

性的炼钢生铁制造成本同比上升11.33%。同时,1-9月企业管理费用上升30.93%,财务费用上升42.05%,销售费用上升33.37%,企业普遍面临较大的成本上升压力。

据了解,前三季度我国钢铁生产和出口高增长势头回落。今年1-9月生产粗钢36273.2万吨,同比增长17.61%,同比增幅呈逐月下降态势;1-9月钢材、钢坯出口、进口相抵并折合粗钢,比去年同期增加净出口粗钢2347万吨,占1-9月国产粗钢增量的43.22%,由于关税政策效应显现,出口总量近三个月逐月回落。

根据中钢协统计,目前大中型钢铁企业盈利水平呈逐月下降趋势,其3月份平均销售利润率为9.65%,以后逐月下降,8月份降至6.28%,9月份6.79%,分别比3月份下降3.37、2.86个百分点,创今年以来的最低水平。

戚向东:钢材期货可先试点再推广

◎本报记者 徐虞利
见习记者 叶勇

昨日,中国钢铁工业协会副秘书长戚向东向记者表示,钢材期货可以在适当时机、条件成熟的情况下进行试点,待取得经验后再予以推广,关键是不要对市场产生大起大落的影响,目前相关工作仍在推进,钢材期货产品何时推出还要看进展。

据了解,8月,中国钢铁工业协会和上海期货交易所共同举办了“普通线材、螺纹钢期货上市交易座谈会”。中国钢铁工业协会常务副会长兼秘书长罗冰生、上海期货交易所总经理杨迈军、中国证监会监管部有关负责人,宝钢、鞍钢等全国11家重点钢铁企业代

表均参加了此次座谈会。

在该会上,罗冰生表示,通过座谈会,应该让众多企业认识到,期货交易是市场经济发展的组成部分,我国钢铁行业要从全球的钢铁大国向钢铁强国转变,需要创新经营理念,各生产企业更应该研究期货,充分发挥期货市场价格发现、规避风险作用,同时重视期货对现货造成的影响。参会的大部分企业对钢材期货交易表示欢迎的同时也提出了不同的看法,即欢迎钢材期货为钢材市场发展提供良好价格发现和规避风险的作用,同时对交割环节、价格波动幅度和频度的控制等均提出了不同的建议。

戚向东昨日还表示,推出钢材期货的方向是肯定的,具体品种上会选择先易后难。

中石油拟在哥斯达黎加建炼油厂

◎本报记者 李雁争

记者昨天从中国石油天然气公司获悉,该公司计划在哥斯达黎加建造一个炼油厂,产品供给中美洲国家。该项目将使我国石油公司首次在海外实现上下游一体化,意味着“走出去”战略进入新阶段。

中石油人士介绍说,本次协议是在哥斯达黎加总统奥斯卡·阿里亚上周访问期间达成的。25日上午,中石油集团总经理蒋洁敏在北京钓鱼台国宾馆与之会谈。

会谈后,阿里亚在接受《墨西哥改革报》采访时表示,与中国达成这项协议意味着墨西哥在哥斯达黎加的一个炼油厂项目的完成机会如今已大大减少。

该项目是墨西哥前总统福克斯提出的,但是截止到目前2006年结

束任期,该项目依然没有实质进展。知情人士介绍说,墨西哥失去这个项目的的主要原因在于投资能力偏弱。

在高油价的推动下,各石油公司的利润在不断高涨。但是墨西哥国家石油公司却因为储量不断缩减、意外事故频发的威胁,现在已是四面楚歌。

其他石油公司在跑步前进,但墨西哥国家石油公司却在步行,有的时候还止步不前。”今年7月,墨西哥新一届政府成立半年多来,墨西哥国家石油公司总裁艾洛雷首次面对媒体时,曾这样形容公司的发展状况。

与此同时,中石油作为国有企业的“龙头”之一,“走出去”的实力进一步增强。

知情人士透露,除了投资能力强之外,中石油得到这个项目的另一个原因是在于炼油的技术水平高。

海外中小矿山纷纷“拉拢”我钢企

◎本报记者 徐虞利

“小鱼喂大龙,龙哥请用!”这一形象诙谐的开场白,让澳大利亚Territory资源有限公司董事长Michael Kiernan昨日在第七届中国钢铁原材料国际研讨会上博得一片笑声。目前众多像Territory这样的小鱼”把铁矿石供应目标直接锁定在了中国这条钢铁巨龙身上,“大鱼”自然是指的三大矿业巨头,而“小鱼”事实上也在整个供应链中扮演了最佳替补”的角色。

据了解,Territory今年5月才正式出矿,年产量仅有150万吨,其未来扩产目标为300万吨,其通过代理公司将所产铁矿石全部销往中国,并打算继续勘探资源。目前由于中国的需求强劲,铁矿石资源丰富的澳大利亚中西部地区有众多当地中小企业在进行开发。

而两年前澳大利亚的FMG公司将其在西澳宏大的铁矿开发计划向中国客户展示时,不少人认为其

可行性不强,但时过境迁,FMG已经完成该项目70%建设,明年5月第一船铁矿石将输入中国,并且FMG与中国十大钢厂签订长期协议合同,年供应量将达5500万吨,FMG还在寻求进一步扩产,与宝钢合作的磁铁矿项目也已展开。FMG公司负责人认为,公司充分把握住了中国铁矿石市场需求最兴旺的时机,而澳大利亚对中国的需求反应迟缓,需要收复市场份额。

而巴西、俄罗斯、印度、南非等新兴资源公司负责人也在此次会议上不遗余力地推介公司项目或者本国的资源。谁能吸引中国的目光就能获得丰厚的回报。”一位外企人士如是说。

记者还获悉,位于巴西西北部的大型矿山企业Mhag Severcos E Mineracao日前走访中钢协,未来可能与中国钢铁企业有大规模合作。Mhag今年计划出矿300万吨,明年供给量将达到500万吨,预期未来几年内,其年供给规模会达到3500

万吨。Mhag预期将在明年正式开始同中国钢铁企业合作,年供给中国市场的规模将达到3000万吨左右。

此外,澳第一钢铁Onesteel继与中国3家钢厂签订铁矿石供货合同之后,近日又与中国唐山国丰钢厂签订一份为期9年的长期供货协议,向中国钢厂供应超过600万吨铁矿石。到目前为止,这是该公司在中国签订的第4份长期供货合同,该公司与中国签订的4份供货合同涵盖了该项目年产量4000万吨中2300多万吨,之前已与河北津西钢铁签订了超过500万吨长期供货合同,同山西海鑫钢铁集团及山东日照钢铁分别签署了600多万吨供货合同。

中国五矿化工进出口商会副会长严松曾预计,三大铁矿石供应商对国际铁矿石市场的垄断能力将很快由目前的70%左右上升到约80%。但业内人士表示,随着国外中小型企业进入铁矿领域开发的加快,对增加市场供应和渠道会起到一定积极作用。

海外分析师建议推铁矿石指数

中钢协认为“一方获利一方受损的提议不可行”

◎本报记者 徐虞利

虽然在第七届中国钢铁原材料国际研讨会上,三大铁矿巨头高层悉数到齐,但中方并未与之就铁矿石市场深入交换意见。昨日,中国钢铁工业协会市场部主任陈先文透露,只是与三大供应商之一的力拓集团进行了简短交流,力拓称由于与巴西矿价较大,公司股东给管理层压力较大。

而另一铁矿石巨头——澳大利亚必和必拓公司在昨日公告中表示,在与投资者交流中,有分析师提出建立一个与焦煤指数相同的铁矿石指数,长单价格与现货指数联动,而不是一年签订一次铁矿石价格,甚至

新增产能也应以现货方式供应市场。对于这一提法,陈先文表示,这只是单方面的一个信息。铁矿石供需双方应按照公认的基本规则进行,如果有一方提出建议,应经过双方充分商讨,结果要有利于双方,而一方获利一方受损的提议不可行。

瑞典原材料集团主席Magnus Ericsson则表示,国际铁矿石市场将在2010年达到供需平衡,预计明年铁矿石长期合同涨幅为10%至15%。三大供应商之一的巴西CVRD(淡水河谷公司)则表示,公司2012年将扩产到4.5亿吨,明年增产2500万吨,产品海运比例达33%,在中国的销售可能达1亿吨。

CVRD还计划在亚洲建立混料和分销中心,让客户从中心直接购买铁矿石。而此前中钢协曾明确表示应避免供应商在国内设立分销中心进入现货市场。

力拓则表示,其铁矿石供应着眼于全球布局,已在非洲、印度、巴西等地开发项目,未来全球产量将达4.2亿吨。不仅是国外企业,国内钢厂也在酝酿海外矿山的扩产计划,昨日,首钢资源办公室常务部长陈汉宇透露,首钢在秘鲁的球团矿厂现有700万吨产能,三年内将达到800万吨,未来将达到2000万吨,扩产计划稍后将召开董事会讨论。

中石油欲全面推广“中油碧辟”模式

◎本报记者 陈其珏

中石油炼油与销售公司日前下发通知,在销售系统全面推广中油碧辟公司“业绩导向、程序至上、注重执行、效率优先”的运作模式。

中油碧辟公司成立于2001年,是中国成品油零售行业最大的中外合资企业。中油碧辟公司在中外文化和管理理念的碰撞与融合中,汲取中国石油与BP两大股东的管理精华,形成独特的中油碧辟运作模式,成为中国成品油零售行业的典范。

为提升中国石油销售系统市场竞争力,中石油炼油与销售公司对中油碧辟公司的运作模式进行认真研究、系统总结,形成“业绩导向、程序至上、注重执行、效率优

先”的中油碧辟公司运作模式,并在系统内全面推广。

据介绍,中石油炼油与销售公司将通过举办系列研讨会和其他形式,在中油碧辟运作模式的基础上,紧密结合中国石油销售企业的实际,逐步形成销售企业分区域的运作模式。同时还将开设培训班。在全面推广的同时,中石油炼油与销售公司首批选择山东、大连两个销售公司作为试点单位。根据试点情况,在其他单位逐步推开。

昨天,中石油集团还披露了“十一五”后三年节能工作目标,要求到2010年,中石油集团资源利用效率要显著提高,并努力率先建成资源节约型企业。“十一五”后三年将实现节能量438万吨标煤、节水量1.51亿立方米的目标。

发改委发布造纸产业发展政策

◎本报记者 何鹏

我国第一部全面规范和指导我国造纸产业发展的规范性文件——《造纸产业发展政策》(简称《政策》)昨日由国家发展改革委正式发布。《政策》指出,造纸产业要实现“由北向南”调整,形成合理的产业新布局。

《政策》共十二章、六十五条,对产业发展目标、管理机制、发展模式、结构调整、资源节约、环境保护、投资行为、市场准入、市场监管及消费理念等进行了较全面及系统地规定与规范。

在产业结构调整方面,《政策》要求我国造纸工业的发展必须逐步实现以木纤维、废纸为主,非木纤维为辅的多元化原料结构目标,同时要与环境协调发展,充分考虑纤维资源、水资源、环境容量、市场需求、交通运输等条件,实现“由北向南”调整,形成合理的产业新布局。

在资源节约和环境保护方面,把切实降低水资源消耗作为造纸工业资源节约的重点,把草浆企业的污染治理作为造纸工业治理环境污染的关键。全面建设废水排放远程在线监测体系,定期公布企业废水排放情况,依法责令未达标企业限期治理,仍不达标或超总量指标的企业要依法关停。

在行业准入和利用外资方面,对投资主体、地方及大型企业发展规划、初始规模、市场份额、吨产品COD排放量及取水量和综合能耗等作了具体规定,强调要在发展开放型造纸产业的同时,必须维护产业发展的公平竞争环境,要在林地资源、兼并收购、市场份额、市场监管等方面采取措施,建立产业公平保障体系。

英特尔 1050万美元投浙江中控

◎本报记者 张轲

英特尔正在加快在中国的投资步伐。昨日,英特尔CEO保·欧德宁再度访华,这是欧德宁今年第2次访华,也是自他2005年上任以来的第4次。

昨日,英特尔在杭州宣布,其全球投资机构——英特尔投资向浙江中控技术有限公司(以下简称“中控”)注资1050万美元,同时在软件创新及向中国工业自动化行业提供优化解决方案方面展开全面合作。而此前3月,欧德宁曾在北京人民大会堂宣布投资25亿美元在大连新建300毫米晶圆工厂。

据介绍,中控是分布式控制系统(DCS)公司之一,在石化、化工、电力、冶金以及食品加工业等领域拥有近5000个客户。基于DCS的制造控制和自动化系统在现代化生产设施的管理和运营中有着广泛应用。

根据英特尔与中控的技术合作协议,英特尔将与中控在中国共同开发和推广基于英特尔技术的创新工业自动化解决方案,还将支持中控在全球范围内的产品和服务营销。此外,英特尔将帮助中控建立与英特尔在中国之外的渠道和其他业界合作伙伴的联系。

此次与中控集团在技术与市场方面的合作,是英特尔软件合作伙伴计划(ISPP)的一部分。该计划为英特尔及其合作伙伴之间协作开发解决方案以及各项合作建立了框架,涉及领域涵盖业务规划、产品开发以至营销等。

英特尔有关负责人透露,英特尔在华投资的策略有了较大改变。与之前处于从属地位的投资不同,现在英特尔在华不少投资已处于主导角色。该人士表示,现在英特尔的投资已不仅限于硬件领域,包括软件和产业周边都是英特尔投资范围。

纺织工业协会: 输欧纺织品不会激增

◎见习记者 叶勇

针对最近公布的输欧纺织品贸易新规,纺织工业协会副会长高勇日前对记者表示,受种种因素影响,实施双边监控新规后,纺织品贸易不再可能出现激增的现象,而是将会保持平稳发展的态势。

高勇认为,经过2005年出口激增过后,主流出口企业已经处于理性状态;而且欧盟进口商现在在进口渠道正常,经过这一事件后,他们认识到了鸡蛋不能放在同一个篮子里,近几年我国周边国家特别是东南亚国家纺织产业发展迅猛,他们在劳动力成本方面更具优势,在某些产品出口方面已成为我国强劲竞争对手。

另外,今年以来国家为了降低过高的贸易顺差,不断调整外贸政策,再加上人民币的快速升值,促使纺织产业不断加快产业结构调整,提高产品附加值,再做那些廉价产品的加工已无利可图,所以这类产品的订单就不得不舍弃了。

他表示,目前中国纺织品出口增幅正出现回落的迹象,从1-8月出口情况看,即将受监控的8类产品出口欧盟40.71亿美元,同比下降15.48%。

但如果出现个别产品出口量大增,中方将发出预警,适当减少出口。”高勇指出。

当然,高勇也强调,双重许可监督制度”并非是为了限制中国的纺织品出口,而只是为了方便双方政府对敏感产品的数据信息搜集及监测。