

最大有色并购案成行 中铝入主云铜

◎本报见习记者 徐锐

随着有色行业两大巨头中国铝业公司(中铝公司)和云南铜业集团有限公司(以下简称“云铜集团”)增资合作协议的顺利签署,国内最大的有色并购案也就此成行。云南铜业今日发布公告称,公司

控股股东云铜集团与中铝公司战略合作增资扩股”协议已于10月30日正式签署。合作增资扩股后,云铜集团注册资本由原来的10亿元变更为19.61亿元,云南省国资委、中铝公司将分别持有云铜集团51%、49%的股权比例。值得注意的是,由于另外两家省属企业资本金不能按时到位

而未参与本次增资扩股,中铝公司在本次增资后并未如先前意向协议所提的成为云铜集团第一大股东,云南省国资委仍为云铜集团的控股股东。根据中铝公司的增资承诺,其将利用云铜集团的人才和技术优势开发中铝公司获取的海内外铜矿资源,不断提高云铜集团的资源保障

程度,进一步延伸和完善云南省的铜产业链,发展高技术含量、高附加值的铜加工项目,促进云铜集团尽快做大做强,实现发展目标,为云南省经济和社会实现又好又快发展作出更大贡献。由于云铜集团为云南铜业的控股股东,此次集团增资合作事宜会给

云南铜业带来什么样的积极影响呢?行业分析师表示,中铝公司的入主将在一定程度上拓宽云南铜业的原料渠道,并进一步完善公司产业链。同时,鉴于中铝公司在国际上的影响力,此次入主将有助于云南铜业开拓国际路线,使其直接从中铝公司海内外的铜业资产布局中受益。

亨通光电 澄清资产注入事项

◎本报记者 田露

亨通光电今日针对一媒体指称的公司控股股东有向公司注入通信电缆和电力电缆两大块优质资产的事项,发布了澄清公告。公司表示,针对该传闻内容,其向公司第一大股东亨通集团有限公司和实际控制人崔根良先生征询后确认,集团公司在未来三个月内无资产注入计划。

华兰生物 再为子公司担保

◎本报记者 应尤佳

华兰生物今日公告,2007年10月30日,公司与中国银行股份有限公司新乡胜利路支行签订保证合同,为子公司疫苗公司向中行胜利路支行申请的流动资金贷款2000万元提供保证,担保借款期限为1年。截至目前,公司已累计为其担保1亿元。疫苗公司目前注册资本3800元,公司占其股权比例为75%。截至2007年6月30日,疫苗公司资产负债率为68.99%。疫苗公司为此次担保提供了反担保;反担保期限为自2007年10月30日起,至担保合同担保期限到期后两年内有效。

保利地产 商业地产战略初显效

◎本报记者 凌力 霍宇力

记者自保利地产获悉,公司首度进驻佛山的城市地标性项目“保利水城”于10月30日召开了封顶暨全面开租仪式。公司董事总经理宋广菊在仪式上表示,保利地产将继续加强商业地产投资,实现全国战略布点,而保利水城则是保利商业地产战略的起点。据公司介绍,保利水城是目前国内第一个推出“水城”概念的复合购物中心,自今年5月启动全球同步招商以来,招商工作进展顺利。世界著名的零售巨头龙之岛率先入驻,苏宁电器、东方龙影院、新隆城演艺、伊丽莎白美容美体会所、肯德基、麦当劳等知名品牌随后相继加盟,目前意向租户已达300多家。

浦发银行 再度获社会责任奖

◎本报记者 杨伟中

浦发银行日前获评“2007上海美国商会企业社会责任最佳实践奖项”,这是继上年度该行获此大奖之后蝉联奖项。这被视为对浦发银行践行企业社会责任的积极肯定。

上海美国商会的这一评选标准主要采用了世界著名的企业社会责任评级公司澳大利亚Repu-Tex公司的评价指标体系。该评价体系主要涵盖了公司法人治理,环境保护,社区建设(公益事业)以及员工保障等四大类指标。

浦发银行成立近15年来,在业务发展的同时,始终围绕对股东、客户、员工、商业伙伴、社区和环境等利益相关者承担责任和义务开展工作,对于维护社会利益、创建商业伦理标准,实现银行与社会、自然环境的协调发展作出了不懈的努力。如该行率先在中国银行业界发布了《企业社会责任报告》,持续以金融知识普及大众、以信贷支持环保项目,体现了浦发银行的企业社会责任感。

据悉,其他的获奖单位包括GE、可口可乐、格兰仕等。

热点事件

作别楚天激光 华工科技激光航母梦灭

◎本报记者 王宏斌

华工科技打造激光航母的进程未能如期进行下去。公司日前决定终止定向增发,收购奇致激光的工作也随之止步。公司在年初向投资者描绘的激光航母的蓝图成为泡影。

定向增发止步

今年2月,华工科技第一次临时股东大会通过决议,拟定向增发募资约3.4亿元用于重组武汉的激光产业,其投向主要包括三大块,一是向旗下的华工激光增资;二是收购楚天激光旗下奇致激光,并同时向其增资;三是同团结激光组建合资公司,控股原团结激光旗下的激光产业。

在其间一出盛大的签约仪式上,华工科技董事长马新强曾公开描绘了公司通过重组打造激光航母,追赶深圳大族激光的蓝图。公司重组的动作也一度受市场人士看好。

孰料蓝图很快成泡影。公司昨日突然公告,因本次募集资金拟收购的部分主体财务状况出现不利变化、经营成果低于预期,继续完成本次发行及重组收购将不利于增强公司的核心竞争力和盈利能力,故决定撤回申请材料。

奇致激光成焦点

虽然公告未明确指出哪一块拟收购资产的财务状况出现变化,但华工科技董秘杨兴国昨日告诉记者,就是奇致激光。“至于其财务状况具体出现何种变故,以致公司‘瞧不上’乃

至终止增发,杨兴国未作说明。

公开资料显示,楚天激光旗下的奇致激光是目前中国最大的以生产和经营激光和强光类医疗、美容设备为主营业务的高新技术企业,其医疗激光产品在国内的市场占有率达到50%以上。

事实上,华工科技在此前的增发公告中也承认了奇致激光的这一地位,称其盈利能力强,具有良好的投资前景。湖北众联资产评估有限公司出具的报告亦载明,2000年至2006年连续三年公司全面摊薄净资产收益率分别达到37.04%、21.42%和38.28%。

如此好的状况真的会在半年内发生突变?记者就此采访楚天激光董事长孙文。孙文在电话中先是向记者详细询问了华工科技公告的表述方式,随后淡淡地表示:“他们说他们的,我们暂不作任何表态。”对奇致激光的实际经营状况,孙文未做说明。

不过昨晚奇致激光一人士明确告诉记者,公司经营正常,没有任何不利变化。如此看来,华工科技与楚天激光分手的背后另有原因。

楚天激光或单干

一直关注武汉激光产业的一投行人士昨晚告诉记者,双方分道扬镳的重要原因应是重组的价格问题。

根据这次公告,与楚天激光分手后,华工科技将以自有资金重组团结激光,不过相比先前方案,在维持双方持股比例和团结激光出资不变的情况下,华工科技这次少出资约2500万元。这表明半年来,三方就



重组价格仍进行了讨价还价,只不过最终仅团结激光做出了让步,而华工科技则未“吃定”其实力并不逊色于自己的楚天激光。

该人士告诉记者,其实楚天激光一直就有上市的想法,只是去年以来,在相关部门的推动下,楚天激光才同华工激光和团结激光走到了

一起,并考虑通过产业重组的方式,进入华工科技这一上市平台。

该人士表示,以目前的条件,楚天激光直接上市无障碍。武汉现在还有10余家大大小小的激光企业,楚天激光上市之后也可实施并购扩张计划,并非只有向华工科技“俯首称臣”这一条路。

特别关注

多重压力凸显 华联控股预警

◎本报记者 田露

2006年曾业绩暴增的华联控股,昨日突然出人意料地表示,预计公司今年净利润将同比下降50%以上。不仅如此,公司还提示道,如果公司房地产业务在第四季度内销售利润不能抵消PTA业务和参股公司深中冠等的亏损额,公司今年将出现亏损。

这则令人颇为惊讶的公告,细数了业绩风险的几重原因。一是因近期原油价格大幅上涨并屡创历史新高,国内新建投产PTA项目产能集中释放,下游聚酯行业开工率不足,公司PTA业务第四季度要实现扭亏增盈目标,将面临着较大压力;此外,参股公司深中冠今年预计亏损8000万元至9000万元。华联控股表示,公司目前有深圳“华联城市山林花园”二期项目建筑面积12万多平方米,计划在第四季度内开始销售,如果其在第四季度内实现的

部分销售的利润不能抵消PTA业务和深中冠等亏损额,公司2007年度将出现亏损。

华联控股目前持有深中冠25.51%的股份,除了投资该公司所带来的损失外,PTA业务去年下半年以来所面临的行业不利形势,无疑令人深感遗憾。

资料显示,华联控股的PTA业务目前主要放在控股子公司华联三鑫之中。继一期项目之后,2006年10月,华联三鑫的PTA二期项目也已投料试生产。这吸引了研究员们的高度重视,研究员们指出,华联控股的PTA装置年产能将由由此达到120万吨以上,而通过项目建设以及对装置的技改扩能改造之后,其有望发展成为我国最大的PTA生产基地。

除了产能规模的优势之外,分析人士还表示,华联控股的PTA相对于其它的PTA工艺来说,还具有成本优势、贴近市场的销售优势、以

及大规模的原材料采购优势等。因此,综合来讲,一旦PTA行业复苏,华联控股的业绩将具有非常大的弹性。

然而,高油价、原料价格上涨,以及国内PTA产能投放过快,却让华联控股今年以来承受到了相当大的压力。今年一季报时,华联控股净利润同比下降27.71%,而中期报告中,华联控股披露指出,由于上述原因等,尽管华联三鑫公司一、二期PTA装置设备运行正常,产销平衡,但由于上述原因,PTA产品的盈利能力受到严重影响。昨日,华联控股公布的2007年三季报又显示,其前三季度的净利润归属于母公司所有者的净利润已亏损了4916.15万元。

华联控股把能否避免全年亏损的希望显然寄托在了房地产业务上。的确,自华联控股产业结构调整之后,其已形成了PTA石化业务和房地产业务两翼发展的构架。而实际上,华联控股2006年全年业绩大

幅增长,既有PTA业务销售期拉长、产能扩大的原因,房地产业务的贡献更是主流。

华联控股的2006年年报显示,公司全年实现主营业务收入53.61亿元,净利润1.93亿元,同比分别增长124.79%和5556.62%,主要经济指标创出了历史最好水平。公司并进一步分析表示,在公司的主营业务收入中,PTA占到八成左右,而房地产业务还不到20%,但房地产业却是公司2006年净利润的主要来源。从相关数据来看,华联控股2006年全年实现净利润19290万元,而由公司旗下的华联置业贡献的净利润就达到了14750万元。

目前,由华联置业开发的“华联城市山林花园”二期项目可谓是重中之重。华联控股昨日表示,二期项目计划在第四季度内开始销售。而根据公司今年半年报披露的内容,该山林花园的一期项目已于2007年1月销售完毕。

水井坊今年利润预增逾50% 水井坊酒近期或将提价

◎本报记者 陈■

昨日水井坊公布2007年三季报:每股收益0.26元,每股净资产2.5元,净资产收益率10.36%,扣除非经常性损益后净利润12637.44万元,营业收入71549.53万元,归属于母公司所有者净利润12604.75万元,归属于母公司股东权益122036.36万元。

因公司水井坊产品市场份额扩展较快及房地产业务逐步实现收益,公司预计年初至下一报告期末的累计净利润较上年同期将实现50%以上增长。

2006年12月,全球烈酒巨头帝亚吉欧通过参股全兴集团,成为水井坊的第二大股东。根据双方合作协议,全兴集团将可以利用帝亚吉欧的国际平台及国际市场销售网络,把水井坊推向国际的主流渠道以及主流消费群体,以使中国白酒推向真正的国际化。目前,水井坊产品已经在东南亚市场进行了大规模实验性铺货,还将根据实际情况,加速扩大铺货范围,推动在世界其他区域的铺货进程。

据有关市场消息,水井坊酒作为国家原产地保护产品在水井坊遗址上限量生产,市场的国际化使其产品供应紧张,水井坊酒近期或将提价。

中通客车 今年整车出口额增长150%

◎本报记者 郑义

据中通客车海外销售部门有关负责人介绍,公司今年整车出口额有望达到4.5亿元,将比上年增长150%以上。这反映出公司产品结构和销售结构的调整升级趋势,以及公司在实施国际化发展战略中新的迈进。

据了解,公司今年1至10月份整车出口额达1100多台,出口额达3.5亿元以上,今年全年出口销售将突破4.5亿元,这一数额已占到公司上年主营收入的150%。在公司出口数额大幅增长的同时,其整车价格也比上年提高30%以上,标志着公司产品技术含量和质量的提高,以及国外市场对其品牌知名度的提升。公司出口区域也在不断扩展,从过去的中东、南非等地区为主,目前已开始进入欧美市场,取得了欧美订单,德国等发达国家的认证也在进行之中。

公司董事长王庆福称,按照公司所制订的国际化战略部署,公司在海外市场的销售要占到公司主营收入的50%以上,公司正在接近这一目标。

*ST东方A 转让星城置业股权有果

◎本报见习记者 徐锐

*ST东方A手中的北京星城置业有限公司40%股权在历经两年后终得转让。

*ST东方A今日公告称,公司董事会已于日前审议通过了《关于转让所持北京星城置业有限公司股权的议案》。根据*ST东方A在今年7月23日与雄狮投资私人有限公司(简称“雄狮投资”)签署《股权转让协议》,及与上海浦东发展银行北京分行共同签署《托管协议》,公司拟将所持星城置业40%的股权转让给雄狮投资,交易对价等值于6000万元人民币的新加坡元。

据了解,早在2005年8月,*ST东方A董事会便审议通过了将上述股权转让给雄狮投资的相关议案,但因雄狮投资未能按协议规定按期向公司支付股权转让款项,公司于是决定中止与雄狮投资之间的相关协议,并积极寻找其他合作方。

对于此次股权转让,*ST东方A表示,公司对星城置业的初始投资为人民币4863.78万元,经逐年损益调整及计提减值准备,截至2006年底,该长期投资账面价值为零。本次转让星城置业40%股权的价格为人民币6000万元,在扣除相关费用后将全部进入投资收益,而收回的股权转让款项将全部用于补充公司营运资金。

葛洲坝 加大房地产开发力度

◎本报记者 王宏斌

葛洲坝董事会日前通过决议,由旗下湖北葛洲坝房地产有限公司成立武汉东湖葛洲坝房地产开发有限公司,负责开发武汉马鞍山森林公园房地产项目。此举是葛洲坝近来在房地产开发领域的又一重要动作。

据悉,东湖葛洲坝房地产公司属海集房地产公司的全资子公司,注册资本人民币1000万元,负责开发的武汉马鞍山森林公园项目地块是在今年6月由海集房地产以13.6亿元竞得的,土地总面积约535亩,位于武汉东湖新技术开发区内,其交通便利,自然环境优越,大约分四年分期开发完成。

另外,海集房地产在今年初还以10.5亿元的价格成功竞拍获得武汉市江汉区舵落口A地块及捆绑地块的开发权。该地块规划净用地面积约为153亩,紧邻即将启动的王家墩中心商务区,商业前景较好。目前,其拆迁工作正在紧锣密鼓地开展之中,同时,海集房地产也在进行项目前期的规划设计工作,预计明年年初正式开工建设。据了解,在该地块上,将建造69层高的中国葛洲坝集团总部大楼,该大楼将成为武汉市的地标性建筑。

的投资收益率。其中,1,4-丁二醇(即BDO)项目,相关产品将填补国内市场空缺,对公司进一步发展乙炔化工产业,拓宽深加工产品有重要的意义,预计实现年均销售收入44299万元、利润总额10207万元;而20万吨/年醋酸项目主要是为了配套下游产品醋酸乙烯的生产,将有效降低产品成本,同时有利于进一步建立完整产业链、抵御市场波动风险,预计可实现年均销售收入86400万元、年均利润总额17702万元;CO制备及锅炉综合技改项目

的建设,则将为公司拟建的乙炔化工及甲醇深加工生产线提供CO原料,延长化工产业链,改善现有供热系统分散的状况,使资源得到充分利用,并达到节能减排的目的,项目建成投产后,可实现年均销售收入19761.97万元、年均利润约5758万元。

有业内人士指出,云维股份近两年加快了产业整合步伐,并于今年8月完成了非公开发行,股东焦化资产得以注入,使公司资产的盈利能力大幅提升,按新会计准则

编制的今年公司三季报净利润同比增长近一倍。

值得注意的是,在目前原油价格较高水平的背景下,煤炭将成为新的能源替代品,同时煤化工行业的发展也得到国家的有力支持,而云维股份随着主营业务和利润结构的变化,以煤化工为主的发展战略也逐渐清晰。本次公开增发无疑将进一步完善云维股份的煤电石乙炔产业链,增强竞争优势,为公司煤化工领域的可持续发展奠定坚实的基础。