

# 重组失败扭亏无望 \*ST丹化面临退市

◎本报记者 应尤佳 彭友

\*ST丹化继续上市的可能性越来越渺茫,公司今日发布公告显示,公司全年业绩预计将继续亏损,而与抚顺顺王实业集团的重组也已告吹。  
\*ST丹化的业绩预告披露,公司目前已无生产经营业务,以废料加工为主,公司今年将大额亏损,由于公司已经连续两年亏损,因此,如果公司今年继续亏损,其股票将被暂

止上市。

另一方面,\*ST丹化为挽救公司所做的重组努力也化为泡影。公司称,近日接到抚顺顺王实业集团的有关函件,由于双方的重组事宜洽谈以来一直没有实质性进展,所以抚顺顺王集团已决定退出参与重组\*ST丹化。  
据了解,\*ST丹化的原控股股东是丹化集团。2003年,连续2年亏损的丹化被ST处理;2003年,福建升

汇投资集团对其进行重组,前者获得了国资委所持有的丹化集团90%股份,间接控股丹化。然而,上市公司依然命运多舛,大股东还曾涉嫌非法占资。最终,升汇投资集团作别上市公司。  
虽然得以重回丹东国资怀抱,上市公司已因资金紧张而处于停产状态,只得再度谋求对公司进行重组。公司2007年9月公告称,公司实际控制人及丹东市政府经与多家

有重组意向的公司洽谈,最终认定抚顺顺王实业集团有限公司比较符合公司的重组意向,但具体合作重组事宜仍需进一步商谈。  
由于重组预期强烈,\*ST丹化在前段时间涨势汹汹,其股票已经从8月31日到9月11日连续九个交易日涨停,两个月内股价翻了四倍。自从7月以来,\*ST丹化股价就连续暴

229.52%。

然而,近期以来,\*ST丹化给出的消息依然是重组事项仍在继续洽谈中,没有实质性进展,没有达成任何意向性协议。只闻楼梯响,不见人下来,曾经热捧的市场也就逐渐怀疑和倦怠,股价也陷入漫漫阴途。昨日,\*ST丹化低开,股价几经挣扎,依旧被打回跌停板,仿佛预示着市场对这轮重组预期炒作的最终失望。

## 国电电力 拟发40亿元可转债

◎本报见习记者 徐锐

国电电力董事会近日审议通过了关于公司发行分离交易可转债方案的议案,公司拟发行不超过40亿元分离交易可转债,募集资金将主要用于替换金融机构借款和投资电源基建项目。

国电电力今日公告称,公司将发行不超过4000万张分离交易可转债,每张面值100元,发行期限为6年,同时,每张债券的认购人可以无偿获得公司派发的认股权证。

国电电力拟以募集资金替换不超过29亿元金融机构借款,公司表示,这将有利于公司负债结构的长期稳定,降低公司财务费用,改善公司负债结构,提高公司经营效益,增强公司的抗风险能力。此外,公司还将投资大渡河瀑布沟水电站项目等9个电源基建项目,公司预计投资项目建成后将进一步提高公司的装机容量和市场份额,增强公司的竞争力,为公司发展奠定坚实的基础。

## 美都控股 宣城美都新城开盘

◎本报记者 江燕

美都控股安徽宣城项目美都新城近日开盘。

据介绍,该项目位于宣城市中心城区西南的西临城市主干道昭亭南路,北侧梅园路,南临城市主干道水阳江路,东侧为九同大道,地理位置优越,交通方便,周围环境优美,商贸城、体育中心、梅溪公园等服务配套设施齐全。美都新城总规划用地面积约252亩,总建筑面积约330000平方米,由小高层、高层、联排别墅组成的高档住宅,总户数约2400户。

## 常山股份 定向增发申请获批

◎本报记者 应尤佳

常山股份今日发布公告,公司非公开发行股票申请已获中国证监会核准,证监会核准公司非公开发行股票不超过7300万股,6个月内有效。

## 商业类上市公司角力沈阳商圈

◎本报记者 吴光军 信达证券 张冬峰 司维

近年来商业零售企业迎来前所未有的发展机遇,国际国内各大商业集团纷纷开始了大规模的“圈地运动”。沈阳——作为关外第一重镇,已成为商业类上市公司的必争之地。

统计显示,2006年,沈阳居民可支配收入和消费支出分别2001年增加82.5%和57.2%,平均每年分别递增12.8%和9.5%。今年以来,这两个指标更是迅猛增长,前三季度,分别比上年同期增长了28.9%和32.6%,在全国15个大省会城市中,居民可支配收入和消费支出涨幅均居首位,其发展潜力非同小可。

### 经营思路适应区域特征

目前,沈阳地区的商业集团中有多达7家上市公司,统领着10余家大型百货公司,分别为内地A股上市的中兴商业(000715)、商业城(600306)拥有的商业城和铁西百货、大商股份(600694)旗下的两家新玛特百货商场、欧亚集团(600697)于2007年新收购的沈阳联营公司;香港上市公司新世界百货(0825.HK)所属的三家商场、Dickson 迪生创建(0113.HK)于2007年在沈阳新设的西西百货、Parkson 百盛(3368.HK)管理的百盛商场(该商场为百盛母公司LION GP全资拥有)。从这些大型商业集团在沈阳地区的运营管理思路上,可以发现一些异同点。

选址的重要性对百货公司不言而喻。在沈阳地区的这些百货公司的相关店铺无一不盘踞于沈阳城区优势商业地理位置。中兴商业、百盛、新世界、欧亚联营等几家百货公司集中在太原街商圈;大商新玛特、商业城中街商圈,Dickson 旗下的西西百货位于沈阳被誉为“黄金走廊”的青年大街南端,都享有极佳的交通便利性。这种地缘优势不仅汇集了消费者人流,进而更促使百货公司巩固其同店销售额的递增态势。

“租货或自有”,成为区分百货公司物业策略的重要事项。沈阳区域内百货公司有不同商业策略,中兴商业、商业城、欧亚联营都曾属于当地国有百货公司,物业多为自有,具有巨大的资产重估的潜在价值;新世界百货公司在沈阳的三家百货商店中,其中完全拥有太



原街店的土地使用权和楼宇,其余两家为租赁经营方式;大商沈阳新玛特为大商股份自有资产。自有模式”可以使企业在地价不断上涨及利息走高的经济周期中,占有较强的比较成本优势;但是从扩张经营的角度观察,过多的资产投入也会加大企业跨区域连锁经营成本。与此相对应的情况是租赁模式,该模式下企业可以轻装上阵,将资金、技术、管理优势充分发挥,易于企业进行跨区域经营,但缺点也显而易见,在经济快速发展并利息租金长期上升周期中,租赁违约、租金成本升高等因素也会影响企业经营,吞噬企业利润。当然,各集团采用了各自认为最有利的经营管理模式,这也将最终影响商业企业的经营策略,后期的经营绩效也将充分反映这一策略的合理性。

### “纺锤”型市场各取所需

在客户细分定位方面,各百货公司呈现出两头尖、中间鼓的“纺锤”型。迪生创建旗下的西西百货与新世界沈阳南大街店占据“纺锤”一端,是为中高端客户提供奢侈品选择与高雅舒适的购物环境的顶级百货公司;“纺锤”的另一端定位于大众消费群体,如商业城旗下的商业城、铁西百货和欧亚集团下设的欧亚联营公司专注于满足一般大众消费者对于商品品质的需要,为其提供多品种可信赖的百货商品。

“纺锤”的中间是定位于中高端消费群体的中兴商业、新世界、百盛和大商新玛特。这中间,根据各自的经营策略有所不同,大致可以划分为中高端泛年龄群体型、中高端时尚型两种。中高端泛年龄群体型指的是商品类型适应泛年龄层消费者需要,在35至60岁中高收入阶层中具有极强的影响力。类似于中兴商业经营的商品在化妆品、黄金饰品、手表珠宝、通讯产品、儿童用品、针织品等方面都占有较大市场份额。并且因为其单店百货规模占地区鳌头,所提供的商品种类、类型繁多,则可以满足居民大宗消费的需求。

中高端时尚型百货公司竞争比较激烈,该类型的目标客户群多集中在16至35岁年轻消费群体,包括大商新玛特、新世界百货、百盛公司。大商集团新玛特百货商店作为时尚百货,对品牌和产品组合的调整非常重视,常迅速回应不同市场变化情况,对经营品种作出调整。

### 竞争激烈加大经营风险

整体经营风险方面,零售业尤其是百货业的竞争将不断加剧。各家百货公司所面对的竞争对手不仅有国内外相关企业,而且还要考虑其他专营店等新兴经营方式的竞争。不同市场定位的百货公司也将面对各自的经营风险。竞争顶端的

西西百货和新世界南京街店在国际奢侈品经营方面招商能力极强,因国际品牌经营策略等原因,商品具有区域独家经营的特征,目前面临较小的市场压力,但顶级品牌将受到区域内消费能力等因素影响。为大众消费者提供服务的商业城和欧亚联营所接触的人群基数相对较大,但是该类商场的购物环境、服务设施、商品陈列方式等方面都需要进一步提升,并且考虑到沈阳地区有东北最大的五爱批发市场等其他经营业态,投资该类型百货公司时还要分析其与其他业态经营重叠所带来的冲击;位于中间层的中高端百货公司竞争压力将逐渐加大,除了现有百货公司外,沈阳地区在未来3年间还将增设多家中高档百货公司。该类型百货公司的成功与否将取决于其市场定位、招商能力、上下游营销策略、经营管理体制的变化等。

百货业经营模式中单店与连锁经营一直是各领风骚。特别值得注意的是中兴商业的单体百货销售能力突出,逾10年的市场经营中,公司同店销售一直呈增长态势,2006年,该公司百货零售业务的主营业务收入达到20.85亿元,今年9月,公司投资2.15亿元在其商场西侧竞得面积约7万平方米的百货楼,与目前主体贯通,此举将进一步扩大单店经营规模,为公司未来效益带来新的增长点。

## 吉林吉恩镍业股份有限公司 第三届董事会第一次临时会议决议公告

证券代码:600432 股票简称:吉恩镍业 编号:临2007-30  
公告内容:吉林吉恩镍业股份有限公司第三届董事会第一次临时会议决议公告,包括会议概况、审议事项、决议内容、生效日期等。

## 吉林吉恩镍业股份有限公司 公司治理专项活动整改报告

公告内容:吉林吉恩镍业股份有限公司公司治理专项活动整改报告,详细阐述了公司在完善治理结构、提高治理水平等方面采取的措施和取得的成效。

通知的签署,吉林吉恩镍业股份有限公司(以下简称“公司”)组织了认真的学习,自2007年4月起启动了公司治理专项活动,对公司治理情况进行了自查,并针对投资者及社会公众意见,中国证监会吉林监管局(以下简称“吉林证监局”)及上海证券交易所“上交所”对公司治理状况的评价及整改建议进行了认真的学习和讨论,制定了切实可行的整改措施并进行了整改,现将公司治理专项活动进展情况公告如下:  
一、公司治理专项活动期间的总体工作  
2007年12月1日,公司在认真学习《通知》精神的基础上成立了由董事长梁志远任组长,监事会主席、总经理、副总经理、财务总监和公司相关部门领导参加的专项治理活动领导小组,明确了本次专项治理活动的组织领导和分工安排,同时制定了切实可行的自查整改工作进度和具体的自查计划,积极开展治理专项活动。  
4月6日起,公司组织全体董事、监事和高级管理人员认真学习了公司治理的相关文件,由公司治理专项活动办公室负责组织公司广大员工学习相关文件,鼓励广大员工提出对公司治理的合理化建议,领导小组积极与公司大股东及实际控制人进行充分沟通,取得他们对本次治理专项活动的理解与支持。  
5月至6月,公司按计划和安排,本着实事求是的原则,严格按照《公司法》、《证券法》、中国证监会制定的法规和发布的有关上市公司治理的规范性文件以及《公司章程》、《股东大会会议事规则》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》等内部规章制度,认真查找公司在股东状况、规范运作情况、独立性情况、透明度情况和治理创新情况等治理方面存在的问题和不足,深入剖析问题产生的原因,提出整改的要点。  
在以上自查工作的基础上,公司于2007年7月11日召开第三届董事会第五次专门会议审议通过了关于《吉林吉恩镍业股份有限公司关于公司治理的自查报告及整改计划》的议案。  
7月12日,公司在上海证券交易所网站和《中国证券报》和《上海证券报》公告了上述《自查报告和整改计划》,同时公布了听取投资者和社会公众意见及建议的联系电话、电子邮箱和公司网址,接受社会公众评议。  
7月12日起,公司听取投资者和社会公众对公司的治理情况和整改计划进行的评议,截至本公告披露日,公司未受到来自股东、其他投资者和外界的任何负面评议。  
2007年10月11日,上交所向本公司出具了《关于吉林吉恩镍业股份有限公司治理专项活动整改报告》,对公司治理专项活动进行了肯定,同时提出了整改建议。  
二、公司治理专项活动发现的间题及整改措施  
上市公司一直以来一直致力于完善公司治理机制,逐步建立健全公司内部管理制度,公司治理符合《公司法》、《上市公司治理准则》、《上市公司股东大会规范意见》《上市公司章程指引》等法律法规以及《关于提高上市公司质量的意见》等文件精神建立的治理结构及规范运作的要求,在实际运作中没有违反相关规定或与相关规定不一致的情况。公司治理较为完善,运作合法规范,不存在重大问题或失误,但公司治理的完善和提高是一个持续的过程,也是需要长抓不懈、不断完善、不断提高的一项工作,为进一步提高公司治理质量及企业整体竞争力,公司从以下几个方面的工作还需要进一步加强:  
1.完善公司内部管理制度,强化企业核心竞争力。  
情况说明:公司虽然建立了较为完善的内部控制和管理制度,但是随着企业发展和经济政策的不时调整,公司内部管理体系需要不断地完善,进行相应的调整、完善和进一步创新。为贯彻落实证监会规范上市公司治理专项活动要求,全面提升整体竞争力,结合公司管理实质,不断完善和创新企业管理,努力打造企业核心竞争力,推动企业发展,切实管理思想观念更新、管理制度的健全和完善、细化管理制度,明确管理责任,科学管理,提高经营落到实效,结合公司实际情况,公司开展管理提升专项活动,适应新形势下中国资本市场和中国经济的发展和提高的市场竞争。  
整改措施:全面完善科学化管理,大力实施科学化、精细化、责任化和规范化管理,

更新管理理念,优化管理机制,规范各项管理,夯实管理基础,改进管理方法,提高管理水平,通过生产运营与资本运营相结合和现代企业治理模式运作,努力提高经营管理水平,增强企业综合竞争力,推动公司体制机制、机制创新、技术创新、管理创新向更高层次和更深领域发展。打造最具管理潜力、最具价值回报、最受股东尊敬的上市公司。  
为完善公司内部管理制度,强化企业执行力,确保本次活动的有效开展,此次活动分为公司治理专项活动“前期和后期”两个层面。  
一、整改期间:2007年初步构建科学化管理框架,2008年完成所有科学化管理系统的建立并运行,2009年进一步巩固和完善科学化管理模式,使企业管理水平达到新的层次。  
整改责任人:公司总经理于然波  
二、进一步加强董事会下设的各专业委员会作用。  
情况说明:公司董事会下设战略发展委员会、财经委员会、审计与考核委员会、目前公司的董事专业委员会具有很丰富的专业知识和丰富的管理经验,但在日常的决策中,除个别独立董事事前知情的事项外,一般情况下都是董事会集体共同决策,各专业委员会的作用没有得到凸显。另外,各专业委员会在各自领域具体课题、专题研究上的力度还有待加强,以进一步提高公司董事会的决策决策能力。  
整改期间:今后,公司日常的经营管理和决策过程中,公司将进一步发挥董事会各专业委员会的作用,制定定期不定期对公司重大决策事项、战略规划、内控体系建设等方面工作进行专题研究,提出建议,从而提高公司决策水平,提升企业价值,为加强公司治理和公司发展做出贡献。  
整改期间:在日常工作中不断加强学习和完善。  
整改责任人:公司董事长梁志远  
三、进一步完善信息披露管理。  
情况说明:公司都制定了《信息披露管理制度》、《公司重大信息内部报告制度》,均明确规定了重大信息的报告、传递、审核、披露程序,并且在内部网上进行了刊登,要求相关人员进行学习,但还存在一些人员对信息披露工作认识不够,容易在以后的工作中出现偏差,导致信息披露工作不能达到及时、准确、完整的要求,公司及控股子公司对信息披露工作的认识还有待进一步加强,此外,由于当时工作人员对2006年中期报告工作备忘录学习不够,会计报表注释内容披露不够详细,存在上交所专员的指导下对会计报表注释内容进行了补充。应避免以后信息披露过程中出现“补丁”的情况。  
整改措施:公司将通过内网网站、专题培训等多种措施进行后续培训,在公司及参股控股企业内部宣传上市公司对外信息披露的重要性、及时性、全面性和主动性,进一步统一思想,提高认识,把重大信息内部报告工作落到实处,相关业务人员在以后的工作中,不断加强业务学习,一定认真学习,掌握有关业务知识,理解不透之处及时与监管部门沟通,避免在以后的信息披露过程中出现“打补丁”的情况。  
整改期间:2007年9月  
整改责任人:公司董事、董秘吴术  
三、公司治理专项活动中的问题整改。  
在公告治理专项活动中,向社会各界设置并公布了治理专项活动的专门电话和网络平台,并公布了公众评议专用信箱,听取了广大投资者和社会公众对公司治理的评价和整改意见。在公司治理专项活动公开期间,公司没有收到社会公众对公司治理提出的问题。  
吉林证监局现场检查发现的问题整改情况。  
吉林证监局监督检查于2007年10月30至31日对公司进行了公司治理专项活动的现场检查,并于2007年11月1日向公司出具了《关于吉林吉恩镍业股份有限公司治理专项活动整改建议》(吉证监发[2007]249号)。吉林省证监局认为公司能够对本次专项活动给予足够重视,认真查找自身存在的问题,研究制定切实可行的整改方案,组织相关人员在较短时间内完成有关问题的整改,并根据整改情况对公司提出如下整改建议:  
1.对公司需进一步发挥董事会下设专门委员会的作用,使其对公司重大决策事项、战

## 大众公用 投资触角伸向基金业

◎本报见习记者 徐锐

大众公用近段时间对外投资动作频繁,继上周受让上海加冷松芝汽车空调有限公司3%股权后,其投资触角又伸向了基金业。大众公用今日发布公告,公司已与上海蕴涵实业发展有限公司11月1日在上海签署股权转让协议。公司将受让蕴涵实业所持有的新世纪基金管理有限公司22%的股份,投资目的为金融性股权投资,受让价格为人民币3960万元。

公司表示,本次对外投资符合公司发展战略,将进一步加大公司在金融股权类投资的比重,为公司分享我国证券行业健康发展的成果提供新的平台。其同时强调称,此次投资需在受让方股东资格获中国证监会批准后方可生效。

据了解,新世纪基金管理有限公司注册资本为1亿元,经营范围为基金募集、基金销售、资产管理以及经中国证监会许可的其他业务。

## 广济药业 将定期披露核黄素售价

◎本报记者 彭友

广济药业今日公告称,鉴于近段时间核黄素产品市场价格不稳定,投资者也十分关心公司核黄素产品销售价格,公司将在今后定期披露核黄素产品销售价格信息,直至核黄素产品市场价格趋于稳定。  
广济药业披露,目前,公司80%饲料级核黄素产品内销价格为630元/公斤至660元/公斤(含税价)。2007年10月公司核黄素产品销售均价为530元/公斤至560元/公斤(不含税),比2007年9月上涨1%至4%,比2007年8月上涨5%至8%。公告同时提醒,公司主要产品核黄素销售价格对公司业绩影响较大,但简单地由核黄素产品销售均价推断公司业绩是不科学的。

## \*STTCL “打新股”收益近4000万元

◎本报记者 彭友

为提高公司资金的使用效率,\*STTCL决定运用自有闲置资金投资于安全性、流动性较高的新股申购业务。该公司今日发布公告,对此进行了说明。  
公告称,公司董事会批准以不超过10亿元进行新股申购,该金额仅代表申购额度,并不意味着以10亿元进行证券投资,公司会根据现金头寸使用申购额度,并非每次都以上限申购。据悉,\*STTCL在2007年1至9月累计申购新股35次,单次最高中签金额为1774.5万元,累计实现投资收益3918.04万元。

公告表示,由于\*STTCL所属电子消费品行业的收付特点,公司收付款存在时间差,形成了一定的临时性闲置资金。新股申购”是公司提高资金管理效率的一种手段,申购资金冻结一般不超过三个工作日,资金占用时间短,不会长期占用资金,不会造成公司资金压力,且对公司对外支付不会造成影响。  
\*STTCL强调,公司已建立资金申购新股的制度保障和风险控制措施,能有效控制投资风险,保障公司资金安全。

## 双汇发展 拟注资23家销售分公司

◎本报记者 应尤佳

根据公司业务发展的需要,双汇发展近日对23家销售分公司进行了集中核算。双汇今日公告称,集中核算后,这23家公司在“购、销、存”业务运作顺畅的情况下已不具备财务独立核算主体资格。因此,拟注销这23家销售分公司。

略规划、内部控制体系以及薪酬与考核体系提出建议,以提高公司运作水平。  
整改情况:在日常的经营管理和决策过程中,公司发挥董事会各专业委员会的作用,制定定期不定期对公司重大决策事项、战略规划、内控体系建设等方面进行专题研究,提出建议,从而提高公司决策水平,提升企业价值,为加强公司治理和公司发展做出贡献。  
整改期间:结合公司实际情况尽快完成。  
整改责任人:董秘梁志远  
整改情况:公司曾信息披露过程中出现“打补丁”现象,你公司应严格遵守有关信息披露的法律法规,加强信息披露管理,切实履行信息披露义务,杜绝类似事件的发生。  
整改情况:公司相关业务人员不断加强业务学习,认真学习,掌握有关业务知识,理解不透之处及时与监管部门沟通,避免在以后的信息披露过程中出现“打补丁”的情况。  
整改期间:即刻整改,不断加强相关人员的培训。  
整改责任人:公司董事、董秘吴术  
3.你公司应严格按照《上市公司信息披露管理办法》的要求,将信息披露公告文稿和相关备查文件报送我局。  
整改情况:公司今后将严格按照《上市公司信息披露管理办法》和《公司信息披露管理制度》的要求,在公司公告相关信息时将信息披露文稿及相关备查文件报送吉林证监局备案。  
整改期间:公司今后将严格遵守法律法规,公告相关信息后第一时间将有关文件报送监管部门。  
整改责任人:公司董事、董秘吴术  
五、上交所提出的治理状况报告出现的认识。  
上海证交所根据对我公司日常信息披露管理掌握的情况,结合上市公司治理专项活动第一阶段对我公司治理状况的自查情况以及社会公众对我公司治理状况的评议,于2007年10月11日向公司出具了《关于吉林吉恩镍业股份有限公司治理专项活动意见》。上海证交所所在《评价意见》中提出了公司治理还存在定期报告更正,未完善建立董事会下设专业委员会等项问题,并提出了整改建议。  
对此,公司非常重视并制定了相应的整改措施:  
1.公司董事会设立了战略发展委员会、财经委员会、审计与考核委员会,未设立审计委员会。  
整改措施:公司董事会对审计委员会履行审计委员会的职能,公司董事会薪酬与考核委员会履行薪酬与考核委员会及提名委员会的职能,公司董事会审计与考核委员会履行审计委员会的职能,切实加强公司内部审计信息披露管理制度的建设,切实提高信息披露水平,规范信息披露行为,强化公司董事(包括独立董事)的履职意识,积极提升公司治理水平的提高,从而更好的保障公司健康稳定的发展,以更好的业绩回报股东、服务社会。  
整改期间:结合公司实际情况尽快完成。  
整改责任人:董秘梁志远  
2.公司存在定期报告更正、打补丁的情况。  
整改情况:公司相关业务人员不断加强业务学习,认真学习,掌握有关业务知识,理解不透之处及时与监管部门沟通,避免在以后的信息披露过程中出现“打补丁”的情况。  
整改期间:即刻整改,不断加强相关人员的培训。  
整改责任人:公司董事、董秘吴术  
上市公司治理是企业良好发展的基础和保障,公司以本次上市公司治理专项活动为契机,对照《公司法》、《证券法》、《上海证券交易所股票上市规则》、《上市公司信息披露管理办法》等法律法规,相关规范性文件的要求,切实加强公司内部的信息披露管理制度的建设和内部控制制度的建设,规范股东大会和董事会运作,强化公司董事(包括独立董事)的履职意识,积极提升公司治理水平的提高,从而更好的保障公司健康稳定的发展,以更好的业绩回报股东、服务社会。  
吉林吉恩镍业股份有限公司  
2007年11月2日