

Companies

■聚焦第五届广州国际车展

广州国际车展今日开幕 上海通用亮多品牌战略



史丽 资料图

◎本报记者 吴琼

今日,第五届广州国际汽车展正式开幕。昨日,国内汽车企业在车展亮相之余,纷纷抢先预报各自“威力”。国内汽车巨头上海通用不但宣布投资近1.5亿元在广州建立上海通用汽车售后配件配送中心,而且还亮出了公司多品牌战略纵深化运作的宏图。据悉,汽车金融业务将成为上海通用未来重要利润助推器。

据悉,为了促进品牌发展,上海通用将市场营销部一分为四,由原来按照品牌、销售、售后分类管理的模式,改为凯迪拉克、别克、雪佛兰和SAAB四个品牌市场营销部,每个市场营销部分别负责各品牌的品牌管理、销售、售后服务。上海通用汽车副总经理孙晓东表示,我们希望以品牌为主,拉动企业的二次发展。三年以后,大家再来看上海通用,每个品牌状态会完全不一样。”

在孙晓东看来:上海通用已经搭建了四大品牌的框架,现在希望将框架变成四幢大楼。以前由三四个人的小分队主管四个品牌,品牌很难做到较大的差异化。因此设立了类似于4个销售公司、责权利全面下放的管理模式。

在四大品牌管理模式下,上海通用汽车消费贷款差异化也会更明显。同时身为上汽通用汽车金融有限公司董事的孙晓东指出,在消费贷款上,上海通用具有资源上的优势。目前我们有10%的销量是通过贷款方式完成的。竞争对手与我们的差距很大。”

在汽车金融上,我们走得比较早,运作也比较成功。如果不是这样,雪佛兰品牌也不会成长得这样快。今年以来,雪佛兰销量同比增长40%,远高于市场平均水平(市场同期增长20%)。”上海通用副总经理、市场营销及商务贸易执行总监刘日海告诉上海证券报,上海通用的汽车贷款通过上汽通用汽车金融有限公司走。”

家公司是上汽财务公司和通用汽车金融的合资企业。目前通用汽车金融在海外外的金融工具,在中国仅用了约10%。

孙晓东表示:由于种种原因,金融机构不太支持汽车贷款;我国消费者贷款购车的理念也未形成,因此中国汽车贷款比重并不大。不过随着银行风险控制体系的建立和完善,消费者贷款理念变强后,50%的汽车销量受益于汽车金融贷款并非难事。国外有70%的购车者运用贷款工具。”

此外,上海通用汽车售后配件配送中心(广州)昨日在广州市花都区分区投入使用,这也是继上海、烟台之后,上海通用汽车的第三个售后配件配送中心。该配送中心将大大缩短上海通用华南地区维修站的配送距离,其订单处理速度将提高3倍至4倍。这将有助于上海通用与日系企业在华南地区一较高下。

信息产业部副部长奚国华昨日表示

固网日子不好过 应早发3G牌照

◎本报记者 张韬

昨日,在中国移动通信业发展20年高峰论坛上,信息产业部副部长奚国华表示,作为电信运营监管机构,信息产业部正在研究发放电信全业务牌照的问题。”业内人士分析认为,这意味着中国大型电信企业有望同时获得固定通信和移动通信业务的运营资质。奚国华还提出,固网公司的日子现在不太难过,信产部将义不容辞推进发放牌照(进程)。”

关于电信重组的敏感问题,信息产业部副部长奚国华曾在10月中旬首次透露,电信重组方案正在进行过程中。现在各种方案都在汇总,各有各的意见。

针对电信行业的转型问题,奚国华表示,最近几年中间,我们一直在探讨行业的转型问题,转型中间很重要的一个转型就是网络和技术的转型。随着网络和技术的转型,提出了很大的挑战,产业链的价值链都在悄悄的发生变化,所以要与时俱进。”奚国华说:现在两家固网公司的日子不太难过。我今天可以帮他们呼吁,积极推进早日发放3G牌照。”

虽然此次信息产业部对于电信重组及3G牌照发放问题较前有了更

为明确的说法,但由于电信产业重组以及3G牌照发放的时间及方式迟迟不能确定,相关的猜测不绝于耳。投行瑞银在近日发表的报告中认为,重组事宜不大可能在未来12个月发生。雷曼兄弟与荷兰银行也均认为,中国内地将于TD-SCDMA商用前测试完成后,才会落实3G发牌或进行行业重组。而现在,中国移动主导的TD-SCDMA商用测试仍然没有完成。

不过业内人士认为,由于3G牌照的发放将与电信重组密切相关,信产部高层关于牌照发放的言论同时意味着电信产业重组也在紧密推进。

信产部:全面单向收费尚不可行

对于话费问题,信息产业部副部长奚国华表示,老百姓对运营商的意见主要体现在五个方面:双改单(双向收费改为单向收费)问题、漫游费过高问题、区间通话费过高问题、月租费的问题,以及资费套餐过多及不透明问题。

奚国华指出,政府已经发出明确的导向,鼓励单向收费,但是有一个渐进的演变过程。目前单向收费已经以套餐的形式提供给老百姓,据统计,50%以上的手机使用者已经以套餐的形式享受了单向的收费。去年统计数据显示,拿中国移动的统计来看,全国平均水平去年单向收费降低到每分钟0.26元,如果是双向的话是0.13元。奚国华强调,现在马上全部改成单向收费,尚不可行。老百姓的愿望可以理解,但一下子双改单这个行业接受不了,包括中国移动也没有50%的收益。他表示,如果要改成单向收费,势必要把双向的资费往上提,而这个是行不通的。

他进一步表示,目前套餐有双向和单向,老百姓可以根据需要选择套餐。如果打出去电话多,就选择双向收费;如果接听电话多则选择单向套餐,来电就不收费了。所以,如果全部改成单向并且资费同时提高,将会损害另外一部分消费者的利益。

【华通铂银看市周评】

获利回吐,银价大跌

上海华通铂银交易市场有限公司 联系电话:021-58791261

美元跌势暂时告一段落,油价下挫引发投资者获利抛售,贵金属上周大幅调整,全数回吐之前涨幅。国际现货白银全周以最高价15.47美元/盎司开盘,盘中最低探至14.34美元/盎司,截至发稿时收报14.61美元/盎司。

上周一,美元在经历了长期的下跌之后,已经消化了大量的做空动能。美元因此强劲反弹,使得贵金属遭遇“黑色星期一”,全天金价大跌40美元,银价也下跌近1美元。周二油价下挫带动贵金属继续收跌。因沙特阿拉伯石油大臣表示,一切关于石油供应短缺和石油产量逼近峰值的说法是不准确的。此言论导致原油期货大幅下跌。周三,贵金属止跌反弹,但市场做多信心明显不足。周四贵金属再度遭到投资者获利了结,回吐了全部涨幅,同时

期铜的大跌,也加速了银价的走低。上周的大幅调整,主要是因前期积累了太多的买盘,导致技术性获利回吐。不过从中长期来讲,美国经济短期内很难改变疲弱的局面,因此美元仍将承压。贵金属价格中长期上涨走势不变,不过短期内仍以调整走势为主。预计本周银价继续调整,支持位在14.20-14.00,阻力位在14.90-15.20。

上周国内现货白银市场价格震荡走低,国际1#白银价格自周一的3690元/公斤,下跌至周五的3570元/公斤,跌幅达120元/公斤。上海华通铂银交易市场11月成交白银价格同步调整,周五成交价为3565元/公斤,成交31批共930公斤。预计本周国内银价将继续宽幅震荡。

(华通铂银信息:沈莉莉)(广告)

大显股份华丽转身 大连控股大显身手

大显股份(600747)今日董事会宣布资产重组和公司更名等多项议案,大显股份通过一系列的资产置换、股权运作及业务重组,由单一性的电子零部件生产型企业,战略转型成为综合性的、在东北地区乃至全国有影响的大型控股型公司。同时,公司名称将由“大连大显股份有限公司”变更为:“大连大显控股股份有限公司”,(以下简称大连控股)。

大显股份是一家主要以生产加工电子零部件、电子枪、冲压件、精密轴等为主营业务的大型电子生产加工型企业。公司是国家计委批准的全国唯一的电子枪金属零件及组件生产基地,国内产品覆盖率达40%以上,拥有东芝、日立、飞利浦等彩色电子枪用金属零件等共7个系列28种产品,曾经赢得“中国电子第一枪”的美誉,是数字电视领域的龙头企业。近年来,我国电子行业市场竞争日益激烈,产品更新换代速度加快,公司主要产品所在行业CRT彩电行业整体萎缩导致公司彩色电子枪零部件业务收入大幅减少,拖累公司整体利润逐年下滑。因此如何培育新的经济增长点,实现可持续发展成为公司经营发展的现实课题。

为摆脱公司面临的经营困境,公司之前就进行了新业务领域的经营尝试,拓展了其他业务领域投资如房地产开发领域、金融投资领域和能源开发领域等,经营实践表明这些尝试经营和投资是卓有成效的。因此公司管理层经过反复论证调研,经与控股股东充分沟通后,决定进行公司业务战略转型。在现有传统业务基础上,全面梳理公司资产,首先对公司的业务结构进行了重组调整:着力打造“现代电子加工、房地产、金融投资和能源开发”四大业务平台,把大显股份战略转型成为“以现代电子加工为基础,以房地产和金融投资为两翼,以能源开发和其他领域投资为价值增长点”的综合性的大型投资控股型企业。

为了体现公司的战略转型和业务重

整,重新塑造公司在资本市场的全新形象,公司决定更名为:大连控股股份有限公司。大显股份将以大连控股这一全新的形象,重整装束,扬帆启航,驶向美好未来,谱写资本市场新篇章!

从此次大显股份一系列关于资产重组的公告来看,可以发现此次大显股份战略转型引发以下投资亮点:

**投资亮点之一:
发挥传统优势,重整电子加工业务**

根据公司此次公告中提及的发展思路,公司未来将参照富士康等电子加工行业的发展模式,充分利用公司的区域现代电子工业配套加工优势,打造东北地区的“富士康”。电子加工业务是公司过去的主要业务,公司产品是彩色电子枪零部件、塑料品及模具、精密轴承,公司已形成了具有较大规模的电子零部件加工生产能力。为改善电子加工业务的盈利现状,公司将逐步剥离业务呈萎缩态,盈利能力不强的彩管等业务资产,加大对盈利前景较好精密轴和模具业务的投资,以大显精密轴有限公司为平台,着力发展汽车轴和工业异型轴配套加工,通过优化产品结构,扩大产能,提高生产规模,创造规模成本优势。

**投资亮点之二:
房地产业务,公司未来利润新支撑**

由于历史原因,公司在大连、沈阳地区拥有较多的土地储备,为提高公司盈利能力,谋求股东利益最大化,公司开始整合所拥有的包括大显集团在内的土地资源,逐步加大房地产开发。目前,公司控股的远东房屋开发公司和大连大显房地产开发公司两家房地产开发公司,先后成功开发了远东小区、星光家园、锦绣小区等多个住宅楼盘,获得了

较好的投资回报。沈阳瑞丰家园、世嘉星海一期等项目在2007年已竣工并销售良好,预计2007年将为上市公司贡献利润8000万元。总建筑面积达19.5万平方米的世嘉星海二期、阳光波尔多、旅顺南路别墅区等规划项目也将于明年陆续启动,公司房地产业务保持着滚动发展的良好态势。

公司已做好房地产业务发展的中长期规划及土地储备计划,努力打造地产优质品牌,将房地产业务发展成为公司未来支柱性产业之一,使之成为公司未来利润增长的支撑点。

这里尤其要指出的是,公司未来搬迁所带来的巨大收益。据了解,公司现厂区所处地段被规划为大连市将要开发的新城市住宅中心区,该厂区占地面积20多万平米,按规划将来要搬迁进行房地产开发住宅商业开发,而这个商业房地产开发项目的盈利前景,按目前市场水平测算利润也是相当可观。

**投资亮点之三:
参股金融业,分享金融业发展盛宴**

公司此次公告称,拟对建业期货增资至6000万元以上,使其具有从事金融期货一般结算会员资格。目前公司直接和间接持有沈阳建业期货合计100%的股权,沈阳建业期货经纪有限公司是目前东北地区注册资本最大的期货公司之一。公司计划通过增资进一步把建业期货打造成我国一流的期货经纪公司,有效发挥地域优势,开拓优质客户,同时吸引高素质人才,规范和强化经营管理,做大做强期货业务,充分分享股指期货推出后的行业利润。

公司完成与集团的资产置换后,将合计持有华信信托约10%股权。华信信托是国家首批金融股份制试点单位,也是大连市唯一获准保留的信托投资公司,注册资本10亿元。华信信托资产质量状况良好,具备突出的行业竞争优势,

截至2006年12月31日,总资产为12.76亿元,净资产为11.2亿元,利润为3871万元,累计管理信托资产140亿元,累计兑付信托本金89.2亿元。据向华信信托了解,华信信托目前正在准备IPO上市计划,如果成功上市,该部分股权将带给公司不菲的股权价值升值收益。

公司还以每股3元的价格收购了沈阳新思科自动化公司持有的通化商业银行1500万股。另外,公司拟用自有资金认缴西宁市商业银行增资额5500万元,增资完成后公司的持股比例占10%,将成为西宁市商业银行第一大股东。

公司正在积极涉足金融领域投资,目前公司已参股控股信托、期货、城市商业银行等金融企业,未来将分享这些投资金融企业高速发展甚至未来公开上市带来的股权增值收益,金融业务投资将成为公司未来新的利润增长点。

**投资亮点之四:
涉足能源开发,值得期待的未来自益**

公司控股子公司金伯利新能源公司拥有辽源市大水缸煤矿100%权益,该煤矿可开采量为200万吨,年开采能力为15万吨,按每吨售价250元-260元测算,年均利润达到1000万元以上。为了整合煤矿资源,加大煤矿开发力度,打造公司能源开发投资平台。未来,大显股份将以大连金伯利新能源为公司能源开发业务平台,不断开拓新的能源开发业务,使能源开发业务成为公司未来利润增长点。

**投资亮点之五:
剑指东北金城,进军基础设施投资行业**

公司此次公告还提及,公司已与沈

阳市建设委员会和沈阳市人民政府国有资产监督管理委员会签订了《东北金城建设股份有限公司国有股权转让框架协议》。公司认为,未来几年内,随着国家振兴东北战略的逐步推进,东北各省将加大基础设施建设的投入与力度,基础设施投资领域的商机巨大。为抓住这难得商机,公司拟通过收购并东北金城进入基础设施建设投资领域,并使基础设施建设业务与公司房地产业务两者进行有机结合,产生协同效应,进一步完善公司的产业链,突出行业竞争优势。

东北金城建设公司是沈阳市国有控股大型建筑施工企业。始建于1952年,前身为东北军区后方勤务部建筑工程总队,主要从事东北战区后方基地建设。1985年实行军转民,全面向社会经济建设。1986年被中央军委和建设部核定为建筑一级施工企业,2002年被建设部核定为全国房屋建筑工程总承包特级资质企业,还具有公路工程、港口航道施工、水利水电、机电安装、房屋开发、装饰装修、市政公用工程等建筑施工专业资质。2001年经国家外经委批准授予对外施工和出口劳务权。2006年该公司全年的工程总收入达14.47亿元,2007年前10个月工程总收入已实现30亿元。东北金城为配合本次收购目前正在对公司改制,整个购并工作尚在进展之中。

**投资亮点之六:
出售高登酒店,获得过亿元的投资收益**

公司此次公告称,公司将转让其持有的沈阳高登酒店有限公司51%股权,沈阳高登酒店是一家位于沈阳市中心闹市区的四星酒店,该酒店是公司通过竞买中国东方资产管理公司的债权资产而获得,因为酒店经营不符合公司未来经营发展战略,通过转让沈阳高登酒店有限公司51%股权公司可获得大量

资金,一方面为战略转型提供资金保障,做大其他优势企业业务。另一方面,通过本次股权转让,公司将获得不菲的转让收益,使公司经营整体改观,大幅增加2007年度的利润。

**投资亮点之七:
大股东全力支持,引入战略投资者做大做强上市公司**

据了解,公司控股股东大显集团的有关负责人表示,集团将全力支持大显股份的战略调整,并有意引入有实力的战略投资者,共同做大做强上市公司,具体体现在以下几方面:

- 1、接受上市公司剥离的不良资产,使上市公司轻装上阵
上市公司盈利能力不强的不良资产,目前主要是电子类资产,将由集团以现金购买或优质资产置换的方式,从上市公司中剥离出来,以提升上市公司整体资产的盈利能力。
- 2、作为上市公司业务整合平台,培育优质资产注入上市公司
大显集团后续将整合集团优质资产,在合适的时间里注入到上市公司中去。同时,大显集团将作为大显股份投资项目的前期“孵化器”,为大显股份培育和整合优质资产,使其具备进入上市公司条件并能成为上市公司创造利润后,再注入上市公司,使上市公司资产的安全性和收益性得以进一步保证。
- 3、通过引进战略投资者,共同做大做强上市公司
大显集团计划通过司法拍卖的方式,转让目前持有的部分大显股份股权,为上市公司引入战略投资者,为上市公司提供可靠的后台支撑和资金支持。同时,可以更好利用各股东的资源优势,共同做大做强上市公司,实现各方股东权益的优化与共赢。

(公司巡礼)