

收缩流动性添筹码 央行手握1.35万亿元特别国债

◎本报记者 苗燕 秦媛娜

昨天,在财政部发行7500亿元特别国债后,央行当日公告称,以数量招标方式买入2007年特别国债(七期),买入价格为100元,招标量为7500亿

元。这预示着,1.35万亿元特别国债通过中介过手至央行。同时也意味着,中投公司的资本金已基本到位。

根据财政部的公告,本期特别国债期限为15年,票面利率为4.45%。此次特别国债与首期特别国债类似,农行在

其中充当了“过桥”机构的角色。而业内分析人士指出,采取这种做法,主要好处是不会对市场带来直接的冲击。

截至目前,财政部共发行了六期特别国债,其中第一期6000亿元的发行方式与本次特别国债的发行方式基本相同,由

财政部首先向农行发行特别国债,筹集人民币资金后,向人民银行购买等值外汇,人民银行再向农行购买等值的特别国债。特别国债的所有权最终由央行持有。

而第二至第六期特别国债,财政部则采取了面向市场发行的方式。据统计,实

际发行规模达1739.1亿元。而据了解,本月14日还将有一期特别国债面向市场发行。该次面向市场发行完后,1.55万亿元特别国债将全部售罄,等值约2000亿美元的资金也将全部注入中投公司。

央行在《三季度货币政策执行报告》

中表示,将逐步发挥特别国债对冲流动性的作用。这意味着,央行会将手中的1.35万亿元特别国债逐步卖出,这将使得央行除存款准备金率、央票等工具之外,充分发挥特别国债的对冲效果,收缩市场流动性的力度进一步加大。

银行业全面开放一周年

编者按:

在上两周的“中国银行业全面开放一周年”的专题中,本报将报道的重点分别放在了全面开放对金融业的影响以及外资银行高管一年来的感悟上。

本期以中资银行的应对及保险业全面开放三周年的现状对银行业的借鉴作为报道重点,这也是本次专题的结束篇。当然,无论从市场竞争的角度,还是从对中国金融全局的影响来讲,这一话题的讨论远未结束,本报也将一如既往地对此予以关注。

保险业全面开放三年:

全方位火拼 中资险企地位难撼



徐汇 资料图

◎本报记者 卢晓平 黄蕾

人世六年弹指一挥间,国内保险业人士至今仍在怀念2004年12月11日中国保险业结束人世过渡期、率先在金融领域实现全面对外开放的日子。经过三年的秣马厉兵,中资的角力逐渐渗透到保险的各个领域,圈地圈人”背后斩获着实丰厚。

无论是中资还是外资,保险公司所表现出的扩张举动,都是中国保险业对外开放三年来硕果累累的有力缩影。种种迹象表明,自保险业开放以来,政策门槛的约束力日渐式微,市场竞争的实质正日益让位于企业实力。

外资:加速扩张变中求胜

还记得中意人寿向中石油签下的那笔200多亿元团险大单吗?中意人寿就此一跃成为中国最大的外资保险公司。”一位业内人士提醒记者。

2005年中国团险业务大门刚开,中意人寿就得到了中资股东中石油的大力支持。而2004年全国寿险保费收入为3228亿元,所有外资保险公司的保费收入总和也只不过84.34亿元。

2005年底,保险业提前结束人世过渡期,率先在金融业实现全面开放。时至今日,除了保费的分流,市场的竞争加剧,投保者享受高质量和数量丰富的保险产

品,境外投资者分享高投资收益的同时,也许,市场的实质变化会给我们更多的展望和深思。

中外资保险公司的竞争格局在下一个五年将不会有太大变化”,这是在开放之际乐观的想法。实际上,正如中国保监会主席吴定富在去年召开的保险工作会议上所讲,外资保险公司进入中国,没有对对中资保险公司的经营和市场稳定造成冲击。”

我们经受了大方位的考验,但是,外资的一些潜移默化、逐步推进的细节和观念的快速转变,却不容忽视。

他们正快速地布点全国,一改习惯照搬国际经验,不注重建立自己的营销渠道和队伍的做法,一旦等他们把“桥头堡”构筑成形,战争将从原来的阵地战转为肉搏战。”一位中资保险公司专业人士表达了自己的担忧。

中国保险市场水平低于国际水平的现状也加重了获得丰厚收益的期望和预期。所以,无论是利益的驱动还是拓展市场空间的需要,外资保险公司正在变中取胜,变中求发展。

中资:不快速舞动怎行?

只有在自身思想和观念上不断转变,才能真正实现与国际接轨,融为一体”,一位专家点评。

不少本地保险机构高管在接受记者采访时直言,当年外资保险“狼来了”的气势,如今并未多

体会。”分析人士认为,外资保险巨头不太可能在短期内就在中国保险市场中赢得较高的市场占有率,尤其是在非沿海城市,中资保险的市场份额仍然难以撼动,尽管外资整体资本基础更强、服务更好。

尽管市场人士一再用一连串具有说服力的数据向外界传达“人世六年来,外资保险市场份额微乎其微,中资保险地位依然难撼”的信号,但却丝毫未影响到中资保险居安思危的扩张冲动。

如果不出走练练手的话,就永远也没法和国际化沾上边,如果只守着现有的市场份额,就迟早要被后来者赶超。”一家大型中资保险公司投资部人士感慨道。

一直以来,监管部门在“出海”政策的把握上始终谨小慎微。”

监管部门的考虑是有道理的。这在业内人士看来,对于彼时从未“出过远门”的中资险企而言,境外资本市场的风险是何等的陌生。

不过,只在“黄浦江”里练兵的中资险企能否经得起大洋彼岸的汇率、利率、经济等风险,还不得让人捏把汗。在充满荆棘和鲜花的海外资本市场,若不上好风险意识这堂课,海外投资难免遭遇“呛水”。倘若练好内功,怀抱激情兼理性之情护航保险资金“出海”,在美国次贷发生后的当下,也未尝不是一次名利双收的良机。

攻防转换: 中资银行主动海外出击

◎本报记者 谢晓冬 袁媛

一年前,人们的普遍担心还是中资银行对外资银行的“动物凶猛”是否有招架之力。人们想看,中资银行的还手之力指向何方。而现在,中资银行与外资银行的较量似乎在全球视野内突然上演了一场攻防转换。一年来中资银行接连出手,兵伐海外。

我们也在寻找机会。海外并购和直接设立分支机构都在考虑当中。”一位股份制银行高管日前对记者讲。在刚刚过去的夏秋之际,从国开行入股英国巴克莱银行,到民生银行参股美国联合银行,再到工商银行收购南非标准银行20%股权,中资银行的几个漂亮动作似乎一下子把球直接踢到了对方半场。

尽管中国市场仍是全球增速最高的市场,但迹象表明,越来越多的中资银行正将目光投向海外。一位工行国际部人士对记者称,事实上全球化时代中国银行业的全面对外开放,一开始战场就不只是在中国。这个竞技舞台上,中资银行不仅有防守,更要有反攻。

他向记者指出,随着中国经济的崛起,以及中资银行的股东、客户、业务的国际化,其海外扩张已

成为其无法摆脱的宿命。

在这方面中资银行只能主动适应,而无退路。”中国人民大学金融与证券研究所副所长赵锡军对此评价时亦强调称。

不过中央财经大学银行研究中心主任郭田勇还是认为应对目前的情况保持警醒。银行这么长时间齐刷刷地出去并购,会否急于求成。”他说:“海外经营面临的监管政策、制度环境和社会环境与国内不完全一样,其中风险必须得到充分评估。”

一位业内人士指出,尽管上述银行在谈论他们的海外并购时,均强调了财务和业务拓展方面比较理想的收益预期,但同种情景既让人联想到今天的花旗银行,也使人想到上世纪80年代日本银行业的海外收购。

资料显示,前者在近100年的历史中,通过不断并购最终成就了今天的金融霸业,后者则在历史上世纪80年代末至90年代中的短暂风光后,不得不最后转手卖出。1996年,世界前十大银行中日本独占6家,但到2002年,世界前十大银行中,日本银行已经一家不见。

海外扩张既不是奉旨出海,也不能盲目出海,还是要选择合适的目标和策略。”郭田勇说。

银行业全面开放一周年系列文章

全面开放下的中国金融业抉择
推进保护性金融开放
这些人、这一年——外资法人银行高管一周年感悟
独家专访花旗银行(中国)有限公司董事长施瑞德
法人银行监管落点“沟通与执行”
专访交行副行长叶迪奇:交行和汇丰合作步入蜜月期
打造“本土化的综合性银行”
攻防转换:中资银行主动海外出击
保险全面开放三周年借鉴:全方位火拼 中资险企地位难撼



史丽 资料图

友利银行(中国)有限公司行长金大植: 打造“本土化的综合性银行”

◎本报记者 袁媛

时值中国履行WTO协定承诺,实现金融业全面开放整整一年,在这一年里,外资行“落地”成为了本地法人银行,身份的转变让外资行有怎样的变化,外资行是否已经克服了外界所担心的“水土不服”,带着这些问题,记者专访了友利银行(中国)有限公司行长金大植。

上海证券报:马上就是中国金融业全面开放一周年,作为刚刚正式成立本地法人银行的外资行,你觉得友利银行(中国)这个身份的改变给贵行带来哪些变化?在业务上取得了哪些成绩,在这个过程中遇到什么困难?

金大植:法人银行的成立,让我们可以在中国更好的开展业务,尤其是扩大业务范围。以往友利银行在中国的主要服务对象是外资企业,其中以韩资企业为主,再就是在中国的韩国侨民等,现在,随着法人银行的成立,我们可以为更多的中国企业和公民提供优质的金融服务。我们在11月初已经向中国金融监管当局提出人民币业务申请,目前正在审核当中。

对于在中国市场上寻求发展的外资银行来说,大家面临的困难应该是相似的,比如说存贷比的规定,外资银行的网点数量不够多,还有一个不容忽视的问题就是人才,对于外资行来说,有丰富的中国本土金融经验的人才还是比较匮乏的。

上海证券报:您认为外资行是否已经克服了外界所担心的“水土不服”?您怎么看待和评价目前外资银行的本土化进程?

金大植:中国有句成语“南橘北枳”,外资银行来到中国,如果不能很好的推进本土化经营的话,就会出现水土不服的症状;反过来,本土顾客对于外资银行的了解可能也有限,他们也想知道这些外资银行到底能给自己带来哪些特色服务。

中国市场发展很快,尤其是金融市场,对全球市场都足以产生重要的影响。外资银行在中国推进本土化经营,从本质上来说,就是推进国际化战略。法人银行的成立,只是外资行本土化进程的开始。我个人以为,随着中国政府政策的逐步调整,还有金融市场的逐渐开放,对于多数外资银行来说,他们在中国需要学习的东西还很多。

把友利银行(中国)有限公司打造成一家“本土化的综合性银行”,是我们在中国市场上的最大战略目标。

十家外资法人银行 加入中国银行业协会

◎本报记者 谢晓冬

记者昨日从中国银行业协会获悉,该会第四届理事会常务理事会议第三次会议暨监事会会议日前在北京召开,举行并审议通过了关于汇丰银行等十家外资银行法人机构入会的议案。”

这十家外资法人银行分别是汇丰银行、东亚银行、星展银行、渣打银行等。其中汇丰银行、东亚银行、星展银行被增补为协会理事单位,汇丰银行增补为协会常务理事 副会长 单位。

中信证券股份有限公司上海辛耕路证券营业部迁址公告

中信证券上海辛耕路营业部客户:

中国证监会上海监管局已批准中信证券股份有限公司上海辛耕路证券营业部迁出上海市经营。根据中国证监会的有关管理规定,上海辛耕路营业部原上海市辛耕路28号经营地址自2008年1月9日起必须予以关闭并停止营业。为充分保障您的利益,保证您证券交易、资金进出的正常进行,现将相关事项公告如下:

一、为配合我公司上海辛耕路证券营业部迁址,我公司就该证券营业部客户安置如下:

1、自2008年1月4日交易清算完成后,我公司将我公司上海辛耕路证券营业部客户整体平移至我公司上海番禺路时代大厦证券营业部(以下简称“整体平移”)。整体平移完成后,您将直接转变成我公司上海番禺路时代大厦证券营业部客户。

我公司上海番禺路时代大厦证券营业部地址:上海市番禺路390号7楼,咨询电话:021-62829261。

2、如果您不同意转变成我公司上海番禺路时代大厦证券营业部客户,则应自本公告之日起至2008年1月3日止,由您本人携带有效身份证明至我公司上海辛耕路证券营业部办理销户手续。逾期未办理销户手续的,我公司视同您同意整体平移和转变成我公司上海番禺路时代大厦证券营业部客户。我公司上海辛耕路证券营业部地址:上海市辛耕路28号,咨询电话:021-64695003,021-64388643。

二、整体平移后,我公司提醒您特别注意以下事项:

1、整体平移后,您的客户号、资金账户、交易密码和资金密码不变,但您在通过资金账户号登录交易系统时,必须输入完整资金账户号(11位),完整资金账户号为长度11位的一个数

字,不能省略。

(1)、如果您已知您的资金账户号是11位的,则直接输入您的账户号登录即可。

(2)、如果您的资金账户号长度小于或等于8位,则按下面方式操作:

a、将资金账户号补齐为8位。
比如资金账户号为1234,则补齐后为:00001234
b、完整资金账户号=418+补齐后的资金账户号
=4180001234

2、整体平移后,您在进行网上委托时

(1)、采用“投资通”或者“大福星”网上交易系统的,请选择“上海时代大厦营业部”,如用资金账户号登录,必须输入完整的资金账户号(11位),如用股东代码登录,则保持不变。

(2)采用至信版网上交易系统,保持不变;

3、整体平移后,委托电话改为(021)52544588,原委托电话不再使用。您在进行电话委托时,如用资金账号进入,必须输入完整的资金账号(11位),如用股东代码进入,方式不变。

4、整体平移后,您与我公司上海辛耕路证券营业部签订的《证券交易委托代理协议》等业务协议,由我公司上海番禺路时代大厦证券营业部承接。

特此公告。

对您由此给带来的不便与影响,我公司深表歉意,感谢您长期以来对我公司营业部的支持。

中信证券股份有限公司
二〇〇七年十二月十二日