

多方数据“打群架”楼市调控深陷房价迷局

房价究竟是上涨了？抑或下跌了？房价究竟怎么走？这个问题如今成为最敏感的房地产“雷区”。

权威部门“小心翼翼”，市场机构众说纷纭，街头巷尾更是人云亦云。各种数据不同、对立乃至部分失真，编织成一张巨大的房价迷网。可怕的结果是，这张迷网“迷”得房地产调控如同盲人摸象：既没有最真实的调控依据，也缺乏关于调控结果的准确无误的实际检验标准。最终的后果是，调控举步维艰，难以找到对症下药、药到病除的关键点。

◎本报记者 唐文祺



交易价格 乱花渐欲迷人眼

王小姐正在考虑置换住房，掌握并理解收集来的房价参考数据是必做的“功课”之一。出乎意料的是，无论是网络、电话，还是中介面对面的介绍，形形色色的房价数据使她根本无法适从。

首先考虑的便是网络渠道。”她分别登录了几个大型门户网站下的二手房交易频道，发现更新很慢，有些数据甚至停留在几年前的水平。“这种由个人交易者自由挂牌交易的网络平台，虽然能够最为直接地体现卖家的心理价位，但数据并不接近市场。无法作为参考，很乱。”王小姐说。

公开披露的各种房价统计数据也是王小姐的信息来源之一。她非常关注来自于统计局、房地局等权威部门发布的数据。但问题是，在权威部门发布的信息中，别说是区域性价格，就连平均房价是多少，也都无从了解。

阴阳合同 真实房价被压低

摸不清头绪的状况，同样出现在卖家身上。投资客陈先生拥有多个市中心楼盘，是附近几家中介的常客。“平心而论，我对于中介参与交易并不完全放心。”陈先生开门见山地说，买卖双方始终是被隔离开的，我需要的买方信息是由中介来传达，可以说并不透明。”据称曾经受骗过的陈先生，说起房产交易仍然心有余悸，但又无可奈何。

陈先生称，在交易过程中，中介还会“指导”买卖双方做点“手脚”。而这种“手脚”，其实都是通俗所讲的“阴阳合同”。据了解，在一些二手房买卖中，买卖双方会口头协商或签订价格不同的两份合同，以实现避税。比方说一套房产是100万，成交合同实际体现的只有70万，剩下的30万就以另一份装修合同来支付。”陈先生向记者解释。

为了规范二手房市场，各地政府部门纷纷实行二手房网上签约、网上备案、交易资金监

无奈之下，王小姐只能采用“笨办法”——实地考察中介机构提供的价格。她承认，由中介提供的价格信息，的确能够比较客观地反映当地的市场行情，但其中涉及到的“挂牌价”、“成交价”、“到手价”等名目繁多的各种花样，让她如坠云里雾里，太复杂了”。

几家中介企业在接受上海证券报记者采访时，对于多种价格并存的状况并未否认。

中介作为交易居间机构，会采用许多方式方法以尽力促成交易。”

按照中介行业的定义，所谓“到手价”，即“净得价”，是指业主在卖房过程中去除一切税费、佣金和其他费用后到手的净收益。成交价”则是指买卖双方在交易合同中约定的价格，其中包括卖方的各种税费和佣金。而“包销价”则是同时包含了“到手价”、买卖双方在房市交易过程中的税费以及佣金的总价款。

名目繁多的价格称谓难免会使人产生疑惑：究竟是为了迷惑客户？还是市场需要？上海美联物业交易管理部高级经理王磊认为，金融、税收等方面宏观调控始终不断，随之而来的情况是，许多客户根本无法清楚地知晓繁杂的税费交纳结果。对于这部分客户而言，“到手价”是最能体现直观感受的价格方式。通常“到手价”都是由房东提出的，这能够代表卖家的实际心理价位。”此外，由于房地产经纪行业的竞争日趋激烈，价格通常成为抓住客户的首选因素，对外标榜的“到手价”也就成了吸引客户眼球的招牌。

上海中原地产新天地分行高级经理高云飞介绍说，有经验的中介人员会根据不同客户区别对待。对于那些非常了解市场的客户，会报“到手价”；而对明显不老练的客户，则报“成交价”。

价格划分，有许多房源依旧被归入了非普通住宅行列。在这些客观因素的促成下，滋生“阴阳合同”的土壤就格外肥沃。

随之而来的反应是，当这些并不属实的成交价格进入网上备案系统之后，统计数据便很难体现出准确性。官方数据实际上偏低。”一位负责进行数据研究的专业人士毫不客气地指出。

9月份，国家发改委、国家统计局的调查显示，全国70个大中城市房屋销售价格中，广州二手房价销售价格同比上涨7.3%，环比上涨0.9%。而广州市房管局发布的全市十区房地产市场报告则显示，9月份的存量住宅交易登记均价为4307元/平方米，同比增长20.3%，环比增长7.7%。同时，根据社会机构的发布数据，广州市9月份的二手房市场均价则为7334元/平方米，环比涨幅为5.0%。三者公布数据之间的差异，以“南辕北辙”形容不为过。

然而，随着今年上半年房价出现新一轮疯涨，上海市内环以内早已难觅1.5万元/平方米以下的房源，内外环线区域房价也大都超出1万元/平方米。即使实际成交价格低于同级别土地上住房平均交易价格1.44倍，但按照

下降，则可能是低端产品成交量放大造成的冲击。

甚至有知情人士表示，自从房价问题被提升到政绩考核的高度之后，各地政府部门的处理态度就不约而同地谨慎起来。凡是需要发布的数据几乎全部需要过滤。”该人士意味深长地表示。

曾参与过官方数据发布的一位研究人士告诉记者，在数据的制作过程中，通常根据划定区域及板块范围寻找样本楼盘，以该楼盘的价格变化来代表板块的价格走势。同时，在当月的样本楼盘成交数据的基础上，对数据进行相应的修正和测算，以得到标准样本楼盘的当月价格。最后，根据相应的统计方法来算出全市性的二手房指数。

官方数据与市场机构数据的不合程度很高。”据北京“我爱我家”分析师介绍，官方数据的采集方式样本量大，操作时间流程长，因此容易出现官方数据与中介市场调研数据的不一致。这种不一致包含了研究时效性的不一致、研究内容的不一致和研究结果的不一致。”

“六条”明确提到：完善房地产统计和信息披露制度，增强房地产市场信息透明度，全面、及时、准确地发布市场供求信息，坚持正确的舆论导向。”有业内人士指出，“均价”无法客观反映市场真实标准。由于商品房价差别大，且有不同区域、不同档次之分。均价上扬，可能是高端产品价格拉动所致；均价

专家建议，培养一个全国性的权威数据机构，同时改变均价的单一指标体系，对房价实行分类发布，以加强房价信息的透明度。

■相关

房地产中介：频频跌倒“资金门”

◎本报记者 唐文祺

房价数据各说各，甚至“失真”，暴露了楼市的混乱；另一方面，房地产中介行业也在这些频频出事，显示了市场的脆弱。

房地产中介行业在年末可谓进入“多事之秋”：从深圳中天置业蒋飞卷款潜逃，到北京中恒基原董事长刘益良被警方控制，最近又爆出深圳另一知名地产中介长河房地产经纪公司濒临倒闭。随之而来的是，中介业深深地陷入信任危机。据某网站所做的统计，认为通过中介买卖二手房“不安全”的网友比例高达七成以上。

南北楼市频发中介事件

今年11月，号称“全国房地产经纪百强企业”的深圳中天置业一夜间崩盘，其总裁蒋飞卷款潜逃，导致公司账面亏空1.7亿元。这家发迹在深圳、成立于2003年的房地产经纪企业，在短短几年间，已在全国发展到150家分行的规模。然而，在这种短期内快速膨胀的表象之下，中天置业的内质却是极度脆弱的，以致于在一夕之间轰然倒塌。目前“中天置业”事件已被深圳市公安局立案调查。

北京中恒基随之也爆出新闻：原董事长刘益良被警方拘留。中恒基公司方面对这一创办人的态度是，刘益良已于10月底被董事会免去与公司相关的一切职务，目前正在配合警方调查，目前中恒基业二手房买卖、租赁以及土地开发、新楼盘代理销售等所有业务均运转正常，并未受到该事件的影响。目前警方的处理结果尚未最后明确。

在接连出现恶性事件之后，房地产中介发生的任何一点风吹草动都令市场相当敏感。深圳另一位列房地产代理十大名牌企业的长河房地产经纪名下21处分店停业，一时引起深圳楼市恐慌。最终，长河地产老总皮锦洲公开表示，公司只是出现了运营困难，因此，选择“暂停营业”，以缩减成本，把名下分店缩减到仅剩2家。据称，长河地产已委托律师按照法律正规程序进行处理。

信息不透明形成“漏洞”

中介行业屡屡发生危机事件，楼市受困于宏观调控压力是缘由之一。回顾一下二手房市场，楼市炒买炒卖最盛的时期，通常伴随着中介呈星火燎原之势的快速发展。究其原因，入市门槛低、规范化程度不高、市场不成熟等诸项因素，使得房地产中介的发展分外脆弱。

有业内人士称，“中天置业”事件暴露出资金监管不力的问题。很长时间以来，在二手房交易过程中，买房的定金、首付款甚至全部房款都是进入房产中介公司开设的公司账户或个人账户。而中介挪用款项进行业务滚动发展或用于门店扩张，几乎是业内人人知晓的“秘密”。在楼市旺盛时期，源源不断的资金来源能够使中介暂时实施“挪移大法”，一旦楼市冷却，脆弱的资金链马上宣告断裂。

今年年初，建设部、央行出台《关于加强房地产经纪管理规范交易结算资金账户管理有关问题的通知》。颁布不到一年，中介恶性事件接连爆发。应该说，资金监管的落实使得中介没有机会接触到购房款项，阻止了客户款项“沉积”在中介公司账户的情况发生。同时，第三方的监管职责也使得交易欺诈行为得以防范。但问题是，政策虽然出台，推进仍然乏力。

由于在二手房交易过程中，从签订买卖合同，到房屋交付过户，一般需要1至3个月的时间。据了解，除了北京、上海等少数城市之外，资金监管政策在许多地方往往执行不力。一方面，行政主管部门的办事效率仍是关键，另一方面，存量房网上备案系统的建立，执行起来依旧缓慢，各地进度不一，从而也使二手房市场信息透明化难以实现。不可否认的一点是，只有政府部门的强制性介入与参与，才能从根本上杜绝监管漏洞的产生。

