上海證券報

Companies

中石油与壳牌签订合作框架协议

专家认为此举既对国家能源安全有利,也有助于打破垄断

⊙本报记者 陈其珏

上海证券报昨天独家披露的 经验。 "中石油与壳牌高层会面谋战略合 作"一事获得验证。

刚刚在此前一天携手雪佛龙公 司,中国石油天然气集团公司(下称 "中石油集团") 昨天又在官方媒体 宣布,该公司与壳牌公司前天在北 京钓鱼台国宾馆举行了《合作框架 协议》签字仪式。石油专家判断,中 石油在两天内分别与雪佛龙公司和 壳牌签下重大合作协议,表明中国 石油业的对外战略已经不仅是过去 的'走出去',而且也注重'引进来', 此举既对国家能源安全有利,也有 助打破垄断。

继续扩大和深化油气合作

记者了解到,参加签约的两 家公司管理层级别均非常高:中 石油集团出席签字仪式的是总经 理蒋洁敏; 壳牌集团则由首席执 行官范德伟亲自到场。在分别致 辞后,两位高管代表双方在协议 书上签字。根据协议,中石油集团 与壳牌公司将不断扩大和深化油 气合作领域。

蒋洁敏在致辞中表示,中国石 油天然气集团公司与壳牌公司合作 框架协议的签署,有利于提升双方 的战略合作层次、拓宽双方的合作 领域,有利于实现优势互补、互利双 赢和共同发展,标志着双方战略合 作关系进入一个新阶段。

"希望双方以此为契机,进一步 拓展合作的广度和深度,全面提升 合作的质量和水平, 在过去合作的 基础上进入一个新的阶段。"蒋洁敏 说。

范德伟在致辞中对中石油集团 与壳牌公司的密切合作表示赞赏。

中石油集团同时表示, 壳牌公 司是全球能源领域优秀的国际公司 之一。多年来,中石油集团与壳牌公 司建立了良好的互信和合作关系, 成功分享了双方的成熟技术和管理

据悉,中石油集团与壳牌的合 作由来已久。今年3月份,双方曾宣 布, 共同开发的长北天然气田已开 始商业生产。这是国内首个投入商 业运营的陆上合资油气项目, 也是 壳牌目前在中国陆地最大规模的油 气上游合作开发项目。

"引进来"对国企更合适

值得注意的是,就在上述协议 签订的前一天,中石油集团刚刚和 美国雪佛龙公司签署了为期 30 年 的四川天然气开发生产区块合同。 在如此短的时间内,中国石油业"老 大"连续与外资密集接触、扩大合 作,这一颇不寻常的现象已受到业 内的强烈关注。

"这表明,中国石油业的对外 战略已经不仅是过去的'走出去', 而且也注重'引进来'。这是一种经 验积累的结果,我对此非常赞成。" 昨天,厦门大学中国能源经济研究 中心教授林伯强对上海证券报记

他表示,对民营企业,应鼓励 他们"走出去";但就国有企业来 说,则必须对"走出去"更加慎重, 因后者掌握的是国有资产。相比之 下,"引进来"对国企可能更为合 适,因为通过引入外资,让外资参 与国内石油业的发展,不仅不必冒 "走出去"过程中所可能遇到的政 治、金融风险,且还有助于保证中 国的油源。这对中国的能源安全也 更为有利。

"从长远来看,中国到海外找油 源不可避免。但如果把外资引进来 的话风险相对就会小很多。而外资 油企所具有的管理上的优势也有利 于提升中国石油业的整体效率。不 仅如此,这么做对打破垄断也有好 处。"林伯强最后说。



中石油战略结盟太钢

西气东输二线管线用钢实现国产化

⊙本报记者 陈其珏

除了积极与外资展开合作 外,中石油集团也不断寻找与国 内企业合作的机会。据山西国资 委披露的消息,中石油与太原钢 铁(集团)有限公司(下称"太钢") 近日在北京汉华国际饭店签署了 《战略合作框架协议》,双方将在 石油天然气用管线钢、不锈钢、低 温容器用钢及焊管、无缝钢、新材 料的联合开发等领域开展深层 次、全方位的合作。

据介绍,中石油是我国重要的

国储粮将适时再上拍卖台

能源生产企业,是全国最大的石油 天然气生产、运输和供应企业,在国 内石油天然气行业中占主导地位。 而经过新不锈钢系统改造后的太 钢,目前已成为全球产能最大、工艺 技术装备最先进、品种最全、竞争力 最强的不锈钢生产企业。太钢开发 生产的不锈钢特殊钢种、高等级管 线钢完全能够满足石油石化行业对 钢材耐高温、耐高压和大变形等特 殊要求, 并取代进口。值得注意的 是,太钢 X80 管线钢近期成功开发, 由此实现了西气东输二线管线用钢

的国产化, 为国家重大油气管道建

据悉,此次协议的签署对确保 中石油重大油气管道输送、LNG 项 目以及大型炼化项目的顺利实施具 有重要意义,标志着双方合作进入 崭新的阶段, 为推进石油天然气大 型贮运装备国产化, 为中国冶金行 业的技术进步和产品升级、为国民 经济的发展将起到积极的推动作

另据了解,《战略合作框架协 议》签署当天,太钢营销部同中石油 物资装备部还签署了 2008 年一季 度"西气东输二线"X80供货协议。

明年全国探矿权将统一配号

昨天,记者从国土资源部获悉,日前《关于实行 全国探矿权统一配号的通知》出台,决定从2008年 1月1日起在全国范围内实行探矿权统一配号。国 土资源部矿产开发管理司负责人表示,探矿权统一 配号将加强探矿权管理,目的是加强宏观管理,规范 审批行为,提高管理的质量和效率。

《通知》明确,自2008年1月1日起,所有探矿 权新立、变更、延续、保留及地质调查等申请项目,探 矿权登记管理机关在准予登记后,通过互联网向全 国探矿权统一配号系统(以下简称配号系统)提交登 记数据, 获取系统统一配发的勘查许可证证号。凡 2008年1月1日以后批准登记的探矿权,未经全国 配号系统配发统一勘查许可证证号(石油、天然气、 煤层气矿种除外)的,该探矿权为无效探矿权,由此 产生的相关法律、经济责任由相关的发证机关承担, 同时将追究相关承办人员和领导的行政责任。

《通知》要求,探矿权注销申请,探矿权登记管理 机关在审查批准后,通过互联网向配号系统提交探 矿权注销备案数据。实行全国统一配号后的探矿权, 在办理变更、延续、保留等手续时,仍须将批准登记 的相关信息上报配号系统, 经配号系统确认后再颁 发勘查许可证。

地方支持 新疆有色集团将整合小矿山

⊙本报记者 徐虞利

新疆有色集团控股的新疆新鑫矿业今年在香港 上市后,其在资本市场获得了一个重要平台,而在资 源开发方面,新疆有色集团也获得了自治区政策的优 先支持。昨日,记者从新疆有色集团获悉,新疆当地政 府已召开专门会议就全方位支持该集团发展壮大做 出决定,将优势有色矿产资源优先配置给新疆有色。

据悉,今年新疆有色预计销售收入突破50亿 元,利税达到15亿元。新疆将支持新疆有色集团公 司按市场机制对小矿山进行整合,支持新疆有色集 团公司对铜、锌、镍、黄金等进行集中冶炼,并要求各 地一律不得上小、散、技术水平低的冶炼项目。

同时,会议指出,对哈密土屋铜矿的开发要以新 疆有色集团公司为主,允许其吸收其他有意参与开 发的企业,形成多元化投资主体,共同开发土屋铜 矿。新疆有色集团还将与自治区地矿局加强合作,加 大对矿产资源的勘探力度,加快发展,自治区政府允 许新疆有色集团公司利用自有资金在1:5万区域地 质调查范围内进行资源勘探。

在支持新疆有色集团发展的同时,自治区政府将 认真研究维护资源开发地经济利益问题,总的原则是 向资源地倾斜,使矿产资源开发利益分配格局更加合 理。业内人士认为,当地政府此举无疑是要在新疆打 造一个行业领军企业,未来有色金属工业是"资源为 王"的时代,新疆有色未来的发展前景极为看好。

力拓集团 3亿美元抢夺镍矿市场

⊙本报记者 徐虞利

昨日,国际矿业巨头力拓矿业集团宣布向位于 美国密西根州的优质镍铜矿——英革矿投资 3 亿美 元。英革矿是美国唯一的原生镍矿,预计该矿将于 2009年后期投产。预计在 2009年后期至 2016年的 七年期间,英革矿每年将提供1.6万吨的镍。此外, 它还将生产其它富有价值的副产品,比如铜、铂、钯

与此同时, 力拓矿业集团开发位于印度尼西亚 苏拉威西地区的镍矿的项目已进入最后的合同谈判 阶段。该镍矿预计于2015年开始投产,初期年产量 为 4.6 万吨。在该地区还有一处与苏拉威西地区镍 矿发展前景规模相当的矿藏。

力拓铜业集团首席执行官布赖特·克莱顿先生 表示:"英革矿为力拓提供了进入全球镍业市场的宝 贵契机,这将是力拓公司开拓不锈钢产品市场的重 要切人点。目前,发展中国家正在加强对基础设施的 建设、人们对消费品的需求激增、其所带来的对相关 加工业和设备的发展需求等诸多因素都将促使市场 对不锈钢的需求强劲攀升。

据布赖特·克莱顿介绍,英革矿蕴涵 410 万吨高 品质镍矿资源(3.6%镍,2.9%铜),该矿所在地区具有 进一步发现更多镍矿资源的良好前景。

江苏田湾核电站 一期全面投入商用

⊙本报记者 阮晓琴

江苏田湾核电站一期工程两台机组全面投入商 业运行仪式昨天上午在江苏省连云港市举行。

田湾核电站是迄今为止中国和俄罗斯两国间最 大的技术经济合作项目。江苏核电有限公司总经理 蒋国元表示, 田湾核电站一期工程两台机组已全面 建成。

按照规划,田湾核电站厂区按4台百万千瓦级 压水堆核电机组规划,并留有再建4台机组的余地。 2007年11月6日,江苏核电有限公司与俄罗斯原 子能建设出口公司正式签订了《合作建设田湾核电 站扩建工程原则协议》。目前,江苏核电有限公司正 在积极开展田湾核电站扩建工程 (3、4号机组)和 三、四期工程(5至8号机组)的项目策划和前期准

田湾核电站8台百万千瓦级核电机组全部建成 后,发电能力可达800万至1000万千瓦,年发电量 可达 600 亿至 700 亿千瓦时,相当于三峡发电量的 80%左右,年产值数百亿元。

平抑粮价

⊙本报记者 阮晓琴

今年以来粮食价格持续上涨的 局面引起了各方关注。临近岁末年 初,政府将如何控制农产品价格涨 幅? 昨日,国家粮食局副局长曾丽瑛 在接受中国政府网访谈时表示,我 国粮食连续第四年增产, 国内粮食 供求基本平衡,粮价上涨主要是受 国际价格影响。为了平抑涨幅,国家 将根据市场价格情况,继续分期分 批竞拍玉米、小麦和稻谷。

不过,多位分析师认为,政府调 控只能影响短期市场, 农产品价格 长期仍会走高。

国内粮食供求总量平衡

国家粮食局副局长曾丽瑛透 露,2007年,全国粮食产量有望突破 5亿吨,实现连续第4年增产。其中, 夏粮产量 11535 万吨,比上年增产 145万吨;早籼稻产量与上年基本持 平;秋粮产量平稳略增。分品种看, 小麦和稻谷增产, 玉米产量与上年 持平略增,大豆减产较多。受比较效 益的影响, 今年油料作物的种植面 积和产量都比上年有所减少。

"总体看,粮食供求总量基本平 衡,库存充裕,库存消费比大大高于 国际上公认的安全线, 是完全可以

保证市场供应的。"曾丽瑛说。 由于粮食连续四年丰收,粮食 进口比上年同期有所减少。除大豆 进口继续保持增长外, 其他主要粮 食品种进口量均有所下降。而出口 则有所增加。这对稳定世界粮价具

国际价格高企带动国内涨价

有重要意义。

虽然主要粮食品种均供求平衡 或产略大于需,但今年各主要粮食 品种价格稳中有升。国家统计局 11 日公布的数据显示,11 月份粮食价 格上涨 6.6%,油脂价格上涨 35.0%。 近期,除东北地区粳稻价格有所回 落外,小麦、面粉及南方销区的玉米 价格均有所上涨。而今年国内大豆 和食用植物油价格涨幅较大。

为什么供需平衡下,粮食价格 会上扬呢?

曾丽瑛认为,中国粮食价格受 到国际粮食市场影响。1~11月,国际

稻谷、小麦、玉米等是主要粮食 市场小麦、玉米、大豆、豆油价格均 比上年同期上升50%左右。光大期 货小麦分析师田亚林认为, 虽然中 国粮食对外依存度很低,但国际粮 价超出中国粮价一倍以上并不合 理,国际高粮价对中国粮价仍有心 理作用。

曾丽瑛还认为,季节性需求促 动小麦和玉米价格上涨。目前正值 小麦销售和面粉加工旺季, 国际市 场价格上涨又带动了面粉出口增 加,同时玉米价格上涨也使小麦用 于饲料的数量增加。

将视价格情况有序拍卖粮食

为了控制粮价上涨,今年国家 已经多次竞拍储备玉米、小麦和食 用油,前不久,还调整了农产品出 口税策。国家采取一系列宏观调控 措施后,目前粮食市场价格基本平 稳,小麦和玉米市场价格已有所回 落。曾丽瑛昨天透露,将视市场价 格情况,继续分期分批安排玉米、 小麦和稻谷的竞价销售。一位不愿 具名的分析人士认为,在通胀预期 下,商品会涨价,相比之下,粮食涨 价并不多。

分析师仍然看涨农产品

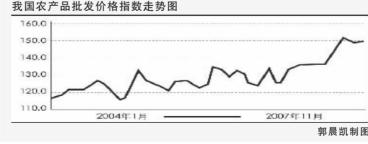
分析人士认为, 国家加大储 备投放,对市场的影响只是短期 的暂时的,从长期来说,农产品价 格仍是上升趋势。

津投期货经纪有限公司副总 裁韩涛长期研究大豆。他认为,国 家抛售储备油对食用油市场影响 较小。一则国内大豆大幅减产,压 榨企业原料库存低,造成供给缺 口。二则中国大豆和植物油对外 依存度50%左右。现在国际原油 和豆油期货维持高位, 而且呈继 续走高趋势。另外,菜籽油今年 也减产,供给恢复要待明年,还要 看天气状况。

田亚林则表示,中国小麦消 费量和产量相近,这种供求平衡 是紧平衡,抗风险能力差。另外, 今年,由于农民惜售,国家收购粮 食数量比去年减少三分之一,这 将影响后期投放的力度。 长期跟踪大豆和玉米的分析

师陈保民认为, 近两年中国玉米 出口每年有300万~400万吨,国 家调整出口税策, 短期会影响玉 米市场,但是,由于今年种大豆收 益是种玉米收益的两倍, 东北农 民会转而种大豆,2008年玉米减 产将成定局。一旦供应紧了,玉米 价格就会走高。 (阮晓琴)

我国农产品批发价格指数走势图



铁矿石巨头热衷做"短" 考验我现货进口应对策略

⊙本报记者 徐虞利

由于铁矿石现货价格比长期合 同价格每吨高出约90美元,三大国 际铁矿石巨头纷纷扩大现货供应, 并限制长期合同供应。昨日,中国钢 铁工业协会有关人士对此表示,供 应商此举有违钢企与矿山公司建立 长期稳定的合作关系,并建议中方 重新考虑进口印度现货铁矿石的策

12月18日国际矿业巨头力拓 公司正式宣布,2008年公司计划在 现货市场销售1500万吨铁矿石,是 预计 2007 年现货销售量 430 万吨 的 3 倍多,约占该公司 2008 年铁矿 石总产量的10%。

力拓表示,2007年12月份已 向中国销售现货矿100万吨,价格 为 190 美元/吨(到岸价),向日本 市场销售的现货矿价格为 187 美 元/吨,与中国价格基本相当。而 12 月期间现货市场上印度矿的价格 也在 190-195 美元/吨左右。力拓 此前还提出了短期、中期、长期3 种合同共存的方式,除原有的长期 合同外,短期、中期合同价格都将

随市场波动。 力拓公司铁矿石部 CEO Sam Walsh 称:"力拓绝大部分产品都以 长期合同方式销售, 力拓未来仍然 乐于签订更多的长期合同, 但是现 货市场价格和长期合同价格差距实 在太大, 力拓公司也计划通过现货 市场获得更多的利润。

联合金属分析师胡凯表示,同 品位的印度矿现货价格比澳大利亚 长期合同价高出 93-95 美元/吨,以 此计算,1500万吨铁矿石在现货市 场销售,将比长期合同销售多出14 亿美元的税前利润,而2006财年力 拓公司铁矿石利润合计为 22.79 亿 美元/吨。

据悉,另两家矿业巨头必和必 拓与淡水河谷公司也一直保持着小 份额的现货贸易,据悉,淡水河谷公 司不准备增加 2008 年的长期合同 供应量,合同份额仍将维持在2007 年水平,产量扩张部分将由该公司 另行销售,换言之很可能进入现货 市场。另外,三大矿业巨头均向客户 提出按照长期合同规定的90%交货 (长期合同规定交货量可在±10%范 围内浮动)。

胡凯认为,各种迹象表明,三大 矿业公司不仅是在减量托市,造成 资源紧张局面,配合2008年度铁矿 石谈判,而且正在有计划的调整销 售结构,维持原有长期合同不变,增 加现货贸易。因此未来中国新增需

求部分,将无法得到长期合同,而必 须用现货贸易形式满足。 业内人士认为,在2008年铁矿

石谈判尚未明朗的情况下,三大铁 矿石供应商在现货、长协市场双管 齐下,增加现货贸易不仅可以扩大 利润,而且还能为谈判增加筹码。由 于以印度矿为代表的现货价格与长 协矿价差太大, 三大供应商自然难 以平衡。昨日,中国钢铁工业协会常 务副会长兼秘书长罗冰生在京表 示,中方必须重新考虑进口印度铁 矿石的策略,采取一切措施压缩印 度铁矿的进口量,同时将印度矿纳 人长期合同。