

德勤就管辖权上诉 科龙案再起波澜

◎本报记者 初一

科龙德勤虚假陈述证券民事赔偿案再起波澜。记者昨日从德勤华永会计师事务所诉讼代理人方达律师事务所得到证实,德勤在管辖权异议被广州市中级人民法院驳回后,日前已向广东省高级人民法院提起上诉。

作为上诉人,德勤在上诉状中表示不服广州市中院驳回其管辖权

异议的民事裁定书,请求广东省高院撤销这份民事裁定书,并裁定将案件移送至上海市第二中级人民法院审理。

科龙德勤虚假陈述证券民事赔偿案可谓一波三折。早在2006年7月,上海的严义明律师就向广州市中院递交诉状,其代理的1名原告投资者,将科龙和德勤以及科龙独立董事列为被告,要求赔偿损失逾13万元,此案被广州中院受理。但从2006年8月17日

至2007年2月18日,科龙案一度暂时中止。在上述“暂缓”期过后,去年5月,严义明向广州市中院重新提交诉状并被受理。到去年9月,严义明代理原告投资者达29人,合计诉讼标的逾209万元。

该案被广州市中院受理后,德勤在提交答辩状期间对管辖权提出异议。德勤称,依“原告就被告”的原则,其住所地在上海市黄浦区,对此案有管辖权的法院应为上海市二中院,因

此要求将案件移至上海市二中院审理。广州市中院审查后认为,根据最高人民法院关于审理证券市场因虚假陈述引发的民事赔偿案件的若干规定,如果多个被告中有发行人或上市公司的,应由发行人或者上市公司所在地有管辖权的中级人民法院管辖,故该院对此案有管辖权。去年12月,广州市中院依法裁定驳回德勤提出的管辖权异议。

德勤此次上诉依然将民事诉讼

“原告就被告”的原则作为理由。一位业内人士指出,最高人民法院关于证券民事赔偿案的司法解释已经明确,若被告中有上市公司的,应由上市公司所在地有管辖权的中级人民法院管辖。而科龙德勤案的被告既有上市公司科龙,也有会计师事务所德勤,因此,广州市中院对该案有管辖权应无异议。该人士表示,德勤盯住该案的管辖权纠缠不休,似有拖延时间之嫌。

SST天海澄清 大股东变更传闻

就有关媒体传闻,SST天海今日在公告中做出澄清,天津市国资委已将《关于天津市天海集团有限公司拟转让所持天津市海运股份有限公司股权的请示》及相关材料,上报国务院国有资产监督管理委员会。截至目前公司尚未收到审核批复结果,大新华物流控股有限公司尚未成为公司第一大股东。(张良)

联环药业 又一新项目开工

经过近一年的精心筹备,江苏联环药业股份有限公司继联博项目之后的又一个新项目——联澳项目,近日在邗江经济开发区正式动工。

联澳项目是由联环药业和上海奥锐特制药有限公司法人共同出资建设,总投资1.3亿元,注册资本4500万元,联环药业持股40%,主要生产和销售心血管类原料药及中间体。其主产品是新一代抗高血压药物,是一种口服高选择性醛固酮受体拮抗剂,对于提高高血压病人的生活质量和生存期具有显著意义。

此次开工建设的联澳项目一期工程计划于2008年上半年建成试产,3季度正式投产,达产后预计年销售额达到4亿元。(吴耘)

新中基拟增持 番茄公司股权

新中基今日公告称,根据业务发展需要,公司拟通过收购股权的方式增持天津中辰番茄制品有限公司49.51%的股权,收购完成后,公司将持有中辰番茄90.05%的股权。

据悉,本次收购将按照中辰番茄2007年12月31日经审计后的净资产确定收购价格。

公司认为,该项交易预计将对公司财务状况和经营成果带来积极深远的影响。(彭友)

常山股份卖地 获近6亿元资金

常山股份今日公告称,根据公司整体改造、优化升级项目一期工程实施进度和资金需求情况,决定将公司所属棉三、棉四分公司厂区占地共计357699.92平方米(合536.54亩),由石家庄市国土资源局收购,收购价格为1650元/平方米(约合110万元/亩),总价款为59020.49万元。

公司称,本次土地收购完成后,公司将获得正定纺织工业园区建设启动资金,有利于加快公司整体改造、优化升级项目一期工程建设进度;根据测算,公司获得土地收购补偿金后将增加公司2008年净利润1亿元以上。(彭友)

东阿阿胶保健品 上“最受欢迎榜”

东阿阿胶生产的保健品阿胶元浆日前上榜“2007中国健康年度总评榜最受欢迎保健品”,标志着公司新型保健品得到市场认可。

据东阿阿胶保健品销售总监刘玉峰介绍,阿胶元浆是公司2005年底才上市的保健品,两年来每年呈现销量数倍增长的趋势,预计三、五年将会成为公司保健品主打品种。公司表示,东阿阿胶将发挥阿胶防病治病和滋补养生的深厚价值优势,有计划有步骤地开发传统经典和现代阿胶保健品两类新品,开辟国内外补品、滋补保健、美容养颜三大市场。(郑义)

■记者观察

机构投资者认购定向增发金额逾2000亿元

◎本报记者 陈建军

上市公司定向增发所募集的资金中,近六成出自各路机构投资者之手,总金额已超过2000亿元。

据WIND的最新统计,目前共有203家上市公司完成了定向增发,其中的98家中出现了机构投资者的身影。这203家上市公司定向增发合计募集资金约为3580.01亿元,而被基金、券商、QFII、社保基金、保险公司、企业年金、

社保基金认购的金额则至少高达2012.29亿元,所占比例为56.21%。由于部分公司的统计数据不全,机构投资者实际认购的定向增发金额还要更多。

自从华联综超2006年5月启动定向增发程序后,机构投资者对定向增发的追捧一向广为关注。对比其它统计数据,可以更加清晰地发现,机构投资者对认购定向增发股份的情有独钟。“新老划断”以来,机构投资者累计认购定向增发、公

开增发和新股被锁定的资金最高峰时为3111.12亿元,而花在定向增发上的2012.29亿元就占掉了64.68%。

机构投资者认购定向增发的2012.29亿元,只是最高峰时的统计,因为部分公司定向增发股份解禁后,机构投资者进行了减持操作。比如说,华联综超2007年6月30日时的机构投资者持股总量约为1.61亿股,而在定向增发股份解禁后的2007年9月30日时机构投资者持股量已经

降到了6175.93万股了。

被太平洋资产管理有限公司等5家机构投资者以35.88元/股认购4.68亿股的海通证券,是机构投资者参与定向增发金额最多的单一上市公司,金额高达167.99亿元。此外,被中国人寿资产管理有限公司、南方基金管理有限公司、光大证券股份有限公司3家机构投资者以30元/股认购1.46亿股的中国远洋,是机构投资者参与定向增发金额第二名的单一上市公司。

■公告追踪

购重庆宜化股权 双环科技碱业做加法

◎本报记者 徐锐

同业竞争、产能瓶颈、市盈率过高,随着公司对重庆宜化化工有限公司(以下简称“重庆宜化”)45%股权的收购,双环科技上述问题都将得到一定程度的解决,颇有“一箭三雕”的意味。

双环科技日前发布公告称,公司控股子公司湖北双环科技(重庆)碱业投资有限公司(以下简称“双环投资”)日前与贵州宜化化工有限公司(以下简称“贵州宜化”)达成意向性协议,其将出资2.03亿元收购贵州宜化持有的重庆宜化化工有限公司(以下简称“重庆宜化”)45%股权。

“此项股权投资决定并不是公司突然做出的。”双环科技董秘张健在接受记者采访时表示,根据证监会避免同业竞争的要求,本次交易将有效解决重庆宜化与公司间的同业竞争问题。

记者还注意到,由于交易双方分别为双环科技和湖北宜化的控股子公司,而湖北宜化集团则间接和直接控股这两家上市公司,因此本次交易在解决双环科技同业竞争问题的同时,也令湖北宜化集团避免了相关碱业资产的外流。“根据宜化集团的发展战略,其有意通过双环科技做大盐化工产业,同时通过湖北宜化来做强化肥产业,从而促进两公司高速发展。”江证证券行业分析师卢全治对此称。

与解决同业竞争相比,双环科技本次收购最大的“亮点”则在于其产能的扩大。公司在收购公告中称,通过本次交易将得到年产纯碱、氯化铵各120万吨的生产能力,



纯碱产能将跃居全国纯碱行业前列。而根据年报数据显示,公司在2006年全年共生产纯碱52.20万吨、氯化铵54.34万吨。这意味着在股权收购完成后,公司产能将由此实现翻倍。

张健对此则称,由于相关项目已经投产运营,因此在本次交易顺利完成的条件下,公司今年便可达到上述产能目标。

此外,记者发现,随着纯碱价格的持续上涨,双环科技股价在最近一个月内已上涨了70%,其市盈率明显高于行业平均水平,这不得不令投资者产生疑问:公司未来业绩能否支撑住如此高的股价市盈率呢?

张健对此则充满信心的表示,

公司在2006年亏损8000多万的背景下,2007年已预计盈利7500万左右,而本次收购重庆宜化相应股权后,产能的扩大无疑将对公司业绩起到提升作用。与此同时,公司“联碱六改十技改工程”在2009年完成后,纯碱、氯化铵的产能将再各增加40吨,这无疑将进一步促进公司业绩增长。

卢全治则分析表示,收购重庆宜化后,双环科技纯碱产能将跃居全国第三,仅次于山东海化和三友化工。而重庆宜化预期每年可创造净利润3.9亿元,每年可为双环科技带来8950万元的投资收益,双环科技每股收益由此将提高约0.2元。

相关案例

重庆宜化概况

重庆宜化成立于2006年9月22日,注册资本3亿元,经营范围为生产、销售联碱,销售化肥。公司由贵州宜化、贵州兴化化工有限公司、涪水县福瑞德化工有限公司共同出资组建,其中贵州宜化持有重庆宜化45%的股权;贵州兴化化工有限公司持有重庆宜化30%的股权;涪水县福瑞德化工有限公司持有重庆宜化25%的股权。该公司2007年末的主营业务收入为1.14亿元,净利润为-894934.82元。

秦川发展主导产品叩开轿车业大门

◎本报记者 石丽晖

拥有国内市场75%以上份额的秦川发展最近再下一城,其主导产品磨齿机叩开了轿车行业的大门。该公司推出的性能更高、功能更全面、稳定性更好的新一代磨齿机,已打入上汽和比亚迪公司。在海外市场上,秦川发展的数控磨齿设备已进入美国通用、福特汽车制造商的一级零部件供应商,实现了在国际舞台上与高手过招。

秦川发展的磨齿机进入轿车行业,是该公司坚持实施国际化战略的结果。用公司董事长龙兴元的话来说,国际化既是目标,也是提升自己的利器,通过国际化的过程可以缩小和竞争对手的距离,拉近与国际先进制造水平的差距。2004年,秦川发展收购了联合美国工业

公司(UAI)。通过这一窗口到北美市场与高手过招,秦川发展不断寻找差距,提升企业和产品的竞争力,终于将公司的数控齿轮磨床打入了美国主流轿车零部件制造商这一高端市场,并在北美的齿轮制造业树立了影响。与此同时,他们将目光投向北美市场,进一步展现了秦川做高端技术、瞄准高端市场、提供高精度、高复杂度产品的企业形象。

目前,秦川发展和控股股东秦川机床工具集团都处于大发展、大投入的阶段。继去年9月6000平方米作业面积的重型装配车间投入使用后,还有两个新车间主体工程也将竣工,同时磨齿机恒温装配车间扩建改造工程也于上月破土动工。这些新扩建项目的投入使用将进一步

步改善作业环境,释放产能。作为公司发展的总体规划之一,秦川发展在宝鸡姜谭工业园征地200亩,打算将功能部件类的产品搬出去,腾出足够的空间拓展机床业务。由于经营环境改善,管理技术提升,加之较低的资产负债率,该公司将会在宏观紧缩的大背景下继续保持良好的发展势头。

秦川发展管理层的发展思路是,公司要实现跨越式发展,就必须以核心能力做利器,找门框高、空间大、利润高、符合自身比较优势的产业去介入,而风电的关键零部件制造正是他们所看好的。秦川发展将重点提高风电零部件加工专用设备的制造能力,另一方面,该公司有望在全力打造齿轮加工专用设备之余,背靠集团适时进入风电产业。

秦川集团2007年铸造厂风电铸件的收入达到4000万元。该公司有关负责人表示,如果不是因为受到产能限制,这一收入可以达到更高水平。目前,秦川集团正在启动铸造产业园项目,该项目完成后可提供15万吨的铸件产能,保障机床、风电零部件等主要业务的长期发展所需。

据介绍,风力发电包括采能、变能和送能三个环节。秦川集团和秦川发展将重点关注前两个环节中的关键零件、部件的研发和制造。秦川发展希望能借助公司在高精度、齿轮传动、液压传动方面的技术实力,在风电零部件领域有所作为。秦川集团实施的风电产业发展思路是,集团先切入,度过培育期后,再择机考虑通过上市公司的平台做大做强。

多家公司发布 业绩预告或业绩快报

◎本报记者 张良 彭友

大杨创世预计2007年度净利润同比增长100%以上;辽宁成大预计2007年净利润同比增长300%至400%;格力电器预计2007年度净利润同比增长50%至100%;山西三维预计2007年净利润同比增长100%至150%。

华电能源修正了其业绩预告,预计2007年度净利润同比下降约70%。

金龙汽车预计2007年度累计净利润同比增长50%以上;风神股份预计2007年度累计净利润同比增长750%至800%。

ST亚星预计2007年度将在扣除非经常性损益后实现盈利。宁夏恒力预计2007年全年度净利润约为500万元左右。

莱茵置业预计2007年度归属于母公司所有者的净利润同比增长约800%。

兰州黄河预计2007年净利润约为400至1000万元,同比减少50%至80%。

此外,一批公司披露了业绩快报。

深长城业绩快报称,报告期内,公司净利润18845万元,同比增长295.65%;基本每股收益0.787元,同比增长295.65%。

徐工科技称,公司2007年净利润2532万元,同比增长164%;每股收益0.05元,同比增长141%。

七匹狼称,报告期内,公司实现净利润8306.86万元,同比增长71.69%。

中钢天源称,公司2007年净利润1342万元,同比减少27.35%;基本每股收益0.16元,减少38.46%。

亚宝药业2007年度净利润4505.96亿元,同比增长91.74%。公司预计年报披露的时间为2008年1月23日。

*ST方兴2007年度净利润可达3198.58万元。

东方电气 发电设备产量“四连冠”

◎本报记者 田立民

昨日东方电气董事长斯泽夫在与媒体交流时表示,2007年,东方电气再次刷新由自己创造的世界发电设备产量记录,达到3330.9万千瓦,已连续四年保持发电设备产量的世界第一。同时,东方电气开创了由发电设备制造集团总承包电站工程的新模式,已承接、完成国内外电站工程总承包或设备总成套70多个项目,装机总容量1600万千瓦,公司自1994年起连续13年入选全球最大225家国际工程承包商行列。东方电气已成为名符其实的世界级发电设备制造商之一。

据公司介绍,截至2007年底,东方电气已累计生产发电设备1.73亿千瓦,相当于中国装机总量的四分之一。2007年,公司获得国际订单27亿美元,其中,300MW机组实现批量出口,600MW等级锅炉、汽机、电机整套机组和脱硫脱硝环保产品首次走出国门。同时,公司135MW、300MW到600MW火力发电机组大批量出口印度总容量超过500万千瓦,还一举获得印尼1万MW一揽子紧急电站项目计划中的9套300MW级燃煤发电机组项目。

东方电气开发的高效、节能、环保新品,已形成了300MW、600MW锅炉烟气脱硝和300MW锅炉脱硫设备设计制造以及催化剂制造能力。2007年10月,公司首套600MW锅炉烟气脱硝装置在华电长沙电厂成功投运,脱硝效率超过设计值,达到国际先进水平,实现了大容量、高参数、低污染火力发电机组烟气脱硝环保产业技术和设备国产化“零”的突破。

此外,公司核电合同金额超过百亿元;风电设备2007年实现了批量生产,在手订单充足,公司33台1.5兆瓦低温型风电机组已在内蒙古呼伦贝尔风电场成功投入运行。

中国重汽 签约重卡出口大单

◎本报记者 郑义

中国重汽出口埃塞俄比亚2000辆重型卡车合同日前正式签约,合同总金额12亿埃塞比尔,约合1.3亿美元。

据介绍,该合同由中国重汽与埃塞工程与城市建设部下属P.B.P.P.E公司签署,合同约定,埃塞从中国重汽进口的2000辆重卡全部为HOWO重卡,其中包括1000辆载重18吨自卸车和1000辆载重40吨集装箱平板拖车。首批300台车辆将于今年2月中旬集港装运并于3月份运抵埃塞。

进入2008年,中国重汽国外市场销售出现良好开局,除了该项订单外,公司还与俄罗斯和越南签订订单1.01万辆重卡,销售额30多亿元。

中海油服 境外承揽定向井工程项目

◎本报记者 徐玉海

中海油服近日在京宣布,其已与菲律宾国家石油公司签订了34口地热井的定向井工程技术服务项目。合同期限为2年,合同金额数百万美元。这是中海油服首次在境外承揽定向井工程技术项目。

中海油服副董事长、CEO兼总裁袁光宇表示,近年来公司在海外油田技术市场不断取得新突破,目前中海油服的服务作业领域除中国海城外,还已延伸至东南亚、澳大利亚、美洲、中东、非洲沿海和欧洲沿海等地区。