

山东酝酿“燃料油协会”整合地方炼厂

一直游离在系统外的地炼厂商可能被收编

◎本报记者 陈其珏

上海证券报记者昨天从一位知情人士处获悉，山东省将于下周宣告成立“山东燃料油协会”。初步计划，该协会将向该省地方炼油企业（简称地炼企业）统一供应燃料油，以解决后者油源紧张问题。而今后，该协会还可能成为地炼资源的整合平台。这意味着多年来一直游离在系统外的地炼厂商由此被收编。

有炼厂来说，山东地炼油品质量较差、浪费严重、供应不稳定也长期为业界所诟病。而随着去年下半年国内爆发严重的“油荒”危机，因批零倒挂而停产的大量地炼厂被指为加剧“油荒”的重要诱因。

“这为今年可能展开的山东地炼大整合埋下伏笔，而燃料油协会的成立或是整合大幕掀起的一个节点。”上述知情人士说。

中石化隐身该协会

记者获悉，该协会目前已获山东省经委、民政厅审批通过，团体会员登记工作也已完毕。值得注意的是，该协会的发起人之一是山东中联石化有限公司。资料显示，该公司是由中石化和山东省的地方企业于

2001年共同发起注册，股本比例后者占60%，中石化占40%。2002年8月，该公司获国家批准成立。

一份下发给山东地炼和贸易商的《团体会员登记申请函》明确指出，燃料油协会成立后将充分发挥指导、协调、服务的功能合理组织进口燃料油、新疆塔河原油、中石化炼厂二次加工用燃料油等资源为会员单位的资源配置做出努力，从而打造山东省内石油产供销企业和相关产业发展的和谐环境。

“该协会成立的背景绝不简单。”上述知情人士告诉本报记者，在解决油源问题的同时，该协会还将充当资源整合的平台，以燃料油为始，再扩展到成品油，最终将把山东当地星罗棋布的地炼厂商整合在一个组织体系内。

地炼老板心存警惕

不过，一些地炼老板对此心存芥蒂。当地一位不愿具名的地炼人士表示，山东已经有一个由地炼企业自发组织的炼油化工协会了，再成立一家燃料油协会是否多此一举？而即将成立的协会究竟是为了帮助地炼厂商还是为了控制它们也很难说。

“如果能解决油源问题当然最好。但问题是，我们会不会为拿到油源又付出其他的代价。”该人士说。他同时指出，地炼企业间一直存在利益纠葛，协会是否能从中协调也值得怀疑。

但也有贸易商认为，此举有助于统筹管理地炼交易、提升交易效率，维护交易秩序。

专家： 地炼整合是大势所趋

“在国际油价破百的大背景下，山东地炼正面临一个重大的转折点。”资深石油专家韩学功教授告诉上海证券报记者，和国企不同，地炼在油价倒挂时通常通过停业来规避亏损。但这样一来，国内成品油供应就受到威胁。从政府角度看，让国企整合地炼并使之满足国内成品油市场需求是一大趋势。

“从产业政策的角度看，山东很多地炼本身都在被取缔之列。整合地炼符合国家的产业政策。而当前国际油价的持续高烧无疑给整合提供了契机。”韩学功说。

北车集团今年主抓“整体上市”

◎本报记者 徐虞利

昨日，记者从中国北方机车车辆工业集团公司获悉，北车集团去年实现销售收入270亿元，较上年增加42亿元；实现利润总额7.36亿元，较上年增加3.62亿元。今年集团六大重点工作首个就是推进整体上市。

据悉，北车集团今年将推进整体上市，创新体制机制；深化绩效管理，确保效益目标；加快技术创新，提升竞争能力；加强资源整合、打造集成优势；强化资金管理，防范经营风险等。目前北车集团旗下尚无上市公司。

据了解，1986年，铁道部机车车辆工业总局重组为中国铁路机车车辆工业总公司，下辖35家工厂和4个研究所。1996年，中国铁路机车车辆工业总公司改组为控股公司。2000年，控股公司重组为中国北方机车车辆工业集团公司和中国南方机车车辆工业集团公司。从地理位置上看，北车集团的工厂主要集中在北方，南车集团的工厂主要集中在南方。发展至今，北车集团包括14个全资企业、9个控股企业和4个参股企业，职工10万余人。北车集团拥有年新造电力机车370台、内燃机车460台、铁路客车和动车组2300辆、城市轨道交通车辆1100辆、各型货车26000辆，年修理电力机车260台、内燃机车600台、客车2500辆、各型货车32000辆的能力。由于北车集团下辖众多企业，存在着业务重叠和实力悬殊，其业务整合于2006年底开始。

财政部出进口关税新政 国产装备制造业获扶持

◎据新华社

财政部23日发出通知，对国内装备制造企业为开发、制造大型露天矿用机械正铲式挖掘机和大型煤炭采掘设备而进口的部分关键零部件、原材料所缴纳的进口关税和进口环节增值税将实行“先征后退”，同时停止相应整机及成套设备的进口免税政策。

根据23日发布的《财政部关于调整大型露天矿用机械正铲式挖掘机及其关键零部件原材料进口税收政策的通知》和《财政部关于调整大型煤炭采掘设备及其关键零部件原材料进口税收政策的通知》，以企业进口申报时间为准，自2007年1月1日起，对国内企业为开发、制造大型露天矿用机械正铲式挖掘机和大型煤炭采掘设备而进口的部分关键零部件、原材料所缴纳的进口关税和进口环节增值税实行“先征后退”，所退税款作为国家投资处理，转为国家资本金，主要用于企业新产品的研制生产以及自主创新能力建设。

记者从财政部了解到，此次调整大型矿用挖掘机、煤炭采掘设备关键零部件和原材料进口税收政策是落实去年初发布的《财政部国家发展改革委海关总署国家税务总局关于落实国务院加快振兴装备制造业的若干意见有关进口税收政策的通知》的有关规定。

财政部有关负责人表示，调整进口税收政策体现了政府对振兴国内装备制造业的支持。财政部已审批通过了纺织机械、盾构机、大型矿用挖掘机和煤炭采掘设备四个大类的关税调整政策，其余领域的关税调整政策也将陆续出台。



■“两拓合并案”追踪报道

双方仍“暗战” 力拓边造声势边低调访华

◎本报记者 徐虞利

距离2月6日这一“并购最后期限”只剩下10余天，但国际矿业巨头必和必拓与力拓公司目前仍停留在“暗战”当中。昨日，记者从力拓公司获悉，力拓近日组织了一批国外媒体赴澳大利亚矿区进行参观访问，为抵制必和必拓的并购造势。

知情人士透露，此次力拓邀请了众多国际知名媒体深入西澳大利亚地区的皮尔巴拉铁矿主产区，期望舆论在“两拓合并案”中对力拓的实力和潜力有一个清醒的认识。而必和必拓可能下一步也准备在舆论上有所行动。

据记者了解，力拓CEO艾博年近期已开始亚洲之行，他将首先在中国香港与投资者见面，本周五将访问中国内地。不过此次艾博年极为低调，此次仅是礼节性地探访，并无任何实质举动。

力拓方面目前一切都只是静待必和必拓的行动。

有消息称，必和必拓已接洽

巴克莱、瑞银集团、高盛、汇丰控股、法国巴黎银行、盛达银行以及花旗银行，欲使这些国际性财团介入，以筹集并购力拓计划中所需的700亿美元资金；必和必拓董事会可能于1月30日召开会议，届时距该集团应该发出收购力拓正式要约的截止期限只有一

个星期。

对于必和必拓会否提高收购报价，海内外市场人士均认为可行，因为必和必拓与力拓在发展战略及业务上并无冲突，力拓不提的只是必和必拓的报价，一旦报价合适，收购成功的可能性极大。也有业内人士表示，近期不景气的全球股市对“两拓”的股价均有影响，目前可能也是一个报价的合适时机。

不过也有消息称，必和必拓将不大可能在2月6日最后期限前提高对力拓公司的收购竞价，其坚持不让步增强了双方达成协议的压力。在不提高出价的情况下，必和必拓将尝试对力拓施压，使其同意进行谈判。

中国核工业集团 与中国人保启动战略合作

◎据新华社

中国核工业集团公司与中国人民保险集团公司23日在京达成战略合作协议。双方将启动财产保险、人身保险、经纪以及投融资等多个业务领域的合作，建立多层次全方位战略合作关系。

中核集团总经理康日新表示，此次合作是中国核工业全力支持国家高科技战略、产业发展的体现。安全是核工业发展的生命线，引入中国人保专业优势将全面提升中核集团的风险管理能力。中核集团未来要建成具有国际竞争力的一流特大型企业集团，为实现该战略目标，今后双方还将不断加深合作的深度和广度。

据了解，过去20年来，中国人保与中核集团保持着良好合作关系，中国人保旗下的人保财险先后独家承保了中核集团控股的秦山二期核电站设备运输保险和田湾核电站运营期保险，首席承保了秦山三期核电站运营期保险，此外，还参与了田湾、秦山二期扩建项目等多座核电站的多险种业务，积累了国内领先的核电保险技术，支持了我国核工业的发展。

青岛港内贸集装箱大列开通

◎本报记者 刘海民

1月21日，第一列青岛—淄博内贸集装箱专列如期驶入青岛港，青岛港内贸集装箱大列正式开通运行。

内贸集装箱大列的开通是青岛港践行“五个面向”，大力开拓市场结出的丰硕成果。特别是在春运期间部分车队报停、运力紧张的关键时刻，青岛—淄博内贸集装箱大列的开通，将有效缓解疏运瓶颈，大大提升疏运能力，为确保高水平实现元月“开门红”提供了更加有力的保障，同时为进一步加大在淄博地区货源的开发，加快箱源周转速度，更好地帮助船公司组织货源，开通了专用通道，提供了强有力的运输保障。

据悉，青岛——淄博内贸集装箱大列每周将确保两列，每月可增加内贸箱量800TEU，为青岛港今年实现内贸集装箱大发展再添后劲。

同时，与青岛—淄博内贸集装箱大列相配套，淄博内陆场站也将正式启用。

必和必拓将建煤炭码头

◎本报记者 徐虞利

昨日，记者从必和必拓公司获悉，公司将兴建纽斯尔港第3个煤炭出口码头计划已获得通过，并筹集了3.9亿美元的资金，预料码头可在2010年投入运作，首年可出口3000万吨煤炭，随后可增至6600万吨。

据悉，新码头位于新南威尔士省，配套设施包括铁路运输设备，船舶装卸设备及位于亨特河南边的2

个泊位。该集团主席戴夫·默里表示，这项工程是该公司一项重要的战略性投资，有助在当地的投资增长计划，亦可应付预期将会继续上升的全球煤炭需求。必和必拓与由5家矿主公司组成的纽卡斯尔煤炭基建集团，投得纽卡斯尔港第3个煤炭出口码头的承建资格，计划集资逾10亿美元。该集团表示，第1期工程开展后，会就第2、3期的可行性进行研究。

据记者了解，力拓CEO艾博年近期已开始亚洲之行，他将首先在中国香港与投资者见面，本周五将访问中国内地。不过此次艾博年极为低调，此次仅是礼节性地探访，并无任何实质举动。

对于必和必拓会否提高收购报价，海内外市场人士均认为可行，因为必和必拓与力拓在发展战略及业务上并无冲突，力拓不提的只是必和必拓的报价，一旦报价合适，收购成功的可能性极大。也有业内人士表示，近期不景气的全球股市对“两拓”的股价均有影响，目前可能也是一个报价的合适时机。

不过也有消息称，必和必拓将不大可能在2月6日最后期限前提高对力拓公司的收购竞价，其坚持不让步增强了双方达成协议的压力。在不提高出价的情况下，必和必拓将尝试对力拓施压，使其同意进行谈判。

中国豆企几被“斩首”

“国际基金拉高农产品价格再出货的手法，与2004年如出一辙。”该专家如此认为。2003年8月至2004年4月，美豆指数从520美分/蒲耳式最高拉至1000美分/蒲耳式。九三粮油集团总经理田仁礼则指出，2007年农产品牛市与2004年的牛市有一点不同，“2004年，国内不缺大豆，中国企业当时大规模采购有些盲目；2007年，大豆供不应求，但中国采购非常谨慎。”

2004年堪称中国大豆产业“斩首”年。2004年4月，中国民营油脂企业采购团以4100元/吨的价格，进口200万至300万吨大豆。谁知“五一”之后一个月内，美豆大豆期货价格暴跌1000元/吨。此后三年，国际大豆价格踏上熊途。

参与采购的八九家民营企业，当时市场占有率将近一半，采购事件后，陆续挥泪接受外资并购，其中有一家是国内最大的油脂加工厂。有人估计，国际大豆采购事件三年

后，外资控制了中国80%的油脂加工业。

逐渐学会“套期保值”

田仁礼回顾当时情景时称，其实，当时只需要再做一个反向期权，“斩首”就不会发生。

现在，企业接外盘时，都会把期货和期权结合在一起，锁定采购成本。一家不愿具名的企业介绍，前不久在芝加哥美豆指数达1350美分/蒲耳式成交时，他同时做了一个1300美分/蒲耳式看跌期权。现在价格跌到1250美分/蒲耳式时，他减亏70美分/蒲耳式，只亏了30美分/蒲耳式。

随着企业对外盘的重视，熟悉期货的国际化人才越发走俏。南都期货原分析师陈保民就跳了槽，为某家国内企业在外盘做套期保值。

据陈保民介绍，在原料储备上，在大豆价格处历史高位时，企业会采用“零库存、随买随卖”策略应对未来的风险。

由于操作谨慎，2007年，国内油脂企业获得了稳定的利润。

外资在华并购油脂企业部分统计

时间	并购方	被并购油厂	备注
2006年2月	来宝集团	钦州大洋粮油有限公司	
2006年6月	嘉吉公司	南京华农	南京华农是大连华农集团在南京设立的一家大豆加工厂
2006年10月	来宝集团	1、新加坡长城投资公司位于重庆涪陵的一家油厂； 2、新加坡中新农贸公司位于山东龙口一家油厂	完成此项并购后，来宝称，将控制中国10%的大豆压榨生产。
2006年10月	嘉吉公司	广东省一家大豆压榨厂	该压榨厂原来拥有3000-3500吨的日压榨能力
2006年12月	丰益国际公司	嘉里粮油益海集团	

农产品涨价系列报道之二

◎本报记者 阮晓琴

有道是“吃一堑，长一智”，这话在对中国国产油脂企业身上有所应验了。

同样是受国际资本操纵，同样是大豆价格暴涨，2007年与2004年，中国油脂加工企业表现不同：2004年，这些企业在高位进口了大量大豆，70%的油脂加工企业因此陷入困境，最后不得不挥泪接受外资并购；2007年，油脂加工企业普遍学会利用套期保值工具了。

国际资本操控豆价？

据资深农产品期货专家介绍，在美豆指数站上1300点的时候，国际基金终于开始“撤退”了。“盘面显示，14日开始，美豆进入调整。”他指出，21日在全球股市、期市大跌的背景下，美豆指数从1246跳空低开，至1221收盘，较上一交易日1268下跌47点，跌幅3.7%。

到昨天为止，基金持仓结构尚未公布。有国际机构预测，14日至

近，国际大豆价格涨了近一倍，豆油价格涨了一倍，饲料涨了80%。