

雪灾难“冻”险企利润 中小企业投保意识破冰

保险业雨雪灾害预估赔款超85亿元，但国内整体保险深度低致使财险盈利无碍

◎本报记者 卢晓平 黄蕾

与往年相比，今年中国南方地区的暴风雪导致的灾情超出预期。但对于保险公司尤其是财产保险公司的业绩影响并不大，这是记者走访了相关业界人士得出的结论。

对险企利润影响不大

保监会最新公布的雨雪冰冻灾情数据表明，截至2月10日，保险业共接到雨雪灾害保险报案80.34万件，已付赔款10.4亿元。其中，财产保险已付赔款9.75亿元，人身保险已付赔款6500万元。

可以看出，财险赔偿占了此次赔付的大头。

此次赔偿主要对象之一是电力行业，但此类保险由于金额较大，都进行了分保和再保险，因此，涉及财险公司自身的赔付数量有限”，一位业界专家表示。

来自保监会最新公布的相关数据显示，保险业雨雪灾害预估赔款超85亿元。多位业内人士认为，由于整个理赔需要一个过程，因此，最终的理赔数据公布，还需要相当长一段时间”，一位不愿透露姓名的人士称。

多位保险业人士昨日接受记者采访时认为，由于本次雪灾只是常规性灾害，加上国内整体保险深度不高，尤其自然灾害中容易“受伤”的农业领域投保率较低，家庭财产保险更乏人问津。因此，从整体上看，不会对财险业务盈利构成明显影响。同时，由于财险对保险集团利润贡献度较低，所以雪灾对今年国内保险行业的总体影响不会很大。

我们认为，这样的雪灾从中国过去的情况来看，还属于常规规模的灾害。同1998年洪涝灾害和2004年的“非典”相比不是一个级别。”安信证券保险分析师杨建

海向记者分析。

他举例说，去年3月上旬东北及山东的暴风雪与今年的雪灾有一定可比性，在这样的灾害情况下，中国人保2007年的承保利润仍然比2006年同期上升40%。

但如果从今年第一季度的利润来看，雪灾造成的索赔损失，对保险公司的第一季度报表影响还是会比较明显的，尤其是财险业务比重较大的保险公司。”东方证券保险分析师王小罡分析认为，不过，保险公司可能会通过释放一部分巨灾准备金，用以抵消雪灾造成的理赔损失。

大灾后费率恐难提高

按照国际惯例，大灾过后，保险公司常常根据赔付状况和灾情出现的频率，在来年会提高费率，增加投保人成本。那么，此次雪灾会给中国保险公司带来提价的可能性吗？

按理说，费率代表的是对风险的估价，保险费率应该根据风向变化而变化。但是，我国由于价格竞争激烈，市场的承保纪律缺失，价格的传导机制并不通畅。因此，保险公司明年想提价的概率几乎为零，”一位保险业专家告诉记者。

一般来说，保险公司不怕灾难和赔付，而是怕费率的长期不足和持续低迷。如2004年12月26日，在印度尼西亚苏门答腊岛北部发生的海啸造成28万人死亡，保险赔偿超过3.35亿美元。事后相关保险公司都从提高费率和赔款条件等方面给予限制，推进了保险行业的发展。

不过，今年保险公司的年报上将有两项比较明显的变化，除了现金赔付数量有明显上升外，未决赔款资金也会增加，”这位权威人士表示。

可以预期，随着全球气候变



暖，不正常天气的增加，保险公司在应对恶劣天气方面所需要预提的赔款资本金会相应提高。

中小企业投保亡羊补牢

虽然这次雪灾折射出我国低投保率的现状，却也凸显出保险在自然灾害补偿中的重要性。沪上多家财险公司负责人昨日接受记者采访时表示，企业投保财产险上的积极性有了明显变化，尤其是些中小企业已经主动上门咨询投保事宜。

由于灾前没有上保险，不少受灾企业只能自己损失“埋单”，而无法得到保险赔偿。”上述一家公司的工作人员介绍说，在这次雪灾理赔的过程中，已经接触了不少这样的案例。

与国外保险公司相比，国内

保险商在自然灾害补偿中的作用还没有完全凸显出来。”首都经济贸易大学保险教授庹国柱在接受记者采访时表示，在国外，自然灾害可能造成的损失中，大约有30%能得到保险赔偿，而国内这个数据只有10%。他强调，国内企业、家庭对财产的投保意识还是不强，尤其是农业保险的投保率更低。”

因此，投保率亟待提高的呼声此起彼伏。王小罡预计，由于大型企业投保率较高，因此，这次雪灾可能更多地唤醒中小企业的投保积极性。另外，根据国外历史经验来看，大灾之后，再保、分保市场也往往会出现供不应求的现象。总的来说，自然灾害过后投保需求会相应放大。

全社会的投保意识无疑将得以提升”，权威专家表示。

雪灾催生蔬菜价格保险

◎本报记者 黄蕾

灾害性雨雪天气使上海市郊区农业遭受严重损失，生产受到较大影响。据上海安信农险公司副总经理周伟国介绍，预计雪灾造成的赔款将会超过3500万元。

由于上海历年少有雪灾天气，因此安信农保在原先设计农业保险各项条款时，并没有将雪灾列入保险责任范围。但安信还是决定将此次灾损列为保险理赔范围。

另据上海市农委工作部署，灾后郊区将临时抢种4万亩绿叶菜。为解决由于集中上市而可能造成菜价下滑的问题，保障菜农的基本收入，安信农保与上海市农委还共同研究制定了蔬菜价格保险新方案，确保菜农在受到雪灾损失时得到生产风险保障，在灾后价格波动时得到市场风险保障。

人保发行100亿次级债

实质性启动A股上市准备工作

◎本报记者 卢晓平

昨日，中国人民保险集团公司获得保监会批文，募集10年期可赎回次级定期债券，募集规模不超过100亿元。此举创下保险界募集次级债规模之最。

今年1月，合众人寿获准募集10年期11亿元规模次级定期债。而此前，泰康、新华、太平洋、民生、天安等公司都已纷纷发行了次级债。

按照批文，公司将在收到批文之日起1年内完成此次次级定期债务的募集资金工作。此举将为人保中长期发展奠定基石。

最新年数据显示，截至2007年底，中国人保总资产1471亿元，比年初增加363亿元，增长33%；管理的总资产2231亿元，比年初增加906亿元，增长68%。净利润22亿元，是去年的1.2倍。中国人保保费收入957亿元，同比增长31%，超出市场平均水平6个百分点，保费增量市场份额为16%，居各主要保险集团之首。

要通过三大领域协同推进，实现集团业务收入、利润来源多样化，推动中国人保资产规模步入行业前列，营业收入进入世界500强，为建设国际一流的现代金融保险集团奠定坚实的基础”，集团总裁吴焰曾明确表示。

据悉，作为今年的一项重头戏，公司春节后已经实质性地启动A股上市准备工作。

■业内快讯

中国平安公布子公司1月业绩

◎本报记者 黄蕾

中国平安今日发布旗下四家子公司今年1月份业绩公告。中国平安人寿保险股份有限公司、中国平安财产保险股份有限公司、平安健康保险股份有限公司及平安养老保险股份有限公司于2008年1月1日至2008年1月31日期间的累计原保险保费收入，分别为108.2009亿元、31.7678亿元、271万元及人民币5.196亿元。上述保费收入数据根据中国会计准则编制，且未经注册会计师审计。

大地赔付贵州两起交通事故

◎本报记者 黄蕾

2月13日，大地保险分别将150万元和300万元现金支票送到发生“2·11”重大交通事故和“2·12”特大交通事故的客户手中，有力地支持政府和客户紧急处理事故善后事宜。

据了解，2月11日，大地保险贵州分公司承保的一辆客车在青黄高速公路，因桥面凝结冰冻，司机处置不当，车辆侧翻冲下立交桥，造成重大道路交通事故。2月12日，该公司承保的另一辆客车在仁怀市境内翻入河中，造成特大道路交通事故。

接到事故报案后，大地保险贵州分公司立即启动应急预案，快速向贵州保监局和总公司报告事故情况，同时成立应急领导小组，并开通绿色通道，为两次事故分别预付赔款150万元、300万元，以保障救援和善后工作的顺利开展。

中小险企委托入市再添两丁

◎本报记者 黄蕾

中小险企机构入市淘金蠢蠢欲动，保监会昨日再批两张牌照。太平洋安泰人寿、阳光人寿两家公司被放行通过委托形式进行股票投资业务，保监会扶持中小险企公司的承诺得到进一步兑现。

不过，保监会昨日披露的信息中，并未透露两家公司委托入市的具体资金额度以及相应的受托人。

据一家保险资产管理公司人士透露，目前保监会对中小险企委托入市的主要规定与大型保险公司直接入市基本一致。也就是说，在去年7月保监会上调保险资金投资股票比例的基础上，中小险企公司委托入市的比例上限也可达到10%。

放行缺乏经验、资金盘子小的中小险企委托入市，是去年以来保监会关于扶持中小险企机构政策、推行分类监管的核心内容。虽然

保监会此前仅公布了数家中小险企委托入市获批的信息，但业内人士向记者透露，截至目前，已有20多家中小险企公司“晋道”入市，去年以来合众人寿、中意人寿等中小险企公司在一级市场的踊跃程度便是有力佐证。

而根据Wind资讯统计显示，目

前中小险企公司在委托入市基本以零风险的“打新股”为主。整个2007年，20多家中小险企公司都出现在

中国石油、中国神华、中国太保等新股IPO的申购行列，虽然申购动用的资金规模远不及老牌险企，却也是“全情”投入。值得一提的是，记者还发现，除国泰人寿、中意人寿为合资公司外，其余均是清一色的中资公司，有一部分还是刚成立不久的新公司。

业内人士分析称，这些保险新军业务开展尚在嗷嗷待哺阶段，除原有注册资本金外，保费规模相对有限。

加上自身投资实力较弱，10%的入市资金比例上限一般不会用足。这样以来，中小险企公司委托投资股票的实际资金量就显得相对有限。

而据记者采访了解，新兴保险公

司在委托入市上目前多持“捂着牌照等机会”的心态。“入市初期，我们不会放很多资金到股市中去，主要目的是想练手。另外，目前大盘仍处震荡期，我们还要观望一下。”一家中小寿险商相关负责人告诉记者。



万家基金管理有限公司 诚聘英才

(除特别注明以外，工作地点均在上海)

一、股票型基金经理 2名

主要职责：

在公司授权范围内，负责特定股票型基金的投资管理。

任职要求：

1.硕士以上学历；
2.5年以上证券从业经验、两年以上证券投资经验，并有可验证的投资业绩；
3.具备基金从业资格和基金经理任职资格；
4.具有良好的沟通协调能力及团队合作精神，工作积极主动。

二、基金助理经理 4名(内含 1名债券基金经理助理)

主要职责：

协助基金经理制定基金投资策略，配合做好基金投资运作并参与行业研究工作。

任职要求：

1.35岁以下，硕士以上学历；
2.3年以上证券投资研究工作经验，较好的业绩记录；
3.具有较强的研究分析能力和团队协作能力。

三、资深行业研究员/研究员 各 5 名

主要职责：

1.对相关行业和公司进行深入研究，定期提供行业投资策略和分析报告；
2.对相关行业内的上市公司根据行业的竞争要素进行有效分类，分别提供子行业的投资策略。

任职要求：

1.硕士以上学历；
2.38岁以下，5年以上行业研究经验，并取得良好的研究成果；
3.能全面把握行业在国民经济中的地位，正确分析行业发展状态和行业竞争要素，把握行业运行的轨迹，对公司的内在价值能作出准确的评估。

研究员

1.硕士以上学历；
2.35岁以下，3年以上从事行业研究的经历；
3.具备清晰逻辑思维能力和文字表达能力，准确掌握公司价值的

评估方法；

4.掌握行业研究的方法，熟悉相关行业的发展历史和演变过程。

四、高级渠道经理(1名)/ 渠道业务经理(9名:北京 2名, 广州 2名, 上海 5名)

主要职责：

1.提出并落实区域渠道销售策略和市场推广计划；
2.负责区域渠道分支机构的营销和维护工作；
3.负责所辖区域的客户营销以及客户服务工作。

任职要求：

1.本科以上学历；
2.38岁以下，3年以上金融工作经验，熟悉基金产品及其销售，熟悉基金市场各代销渠道和客户群的特点，具有较强的市场开拓能力；
3.具有丰富的业务培训和推介工作经验，具备良好的沟通协作、组织策划和项目管理能力，具有较好的文字处理能力；
4.具有一定团队管理经验和领导能力。

五、产品经理 1名

主要职责：

1.跟踪、研究国内外基金理财产品发展趋势；
2.负责专户理财、证券投资基金等理财产品的开发设计；
3.准确把握客户需求，设计出符合客户需求的理财产品。

任职要求：

1.重点大学硕士以上学历，金融、财经等相关专业；
2.熟悉产品开发、管理的方法和流程，有基金、证券等金融机构相关工作经验优先；
3.具备市场敏感性和创新能力、良好的团队协作精神和人际沟通能力；

六、IT项目经理 3名

主要职责：

负责IT业系统软硬件的日常维护及新项目的建设与管理。

任职要求：

1.本科以上学历，计算机技术或相关专业；
2.32岁以下，具有金融业务软件开发2年以上经验；
3.熟练掌握数据库技术，对软件开发工具有深入理解，有丰富的软件项目实施经验。

七、电子商务专员 1名

主要职责：

负责电子商务平台的网络营销、市场推广。

任职要求：

1.本科以上学历，市场营销、电子商务、计算机等相关专业；
2.32岁以下，3年以上相关工作经验，有金融行业工作经验者优先；
3.熟悉电子商务模式，有电子商务平台的开发、建设与营销经验；
4.具有创新意识，有较强的组织、策划、执行能力。

八、基金会计 1名

主要职责：

负责特定基金的基金估值和基金财务工作，并协助完成基金信息披露。

任职要求：

1.32岁以下，本科以上学历，金融或财会类专业；
2.了解基金公司运营业务，熟悉基金会计业务规则，熟练掌握常用办公软件；
3.有金融行业清算会计经验。

九、风险分析师 1名

主要职责：

1.负责股票、债券及衍生品的风险分析，为公司内部评价基金投资管理能力提供量化支持；
2.负责维护和管理风险管理系统；
3.负责基金投资相关数据分析工作。

任职要求：

1.硕士以上学历，金融工程、统计或相关经济管理类专业；
2.35岁以下，金融行业2年以上工作经验，具有定量分析工作经历者优先；
3.熟悉股票、债券及衍生