Companies

■"2008年国际铁矿石谈判"追踪报道

日韩钢厂接受65%涨幅 矿企"意犹未足"

宝钢与供方谈判仍在进行,力拓仍在寻求海运费补偿,淡水河谷则要求优质优价

⊙本报记者 徐虞利

持续三个多月的 2008 年国际 铁矿石谈判昨日终于有了初步结果, 日本新日铁公司和韩国浦项公司宣 布,已和三大铁矿石供应商之一巴西 淡水河谷公司(VALE)达成协议,同 意 Itabira 粉矿价格上涨至每吨 78.90 美元,4月1日起执行,涨幅为65%。 记者昨日从权威人士处获悉,宝钢与 淡水河谷的铁矿石谈判仍未结束,继 续在海南三亚进行。

淡水河谷要优质优价

值得注意的是, 巴西淡水河谷 公司并不满足于65%的上涨幅度, 提出要体现优质优价的差异对待, 对于高品位的卡拉加斯粉矿, 在南 部粉矿 65%涨幅的基础上,每吨额 外增加6%的涨幅,达到71%。淡水 河谷昨日晚间发布公告称, 根据已 达成的协议,巴西图巴朗粉矿、南部 粉矿上涨 65%, 离岸价为 1.1898 美 元/干公吨度,卡拉加斯粉矿为 1.2517美元/干公吨度。据粗算,卡 拉加斯粉按照 71%的涨幅要在去年 FOB 价格的基础上上涨 34.8 美元。

据悉,日本第三大钢厂 JFE 也 与巴西淡水河谷公司达成相同协 议。目前,三大铁矿石供应商其他 两家必和必拓公司和力拓公司均 未与钢厂达成相关协议。

澳矿仍要海运费补偿

力拓昨日发表声明称,已获悉 淡水河谷与钢厂率先达成的相关 协议,力拓与钢厂的谈判仍在继续 进行中,力拓也正在获寻更多关于

我国铁矿石进口量变化 ■ 进口量 ■■ 新增量 ■■ 增长率 40% 400000 30% 300000 20% 200000 10% 100000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007

此次谈判价格的细节,特别是卡拉 加斯粉矿的价格,因为这个是力拓 产品的参考标杆。业内人士分析, 力拓如果按照卡拉加斯粉矿的价 格涨幅与中方签约,其涨幅可能也 将达到 71%。

力拓强调,"不管上面的谈判 结果是什么,力拓将为亚洲及其他 主要客户在海运费上的便利和优 势继续进行谈判。"由此看来,力拓 在铁矿石海运费补偿问题上仍将 与宝钢继续磋商,因为澳大利亚至 中国的海运价格比巴西至中国的 海运价格便宜50%以上。

必和必拓中国区负责人昨日

也向记者表示,必和必拓与宝钢的 谈判仍在进行中,公司对目前的形 势尚无相关评论。

宝钢人士表示,目前未收到正 式相关消息。中国钢铁工业协会有 关负责人证实此事后向本报记者表 示,连续多年的铁矿石涨价给中国 钢厂的成本带来了不小的压力,根 据以往情况看,涨幅不应该这么高, 中钢协还将等待宝钢的谈判结果。

宝钢没有翻盘可能?

联合金属分析师胡凯表示,按 照已实行了28年的谈判规则,世界

各矿山和钢铁企业都应接受新日铁 与淡水河谷的谈判结果, 宝钢几乎 没有翻盘的可能, 但澳洲矿山引入 价格指数和寻求海运补偿的要求, 也可能因谈判步人尾声而告吹,对 中国企业来说可算喜忧参半。另据 悉,新日铁和淡水河谷仅就粉矿达 成65%涨价协议,块矿和球团矿价 格并未确定,中国方面仍然可在这 两个品种上谋求较低幅度涨价, 2007年粉矿价格上涨 9.5%,而球团 矿价格仅上涨 5.28%,2006 年,粉矿 价格上涨 19%, 球团矿价格下跌 3%,因此中国方面的谈判还有很多 内容,仍未完全结束。

钢铁上市公司欲提价消化矿价高涨

吨钢成本增加约370元,需钢价上涨10%左右才能覆盖成本

○本报记者 徐虞利

"目前的市场形势让人有两个 没想到,一是铁矿石涨幅这么高, 二是国内外钢材价格上涨这么 快。"中信证券分析师周希增昨日 向记者表示。对铁矿石谈判结果的 负面影响,分析师和钢铁上市公司 均有清醒的认识,但对整个行业的 前景仍较为乐观。

钢企将通过涨价消化成本

国内钢材价格指数

周希增表示,往年国外钢厂一

- 综合指数 --- 长材指数

调整,但今年日本等国家的钢厂率先 调价,尤其是美国的钢材价格也整体 上涨,国外钢厂认为其下游用户有较 强的承受涨价能力,而国内钢材价格 从去年底至今已上涨了10%。

安信证券分析师赵志成表示, 这一涨幅是远远超过市场和安信先 前的预期(30%),这显示了如此重 要的商业谈判依然可以较大的偏离 基本面的状况,谈判结果对于钢铁 市场是心理影响大于实际影响。

谈判结果意味着矿石的 FOB 价格将上涨约32美元/吨,在其他

扁平材指数

2007年3月1日 2007年5月1日 2007年7月1日 2007年9月1日 2007年11月1日 2008年1月1日

般都是在宝钢 2 月份调价后再进行 条件不变的情况下,按人民币对美 元 7.2 的汇率计算,吨钢成本增加 约 370 元,大体需要钢价上涨 10% 左右才能覆盖成本。估计本周宝钢 的调价就能覆盖这一成本上升。

据了解,近期国内一些钢厂已 计划在二季度上调钢材价格。

周希增表示,国内钢铁上市公 司由于装备升级,技术进步,消化 成本能力进一步增强,同时下游消 化涨价能力也有所提高。

武钢股份高管也向记者表示, 铁矿价格高涨对上市公司影响是 比较大的,必将带动钢材价格的进 一步上涨,如果钢材价格整体水平 上移,对公司盈利能力不会造成太 大影响,但如此一来,加上煤电油 运的紧张,国内通胀压力会更大。 目前钢铁下游的不少行业已经开 始涨价,相信可以消化部分钢材涨 价带来的成本压力。

矿石自给率较高企受益

钢铁专家徐向春匡算,中国钢 厂进口矿成本将增加约50亿美元以 上。对于100%使用进口矿的钢厂,钢 材生产成本上升约60美元/吨。

赵志成分析,由于基于市场化 采购原材料的钢铁企业目前的盈利 能力较弱,矿石谈判结果高于预期其 的影响并不特别明显。而对于基于长 单采购的企业而言,这在2季度后有 些负面的影响。但是海运费的下调可 以相当大的减弱这一冲击。

邯钢股份总经理王俊杰昨日 对记者表示,65%的涨幅对于钢厂 都是不愿意看到的,对成本压力较 大,尤其影响盈利水平。部分钢厂 人士表示,如果长期协议矿石上涨 65%,而钢材价格维持现状,企业肯 定是无利可图,有的甚至要亏损。

昨日钢铁股整体上扬,涨幅为 2.13%, 西宁特钢收盘涨停。周希增 认为这是利空出尽。他表示,宝钢、 武钢、鞍钢等大公司的成本控制能 力更为突出,尤其是鞍钢在二季度 的盈利会比较好。而沪深两市铁矿 石受益品种昨日早盘飙长。广东明 珠开盘即封涨停,西藏矿业随即封 涨停;金岭矿业也一路飙涨。

分析师指出,铁矿石自给率超 过 50%的上市公司主要有鞍钢股 份、本钢板材、太钢不锈、包钢股份、 攀钢钢钒、酒钢宏兴、凌钢股份、西 宁特钢等企业,他们将上演好戏。

△产经快讯

总投资 490 亿 福建宁德核电站昨开建

⊙本报记者 阮晓琴

■分析师解读

价格首发者

⊙本报记者 徐虞利

相关人士大跌眼镜。

但事件进程与之相反。

为何是日企而非宝钢?

日本率先拿下 2008 年铁矿石

日本钢厂此前表示, 日本在

首发价让关心该谈判的中国机构及

2008年度的谈判中不会贸然与供

方达成协议,会先等待和观察中国

方面的谈判进程。因此,多数中方媒

体和机构都坚信宝钢仍然会象

2007年一样在钢厂方面主导谈判,

以后的矿价谈判中, 一直以矿山公

司的中坚力量出现, 这次已是该公

司经连续第8年在矿价谈判中确定

首发价格, 再次体现了其在世界铁

矿石行业的霸主地位。淡水河谷公

司 2007 年其铁矿石产量将达到 3.3

亿至3.5亿吨,超过了力拓和必和

扩张迅速, 距离东亚地区运输距离

月宝钢与必和必拓签订了近亿吨的

长单合同, 使外界猜测宝钢可能已

接受合同中部分数量价格随市场变

动。由于日本钢企是100%以长期合

同方式进口铁矿石,非常忌惮澳洲

矿山公司提出的灵活价格体制,担

心中国方面接受必和必拓所提出的

类似澳大利亚煤炭贸易参考BJ动

力煤指数的模式,如果供需双方一

旦打破长期合同体系, 价格随行就

市,对日本企业将造成很大冲击,伤

害大于中国企业。因此新日铁率先

与淡水河谷达成大幅涨价协议,尽

灵活的价格机制,但宝钢的大单合

同适时出现,必和必拓对媒体的暗

示性言论,被日本方面误读,中日

企业在及时沟通方面不力,或是造

成日本企业急于结束谈判的主要

钢厂钢材盈利能力弱于日欧钢厂,

因此谈判价格底线肯定低于日欧钢

厂。当卖方与中国钢厂差距太大时,

卖方自然把注意力转向日欧钢厂,

铁研究中心分析师王平分析, 三大

矿业巨头之间为各自利益最大化存

在不尽一致的诉求, 这决定了钢铁

企业在不能取得铁矿石较低涨幅首

要目的的情况下将寻找并努力达到

首发价格,也有分析师认为,在今年

大涨幅形势已经很明朗情况下,宝

钢不再争做价格首发者不失为一种

明智的选择。这在表面上看既维持

了中国坚持30%左右涨幅的原则,

又避免了谈出一个高涨幅使自身卷

针对宝钢此次不能拿下铁矿石

第二个有利于自己的目标。

入国内舆论的困扰。

国内知名钢铁咨询机构我的钢

希冀获得更高的价格

钢铁专家徐向春也表示, 中国

胡凯表示,可能中国方面无意 打破长期合同,或接受价格指数等

快结束谈判

联合金属分析师胡凯认为,1

巴西淡水河谷公司在 2000 年

昨天,海峡西岸经济区第一个核电站——福建 宁德核电站正式开工建设,该核电站总投资约490 亿元人民币,项目建成后,四台机组年发电量预计达 300亿千瓦时。

福建宁德核电站由中国广东核电集团、大唐国 际发电股份有限公司、福建煤炭工业(集团)有限责 任公司共同投资,中国广东核电集团控股。

福建宁德市位于福建省东北沿海,山海兼备,规 划建设6台百万千瓦级核电机组,分两期建设。首期 建设 4 台百万千瓦级压水堆核电机组。值得一提的 是,福建宁德核电站采用我国自主品牌的中国改进 型压水堆核电技术——CPR1000, 它是目前我国核 电建设史上国产化水平最高的百万千瓦级核电站, 是福建省有史以来最大的能源投资项目。首台机组 计划于 2012 年左右建成投入商业运行。

福建宁德核电站总投资约 490 亿元人民币,建 成后日发电量近1亿千瓦时。项目建成后,四台机组 年发电量预计将达到约300亿千瓦时,电量主要在 福建省内消纳,参与华东电力市场竞争。

除了首个核电项目宁德核电项目外,福建另一 个核电项目正在紧张筹建阶段。2006年5日,福建 福清核电有限公司在福建省揭牌。福建福清核电有 限公司由中国核工业集团和中国华电集团共同出资 组建,双方出资比例为51%和49%。

三峡总公司涉足风电开发

⊙本报记者 阮晓琴 潘乐天

记者从 2 月 17 日召开的中国三峡总公司 2008 年工作会议上获悉,中国最大水电集团三峡总公司 风电开发取得初步成果,2007年有一家风电场首批 机组投产发电,一家获得国家发改委核准。

经过两年多的建设,2007年12月30日,三峡 总公司投资开发的浙江慈溪风电场首台机组实现并 网发电,目前已经有5台机组投运;江苏响水风电项 目于2007年12月正式通过国家发改委核准,"四通 一平"准备工程正式启动。

据了解,三峡总公司在浙江杭州湾、浙江临海和 江苏响水近海海域开展了海上测风, 取得了这些海 域风力资源和海洋环境的第一手资料。三峡总公司 还组织水科院、华东院和河海大学共同承担了国家 "十一五"科技支撑计划——海上风电课题的研究, 为今后发展海上风电奠定科学基础。

中石油 进军石家庄城市燃气业务

⊙据新华社

记者 18 日从中国石油天然气集团公司了解到, 中国石油华油集团公司近日与石家庄市人民政府签 署框架协议,双方将合作在当地开展城市燃气业务。

根据框架协议, 石家庄市政府将支持中国石油 华油集团以资源、管网、资金和管理等优势进入石家 庄市城市燃气市场。华油集团承诺,根据石家庄市 "十一五"及长期国民经济和社会发展规划,尽快制 定石家庄市燃气中长期发展规划, 加快燃气项目建 设,完善城区天然气管网,推进石家庄市的燃气项目 建设和市场开发。

华油集团是中国石油所属的全资子公司,是授 权开展城市燃气业务的专业化公司。

长期以来,石家庄市一次能源以燃煤为主,能耗 高、效率低、污染重的矛盾突出,一定程度上制约经 济社会的快速发展,影响城市居民生活和大气环境 质量的提高与改善。为实现能源结构战略调整,石家 庄市政府与华油集团确定合作开展城市燃气项目建 设和市场发展工作。

据了解,合作双方成立了石家庄市燃气项目建 设和市场整合工作领导小组及办事机构, 共同推动 协议目标的顺利实施。

新型大马力农业装备 进口税将"先征后退"

⊙据新华社

财政部 18 日通知说,对国内企业为开发、制造 新型大马力农业装备而进口部分关键零部件所缴纳 的进口关税和进口环节增值税实行先征后退;自 2008年3月1日起,将停止相应整机及成套设备的 进口免税政策。

根据财政部通知,以进口申报时间为准,自 2008年1月1日起,对国内企业为开发、制造新型 大马力农业装备而进口部分关键零部件所缴纳的进 口关税和进口环节增值税实行先征后退, 所退税款 作为国家投资处理,转为国家资本金,主要用于企业 新产品的研制生产以及自主创新能力建设。

通知规定,享受退税政策的新型大马力农业装 备包括指定技术规格的大马力轮式拖拉机、半喂人 水稻联合收割机、马铃薯联合收获机、自走式青贮饲 料收获机、马铃薯种植机、大型小麦免耕播种机、水 稻覆土直播机以及采棉机等设备。

此外,自2008年3月1日起,对新批准的内、外 资投资项目,进口指定技术规格的履带式拖拉机、轮 式拖拉机、半喂人水稻联合收割机、马铃薯联合收获 机、自走式青贮饲料收获机、马铃薯种植机、大型小 麦免耕播种机、水稻覆土直播机、采棉机等,将一律 停止执行进口免税政策。

■产业分析

170-

160-

150

140-

130-

国际铁矿石基准价提高对我钢铁业成本增加影响明显

⊙据新华社

尽管从去年下半年开始,中国 钢协和企业就通过考察访问等方式 向巴西淡水河谷、澳大利亚必和必 拓、力拓、FMG 等矿山公司了解 2008年国际铁矿石资源供应、海运 贸易等情况,但2008 财年国际铁矿 石基准价还是大大出乎中国钢铁企 业预料地涨了65%。

中国钢铁工业协会市场部负责 人陈先文证实:北京时间 18 日 20 时,巴西淡水河谷在其网站上宣布 与新日铁、浦项达成铁矿石基准价 协议。在上一财政年价格基础上南 部铁精粉涨 65%, 卡拉加斯粉涨 71%。这无疑会进一步加大中国钢铁 企业的成本。

按中国钢铁工业协会预计,中

万吨。中国钢铁工业协会副秘书长 张锦刚分析, 这意味着今年进口总 数超过4亿吨。

此前由于铁矿石大幅涨价,加 上煤焦电运涨价的影响,2007年12 月份大中型钢铁企业平均炼钢生铁 制造成本比 2006 年同期上升 30% 多。企业已经普遍面临成本上升的 巨大压力。

新财年的铁矿石谈判从 2007 年 11 月开始。谈判双方仍呈"三对 三"格局:澳大利亚力拓、澳大利亚 必和必拓、巴西淡水河谷对阵中国 宝钢、日本新日铁及欧洲钢厂。

与往年一样,价格仍是今年谈 判的主要矛盾。

据了解,今年三家铁矿石供应 巨头从一开始就开出了 50%以上的

国 2008 年铁矿石进口增量为 4000 价格涨幅,但中方的观点与之差距

中国钢铁工业协会常务副会长 罗冰生此前表示,2008年中国对铁 矿石需求增幅将会降低。2007年中 国铁矿石需求增加了 5700 万吨, 2008 年增量预计只有 4000 万吨。 由于出口钢材数量减少, 国家加大 淘汰落后产能,中国今年粗钢产量 增幅将会下降。加上中国国内铁矿 石产量增加,中国铁矿石需求必然

中国钢铁企业认为, 供需决定 价格,从发展趋势看,今年世界铁矿 石供需基本平衡。据此推测今年价 格态势应该好于上年。

与中方达不成一致意见的情况 下,1月底淡水河谷开始与日本新日 铁、韩国浦项开展谈判。最后达成了

2008 财政年度涨价 65%的协议。

由于按照谈判惯例,率先定价 的谈判双方所定价格随后将为参与 谈判的各供需方所接受。2005年至 2007年,国际铁矿石基准价格涨幅 分别为 71.5%、19%和 9.5%。 上一个 财年的铁矿石谈判,宝钢率先同淡 水河谷定下涨幅 9.5%的价格, 从而 奠定了当年国际价格基准。

与往年不同的是, 今年的铁矿 石谈判还涉及长期合同与现货合同 的矛盾。三大供方之一的澳大利亚 力拓在新财年极力增加现货数量。 在谈判期间, 力拓书面通知中国有 关企业,因为不可抗力,将减少合同 供应量 10%。然而在减少合同供应 量的同时,力拓却宣布将1500万吨

铁矿石推向现货市场销售。 据悉,目前市场上的铁矿石供 应分为现货合同和长期协议合同两 种,2007年12月,中国到岸现货价 接近200美元/吨, 而长期协议合同 价离岸价50美元吨左右,海运费最 高时也只90美元吨。事实上,铁矿 石有专属性, 供需双方建立长期稳 定关系对双方有利。过去三大铁矿 石巨头均对中国钢协作出过供需双 方建立长期稳定关系的承诺。

与力拓的做法不同, 也是在谈 判期间,全球最大资源公司必和必 拓与宝钢签署了总量为 9400 万吨 的铁矿石十年供货合同。这是宝钢 与必和必拓原有的长期铁矿石合同 的新一轮续签,并在上一轮每年供 矿 600 万吨的基础上增加了 400 万 吨。必和必拓将在未来十年内每年 按双方认可的价格向宝钢提供 1000 万吨铁矿石。