



做全球卓越的码头综合运营商

——访上海国际港务(集团)股份有限公司董事长陆海祜

上海港是中国境内吞吐量最大的港口,上海国际港务(集团)股份有限公司作为上海港最大的码头综合运营商,其一举一动一直为各界所关注。值此公司即将发行分离交易可转债之际,笔者就投资者关心的问题采访了上港集团董事长陆海祜先生

行业地位和竞争优势

问:陆董事长,港口行业是国民经济基础性产业,在经济全球化趋势增强、国际贸易进一步扩大的形势下,港口作为国际物流供应链的重要参与者,对全球经济发展的积极作用突出。请问上港集团在行业中处于怎样的地位?

答:港口行业是以港口为中心、港口城市为载体、综合运输体系为动脉、港口相关产业为支撑、海陆腹地为依托,并实现彼此间相互联系、密切协调、有机结合、共同发展,进而推动区域繁荣的开放型产业。自1956年美国把集装箱运输方式从陆上推向海运以来,国际集装箱海运业务发展迅速,已成为国际贸易的主要承运方式。与其他运输方式相比较,集装箱业务具有运输量大、成本低的特点,有着巨大的竞争优势,目前已成为港口行业中的核心业务,是推动全球港口行业发展的决定性因素。

目前,世界港口竞争主要目标是争取成为核心枢纽港。集装箱船舶的大型化和经营联盟化是集装箱运输干线化的必然结果,干线船舶挂靠港口的布局调整,必然会对现有的港口间功能定位产生影响。由于东北亚地区,特别是中国集装箱航运市场的高速增长,使东北亚港口群区域性核心枢纽港竞争日趋激烈。

我国按照北、中、南三大地理区域已构筑了具有国际竞争力的枢纽港群,以充分发挥中国经济发展迅速、货源增长快的优势,形成合理的港口布局。三大区域分别是北部的环渤海地区枢纽港群、中部的长三角华东沿海枢纽港群、南部的华南沿海枢纽港群。

上港集团拥有上海港所有的集装箱码头和散杂货公共码头,2007年完成货物吞吐量3.53亿吨,同比增长16.7%,其中散杂货吞吐量为1.2亿吨,同比增长8.3%;集装箱吞吐量达2615万标准箱,同比增长20.4%。公司以成为全球卓越的码头运营商为发展目标,而现阶段则以全力建设上海国际航运中心为发展主线。因此,将母港上海港建设成为国际航运枢纽港是上港集团近期面临的主要任务。就货物吞吐量而言,上港集团目前继续保持了世界第一大港的地位,而集装箱吞吐量已跃居世界排名第二。

问:那么上港集团的竞争优势何在?

答:上港集团得天独厚的优势是以上海港为母港,上海港以中国经济持续稳定快速增长最具代表性的长三角地区为核心经济腹地,其辐射力可沿长江黄金水道上溯至中国广大的内陆地区。上述地区的强劲增长及蕴藏的巨大发展潜力能为公司实现吞吐量的持续增长提供充沛的货源

保障,为建设上海国际航运中心提供有力的支持。

上海港不仅拥有高等级的公路运输网和连接全国各地的铁路线,水运条件也极为优越,包括通往周边港口的沿海航线,密集的长江三角洲内河水网,以及独特的长江航道使上海港拥有首屈一指的集疏运优势,为积聚腹地及中转货源创造了有利条件。

由于地理位置靠近主要航路和国际贸易通道,加之强劲的腹地经济依托,上海港已成为中国大陆集装箱航线最多、航班最密、覆盖面最广的港口。目前世界前20大航运企业在上海港均已开通航线,公司的集装箱航班密度已达到每月2183班次,其中国际班轮航线首次突破1000班,航线覆盖范围遍及全球200多个国家和地区的500多个港口。

随着洋山深水港区的投入使用,制约上海港发展的码头前沿及航道水深不足的问题已彻底得以改善。多年来上港集团致力于建设符合国际港口及航运业发展趋势的集装箱及散杂货港务设施,并配置了各类先进高效的码头装卸设备,基础设施持续保持国际先进水平。

目前,上港集团的船舶装卸效率处于全球领先水平,创造了船时量850.53自然箱/小时和桥吊单机最高效率123.16自然箱/小时的世界纪录。同时,运行于上海口岸数据中心的统一信息平台能提供口岸通关电子数据传输、口岸物流信息、政府监管和电子支付等各项服务。上港集团通过不断整合与强化各类港口物流与港口服务功能,旨在以一流的运营管理为客户提供高效、便捷与安全的一体化服务。

上海港的基础设施建设,特别是洋山深水港区的建设得到了中央和地方政府的大力支持。洋山港区是我国第一家集港口加工贸易为一体的保税港区,拥有明显的政策优势,进一步提升了上港集团参与国际竞争的实力。

发债方案和募资投向

问:请董事长介绍一下上港集团此次发行分离交易可转债的基本情况。

答:公司本次分离交易可转债的发行规模为24.5亿元,每张债券面值100元,按面值发行,共计发行2450万张,其中50%对公司原无限售条件流通股股东优先配售,优先配售后的分离交易可转债余额采取网下向机构投资者询价配售与网上资金申购相结合的方式发行。

本次发行的分离交易可转债的募集资金包括发行募集和行权募集,发行募集资金24.5亿元,行权募集资金根据认股权证行权价格及到期行权份数确定,预计行权募集资金

金不超过发行募集资金,扣除发行费用后的两次总募集资金不超过48.2亿元。本次募集资金将全部用于上海港罗泾港区二期工程,项目概算总投资48.2115亿元,全部投资财务内部收益率为8.01%,静态投资回收期为13年。

问:公司巨资投入罗泾港区二期工程是基于怎样的考虑?请介绍一下该项目的相关情况。

答:罗泾港区二期工程位于长江口南支河段南岸、上海市宝山区罗泾地区境内,陈行水库下游、石洞口华能电厂上游,北面与崇明岛隔江相望,陆上距上海市中心约38公里,距吴淞口约17公里。

罗泾港区二期工程建设规模为:1个大型煤泊位及相应水文中型煤泊位,3个大型矿石泊位及相应水水中型矿石泊位,2个大型化肥泊位及相应水水中型化肥泊位,4个大型钢杂泊位及相应水水中型钢杂泊位。该工程设计年吞吐量为4910万吨,码头计算年通过能力5910万吨,深水岸线长2720.1米,港区陆域面积149.5万平方米,堆场面积85.3万平方米。

该项目自建设期4年,2005年6月开工建设,截至2007年12月31日已经累计投入34.8153亿元,目前该工程已有部分单体项目投入使用。

问:罗泾港区二期工程建设对公司经营有何积极意义?

答:上海国际航运中心是一个综合性港口中心的建设,从上海港现状和吞吐量预测可以看出,除集装箱运量增长迅速外,其他货种吞吐量也在稳定增长,其它货种的运输、中转也是上海国际航运中心运输结构的重要组成部分。

建设上海港罗泾港区二期工程可缓解黄浦江码头取消后货物运输能力不足的矛盾,尤其可解决上海港在黄浦江进行散货装卸、运输对城市中心的交通压力和污染问题。因此,罗泾港区二期工程建设既是上海市城市结构调整、黄浦江两岸开发的需要,也是上海港公用码头调整的重要组成部分。罗泾港区二期工程建设有利于上海国际航运中心的功能完善,对我国加入WTO后参与国际市场的竞争具有十分重要的意义。

目前经营和发展前景

问:上港集团目前的经营状况如何?

答:上港集团目前四大类主营业务的构成相对比较稳定,其中集装箱业务是公司主营业务收入及主营业务利润的主要来源,其业务增长可带动港口服务与港口物流等相关业务的同步增长。2004至2006年及2007年1至6月集装箱业务收入占公司主营业务收入的比例一直保持在

40%以上,其中,2007年上半年超过了50%,并且该比重仍将不断上升,原因在于上海港的集装箱箱量快速增长。集装箱业务是公司的核心业务,对公司未来发展有着至关重要的作用。而散杂货、港口物流和港口服务业在过去三年一期也保持营业收入的持续增长,不仅起到了完善公司产业链、提升一体化经营水平的作用,同时也将逐步培育成为公司新的利润增长点。公司主营业务突出,2007年上半年主营业务收入占营业收入的比重达到98.25%。作为集团四大支柱产业之一的集装箱业务毛利对集团主营业务毛利的贡献达65.37%。

上港集团目前仍以发展母港,即上海港为发展主线,公司主要经营地在华东地区,尤以上海港为主,而公司在长江流域的投资由目前仍处于业务布局阶段,因此目前公司主营业务收入全部来自于国内华东地区。按公司已披露的数据看,2006年公司主营业务收入增长率为13.59%,保持了稳定增长的态势。相应地,公司营业利润、利润总额和净利润方面也保持了稳步增长,2006年净利润增长率为18.33%,显示出公司近年来盈利能力正趋于快速增长阶段。

问:中国港口行业目前正处于历史上规模最大、持续时间最长的一段高速发展期,那么上港集团的发展前景如何?

答:国家宏观经济持续稳定的发展和外贸进出口业务的不断扩大,为上港集团提供了良好的外部环境。随着长三角洲贸易的快速增长和洋山深水港区的投入使用,以及集装箱水水转运比重的提高,集团公司货物吞吐量世界第一位的地位将进一步稳固,集装箱吞吐量有望更上一个新台阶,也为公司的盈利能力提供了广阔的上升空间。

上港集团将按照发展以集装箱产业为核心的四大支柱产业的目标,全面推进科技兴港战略,提高公司自主创新能力,促进科技成果向现实生产力的转化,使公司的技术创新始终保留在国际港口同步或处于领先的地位。突出抓好洋山一期、二期码头的合并运行,优化调整航线布局,增加洋山港区国际航线航班的密度,提高洋山港区的集聚辐射能力,进一步实施洋山、外高桥、吴淞口三大集装箱区域功能互补和整体化运作方案,以满足洋山一期、二期码头合并运作能力提高的需求。

运用本次募集资金投资建设的罗泾二期散杂货码头建成投产后将使公司矿石、煤炭和钢杂等散杂货吞吐能力进一步扩大,散杂货支柱产业将得到稳步发展,使公司产业结构更趋合理,发展后劲更为充足,盈利能力进一步提升,从而为公司成为全球卓越的码头综合运营商奠定坚实的基础。

(上接第7版)

2004年至2007年6月30日本公司合并报表口径的资产结构情况如下表所示:

资产负债项目	单位:万元					
	2007.6.30	2006.12.31	2005.12.31	2004.12.31		
金额	占总资产的百分比	金额	占总资产的百分比	金额	占总资产的百分比	
货币资金、短期投资、应收帐款、预收帐款、应收股利、应付帐款、应付股利、存货	214,636.53	7.76%	174,454.46	8.11%	180,614.34	6.64%
可供出售金融资产	1,247,477.47	45.09%	1,158,284.76	53.82%	956,630.39	35.15%
长期股权投资	1,055,313.37	38.14%	641,513.28	29.81%	1,446,701.35	53.15%
长期借款	17,842.76	0.64%	-	-	-	-
可供出售金融资产	123,334.29	4.46%	97,779.12	4.54%	84,080.52	3.09%
长期股权投资	1,470.03	0.04%	-	-	-	-
固定资产	77,481.01	2.76%	65,956.66	3.06%	50,892.99	1.87%
无形资产及其他资产	672.21	0.02%	3,806.37	0.18%	839.45	0.03%
递延所得税资产	28,628.66	1.03%	-	-	-	-

注:2007年1月1日起,公司开始执行新的《企业会计准则》及其补充规定,可供出售金融资产、投资性房地产和递延所得税资产属于新准则中首次出现的新增会计科目。

公司资产主要是以应收或预付款项以及存货的形式存在,资产质量较好,处于良好的运营状态,不存在大额减值风险。

负债结构分析

2004年至2007年6月30日本公司各类负债金额及占总负债比例如下表所示:

负债项目	单位:万元					
	2007.6.30	2006.12.31	2005.12.31	2004.12.31		
金额	占总负债的百分比	金额	占总负债的百分比	金额	占总负债的百分比	
短期借款	278,322	11.54%	86,843	4.77%	753,388	31.09%
应付票据	1,243,192	51.53%	1,071,303	58.90%	710,325	29.31%
应付帐款	234,805	9.73%	66,687	3.67%	170,132	7.02%
预收帐款	555,019	23.01%	520,067	28.59%	472,887	32.26%
应付工资	-	-	16,279.97	0.9%	120,409.62	0.51%
应交福利费	-	-	2,450.77	0.14%	1,939.68	0.14%
应付职工薪酬	23,302.71	0.97%	-	-	-	-
其他应付	26,303	1.09%	31,885	1.75%	21,223	0.88%
长期借款	18,291	0.76%	18,294	1.01%	18,292	0.75%
递延所得税负债	4,797.09	0.2%	-	-	-	-

注:2007年1月1日起,公司开始执行新的《企业会计准则》及其补充规定,应付职工薪酬、递延所得税负债属于新准则中首次出现的新增会计科目。

公司的负债主要以应付票据和预收帐款的形式存在,不存在大额减值准备的情况,风险较小。

偿债能力分析

公司2004年至2007年上半年公司偿债能力指标如下表所示:

项目	2007.6.30	2006.12.31	2005.12.31	2004.12.31
流动比率	1.05	1.1	1.08	1.11
速动比率	0.61	0.75	0.47	0.64
资产负债率(%)	87.19	84.53	89.03	84.78
项目	2007年上半年	2006年	2005年	2004年
利息保障倍数	23.85	3.39	2.99	4.54

注:(1)利息保障倍数= 利润总额+财务费用/利息费用

(2)因为母公司没有经营性资产,所以此处的资产负债率是在合并报表的范围内计算的负债占总资产的比例。