

Companies

澳矿谋求运费补偿 宝钢仍有艰巨谈判

◎本报记者 徐虞利

虽与日、韩钢厂一样,宝钢昨日和巴西淡水河谷公司(VALE)达成两种铁矿石分别上涨65%和71%的协议,但另两大铁矿石供应商澳大利亚必和必拓和力拓仍未与任何一家钢厂达成一致,宝钢面临的谈判任务仍非常艰巨。宝钢董事长徐乐江21日表示,对力拓提出的海运运费补偿要求,必和必拓2005年就曾提出过,但被中方拒绝。宝钢认为,现在的国际矿定价机制是合理的。

昨日,必和必拓、力拓对宝钢与VALE达成协议也无评论。目前,力拓仍试图寻求更大的灵活性,如把相对运输距离上的优势作为重要的因素,以获得运费溢价。力拓发言人称,地理上的优势应该体现在价格中,运费是矿石价格的最重要因素,它占澳大利亚矿到中国价格的30%,占巴西矿到岸价的近50%。按到岸价计,中国钢厂对澳大利亚矿支付的价格大大低于巴西矿,而亚洲钢厂又是这个价差的受益者,澳矿也想要在其中分得一杯羹。不过,分析师表示,中国大钢厂以及日、韩企业均已和海运公司谈

定长期海运成本,不会答应力拓的要求。宝钢的态度已经很清楚地体现了这一点。

国内钢铁咨询机构MY STEEL研究中心研究员曾节胜认为,VALE率先达成协议,既确定了以离岸价为基准的原则,又获得了优质优价,同时也给力拓和必和必拓留下了很大的周旋空间:不仅不同矿种的价格可以不同,不同地区的矿石价格也可能不同。

曾节胜表示,传统的铁矿石谈判机制这一次有可能被撕开一个不小的缺口。钢铁企业与澳大利亚供应商的谈判才是最具悬念的。面对铁矿石供应相对吃紧、现货价与协议价的巨大差距,现在的问题似乎不是宝钢愿不愿意接受65%这一涨幅,而变成了澳洲供应商是否愿意给宝钢这样的涨幅。

联合金属研究中心分析师胡凯则表示,力拓要求澳大利亚铁矿石价格涨幅应与卡拉加斯粉矿保持一致,即上涨71%。原则上看这并不符合历年谈判规则,尽管过去曾经有过欧洲价格和亚洲价格不同的情况,但欧洲的首发价格在欧洲从未被推翻过,亚洲的首发价格在亚洲也从



未被推翻过。他认为,今年日本企业已与VALE达成协议,确定了以其主要产品——南部粉矿65%涨幅的亚洲首发价格,澳洲矿山试图推翻这一亚洲价格基本不可能。根据谈判规则,矿山公司在与第一家钢厂达成价格协议时,均许诺不会给予之后的钢厂更低的价格;钢厂也会许诺不会给予之后的矿山更高的价

格。因此,日本企业已经与VALE公司达成65%的涨幅,就不可能再给予澳洲矿山更高的价格。如中日钢厂推翻与巴西达成的亚洲价格,接受澳洲矿山的要价,就打破了长期合同定价体系,年度谈判规则将被彻底颠覆。

另一方面,欧洲钢铁企业也抗议国际铁矿石供应商大幅提价,欧

洲钢铁工业联盟21日发表声明说,大幅提价是国际铁矿石供应市场过于集中的结果,少数矿业巨头因为占据了绝大部分市场份额,从而在定价方面享有过大的发言权。联盟负责人表示,铁矿石大幅提价给钢铁企业增加的成本最终会转嫁到消费者头上,欧洲乃至全球的钢铁产品价格都将不可避免地出现上扬。

1月份成品油进口力度大增 柴油进口同比大涨631.8%

◎本报记者 陈其珏

为保证国内石油供应,成品油进口力度上月显著加大。海关总署昨日发布的数据显示,我国1月份的柴油进口量分别比上月同期增长252.9%和631.8%。

据海关数据显示,1月份进口柴油84万吨,增631.8%;进口汽油2.98万吨,增252.9%;煤油进口量为54万吨,同比增长8.7%。值得注意的是,我国当月的汽油出口量为6万吨,同比下降了81.8%。海关数据同时显示,我国1月份进口原油1394万吨,同比增长1.8%;原油出口量同比下降40.8%,至18万吨。

此外,我国1月份进口煤炭424万吨,进口量同比下降9.9%;出口煤炭575万吨,增74.8%。农产品方面,1月份进口豆油15万吨,同比下降20.3%。大豆进口量为344万吨,同比增长41.5%。

“国内成品油市场来说,1月份这个时点比较特殊:一方面,去年下半年刚刚经历的‘油荒’阴影仍未消除;另一方面,即将迎来春节。为力保节日市场的稳定供应,我国上月通过继续扩大柴油进口的方式来以备不时之需。”一位业内人士分析说。

上述人士同时指出,由于近期国内市场供应紧张局面已获得极大缓解,我国2月份的柴油进口额可能会有所下降,尤其是计划外进口可能会暂停。上月,中石油、中石化两大集团曾向媒体证实,尚无计划外进口柴油的计划。另有消息称,中石化在广东省的一些油库已接近饱和。

进口车占国内市场份额3.7%

◎本报记者 吴琼

随着中国汽车生产规模的扩大,进口汽车所占比例逐渐降低。据海关统计,2007年我国进口汽车整车31.42万辆,占国内汽车市场份额不足4%。

据中国汽车工业协会统计,2007年国产汽车销量达879万辆,扣除61万多辆的出口数,国产新车国内销量约为818万辆。由此可知,2007年进口整车约占国内汽车市场份额的3.7%。

来自海关的统计数据还显示:2007年,我国汽车进口量净增8.62万辆;累计进口金额达106.8亿美元,同比增长41.4%,进口金额较2006年同期净增31.27亿美元,占全部汽车商品进口总额的41%。

西气东输二线工程正式开工

◎新华社电

全长9102公里,项目总投资1422亿元的西气东输二线工程22日在新疆、甘肃、宁夏和陕西同时开工建设。这是我国第一条引进境外天然气的大型管道工程,将把来自中亚和新疆的天然气送到珠江和长江三角洲以及中南地区,对保障我国能源安全,优化能源消费结构具有重大意义。

中国石油总经理、国家西气东输二线工程建设领导小组副组长蒋洁敏在开工仪式上说,这条途经14个省区市的能源大动脉,西起新疆霍尔果斯,南至广州、东达上海,境外与横跨三国、同步建设的中亚天然气管道相连,年输气量300亿立方米,稳定供气30年以上。他表示,这条管道沿途翻越天山、秦岭和江南丘陵等山区,穿越新疆内陆地、长江、黄河、珠江流域。项目总投资1422亿元,计划2009年底西段建成投产,2011年前全线贯通。

蒋洁敏说,西气东输二线项目资源已经落实。主气源由土库曼斯坦阿姆河右岸130亿立方米年勘探开发项目和中石油与土库曼斯坦国家天然气康采恩签署的170亿立方米年购销天然气协议两部分组成。阿姆河右岸区块中石油去年8月取得勘探开发许可证,并积极开展工作。购销协议资源由土库曼斯坦南尤拉顿和马莱两个气田供应。此外,中国石油还把国内塔里木气区和长庆气区新增探明储量开发生产的天然气作为上述工程的应急和保安气源。

蒋洁敏说,作为项目的业主单位和工程建设的主要承担者,中国石油将严把设计、材料设备和现场施工质量关,努力使项目成为深化国际能源资源互利合作、构筑安全稳定油气通道的战略工程。

中银航空租赁公司 订购5架空客飞机

◎本报记者 索佩敏

中银航空租赁公司昨日宣布与空中客车公司在新加坡航展期间签署合同,确认订购5架A330-200F货机。中银航空租赁公司首席执行官马瑞博表示,这是中银航空租赁公司第一次从飞机制造企业直接购买货机。中银航空租赁公司现为中国银行全资子公司,总部在新加坡。公司拥有行业内机龄最年轻的机队之一,而A330-200F货机是空客A330系列飞机的最新成员。该货机在标准模式下,可运载64吨货物,航程可达4000海里(7400公里)。

力拓 16.95亿美元售美国金矿

◎本报记者 徐虞利

昨日,记者从国际矿业巨头力拓公司获悉,力拓已就资产剥离计划中的第二轮出售达成协议,将以16.95亿美元出售其在美洲内华达州的科特兹(Cortez)金矿的股份。按计划,力拓将逐步出售完成总计至少150亿美元的资产项目。

兰馨亚洲 完成募集4.2亿美元基金

◎本报记者 索佩敏

兰馨亚洲投资集团昨日宣布成功完成了第四期基金的募集,规模达4.2亿美元。兰馨亚洲表示,第四期基金将延续之前投资的经验,着重于中国处于增长期的各行各业,并帮助有经验的企业家人才在中国建立起可大规模复制的商业模式。

肖亚庆:中铝美铝参股力拓基于价值发现

◎本报记者 徐虞利

肖亚庆——中国最大铝业企业中国铝业公司的掌门人,在携手美国铝业公司以140亿美元参股国际矿业巨头力拓后,他的名字立刻被海内外各大财经媒体所关注。昨日,就参股力拓一事,肖亚庆在中铝大厦接受了上海证券报记者专访。他表示,此举表明中铝看好基础金属长远发展前景,并认为力拓仍具有潜在价值,而这一点是中铝与美铝在沟通中共同发现的。

中铝美铝此次收购了力拓美国上市股权的12%,占力拓总股本的9%,成为力拓单一最大股东。肖亚庆指出,“这是中铝公司首次成为国际顶级矿业企业的股东,意义重大。”

肖亚庆表示,在必和必拓宣布并购力拓前,中铝就已经在谋划海外并购,选择并购对象。中铝由于和美铝存在合作关系,双方高层一直保持定期和不定期的沟通,参股力拓就是在双方的电



肖亚庆接受本报专访 徐虞利摄

话讨论中共同发现的“课题”,且一拍即合。“这次美铝所占出资比例较小,但是如果未来两家公司合作某一项项目,就可能由中铝来主导,在与美铝的投资合作中,美铝不会一直占这么小的比例。”肖亚庆进一步说,肖亚庆还表示,未来如何处理所持力拓股份,将视情况而定。“如果价格涨得很高,也可以卖掉力

拓的股票。我们不会一成不变的。”肖亚庆说。

2月6日,必和必拓提出以每股3.4股必和必拓股票换取力拓1股股票的收购方案,遭到力拓拒绝。但必和必拓仍未放弃收购。对于此事,肖亚庆表示,并未与力拓和必和必拓进行相关讨论和沟通,因为力拓董事会已代表股东做出了决定。肖亚庆说:“任何人想购买力拓,都需要经过力拓股东的同意,中铝和美铝作为单一最大股东,当然有很大发言权。也肯定会维护自己的利益。必须要达到中铝和美铝的利益要求,我们才可能同意做什么事情。”

肖亚庆表示,“中铝和美铝在沟通中共同发现的‘课题’,且一拍即合。”肖亚庆说,“这次美铝所占出资比例较小,但是如果未来两家公司合作某一项项目,就可能由中铝来主导,在与美铝的投资合作中,美铝不会一直占这么小的比例。”肖亚庆进一步说,肖亚庆还表示,未来如何处理所持力拓股份,将视情况而定。“如果价格涨得很高,也可以卖掉力

拓的股票。我们不会一成不变的。”肖亚庆说。

肖亚庆表示,“中铝和美铝在沟通中共同发现的‘课题’,且一拍即合。”肖亚庆说,“这次美铝所占出资比例较小,但是如果未来两家公司合作某一项项目,就可能由中铝来主导,在与美铝的投资合作中,美铝不会一直占这么小的比例。”肖亚庆进一步说,肖亚庆还表示,未来如何处理所持力拓股份,将视情况而定。“如果价格涨得很高,也可以卖掉力

拓的股票。我们不会一成不变的。”肖亚庆说。

肖亚庆表示,“中铝和美铝在沟通中共同发现的‘课题’,且一拍即合。”肖亚庆说,“这次美铝所占出资比例较小,但是如果未来两家公司合作某一项项目,就可能由中铝来主导,在与美铝的投资合作中,美铝不会一直占这么小的比例。”肖亚庆进一步说,肖亚庆还表示,未来如何处理所持力拓股份,将视情况而定。“如果价格涨得很高,也可以卖掉力

AlixPartners 最新研报指出——

中国汽车零部件行业面临大整合

◎本报记者 宫璐

昨日,全球行业咨询机构AlixPartners发布了最新研究报告。“中国的汽车零部件行业虽然近年来增长迅速,但将面临成本增加和外部竞争的冲击,由此将在不久后引发一系列行业整合。”

AlixPartners执行总裁 Stefano

Aversa接受本报采访时说,“一方面中国汽车零部件行业在未来的几年有着高速增长潜力,另一方面,它们又同时面临许多必需迅速做出的抉择。企业很可能要么让成本上升等无法阻止的压力危及现有的经营;要么就是把挑战转化为机遇,成为该行业的领军企业。”

AlixPartners在研究报告中指

出,中国汽车零部件企业无论从内部还是外部都面临新的挑战。外部来看,有人民币升值和出口增值税减少等变数。从内部来看,还有能源和原材料价格上涨引发的成本上升,由于汽车零部件供应商无法将所有的成本上涨全部转嫁给客户,如果不能显著降低成本,利润率下降是无可避免的。

而据AlixPartners的调研,不少中国汽车零部件公司已清晰的认识到另一条出路,那就是兼并重组。在受访的企业高层中,90%表示考虑兼并重组的可能。其中,获取技术和研发优势是兼并重组的首要驱动因素,第二个目的是获取销售渠道和客户,最后是提升企业管理技巧。

1元如何变成几百元?

财富和健康可以一举兼得吗?

拥有财富的人渴望健康,拥有健康的人渴望财富。财富和健康可以兼得吗?具有国际投资背景,全球领先的保健品牌——益生康健有限公司,全新推出财富与财富卡——保健卡。持有者,将获得10%的返利,并有机会赢取财富与健康。

首先,当您购买益生康健财富卡时,即可获得价值400多元的财富与健康卡。作为财富卡,您将获得10%的返利,并有机会赢取财富与健康。其次,当您购买益生康健财富卡时,即可获得价值400多元的财富与健康卡。作为财富卡,您将获得10%的返利,并有机会赢取财富与健康。

1元如何变成400元?

当您拥有了益生康健财富卡,即可获得价值400多元的财富与健康卡。作为财富卡,您将获得10%的返利,并有机会赢取财富与健康。

价格优惠 益生康健财富卡会员可享受10%的返利,并有机会赢取财富与健康。

促销特惠 持有者可享受益生康健各种促销活动,获得各种礼品。

会员积分 每月益生康健财富卡消费1元,即可获得1积分,可兑换各种礼品。

拥有保健卡,健康伴一生

当您拥有了益生康健财富卡,不仅可获得价值400多元的财富与健康卡,而且400多元的服务费将为您带来40位专业的健康管理专家,成为您的私人健康管家。同时,您还将获得10%的返利,并有机会赢取财富与健康。

专家咨询 由40位专业的健康管理专家,为您提供一对一的健康管理服务。

会员服务 由40位专业的健康管理专家,为您提供一对一的健康管理服务。

会员专享 每月消费1元,即可获得1积分,可兑换各种礼品。

善待自己的身体,只有她才真正属于你! 如果您有任何健康方面的疑问或想获得益生康健财富卡,请致电400-651-8998,我们40位健康管家和400名客户服务人员将竭诚为您服务。

电话订购·免费送货上门·货到付款·30天退款退货保障 咨询订购电话: 400-651-8998

益生康健会员服务中心地址:北京海淀区北三环西路43号青云大厦2层 (长期免费)

●凡消费100元或购买益生康健财富卡,即可成为益生康健会员,获得各种财富与健康服务。 服务时间:8:00-21:00(周一至周五) 服务监督电话:010-9861123