

## Companies

## 关联方下手 S\*ST 中纺大股东持股悉数被冻

◎本报记者 彭友 实习生 吴晓婧

继此前持有的 10442.35 万股被冻结后,太平洋机电新增的 S\*ST 中纺 1250 万股社会法人股又遭关联公司申请冻结。

S\*ST 中纺今日披露,公司获悉,近日上海市第一中级人民法院通过中国证券登记结算有限责任公司上海分公司,对公司第一大股东太平洋机电(集团)有限公司所持有的公司 1250 万股股份实施冻结,冻结期限为 2008 年 3 月 4 日至 2010 年 3 月 3 日。

据称,上述冻结的原因,是 S\*ST 中纺第一大股东太平洋机电的控股股东关联方上海电气资产管理责任公司诉太平洋机电一案,上海一中院作出的(2008)沪一中民四(商)初字第 6-1 号民事裁定书已经发生法律效力,因财产保全,根据《民事诉讼法》相关条款实施上述冻结。

今年 1 月 21 日,S\*ST 中纺披露,上海浦东发展银行南京分行近日解除了对公司股东广州市赛德德投资发展有限公司所持有的 S\*ST 中纺 1250 万股社会法人股的质押。1 月 18 日,根据上海市第二中级人民

法院通知,中国证券登记结算公司上海分公司已将上述股权划转至太平洋机电名下。

事实上,早在此前的 1 月 5 日,S\*ST 中纺披露,上海一中院对太平洋机电所持有的 S\*ST 中纺 10442.35 万股股份实施冻结,冻结期限为 2008 年 1 月 11 日至 2009 年 1 月 10 日。冻结原因也是上海电气资产管理责任公司诉太平洋机电一案实施财产保全。此次随着 S\*ST 中纺 1250 万股再遭冻结,太平洋机电持有 S\*ST 中纺 11692.35 万股(占总股本的 32.74%)已经全部遭到关联公司

申请冻结。

然而,一个值得注意的细节是,上海一中院定于 3 月 5 日公开审理上海电气资产管理责任公司诉太平洋机电一案,案由为借款合同纠纷。但当记者昨日赶到法庭时,有关工作人员表示,在法庭调解下,当事双方已于前日达成庭外和解。

记者昨日致电 S\*ST 中纺,有关人士表示,“只是为了保全财产,双方之间并没有什么事情”。

市场上猜测,太平洋机电新持的 S\*ST 中纺 1250 万股再度遭关联公司申请冻结,或许是为了将所持

S\*ST 中纺牢牢掌握在自家手中,以免被斯威特集团方面抢先申请冻结,从而失去对这部分股权的掌控。

值得注意的是,本次 1250 万股股权的冻结期限为 2 年。记者了解到,《民事诉讼法》制订了财产保全条款,但未就冻结期限问题作出规定。《最高人民法院关于冻结、拍卖上市公司国有股和社会法人股若干问题的规定》则明确提出,冻结股权的期限不超过一年。如申请人需要延长期限的,人民法院应当根据申请,在冻结期限届满前办理续冻手续,每次续冻期限不超过 6 个月。

栋梁新材  
募资构建完整产业链

◎本报记者 赵旭

栋梁新材今天进行公开增发申购,将募集资金不超过 2.51 亿元。募集资金将投向年产 3 万吨高精度 PS 版、CTP 铝基板生产线项目,如成功实施,能进一步扩大公司的生产规模,铝基板产量将增加一倍,并改善公司产品结构,提高产品的科技含量,提升产品档次,增强公司的综合竞争力和抗风险能力。项目达产后预计年平均销售收入 7.5 亿元,年均利润总额 6781 万元,财务内部收益率(税后)为 21.02%。

公司总经理徐引生介绍说,我国印刷业近年来的高速发展推动了 PS 版制造业的飞速发展,而高品质的铝基板对提高 PS 版的质量非常重要。目前国内高精度铝基板的数量还不能充分满足 PS 版行业的需求,供货数量不到国内需求的 50%。市场对高精度 PS 版铝基板的需求旺盛,正处于高速增长期。而从国外进口 PS 版铝基板存在着供货不畅、周期长、成本高的缺点。2006 年全国 PS 版总产量比 2005 年增长 36%,全年销售额近 50 亿元人民币,预计到 2010 年国内 PS 版产量将在 2006 年的基础上翻一番,而生产这些 PS 版需要铝基板约 28 万吨。董事长陆志宝表示,公司规划在未来几年里,形成“铝型材”、“铝基板”和“型材板材精深加工”三者并举的产品结构和更加完整的铝材加工产业链,从而在持续扩大的市场中取得更大份额。

中国铝业  
获 6 千万元雪灾预赔款

◎本报记者 王尧

今年 1 月中旬以来,我国大部分地区的暴雪和冰冻天气,给中国铝业部分下属企业生产经营带来很大影响和损失。3 月 3 日,阳光保险集团向中国铝业预付灾害损失款 6000 万元人民币。这也是自 1 月中旬我国南方出现特大冰雪灾害以来全国最大的单笔保险预付赔款。

据了解,面对灾情,中国铝业在迅速采取有效措施,做好防灾减灾、生产经营和安全稳定等工作的前提下,对灾害造成的损失认真进行盘点清点,积极与阳光保险集团就损失事项和保险理赔事宜进行了多次沟通和协调。阳光保险集团对此次雪灾理赔给予了高度重视,成立专门的工作组,赴受灾企业勘查了解情况,认定冰雪灾害造成的损失。经过双方的共同努力,最终就灾害赔付达成一致意见,向中国铝业预付灾害损失款 6000 万元人民币,支持公司开展灾后重建和恢复生产工作。

大连圣亚  
首次繁育成功斑海豹

◎本报记者 唐学良

日前,在大连圣亚极地世界生活的斑海豹产下了一只小海豹,这是我国首次在人工环境中繁育成功的第一只斑海豹幼仔。

斑海豹是国家 II 级保护动物,我国渤海辽东湾结冰区,是西太平洋斑海豹在世界上的 8 个繁殖区中最南的一个,近年来由于海水污染、自然生存环境的破坏和人为捕杀,使得斑海豹栖息地逐步缩小,数量锐减。为此,早在 2005 年圣亚极地世界就成立了“大连斑海豹驯养繁育科学研究所”,并开辟了“海豹湾”作为集繁育研究和展示为一体的区域,专门从事对大连环渤海湾地区的海豹进行救助和繁育研究。

## 加速转型 阳光股份定调商业地产

◎本报记者 潘乐天

记者昨日从阳光股份年度股东大会获悉,公司控股子公司道乐科技开发的北京北苑科创大厦项目已经竣工验收,该持有型商业地产项目将于今年 4 月投入运营。

按照协议约定,阳光股份和 Reco Shine 享有 3.1 万平方米的权益,道乐科技与华糖洋华堂商业有限公司签署了房屋租赁合同,协议约定固定租金按照 2.8 元/平方米/天;除支付固定租金外,华糖洋华堂商业有限公司根据年度销售额采取超额累进的方式支付浮动租金。阳光股份和华堂的再次合作将给公司带来稳定的收入来源,避免开发性住宅地产收益的波动。

这仅仅是阳光股份进行战略调整的一部分,截至目前,公司土地储备达 150 万平方米,其中正在开发及运作的商业地产面积已超过 40 万平方米。阳光股份 2007 年年报显示,其商业地产业务营业利润率为 74.64%,而房地产住宅销售的营业利润率为 34.59%。

去年 GIC 的入主促使阳光股份由自有物业租赁业务与房地产并举逐步向商业地产转型。公司通过与管理咨询顾问公司合作,经过公司

管理层和股东方、投资者多次的沟通讨论,形成了“阳光股份发展战略规划方案”,确立“中国领先的商业地产集团”的战略目标,并将 2008 年确立为“战略基础年”。

阳光股份高层表示,在产品战略方面,将重点加强商业地产的发展,形成商业与住宅协同发展的格局;在商业地产领域将专注于社区型与城市型购物中心两种业态;住宅地产作为商业地产持有的重要支撑,立足中高档精品定位,形成可复制的阳光产品体系。在区域拓展上,公司将采用扎根环渤海经济圈的集约型发展策略。在商业地产区域选择与进入策略上,将重点关注全国的商业梯次机会。

据介绍,阳光股份通过拍卖获得青岛城阳 308 国道项目、烟台福山河小区北地块项目。青岛项目地上建筑面积为住宅 10.01 万平方米,商业配套 2.12 万平方米;烟台项目地上建筑面积为住宅 39.73 万平方米,商业配套 3 万平方米。实现了继天津项目后在胶东半岛的战略布局,从而使公司“环渤海”区域战略全面落地。

业内人士指出,目前商业地产对资金沉淀要求很高,资金保障和管理能力对于成功转型至关重要。

## ■ 记者观察

## \*ST 宝硕重组大戏何时开演

◎本报记者 贺建业

冬日残雪期盼被明媚的暖阳彻底消融。

2 月 25 日,新希望化工投资有限公司以 2350 万元竞得 \*ST 宝硕大股东——宝硕集团持有的公司 4513.0937 万股的股权。此举被视为 \*ST 宝硕已从生死线上救回。

据 \*ST 宝硕 2 月 5 日公告的重整及重组时间表来推测,\*ST 宝硕应于 2 月 26 日与获得上述股权的未来重组方——新希望化工重组方签署重组框架协议。

许是好事还得多磨。不知为何 \*ST 宝硕重整结束后,接下来的重组大局却迟迟没有拉开。

上周就有消息人士所称,该公司拟于下周三、即 3 月 5 日公告签

署协议的猜测,也被昨日的一则公告否定。据公告显示,相关程序仍在进行中。

记者注意到,此后公司的公告似乎与 2 月 5 日最初的时间表都不太吻合。

似乎公司对该事项的不确定性有过准备。\*ST 宝硕 2 月 27 日公告,公司若未能在 5 个工作日内(含停牌当日)就该重大事项与相关部门沟通通过的,公司将公告并复牌。若该重大事项与有关部门沟通认为可行,公司股票将继续停牌,并及时刊登重大事项进展公告。

当地一位市场人士曾说过,与同省同病相怜的兄弟 \*ST 沧化、S 宝工相较,\*ST 宝硕有着“特殊的伤病”,因此才导致一段时期以来外人不敢轻易接手。“此次新希望



化工投资有限公司拿下 \*ST 宝硕 4513 万股,就意味着对当初宝硕股份重整计划草案要求中关于实施优质资产注入等重组措施进行了承诺。不过要想收拾 \*ST 宝硕这一残局,恐怕重组之路还很长。”他同时分析指出。

河北一位权威人士也表示,\*ST 宝硕破产重整、引进战略投资者,被看作迈出重组的重要的一步。因为竞买者只是取得了公司的一块股权,据悉被拍卖的 4513 万股的 2350 万元所得将全部用以偿还银行借款。而要想真正成为 \*ST 宝硕的主人,还须海量吞下那 1.2 亿股的大部分。

由此看来,正如公司公告所言,浴火重生的确“存在着不确定性”。

ST 鼎立  
主业成功转型实现“摘帽”

◎本报记者 李锐

ST 鼎立申请撤销股票交易其他特别处理获上海证券交易所批准,自今日起,公司股票简称由原来的“ST 鼎立”变更为“鼎立股份”,股票涨跌幅限制由 5%变为 10%。

该公司 2004 年、2005 年连续两年亏损,2006 年 5 月,上海证券交易所对其股票交易实施退市风险警示。2006 年,在大股东鼎立建设集团股份有限公司全面介入后,ST 鼎立当年即实现净利润 932.99 万元,并于 2007 年 5 月 28 日成功“摘星”。同时,2007 年,通过向大股东发行股份购买三家优质房地产企业,实现了房地产业的成功转型,并确保了稳定增长的利润来源。

公司 2007 年年报显示,ST 鼎立当年实现营业收入 94665 万元,较上年增长 361%,实现净利润 7233 万元,较上年大幅增长 708%,每股收益达 0.2866 元。归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润约为 2030 万元,归属于上市公司股东的净资产为 10988 万元,每股净资产 0.4554 元。鉴于公司主营业务运营正常,扣除非正常损益后的净利润为正值,且股东权益为正值,各项财务指标均符合交易所撤销股票交易其他特别处理的条件,经公司董事会申请并获上海证券交易所批准,成功撤销对公司股票交易的其他特别处理。

公司表示,今日的“摘帽”,意味着上市公司的基本面完成了脱胎换骨的变化,从一个两年前的亏损企业转变成为一个有较强盈利能力的优质房地产公司,其主营业务已经走上良性发展的轨道。

据了解,ST 鼎立目前正积极推进二次定向增发,募集资金项目将带动公司房地产业主业更快更好发展。

西部材料  
申请授信额度迎接建设高峰

◎本报记者 石丽晖

西部材料昨日召开股东大会,讨论向多家商业银行申请综合授信额度等议案,最终议案获得出席股东大会表决权股东所持股份的全票通过。

该公司表示,为确保有充足的项目建设资金和流动资金,2008 年公司拟向 6 家商业银行申请总额为 4.9 亿元的综合授信额度,授权经营层根据生产经营对资金的需求办理融资事宜,但总融资额度不超过 4 亿元。

据了解,上市半年来的西部材料已进入建设高峰期,需要投资的项目资金需求总额为 3.84 亿元,但上市募集的资金只有 1.78 亿元,缺口有 2 亿元之多。因此,公司需要通过信贷融资方式解决资金不足的问题,同时,一些大设备已开始进入签订阶段,厂房也在集中建设、搬迁,土建工程不断展开,另外还需补充生产经营中的流动资金。公司表示,2008 年的集中建设,将为未来规模扩张打下良好的基础。

西宁特钢  
欲发分离债增资江仓能源

◎本报记者 陈建军

西宁特钢昨日公布了 20 亿元的再融资计划,所募资金主要投向燃气综合利用和高炉富氧喷煤项目、置换短期债务,开发青海省内三个铁矿、对控股子公司青海江仓能源发展有限责任公司增资 4200 万元。

西宁特钢这次再融资是 2006 年夭折的定向增发计划的“翻版”。2006 年 9 月 14 日,西宁特钢董事会决定定向发行不超过 2 亿股,将所募最多 7 亿元资金投向固体废弃物综合利用项目建设、燃气综合回收利用项目建设、高炉富氧喷煤工程建设、增资江仓能源 4200 万元以及补充流动资金。

西宁特钢前次定向增发夭折,是因为到去年 11 月时自动失效,而原因是江仓能源矿权不完备,导致西宁特钢在股东大会召开后一年内一直未向中国证监会申报定向增发方案。

西宁特钢如今通过分离债重提增资江仓能源。增资江仓能源,西宁特钢意在避免原材料价格波动对公司经营的影响。然而,西宁特钢要完成对江仓能源的增资,须分离债附送权证行权之后所募资金才能进行,这也影响到仰赖江仓能源供给焦炭的西宁特钢。

中国中铁  
与三一集团合作开展科研

◎本报记者 于祥明

记者昨日从中国中铁获悉,公司与三一集团有限公司签署科研与装备研制战略合作协议。

据悉,长期以来,中国中铁及其成员企业与三一集团保持着良好的合作关系,这种友好合作促进了各自的发展。中国中铁具有产业、资源、市场等优势,三一集团在工程机械设备研制方面有技术、人才和信息等优势,双方的优势具有很强的互补性,在今后具有广泛的合作前景,开展战略合作是实现互利共赢的有效途径。

中国中铁是集勘察、设计、施工、安装、工业制造、科研咨询、工程管理、资本经营和外经外贸于一体的多功能特大型企业集团,企业营业额连续几年位居全国建筑企业首位。三一集团是全球工程机械制造商 50 强、全球最大的混凝土机械制造商、中国工程机械行业综合效益和竞争力最强企业。协议签署后,双方今后将共同研究前沿技术,加速从成果经过中试到应用的产业化转化,以提升双方自主创新能力。



◎本报记者 高一

驰宏锌锗今日公布 2007 年年报,全年实现营业收入 611066.75 万元,比上年同期增长 35.73%;实现营业利润 150237.76 万元,比上年同期增

长 35.47%;净利润 131099.41 万元,比上年同期增长 26.33%;在股本比 2006 年扩张一倍以上的情况下,每股收益仍然达到了 3.36 元。继 2006 年度向股东送出每 10 股送 10 股派 30 元现金的“大红包”后,公司又再

## 业绩持续增长 驰宏锌锗再送“大红包”

次推出每 10 股送 5 股转增 5 股派 20 元现金的分配预案。有业内人士表示,这样底气十足的分红,表明公司董事会对公司未来的持续经营能力充满信心。

年报显示,驰宏锌锗 2007 年完成产品铅+锌总量 26.66 万吨,比上年同期增长 24.06%。销售情况也十分稳定,这是公司业绩实现快速稳定增长主要原因。而公司按照“基础管理年,指标提升年”的工作要求,以生产经营工作为中心,以绩效考核为主线,深挖潜力,狠抓管理,不断完善内控机制,有效提升各项技术指标,降低了运营成本,从而成功克服了 2007 年产品价格下跌、原辅材料价格上涨、出口退税调整、资源整合等种种困难,实现了稳健的经营目标。

值得注意的是,公司在 2007 年加快了向外发展、扩大上游资源掌控能力的步伐,主要措施包括对三

鑫公司增资 4420.8 万元,在云南省建水县设立铅锌有限公司,开展省内资源整合;投资呼伦贝尔驰宏矿业有限公司,进行风险性探矿,向省外进行战略布局;透过控股股东云南冶金集团与加拿大爱维尼亚公司签订的《战略合作总协议》,使公司将按市场价购买麦哲伦矿(加拿大爱维尼亚的全资子公司)的年产产量约 50%的铅精矿,保障了公司外购原料供给的持续、稳定。

公司方面表示,公司具有一定的规模优势和资源优势,是国家第一批循环经济试点单位,资源综合利用将成为公司新的经济增长点,随着我国经济的稳定增长,将有望克服国家进一步加强宏观调控、环保政策和资源税及出口退税政策的变化等不利因素,实现快速稳定的增长。公司董事会制订的 2008 年生产目标是:铅锌产量计划 26 万吨,目标 27.47 万吨。