

# Companies

与全球最大钢企安赛乐米塔尔达成 65% 涨价协议

## 淡水河谷“再下一城” 澳矿谈判仍僵持

◎本报记者 徐庚利

昨日,记者从国际矿业巨头巴西淡水河谷公司获悉,该公司当天与全球最大钢铁公司安赛乐米塔尔达成2008年度铁矿石价格协议。根据协议,巴西南部粉矿 Tubarao FOB 价上涨65%,每千公吨度基价1.3441美元;卡拉加斯粉磁盘上涨66%,每千公吨度基价1.4060美元。

安赛乐米塔尔与淡水河谷达成的涨价协议与此前淡水河谷和德国蒂森克虏伯公司所达成的相一致,但澳大利亚两家铁矿巨头未必和必拓和力拓仍未与任何一家钢铁企业达成新一年度铁矿石价格协议。目前,

以力拓为首,澳方企业仍在强调由于地理优势应该获得亚洲钢厂在运费上的补偿。

昨日,武钢集团总经理邓崎琳接受本报记者采访时表示,目前中方与澳大利亚两大企业的谈判仍在继续,但国际公开市场价格已经确定,不会有所改变。邓崎琳认为,世界铁矿石巨头和整个铁矿石市场对涨价“没有规则和原则”,只考虑眼前利益,是极度不正常的,铁矿石产业已经是暴利行业,过度涨价使得钢铁以及下游整个产业链、供应链都被扭曲。

马钢集团总经理顾建国也表示,对铁矿石涨价是有思想准备的,但是

也没有料到价格像现在这样高。2008年铁矿石进口量预计还要增加几千万吨,成本上涨给钢铁企业带来的压力是“实实在在的”。尽管成本高企,但也不能依赖于钢材涨价去缓解成本提高的压力。

顾建国表示,钢铁企业的关注视角已经发生了变化,未来也会更多对原材料市场进行研究。马钢此前曾与武钢、澳大利亚BHP公司等在大澳大利亚合营开矿。马钢未来也将寻找更多机会去海外开矿,降低成本。但由于目前铁矿石价格高涨,还很难介入与处于优势地位的海外原料商的合作,所以目前还没有确定的目标。

成本上升 日本钢铁巨头利润 6年来首次下滑

◎新华社电

日本钢铁巨头新日本制铁集团最新发布的财年业绩预期显示,由于原材料和燃料价格高涨导致成本增加,其利润将出现6年来的首次下滑。

根据新日铁发布的本财年(2007年4月1日-2008年3月31日)业绩预期,由于原油和钢铁材料价格暴涨,该集团经常利润将为5600亿日元,比去年同期减少6%,净利润将为3470亿日元,同比减少1%。两项指标分别比上一次的预测下调了400亿日元和180亿日元。

在旺盛的钢铁需求的推动下,新日铁、JFE控股、住友金属工业和神户制钢这4大日本钢铁公司的利润连年创下新高。然而,由于船舶运费上涨和原料价格暴涨等原因,4大钢铁公司本财年都将面临利润下滑局面。

此前,日本各大钢铁公司与巴西淡水河谷公司已就2008年度铁矿石价格上涨65%达成协议,而煤炭价格也因澳大利亚水灾等原因不断走高。因此,新日铁副总裁增田一朗认为整个日本钢铁业2008财年的成本将达2万亿日元。

车市受雪灾影响  
2月销量环比降26%

◎新华社电

据中国汽车工业协会7日发布的最新统计,受春节长假企业有效工作日减少以及南方雪灾影响,2月份国产乘用车销量比上月明显下降,但同比仍然保持两位数增长。统计显示,2月份国产乘用车共销售48.89万辆,比上月下降26.15%,同比增长17.05%。2月销量排名前十位的轿车生产企业依次为:上海大众、上海通用、一汽大众、奇瑞、一汽丰田、东风日产、吉利、天津一汽、北京现代和广州本田,上述十家企业共销售23.18万辆,占轿车销售总量的65%。

我国纯电动汽车研究取得重大进展

◎新华社电

上海市电力公司负责实施的国家电网“电池-电容混合电动汽车应用示范系统研究”项目,7日在沪通过专家验收。这标志着我国纯电动汽车研究取得新的重大进展。

目前已有10辆这种电池-电容混合型电动汽车在上海825路公交车上运营,今年还将在上海其他公交线路扩大使用。

上海电力公司总工程师滕乐天介绍,电池-电容混合型电动汽车除了具有一般电动汽车的“电代油”和“零排放”的主要优点外,采用白天行驶、夜间充电的运行方式,利用夜间低廉的电价政策,更有利于降低车辆运行费用。

这种电池-电容混合型电动汽车一次完全充电最大行驶距离可达100-300公里,最高时速可达80-100公里,一次完全充电时间3小时左右,每公里耗电小于1.6度。有关检测数据表明,使用该混合纯电动汽车可减少92%-98%的汽车废气排放,同时可节省能源费用70%-80%。

## 中国企业抢滩美国 长丰设厂方案将出炉

◎本报记者 吴琼

中国汽车企业终于吹响了进军美国市场的号角。昨日,上海证券报独家获悉,5月底,长丰汽车集团(简称“长丰汽车”)在美国设厂的最终方案将水落石出。目前,长丰汽车正在三种方案中进行筛选,预计最高投资额为1.4亿美元。一旦成行,则长丰汽车将成为首家在美国设立整车厂的国产车企。

昨日,长丰汽车董事长李建新接受记者采访时表示,“已有三套在美国设厂的方案,目前公司正在做进一步的研究。”其中,前两种方案的投资主体均为长丰汽车;第一种方案为,长丰汽车在美国建立齐全的汽车生产线,包括冲压、焊接、涂装、总装这四大汽车生产工艺流程;第二种方案为,在美国设立组装厂,将零部件运至美国组装后销售。

第三种方案则为寻找美国代工企业。但据记者了解,长丰汽车显然并不倾向于代工模式。李建新表示,“代工生产,主动权不在自己手上。”

对于两种方案的投资额,李建新早已了然在胸,“在美国设立全系列的汽车生产线,至少要投资1.2亿-1.4亿美元;如果建立组装厂,预



长丰汽车猎豹生产车间 资料图

计要投资2000万美元。”不过,李建新未进一步透露哪一种方式目前最适合长丰汽车,仅表示,“5月底,公司将最终决定采取哪一种方案。”

据记者了解,长丰汽车有三个备选设厂地点:美国中部、美国东北部和毗邻美国的加拿大。

2009年,长丰汽车将正式出口美国,首批产品将是大量排量的猎豹

汽车。此前,长丰汽车已做好预热工作,三次参加底特律车展,并展示了SUV猎豹汽车。

除北美外,据了解长丰汽车也有志于进入包括俄罗斯在内的欧洲市场,目前正在积极寻找欧洲合作伙伴。

按长丰汽车的规划:十五、公司规划产销量为28万辆,其中海外

市场至少占销量的六分之一。2008年,长丰汽车出口量计划增长50%,为4500辆左右。

外界对于长丰汽车的宏伟出口规划及进军美国市场之举,表示出极大的关注,如果长丰汽车成为最先吃到美国“螃蟹”的中国车企,势必做好应对各种新问题的准备;诸如中国车企在德国屡屡碰到的“碰撞门”事件。

## 今年煤炭供需总体基本平衡格局不变

预计电力等四大行业需煤27亿吨以上,现有及在建煤矿产能为31亿吨

◎新华社电

中国煤炭工业协会有关人士近日对煤炭行业经济运行情况分析认为,2008年煤炭供需总体基本平衡格局不会改变。

从煤炭生产能力来看,2007年底,全国共有1664处小煤矿建设项目通过安全验收投产,新增生产能力2.95亿吨,而自2005年以来,全国淘汰落后产能2.5亿吨,总体看,整顿并没有减产减供。

业内人士预测,从煤炭需求看,

2008年主要耗煤为电力、钢铁、建材、化工四大行业,其中电力行业仍有持续发展空间,但煤炭消耗的增幅将进一步下降,预计四大行业2008年煤炭需求比2007年增加2亿吨左右,全年煤炭需求总量为27亿吨以上。目前,现有煤矿和在建煤矿总产能为31亿吨左右。

另一方面,国际市场受暴雨等因素影响,继续延续供不应求态势,国际煤炭交易价格持续走高。

从煤炭进出口看,2007年煤炭出口5317万吨,同比下降16%;进

口5102万吨,同比增长33.3%,全年煤炭净出口215万吨。预计2008年煤炭进出口仍将保持基本平衡的局面。随着国际市场价格高涨,越南、印尼煤价攀升,煤炭进口动力也将受到一定程度的抑制。从煤炭出口看,国际煤价高涨将成为我国煤炭稳定出口的动力。

从以上分析看,2008年的煤炭市场,在产能逐步释放的背景下,煤炭供需总体基本平衡的格局不会改变,但区域性、时段性、结构性供需矛盾还可能有所表现。

秦皇岛动力煤价格走势



数据来源:秦皇岛煤炭网

# 1元如何变成几百元?

益生康健会员俱乐部

**财富和健康可以一举兼得吗?**

拥有财富的人渴望健康,拥有健康的人渴望财富。健康和财富可以兼得吗?具有国际投资背景,全球领先的连锁品牌——益生康健有限公司,全新打造财富与健康于一体。一张银行卡,一手健康。相信您会如何执着追求财富,您也许正在寻求财富,您也许正在寻求健康,您也许正在寻求财富与健康。当您拥有了益生康健会员卡,您就可以拥有财富与健康。让您的财富与健康,成为您前进的动力,为您提供专业的健康管理服务,让您的财富与健康,成为您前进的动力,为您提供专业的健康管理服务。

**1元如何变成400元?**

当您拥有了益生康健会员卡,只需支付1元,就可获得价值400多元的益生康健会员卡,即您拥有了健康与财富。如您愿意,您还可以成为益生康健会员,享受更多的健康与财富。

**价格优惠**——益生康健会员卡会员,享受更多的健康与财富。

**促销特惠**——会员享受更多的健康与财富。

**会员积分**——会员享受更多的健康与财富。

公司拥有会员数、推广、免费体检、健康体检等。

**升级会员卡**——会员可享受更多的健康与财富。

**拥有保健卡,健康伴一生**

当您拥有了益生康健会员卡,您就可以拥有财富与健康。让您的财富与健康,成为您前进的动力,为您提供专业的健康管理服务。

**专家咨询**——会员可享受更多的健康与财富。

**会员服务**——会员可享受更多的健康与财富。

**会员专享**——会员可享受更多的健康与财富。

**善待自己的身体,只有她才真正的属于你!** 如果您有任何健康方面的疑问或想获得益生康健会员卡,请致电400-651-8998,我们40位健康营养专家和400名客户服务人员将竭诚为您服务。

电话订购·免费送货上门·货到付款·30天退换货保障 咨询订购电话

**400-651-8998**

益生康健会员服务中心地址:北京海淀区北三环西路43号青云大厦2层 (总店免费)

联系时间: 8:00-21:00 (周一至周五) 联系服务热线: 010-59861273