

连拿三份外包

国脉科技谋划高端转型

◎本报记者 应尤佳 实习生 吴晓婧

继2007年分别与美国Juniper网络公司以及美国Packet Design Inc.达成战略联盟后，国脉科技近日又与美国Force10 Networks Inc.确立了战略合作关系。在一年多时间里，与国际厂商连签三项有实际业务支撑的战略合作协议，这在中小板公司里是颇为少见的。

国脉科技频繁开展外包服务，业内人士指出，这是公司的一

个重要转型。这意味着该公司将逐渐结束低毛利的传统系统集成业务，而转向高端外包服务。

国脉科技与美国Force10 Networks Inc.确立战略合作关系，其实质是公司作为Force10的产品在中国范围内的服务提供商及产品系统集成商，为其产品提供系统集成、技术支持及维护等全面的技术外包服务。

据悉，Force10是为大型数据中心生产高速交换机和路由器并提供解决方案的设备供应商，能够建造

可靠的高性能网路，确保网络安全，是该领域的领先企业。

对于此次国脉科技与美国Force10 Networks Inc.确立战略合作关系，业内研究员指出，战略联盟将为国脉科技带来更广泛的产品线和更丰富的解决方案，同时使其与技术领先的Juniper联盟，通过IP全线产品代理深入省外维护市场。

早在2007年5月，国脉科技就与美国Juniper网络公司签订过框架协议，双方之后的合作为公司带来了不小的收益。国泰君安研究员张

文洁表示，国脉科技2007年的战略突破在于借助Juniper打开福建外5个省核心网系统集成的销售。据测算，这将会为国脉科技未来2年带来7亿美元存量市场的维护。不仅如此，2008年，国脉科技还将建立Juniper联盟，通过IP全线产品代理深入省外维护市场。

在去年连签外包协议之后，国脉科技的这种转型已经收到部分成效。国脉科技2007年报显示，公司全年实现主营业务收入2.69亿元，同比增长33.1%；主营业务利润6063万元，同比增长34.2%；净利润5549万元，同比增长75.6%。

广发证券电信行业首席研究员李太勇对记者表示，国脉科技业绩增长主要得益于其传统业务之外的有效扩张，而净利润增速远超收入增速，则恰恰要归因于公司主营结构已发生重要转变，高毛利的外包服务收入比重有所提高。也正是因为“初尝了甜头”，国脉科技又马不停蹄地签下了这一份协议。

■投资论道

预期偏离实际
市场总会修正

◎民族证券 刘佳章

随着两市综指的破位，中小板指也大幅下跌，失守6000点整数关口，截至周二，收盘于5954.45点，累计一周跌幅4.61%，表现略强于两市综指。

从盘面来看，次新股板块成为中小板下跌的重灾区，诺普信、联合化工、天宝股份、大立科技、独一味、拓日能源等今年2月份以来上市的次新股，一周以来跌幅都在14%以上，过高的估值以及“过江龙”资金对这些新股炒作的短暂停，成为这些个股下跌的主要原因。

而凯恩股份、万达达、广陆数测等一周来涨幅在10%以上，但从这些个股的基本面来看，业绩和成长性显然不是支撑其短期走强的理由，反倒是从技术分析角度而言，这些个股的上涨都伴随着成交量的活跃。如果说A股市场近期的下跌不是估值博弈而是由心理博弈引起的话，那么，中小板热门股的活跃，更多地依赖于资金推动型而非成长性和价值两个基本面因素。

从中小板最新估值水平来看，38倍PE仍高于主板23倍的水平，从已经公布年报的情况来看，年度净利润同比增长67%也低于主板108%的水平。

由此，结合索罗斯的反射性理论来反证中小板近期走势的特点和后市走势，也许更有着借鉴意义。

两市A股特别是大盘蓝筹股的整体下跌，说明了市场对于大盘蓝筹股特别是金融板块过于悲观判断的预期。中小板一月以来一直走强两市综指，那么，如果要找出中小板行情略强的原因，也许就是反映了市场流动性发生改变后使得中小板板块从中受益的过于乐观的预期，而尽管事实上中小企业板的估值水平并不低，成长性也并不强，但市场的走势最终还是实现了这一过于乐观的预期。

令人担心的是，也许在一段时间后，当市场发现其走势与实际情况有所偏离时，会产生一波修正前期预期的行情，蓝筹板块被重新认识和认可，而中小板个别则会走出补跌的态势。

因此，基于市场当前走势并非乐观，有继续破位的可能，投资中小企业板的投资者，最好更多的关注市场的风险因素，适时获利了结方为上策。

■公司透视

扩大海参养殖 东方海洋成就渔业新贵

◎本报记者 朱剑平



日前，东方海洋非公开发行方案获证监会核准。公司募集资金项目主要是增加海参养殖。由于国内消费升级，海参价格近年来一路走高，海参养殖业发展迅速，被专家称之为继海带、对虾、扇贝、海水鱼养殖之后的“第五次浪潮”。然而，海参养殖周期长，其生长的海域具有稀缺性。东方海洋大规模扩大海参养殖，能否如预期使其保持稳定增长？

海参养殖将增14倍

根据公司公告，公司非公开发行不超过4000万股，发行价格不低于13.88元/股，募集资金数量的上限为5.7亿元。发行对象范围包括山东东方海洋集团、前20名股东、基金公司等不超过10家，其中山东东方海洋集团认购200万股。

本次增发将以募资22100万元投资崆峒岛2万亩海底牧场建设，预计年均利润总额7670万元。分别以募资14250万元和14500万元投资担子岛海域海参增殖和山东省海阳市辛安浅海增养殖，预计年均利润总额4860万元和4330万元。以募资5700万元投资海藻遗传育种中心及刺参养殖建设，预计年均利润总额1080万元。本次募集资金项目投入使用后，除海藻遗传育种中心及刺参养殖基地建设项目海参养殖采用池塘养殖方式，当年投苗当年达产外，其余项目均为第3年进入达产期，第5年全部达产。募集资金项目达产后，新增海产能1813.52吨，公司海参总产能达到1933.52吨，是2007年公司海参产能135.5吨的14倍。

公司董秘于德海介绍说，公司前次募集资金主要是用于海洋产品的加工，随着人民币升值、原材料价格上涨、人力成本上升等因素影响，公司加工业务毛利率有所下降。海水养殖业务中，报告期，公司鲆鲽鱼毛利率出现一定幅度的下降。但海参养殖产品市场前景广阔，需求旺盛，且利润率一直保持在较高水平，海参养殖业务具有很大发展潜力。去年，东方海洋拥有的围堰养殖海参面积为837亩，海

参产品为135.5吨，为公司带来了1780万元的利润，占其利润总额的23.66%。年报显示，最近三年，该公司海参养殖毛利率一直维持在较高水平，分别为66.09%、58.72%、67.20%。

市场需求持续扩大

海参在我国沿海各省都有出产，分为刺参、梅花参、乌参等。研究表明，与其他产地的海参相比，黄渤海产的刺参含有的营养元素种类最多、含量更高，这在明、清时期的古书中便早有记载，有“刺海参胜人参”之说。随着人民生活水平的提高和保健意识的增强，海参的医疗保健作用得到了越来越广泛的认同和应用。

近年来，由于海参市场需求持续增长，引发了海参的过度捕捞，许多商业品种的海参资源都受到不同程度的破坏，人工海水养殖海参成为解决市场需求的主要途径。

目前，国内养殖规模迅速扩大，方式多种多样，形成了池塘养殖、围堰养殖和底播增殖等多种养殖模式，2003年我国海参的养殖面积58万亩，产量仅有38952吨，到2006年养殖面积增长到126万亩，产量7525吨，有专家称之为继海带、对虾、扇贝、海水鱼养殖之后的“第五次浪潮”。

据董秘于德海介绍，海参从育苗到收获需要3年左右时间，较长

速增长的黄金时期，自2001年以来，我国每年进口海参均在5000吨以上。2003年至2006年，我国海参产量快速增长，年均复合增长率达24.81%。海参产品由于需求旺盛、产品供不应求，价格不断上升，公司海参产品2006年平均售价143.42元/公斤，比2005年的平均售价99.62元/公斤上涨43.97%，2007年1至9月平均售价169.45元/公斤，比2006年上涨18.15%。即便如此，《中国水产渔业行业研究报告》指出，2006年海参等高档水产品在我国辽宁、山东、北京等地出现脱销现象，行业内主要海参生产、销售企业产销率均达100%。根据奢侈品的收入消费乘数理论，海参市场需求增长速度将高于今明两年居民可支配收入增长率10%。

稀缺资源凸现价值

然而，有限的海域资源将导致海参供给增长潜力有限。海参由于其独特的生长特性，对养殖水域的水深、流速、底质、水温、盐度、氧气等均有很高要求。海参养殖对生存环境条件的要求导致了海参难以在全国更广的区域内推广养殖。国内只有山东和辽宁部分海域适宜大规模养殖。

据董秘于德海介绍，海参从育苗到收获需要3年左右时间，较长

的养殖周期，导致产品占用资金规模较大。本次募集资金投资项目海参达产期5年(包括建设期)，一次性投资5.89亿元，项目实施阶段还需要一定的流动资金。海参养殖的高投入对养殖户的资金实力提出了较高要求。市场资源将继续向拥有无污染优质养殖海域的养殖企业集中，对优质海域资源的抢占、控制将成为海水养殖企业在竞争中最具核心竞争力的优势之一。因此，公司为扩大以海参为主的海珍品养殖能力而先期取得的4万亩海域优势更加凸显。

另据了解，东方海洋自2004年开始在海阳市辛安镇进行836.7亩池塘海参养殖生产，不仅取得了良好的经济效益，也积累了海参从繁育、育苗、养殖、检测、养成、销售等一整套完整的工艺流程，培养了一批海参养殖技术人员和熟练工人，已具备了海参底播规模化生产能力。

2005年，公司为长岛砣矶海区260亩海底投石增殖海参提供

技术指导，进一步提升了底播海参养殖技术，对海参在自由海域生态习性、生长规律，以及烟台周边海域海区的水环境、底质、敌害积累了丰富的经验，具备了较大面积海域投石海参增殖能力。加之公司在销售方面也积累了丰富的生产经验，所销售的海参产品通过无公害农产品认证，并以其质优赢得了客户的认可。

证券代码:600675

证券简称:中华企业

编号:临 2008-008

中华企业股份有限公司公告

重要内容提示:

- 交易内容:拟将公司所有的万泰大厦整体转让给上海工业投资(集团)有限公司
- 是否为关联交易:否
- 对上市公司持续经营能力、损益及资产状况的影响:有利于加快资产变现，促进资金回笼，保证公司可持续发展

一、交易概述

2008年3月9日，公司第五届董事会以通讯表决的方式审议同意我公司以87,000万元的价格将公司所有的万泰大厦整体转让给上海工业投资(集团)有限公司(以下简称“上海工投”)。

同日，我公司与上海工投就万泰大厦整体转让事宜签订了《意向书》。

根据上述《意向书》有关条款的约定，在签署有关《意向书》后，我公司及上海工投应履行各自必须的批准或确认程序，如任何一方无法完全完成有关批准或确认，该《意向书》立即自动解除。而我公司及上海工投均为国有控股公司，此次交易须报国有资产监督管理部门审核批准，故本次交易存在一定的不确定性。

二、交易各方当事人情况介绍

1、上海工业投资(集团)有限公司

公司名称:上海工业投资(集团)有限公司

注册地址:上海市浦东新区唐陆路426号

法定代表人:嘉基

注册资本:人民币398,156.1万元

企业性质:有限责任公司

主要经营业务或管理活动:实施工业系统专项资金管理，投资及资产经营管理。生产资料和工业品贸易，投资咨询;自营和代理纺织服装、轻工业品、五金矿产品、机电产品的进出口业务，经营进料加工和“三来一补”业务，经营对销贸易和转口贸易，煤炭经营，汽车代理进口，生产性废旧金属回收等业务。

2、中华企业股份有限公司

公司名称:中华企业股份有限公司

注册地址:上海市华山路2号

证券代码:600693

证券简称:东百集团

编号:2008—010

证券代码:600693 证券简称:东百集团 编号:2008—010

福建东百集团股份有限公司
关于2007年度分配的实施公告

本公司董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

重要提示

- 每股转增1股；每10股转增10股。
- 股权登记日:2008年3月18日(星期二)
- 除权日:2008年3月19日(星期三)
- 新增可流通股份上市流通日:2008年3月20日(星期四)

一、通过2007年度分配方案的股东大会届次和日期:

福建东百集团股份有限公司2007年度分配方案已获2008年3月5日召开的2007年度股东大会审议通过，并于2008年3月6日在《上海证券报》、《中国证券报》、《证券日报》及上海证券交易所网站[http://www.sse.com.cn]上进行了公告。

二、2007年度分配方案:

经福建东百集团股份有限公司2007年度股东大会批准，以2007年末总股本132,008,690股为基数，用累计资本公积向全体股东每10股转增10股，共计转增132,008,690股。

三、具体实施日期:

1.股权登记日:2008年3月18日(星期二)

2.除权日:2008年3月19日(星期三)

3.新增可流通股份上市流通日:2008年3月20日(星期四)

四、转增对象:

截止2008年3月18日下午上海证券交易所收市后，在中国

证券登记结算有限责任公司上海分公司登记在册的全体股东。

五、实施办法:

资本公积转增股份由中国证券登记结算有限责任公司上海分公司通过计算机网络根据股权登记日登记在册的持股数，按比例自动计入账户。

六、股本变动结构表:

股 份 类 别	本次变动前		本次变动后		
	持 股 数 量	占 总 股 本 比 例 (%)	转 增 股 份 数 量	本 次 变 动 后 持 股 数 量	占 总 股 本 比 例 (%)
有 限 售 条 件 的 流 通 股 分	28,635,816	21.69	28,635,816	57,271,632	21.69
无 限 售 条 件 的 流 通 股 分	103,372,874	78.31	103,372,874	748	78.31
股 份 合 计	132,008,690	100.00	132,008,690	264,017,380	100.00

七、实施转增股份分配方案后，按新股本总数摊薄计算的2007年度每股收益为0.225元/股。

八、有关咨询办法:

咨询机构:公司董监事会办公室

咨询电话:0591-87531804