金发科技股份有限公司 2007 年度报告摘要

（上接D9版）

（2）交易性金融资产比期初增加3,674,215.00元，主要原因是公司在塑料期货市场进行期货交易；

（3）应收票据比期初增加225,560,097.43元，增幅为101.72％，主要原因是公司产销规模扩大，货款以银行承兑汇票方式结算相应增加；

（4）应收账款净额比期初增加535,602,088.85元，增幅为67.27%，主要原因是公司本期销售额增加，且公司给予客户1到3个月不等的信用期，截至期末部分货款未到结算期；

（5）其他应收款净额比期初增加42,645,315.53元，增幅为660.80%，主要原因是公司本期增加备用金借款及合并子公司长沙高鑫的应收款项；

（6）存货比期初增加1,529,401,891.31元，增幅为215.65%，主要原因是长沙高鑫房地产开发有限公司购入土地使用权及在建房产增加；

（7）固定资产比期初增加205,715,240.68元，增幅为53.91%，主要原因是公司科学城生产基地Ⅰ期工程投入使用及机器设备增加所致；

（8）在建工程比期初减少34,109,334.07元，减幅为32.93%，主要原因是在建工程结转固定资产；

（9）无形资产比期初增加103,461,658.40元，增幅为332.06%，主要原因是广州科学城土地使用权转入无形资产；

（10）商誉比期初增加9,692,206.94元，主要原因是公司在收购绵阳长鑫新材料发展有限公司少数股权的过程中，合并成本大于所取得被购买方可辨认净资产公允价值的份额；

（11）递延所得税资产比期初增加809,033.04元，增幅为32.13%，主要原因是应收款余额增加导致坏帐准备增加；

（12）短期借款比期初增加649,275,580.95元，增幅为141.53%，主要原因是公司产销规模扩大，公司为满足流动资金需要增加银行借款；

（13）应付票据比期初增加330,448,490.55元，增幅为70.31%，主要原因是公司业务发展较快，采购量增大，对外以银行承兑汇票方式结算增加；

（14）应付账款比期初增加354,597,165.84元，增幅为73.63%，主要原因是公司议价能力增强，供应商提供较长信用期；

（15）预收款项比期初增加153,421,165.07元，增幅为279.69%，主要原因是公司以预收款结算的销售方式增加和长沙高鑫房屋预售款增加；

（16）应付职工薪酬比期初减少10,712,925.82元，减幅为55.66%，主要原因是根据新企业会计准则的要求冲销期初应付福利费；

（17）应交税费比期初增加15,008,713.68元，增幅为155.05％，主要原因是公司本期销售增长导致增值税增加，及利润增长导致企业所得税增加；

（18）其他应付款比期初增加27,038,707.70元，增幅为56.49%，主要原因是公司质保金增加以及由于业务量增大而相应增加预提运输费；

（19）一年内到期的非流动负债比期初减少15,000,000.00元，减幅为50.00%，主要原因是归还到期借款；

（20）其他流动负债比期初增加16,486,963.43元，增幅为100.90%，主要原因是本期政府补贴及相关项目摊款增加；

（21）长期借款比期初增加185,000,000.00元，增幅为740.00%，主要原因是为满足公司长期资本支出的需要，增加银行长期借款；

（22）股本比期初增加341,530,000.00元，增幅为107.23%，主要原因是资本公积转增股本、送红股及公开增发股票；

（23）资本公积比期初增加685,872,113.60元，增幅为193.82%，主要原因是公开增发股票股本溢价及确认股票期权费用相应增加了资本公积；

（24）盈余公积比期初增加30,507,204.57元，增幅为33.35%，主要原因是本期净利润增加，按照10%的比例提取盈余公积。

7.报告期内，公司主要资产采用的计量属性

根据新企业会计准则的规定，报告期内，公司主要资产采用的计量属性为：存货采用成本与可变现净值孰低的原则计量；长期股权投资、固定资产、无形资产采用资产的账面价值与可收回金额孰低的原则计量；交易性金融资产采用公允价值模式计量；应收账款采用摊余成本法计量。

交易性金融资产主要是公司在塑料期货市场上持有的期货合约，其公允价值是按相关期货合约在会计期末的结算价确定。

8.报告期内，公司利润表项目大幅变动原因分析：

单位：元

项目	本期数	上期数	增减额	增减比例(%)
营业收入	6,423,411,880.81	4,653,604,504.39	1,769,807,376.42	38.03
营业成本	5,514,380,037.47	4,074,931,883.00	1,439,448,154.47	35.32
营业税金及附加	6,981,785.34	4,100,272.45	2,881,512.89	70.28
销售费用	157,805,266.37	97,332,620.05	60,472,646.32	62.13
管理费用	202,053,686.60	141,109,555.98	60,944,130.62	43.19
财务费用	67,610,088.30	40,928,876.63	26,681,211.67	65.19
资产减值损失	9,486,984.90	671,107.29	8,815,877.61	1313.63
公允价值变动收益	-3,610,928.77	-	-3,610,928.77	
营业外收入	11,996,809.25	6,055,266.14	5,941,543.11	98.12
所得税费用	73,178,783.82	43,922,288.36	29,256,495.46	66.61

（1）营业收入比上年同期增加1,769,807,376.42元，增幅为38.03%，主要原因是公司加大了产品开发和市场开拓力度，业务规模不断扩大；

（2）营业成本比上年同期增加1,439,448,154.47元，增幅为35.32%，主要原因是随营业收入同步增减变动；

（3）营业税金及附加比上年同期增加2,881,512.89元，增幅为70.28%，主要原因是公司本期销售收入增长导致相关税费增加；

（4）销售费用比上年同期增加60,472,646.32元，增幅为62.13%，主要原因是确认股票期权费用以及销售规模扩大导致运输费用相应增加；

（5）管理费用比上年同期增加60,944,130.62元，增幅为43.19%，主要原因是确认股票期权费用；

（6）财务费用比上年同期增加26,681,211.67元，增幅65.19%，主要原因是公司产销规模扩大，公司为满足资金需要增加银行借款及票据的贴现引起利息支出增加；人民币汇率变动导致汇兑损益增加；信用证结算规模增大带来手续费的增加；

（7）资产减值损失比上年同期增加8,815,877.61元，增幅为1313.63%，主要原因是销售增长，应收款余额增加导致坏帐准备计提增加；

（8）公允价值变动收益比上年同期减少3,610,928.77元，主要原因是公司在塑料期货市场进行期货交易；

（9）营业外收入比上年同期增加5,941,543.11元，增幅为98.12%，主要原因是政府补贴款转入；

（10）所得税费用比上年同期增加29,256,495.46元，增幅为66.61%，主要原因是本期利润增长。

9.报告期内，公司现金流量表项目大幅变动原因分析：

单位：元

项目	本期数	上期数	增减额	增减比例(%)
经营活动产生的现金流量净额	-850,279,159.35	243,183,835.01	-1,093,462,994.36	-449.64
投资活动产生的现金流量净额	-287,497,329.76	-159,951,688.36	-127,545,641.40	-79.74
筹资活动产生的现金流量净额	1,593,776,186.38	209,690,429.22	1,384,085,757.16	660.06

（1）经营活动产生的现金流量净额比上年同期减少1,093,462,994.36元，减幅为449.64%，主要原因是长沙高鑫房地产开发有限公司支付土地出让金；

（2）投资活动产生的现金流量净额比上年同期减少127,545,641.40元，减幅为79.74%，主要原因是收购长沙高鑫房地产开发有限公司支付股权转让金及广州科学城生产基地建设增加投入；

（3）筹资活动产生的现金流量净额比上年同期增加1,384,085,757.16元，增幅为660.06%，主要原因是公司公开增发股票募集资金和银行借款增加。

6.1.2 公司对未来发展的展望以及2008年工作思路

1.公司所处改性塑料行业的发展趋势及面临的市场竞争格局

①本公司主要从事改性塑料产品的研发、生产和销售，行业划分隶属于塑料行业大类中的改性塑料子行业，是国家十一五规划重点鼓励发展的新材料行业。

近年来，随着人民生活水平和环保意识的大幅提升，改性塑料行业获得了长足的发展。高性能改性塑料也随着改性技术的不断进步和下游行业对塑料性能要求的不断提高，逐步取代普通塑料和其他材料被广泛应用到家电、OA设备、IT通讯、汽车、家居建材、玩具、电动工具、灯饰、航天航空等诸多领域，“以塑代钢”、“以塑代木”正在成为全社会生产和消费的一种趋势，也符合我国“十一五”规划“建设节能型社会”的构想，中国制造业的崛起更是为改性塑料行业提供了广阔的发展空间。目前我国的人均塑料消费量与世界发达国家相比还有较大的差距，预计未来五到十年我国改性塑料总体需求量在目前450万吨的基础上仍将保持10%以上的快速增长，具有广阔的发展前景。公司作为国内最大的改性塑料生产厂家，虽然说在过去的十四年中保持了高速的增长，但市场占有率仍低于10%，未来的成长空间十分广阔。

在发展循环经济、建设节约型社会的“十一五”期间，改性塑料行业正面临从数量增长型向效益增长型、产品高性价比型和资源能耗节约型转变的新形势，这种转变将使改性塑料行业成为推动塑料制品加工业发展循环经济的重要力量。在世界大型跨国公司大举进入中国市场的形势下，国内改性塑料企业将加速发展与整合，调整产品结构，提高技术含量，降低成本，走出一条以龙头企业带动全行业提升核心竞争力和市场占有率的发展之路。

②由于国内其他改性塑料生产企业规模较小，技术水平也与本公司存在一定差距，因此，本公司的竞争对手主要来自于国外实力强劲的大企业集团，它们发展历史悠久，技术实力雄厚，品牌知名度高，市场经验丰富，并且每一家公司都有自己的发展重点和专长，因此，公司不同的产品面对着不同的强劲竞争对手。如在电视机用塑料产品方面，主要竞争对手有美国Dow、日本旭化成等；在空调用塑料产品方面的竞争对手主要有韩国三星、日本东丽等；在汽车用塑料产品方面的竞争对手则主要有沙特Sabic、德国Basell等；在完全生物降解塑料产品方面的竞争对手主要有美国Natureworks、德国巴斯夫和日本昭和等。此外，国际跨国公司还通过在国内建立合资或独资改性塑料生产企业，以其在资本、技术和品牌方面的优势，利用我国低廉的劳动力成本迅速发展，更加剧了改性塑料市场的竞争格局。但是随着原材料成本的不断增加和市场竞争愈发激烈，国际跨国公司投资国内改性塑料行业的激情正不断减退，投资步伐明显放缓，为公司实现未来发展战略、整合行业资源以及抢占国内市场赢得了宝贵的时间和空间。

③面对巨大的市场空间和强劲的竞争对手，公司将充分发挥开发速度快、供货周期短、销售网络和售后服务体系完善及产品门类齐全、品种丰富的优势，通过加强内部管理，有效控制各项成本费用的增长。同时注意对销售结构进行必要的调整，拓宽产品的应用领域，逐步加大高毛利率产品的技术开发和市场开拓力度，努力提升高毛利率产品的销售比重，提高公司的盈利能力。

2.公司所处房地产行业的发展趋势及面临的市场竞争格局

2007年是房地产价格上涨较快和房地产业宏观调控力度不断加大的一年，特别是2007年下半年以来，国务院各部委出台了一系列宏观调控措施，以调整住房供应结构和引导合理需求，但是由于房地产行业是国民经济的支柱产业之一，调控的目的不在于抑制市场，而是保证市场的长期稳定健康发展。从长期来看，在国家宏观经济持续向好、城市化进程加速推进、人民币汇率升值预期不变等有利因素的刺激下，房地产市场将朝着更为健康、稳定以及可持续的方向发展，因此公司管理层预计2008年房地产市场的供给和需求仍将维持相对稳定的发展水平。

高鑫地产的房地产项目所在的长沙市处于泛珠三角州9+2城市群，是区域经济中心城市和中部城市中正在崛起的洼地，目前长沙的地价和房价在大中城市中属偏低水平，房地产市场还是一个新兴的市场且正处于逐步完善的过程中，这些都为高鑫地产房地产业务的起步和发展提供了极好的市场环境。另外随着长株潭一体化，广武铁路等基础设施的逐步完善，长沙房地产市场的区位优势将进一步得到加强，为高鑫地产的快速发展提供了广阔的空间。

随着外地各大知名房地产开发商登陆长沙，受未来供应量增加及宏观调控的影响，将导致当地房地产行业的竞争日趋激烈，各热点片区大规模项目集中式开发，导致版块竞争明显，形成了大盘竞争和品牌竞争的格局。

3.公司未来的发展战略和各项业务的发展规划

公司在未来的发展过程中，将继续坚持以改性塑料为主业，稳步推进房地产开发业务，借助国家鼓励自主创新的良好契机，充分利用国家级企业技术中心、院士工作站、博士后科研工作站及国家级实验室等技术平台，坚持应用性研究和前瞻性研究两手抓，不断研发出适销对路的新产品，由原来市场的跟随者，逐步过渡到某些产品和研究领域的领跑者，实现跟随战略和领跑战略的有机结合，以“使企业技术标准成为行业的主流标准”为目标，通过控制产业标准和取得市场广泛认同获取竞争优势。同时，公司还将充分利用资本市场，根据公司发展所需采用切合公司实际的融资方式，筹集公司发展所需的资金；并在适当时机，根据北方区域的市场开拓情况，在北方地区建立第四个生产基地，形成东、南、西、北辐射全国的生产布局，确保公司能就近地为客户提供最优质的产品和最满意的服务。同时公司还将在未来几年采用并购的办法收购几家与本公司有技术及产品互补优势的企业，以实现公司的快速扩张，争取使公司2010年的市场占有率达到15%—20%，销售额达到100亿元—150亿元，从而为“创世界品牌、建百年金发”打下坚实的基础。

4.2008年公司经营计划

2008年，公司将针对改性塑料和房地产两个业务的不同特点，采取不同的经营策略。

在改性塑料方面，公司将继续坚持以“市场为龙头、技术作保障、创新为先导”，秉承“定单就是命令，合同就是老大”的经营理念，在大力拓展国内市场的同时，积极向海外市场推进，并通过夯实内部管理，全面提升企业的综合竞争能力，确保公司的经营业绩保持持续、稳定、高速增长，争取实现营业收入（含贸易品）85亿元，并将各项成本费用控制在78亿元以内（其中期间费用不超过4.4亿元）。所得税费用将按照新的《企业所得税法》及其实施条例的有关规定计算确定。

在房地产开发方面，长沙高鑫将借长沙市大力发展大河西的良好机遇，稳健开发已认购地块，努力完成竣工面积10万平方米，并加快高鑫·麓城项目的竣工验收，争取确认收入3.4亿元，并将各项成本费用控制在2.5亿元以内。所得税费用将按照新的《企业所得税法》及其实施条例的有关规定计算确定。

2008年公司的主要工作思路是：

（1）实施重点产品战略，加快反应速度，开拓海外市场。

①进一步加强营销队伍的建设，提高业务人员的专业和业务能力，优化业务人员的知识结构。

②改造市场部门组织架构并建立信息化平台，加快市场反应速度，提高管理效率，以适应不断变化的市场环境。

③组织优秀的专业人才成立国际运营中心，以加大海外市场的开拓力度。

④根据改性塑料的发展趋势和市场需求情况，公司将汽车、通讯用改性塑料、完全生物降解塑料以及募投项目产品等作为市场开拓的重点，进一步改善公司产品的销售结构，提高公司的整体毛利水平。

（2）完善技术创新体系，打造公司核心竞争力。

①加强新产品的研发力度，以进一步改善公司产品的结构，提升公司的总体盈利水平。

②成立技术应用和工艺研究组，从配方、工艺、成型等多个角度解决问题，以改善公司技术研发的能力和自由度。

③在加强原材料、产品、工艺与设备、配方研发等多方面企业标准化建设的同时，积极参与国家行业标准的起草、制订和完善，以引领行业的发展趋势，提高公司的自主研发能力和竞争力，进一步巩固公司的行业龙头地位。

（3）完善公司内部管理体制，保证公司快速发展。

①加强公司专业信息化建设。提高公司市场、技术、财务、制造、品质专业化和信息化水平，培养专业人才，优化并简化流程，整合公司内部资源，为公司决策提供准确可靠的信息，提高公司运作的决策水平和决策效率。

②继续加强全面预算管理、标准成本管理和目标责任制管理，并将“作业成本法”、“责任成本管理”推行到公司的所有成本费用中心，努力降低各项成本费用，并通过国产化采购、战略采购和优化供应链管理不断降低原材料的采购成本。

③继续加强应收帐款和存货管理。建立健全科学的应收帐款和存货管理体系，确保经营活动产生的现金净流量与净利润保持同向同比例增长和公司生产经营活动的正常进行。

（4）加快募投项目的建设，提高资金的使用效率，尽快使募投项目成为公司经营业绩持续、稳定、高速增长的有力保障。

（5）在房地产开发方面，努力提升高鑫地产的品牌；密切关注宏观经济政策的变化，加强市场发展趋势研究，稳健开发已认购地块；加快资金回笼，提升融资能力，加快高鑫·麓城项目的竣工验收，力争在2008年底前确认收入。

5.公司未来发展战略所需的资金及使用计划以及资金来源情况

为实现未来的发展战略，公司将采取以下有效措施保证资金供应和融资渠道的畅通：

（1）积极拓宽融资渠道，利用资本市场快速发展和政策支持的机会，通过发行公司债券募集资金，调整长短期负债结构，并严格按照《募集资金使用管理办法》的有关规定使用好现有募集资金，确保公司的募投项目能迅速达产并产生经济效益。

（2）继续保持“重合同、守信用”和在银行系统AAA的良好信誉，与银行等金融机构保持良好的合作关系，稳定银行间接融资渠道。

（3）加强应收帐款和存货管理，提高经营活动产生的净现金流量，以增强公司的营运能力；加快房地产开发进度，加大营销力度，确保房地产投资的资金快速回笼。

6.对公司未来发展战略和经营目标的实现产生不利影响的所有风险因素以及已（或拟）采取的对策和措施

公司在对未来的发展进行展望及拟订公司新年度的经营计划时，所依据的假设条件为：国家法律、法规及相关行业政策不会发生重大变化；宏观经济形势不会发生大的变化，国民经济平稳增长的大环境不会发生大的改变；本公司所在行业的市场环境不会发生重大变化；不会发生对本公司经营业务造成重大不利影响以及导致公司财产重大损失的任何不可抗力事件和任何不可预见的因素等。公司未来面临的主要风险因素有：

（1）市场或业务经营风险

①市场竞争风险。根据我国政府作出的承诺，我国海关对进口塑料类产品征收的关税税率已从原来的13.9%逐步下降到接近6.5%，这无疑将对我国改性塑料市场造成巨大冲击。此外，国际跨国公司通过在国内建立合资或独资改性塑料企业，以其在资本、技术和品牌方面的优势，利用我国低廉的劳动力成本迅速发展。虽然目前本公司的同类产品与国外产品相比，性价比上仍具有较大的优势，但今后随着关税的下调和国外竞争对手在国内大规模建厂生产，本公司将面临更加激烈的市场竞争。另外，公司未来的增长主要基于新市场领域的开拓，属于中高端领域，将会与国际巨头开展直接竞争。

为此，公司将从以下几个方面作出努力：a)大力培养并积极引进中高端产品的研发人员，努力缩短与国际巨头的技术差距。b)加大技术开发力度，不断为客户“量身定作”出适应客户需求的新产品；不断拓宽产品的应用领域，充分利用产品的差异化策略提高产品的综合竞争实力。c)加大新产品的研发和销售力度，努力改善公司产品的销售结构，提高高毛利率产品的销售比重，提升公司的总体盈利水平。d)将产品成本分解到研发、采购、生产制造、物流控制和市场销售等各个部门，群策群力，针对不同成本的不同控制点采用科学的方法进行控制，以提升公司产品的竞争能力。e)公司将继续保持目前良好的客户关系，争取与公司重要客户结成各种形式的战略同盟，共同应对竞争对手的挑战。

②重要原材料价格波动的风险。公司从事普通塑料的改性工作，主要原材料是各种聚合物树脂（HIPS、ABS、PP、PC、PA、PBT等）。而国际市场上的主要聚合物树脂原料一般随原油价格发生波动，而同期公司相应产品的市场销售价格除受到国际原油价格波动影响外，还受到下游客户的需求、国内其他厂商生产情况等因素的影响。因此公司原材料采购价格的波动并不能通过调整相应产品的市场销售价格完全转嫁给下游客户，原材料采购价格波动的风险部分要由公司承担。因此，虽然公司对下游客户有较强的议价能力，但由于调价和工艺调整均有一定滞后性，若塑料原料价格出现短期大幅上涨，仍然会对公司生产成本控制造成一定压力。

针对这一风险，公司主要采取如下措施：①在原材料采购上积极发挥规模效应，并与上游厂商保持良好紧密的战略伙伴关系，形成稳定、畅通的供货渠道；②努力加强成本管理，降低单位产品成本中的原材料损耗，以尽量降低原材料价格波动对公司生产经营的影响；③深入推进原材料采购国产化工作，通过不断开拓新的国内供应商，降低原材料的采购成本，在保证产品交货的同时有效降低了存货周转成本；④运用多年以来所积累的国际通用塑料市场行情的专业经验，在原材料价格波动处于低价位时实施战略采购，化解因石油价格上涨所带来原材料价格上升的不利因素，提高公司产品的盈利能力；⑤不断加大开发新产品的力度，以提高高附加值的产品比例有效化解基础原材料和能源价格不断上涨对公司的不利影响。

（2）技术开发风险

①核心技术失密的风险。公司的核心技术为各种改性塑料产品的配方及与其相对应的生产工艺，这些构成公司的核心竞争优势。由于公司已申请的专利均为发明专利，审查公告时间较长，因此目前只获得了15项专利权。此外，由于公司产品种类繁多，共有5大系列60多个品种2000多种牌号，公司无法一一申请专利保护。因此，目前公司的核心技术大部分为非专利技术，不受专利法保护，不能排除技术人员违反有关规定向外泄露产品配方或被他人盗用的可能。而一旦产品配方外泄，公司在产品研发方面的技术优势将大为削弱，难以在市场竞争中保持优势地位。

针对这一风险，公司主要从以下方面来防止技术失密：一方面，根据产品开发情况，逐步将部分产品配方和工艺技术申请专利，以获得专利法的保护，报告期内，公司向国家知识产权局递送并获得受理的发明、实用新型、外观设计专利申请共124项；另一方面，公司已制定了严格的技术保密制度，产品配方除担任研发任务的技术人员和技术负责人掌握外，其他人员均无权掌握；生产部在根据配方混料时对配方进行分解，由不同人员掌握，并对部分关键原材料采用代号方式进行管理；此外，公司还与核心技术人员签订了《技术保密协议》，明确了双方在技术保密方面的权利和义务，以加强对技术机密的保护。

②技术人员流失的风险。公司的核心技术掌握在少数核心技术人员手中，同时，核心技术人员的技术水平及研发能力也是公司能长期保持技术优势的保证。随着我国加入WTO，改性塑料行业获得迅猛发展，业内的人才竞争日益激烈。能否维持技术人员队伍的稳定性，并不断吸引优秀技术人员加盟，关系到本公司能否持续稳定健康发展。尽管目前公司大部分核心技术人员和技术负责人均为公司股东，且在相当长时间内保持了稳定，但仍然存在技术人员流失的风险。

为此，公司将继续采取多种措施稳定技术人员队伍：根据公司现有条件，尽量提高技术人员的薪酬，同时根据他们的研发成果，给予相应的项目奖励；积极为技术人员提供良好的科研条件，尽量满足他们在科研环境和科研资源方面的要求；鼓励并创造条件，为他们提供培训和在职教育的机会。同时，公司还将加强对技术人员的外部吸收和内部培养，为公司的发展提供充足的人力保证。此外，公司在2006年推出的《股票期权激励计划》极大地调动了技术人员的工作积极性，实现了技术人员的长效激励和公司长远发展的和谐统一。

③新产品开发的风险，改性塑料行业发展日新月异，产品生命周期越来越短。为了满足客户不断增长和变化的需要，公司必须不断研发出新产品。在新产品开发过程中，公司需要投入大量的人力、物力和财力，但是，新产品的开发受各种客观条件的制约，存在失败的风险。如果不能按计划开发出新的产品，公司将会因此而遭受损失。

为此，公司制订了《设计控制程序》，对新产品从可行性分析、设计评审、样品研制、中试评估到新产品设计确认等整个研发过程进行了规范，加强了新产品开发前的市场调研活动和准备工作，在产品开发过程中合理配备科研力量，并加强与其他科研机构的合作，共同开发新产品，以有效降低新产品开发失败的风险。

（3）汇率变动风险

公司拥有自营进出口经营权，近年出口销售的比例占主营业务收入的比例平均在40％左右，公司进口原材料占原材料采购比例在50％－60％之间。因此，外汇汇率的波动将直接影响到本公司原材料采购成本及出口产品的销售价格。

针对汇率变动的风险，本公司将密切关注和研究国际外汇市场的发展动态，选择最有利的货款结算币种和结算方式，同时积极利用其他金融工具规避汇率风险，努力降低汇率波动对公司经营成果的影响。

（4）出口退税率逐步下降导致公司进料加工转厂业务下滑的风险

公司的进料加工转厂业务指根据订单，进口原材料加工成产品后销售给国内客户，该客户再以本公司的产品为原材料加工成产品后出口，即进口原材料经本公司及本公司客户两次加工后，所生产产品最终要实现出口。因此，该业务的开展依赖于客户出口业务的发展。公司进料加工转厂业务占公司业务比重较大，出口退税率的下降，将使公司转厂业务的客户出口成本有所增加，降低转厂业务客户的产品在国际市场的竞争力，若上述客户的出口业务出现停滞或下滑，则公司进料加工转厂业务的开展将受到较大影响。

针对这一风险，公司将在维系老客户关系的同时，充分利用好中国目前正在逐渐成为家电、电子电气、IT、通讯、玩具、照明、灯饰、办公设备等多种产业的制造中心的历史机遇，努力开拓新客户和新市场，通过新客户和新市场业务量的不断增长增强公司抵抗风险的能力。

6.2 主营业务分行业、产品情况表

单位：元 币种：人民币

分行业或分产品	营业收入	营业成本	营业利润率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	营业利润率比上年增减(%)
行业						
改性塑料	6,423,411,880.81	5,514,380,037.47	14.15	38.03	35.32	增加1.72个百分点
产品						
阻燃树脂类	2,237,148,237.58	1,926,260,466.70	13.90	21.57	17.86	增加2.71个百分点
增强增韧树脂类	1,409,629,885.90	1,149,142,533.73	18.48	75.02	67.89	增加3.46个百分点
塑料合金类	334,644,529.17	253,607,630.79	24.22	20.76	15.20	增加3.65个百分点
功能色母类	40,213,124.23	30,632,451.49	23.82	-38.19	-42.22	增加5.31个百分点
其他产成品	630,726,781.51	488,723,035.79	22.51	9.03	5.29	增加2.76个百分点
材料贸易	1,768,005,548.55	1,664,607,415.95	5.85	62.88	63.56	减少0.39个百分点
其他	3,043,773.87	1,406,503.02	53.79	69.76	33.85	增加12.40个百分点

6.3 主营业务分地区情况

单位：元 币种：人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
国内销售	6,170,291,375.26	39.70
国外销售	253,120,505.55	6.94
合计	6,423,411,880.81	38.03

6.4 募集资金使用情况

√适用 □不适用

单位：万元 币种：人民币

募集资金总额		82,549.94	本年度已使用募集资金总额		38,628.80	
			已累计使用募集资金总额		44,405.54	
承诺项目	是否变更项目	拟投入金额	实际投入金额	是否符合计划进度	预计收益	产生收益情况
年产10万吨汽车用聚丙烯技术改造项目	否	19,894.78	13,385.54	是	8,718.96	6,466.70
对上海金发科技发展有限公司增资	否	20,000.00	20,000.00	是	6,287.88	
通用聚氯乙烯高性能化技术改造项目	否	17,291.82	6,985.76	是	6,133.73	2,356.22
改性聚苯醚技术改造项目	否	19,584.05	2,641.00	是	10,129.72	
完全生物降解塑料技术改造项目	否	8,400.70	1,393.24	是	2,327.52	
合计	/	85,171.35	44,405.54	/	33,597.81	8,822.92
尚未使用的募集资金用途及去向		暂未使用的募集资金除8200万元按董事会决议用于补充流动资金外，其他均存储于公司募集资金专用账户。				

6.5 变更项目情况

□适用 √不适用

6.6 非募集资金项目情况

√适用 □不适用

单位：元 币种：人民币

项目名称	项目金额	项目进度	项目收益情况
长沙高鑫房地产开发有限公司	465,000,000	100%	-736,426.01
绵阳长鑫新材料发展有限公司	36,000,000	100%	4,789,136.56
合计	501,000,000	/	/

6.7 董事会对会计师事务所“非标准审计报告”的说明

□适用 √不适用

6.8 董事会本次利润分配或资本公积金转增预案

6.8.1 2007年度利润分配方案

经深圳大华天诚会计师事务所审计，2007年公司实现营业收入6,423,411,880.81元，实现利润总额473,092,466.78元，实现净利润396,532,172.05元，其中母公司实现净利润305,072,045.73元。

公司拟按照《公司章程》的有关规定，提取10%法定公积金30,507,204.57元。

公司在按以上标准提取法定公积金后，可供股东分配的利润为274,564,841.16元，加上上年结存的未分配利润282,000,351.88元，合计共有未分配利润556,565,193.04元。公司拟以2007年末总股本66,003万股为基数向全体股东按每10股派现金红利2.00元（含税），合计分配利润132,006,000.00元，未分配利润余额424,559,193.04元人民币结转入下一年度。

6.8.2 公司本报告期内盈利但未提出现金利润分配预案

□适用 √不适用

§7 重要事项

7.1 收购资产

√适用 □不适用

单位：万元 币种：人民币

交易对方或最终控制方	被收购资产	购买日	收购价格	自购买日起至本年末为公司贡献的净利润	本年初至本年末为公司贡献的净利润（适用于同一控制下的企业合并）	是否为关联交易（如是，说明定价原则）	所涉及的资产产权是否已全部过户	所涉及的债权债务是否已全部转移
四川长虹电器股份有限公司	绵阳长鑫新材料发展有限公司35%的股权	2007年10月29日	3,600		4,789,136.56	否	是	是
广州高金技术产业集团有限公司	长沙高鑫房地产开发有限公司75%的股权	2007年8月25日	6,000	-736,426.01		否	是	是

7.2 出售资产

□适用 √不适用

7.3 重大担保

√适用 □不适用

单位：元 币种：人民币

公司对外担保情况（不包括对子公司的担保）						
担保对象	发生日期（协议签署日）	担保金额	担保类型	担保期限	是否履行完毕	是否为关联方担保
广州毅昌科技股份有限公司	2007年3月23日	20,000,000.00	连带责任担保	2008年3月20日-2010年3月19日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年7月4日	366,412.74	连带责任担保	2008年1月4日-2010年1月3日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年10月18日	510,153.26	连带责任担保	2008年1月19日-2010年1月18日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年10月18日	255,076.63	连带责任担保	2008年1月23日-2010年1月22日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年11月13日	1,020,306.55	连带责任担保	2008年2月6日-2010年2月5日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年11月13日	510,153.26	连带责任担保	2008年2月20日-2010年2月19日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年12月10日	510,153.26	连带责任担保	2008年2月5日-2010年2月4日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年12月10日	510,153.26	连带责任担保	2008年2月6日-2010年2月5日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年12月10日	510,153.26	连带责任担保	2008年3月1日-2010年2月28日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年11月15日	25,000,000.00	连带责任担保	2008年3月11日-2010年3月10日	否	否
广州毅昌科技股份有限公司	2007年12月11日	14,512,560.82	连带责任担保	2008年6月19日-2010年6月18日	否	否
报告期内担保发生额合计				85,970,781.19		
报告期末担保余额合计				63,705,123.04		
公司对子公司的担保情况						
报告期内对子公司担保发生额合计				282,873,090.40		
报告期末对子公司担保余额合计				186,075,224.65		
公司担保总额情况（包括对子公司的担保）						
担保总额				249,780,347.69		
担保总额占公司净资产的比例				9.96		
其中：						
为股东、实际控制人及其关联方提供担保的金额				0		
直接或间接为资产负债率超过70%的被担保对象提供的债务担保金额				0		
担保总额超过净资产50%部分的金额				0		
上述三项担保金额合计				0		

7.4 重大关联交易

7.4.1 与日常经营相关的关联交易

□适用 √不适用

7.4.2 关联债权债务往来

□适用 √不适用

7.4.3 2007年资金被占用情况及清欠进展情况

□适用 √不适用

7.5 截止2007年末，上市公司未完成非经营性资金占用的清欠工作的，董事会提出的责任追究方案

□适用 √不适用

7.6 委托理财情况

□适用 √不适用

7.7 承诺事项履行情况

7.7.1 公司或持股5%以上股东在报告期内或持续到报告期内的承诺事项

√适用 □不适用

（1）股改承诺及履行情况：

①袁志敏、宋子明、熊海涛、夏世勇、李南京承诺：其所持有限售条件的流通股自获得上市流通权之日（2005年8月9日）起，在六十个月内不上市交易或者转让；在前项承诺期期满后，通过证券交易所挂牌交易出售的股份占公司股份总数的比例在任何十二个月期限内均不超过百分之五。且所持有限售条件的流通股股份在上述锁定期限届满后，其通过证券交易所挂牌出售的价格不低于人民币16元。在公司因利润分配、资本公积金转增股本、增发新股或配股等情况而导致股本或股东权益变化时，上述设定的价格（16元）将按以下公式进行复权计算：

派息时：P1=P-D

送股或转增股本：P1=P/（1+N）

送股或转增股本并同时派息：P1=（P-D）/（1+N）

增发新股或配股：P1=（P+AK）/（1+K）

三项同时进行：P1=（P-D+AK）/（1+K+N）

其中，P=16元，P1为调整后的价格，D为每股派息，N为送股率或转增股本率，增发新股或配股率为K，新股价或配股价为A。

其中，熊海涛、夏世勇和李南京所持有的有限售条件的流通股股份中，来源于受让的宋子明先生的有限售条件的激励股份，不受16元价格的限制。

②李建军等118名持有有限售条件的流通股股东承诺：其所持有的有限售条件的流通股股份中，来源于受让的宋子明先生的有限售条件的流通股部分，自获得上市流通权之日（2005年8月9日）起，在六十个月内，不上市交易或转让该部分股份。

③公司全体持有有限售条件的流通股股东承诺：通过证券交易所挂牌交易出售的股份数量，达到公司股份总数百分之一的，自该事实发生之日起两个工作日内将及时履行公告义务。

报告期内，上述股东未有违反承诺的情形发生。

（2）发行时所作承诺及履行情况：

袁志敏先生持有的100万股无限售条件股份为其参与公司公开增发网下优先配售所认购的股份，并承诺本次获配的100万股，自上市之日起六个月内不卖出，如有卖出，其所得收益归公司所有。

报告期内，袁志敏先生未有违反承诺的情形发生。

（3）公司承诺

①公司2004年1月5日与广州天河软件园高唐新建区管理委员会（以下简称“管委会”）签订《土地使用权有偿转让合同书》（穗高天管高唐[2004]10号），管委会转让位于天河科技园、软件园高唐新建区第七小区部分土地使用权给公司，该地块面积26,670.00平方米，转让金总额8,401,050.00元。根据穗国土建用字