供应紧张价格普涨 “油荒”卷土重来？

⊙本报记者 陈其珏

间歇性的“油荒”顽症有重新发作的迹象。上海证券报记者近日从各地获悉，因国际油价站上100美元平台，国内批零倒挂进一步加剧，广东、重庆、河南等多个省份出现不同程度的成品油紧缺。与此同时，各地批发价也出现全面上涨，类似去年下半年全国成品油供应紧张的态势已山雨欲来。

国际油价站上百元平台

上周末，继此前4月交货的原油期货主力合约破百之后，纽约商品交易所2016年12月期货也收于了每桶103.59美元。至此，2016年12月之前交割的所有原油期货价格上周收盘首次全线超过100美元。这意味着国际油价已无可争议地站上百元平台。

对此，法国巴黎银行分析师Harry Tchilinguirian表示，近期的油价变动反映了市场人气的变化。“长期合约价格体现的是新增石油供给成本，它们目前仍在高位震荡，继续反映出市场人气中根深蒂固的对供给问题的担忧——不只是今年，而且包括以后。”

分析人士同时称，长期合约价格最近的大涨将会进一步加剧人们的忧虑。在过去6个月中，长期石油期货价格涨势一直强于现货价格。自去年9月至今，5年期合约价格上涨了45.3%，而现货价格的涨幅只有38.1%。

国内成品油批发价普涨

受国际原油价格持续冲高的影响，国内成品油市场价格上周也出现普涨，其中柴油价格涨幅较大，主要集中在华北、华东、华南。来自中国加油站网的信息显示，虽然近期有进口资源补充库存，但由于3月份柴油需求增幅明显，市场调价传闻不断涌现，社会从业者备货积极，囤货待涨的心态较重。

同时，因社会单位多方寻求油源，令地炼供应也进一步吃紧。加上北油南下的资源有所减少，使得南方主营单位近期持续维持停批政策，市场上的流动资源不断萎缩，最终导致汽柴油价格的全面上涨。

数据显示，广州中石化汽柴油批发价上周一大涨，其中93号汽油涨86元/吨报6886元/吨，97号汽油涨219元/吨报7200元/吨，0号柴油涨170元/吨报6650元/吨。到上周末，广州市场主营单位以保零为主，汽油基本停批。

各地成品油供应“告急”

作为每轮“油荒”来袭时通常都会率先受灾的省份，广东从一周前开始出现柴油紧张状况。其中，广州、深圳、珠海等地有不少加油站挂起了“柴油已售完”或“暂无柴油”的告示。除了两大集团旗下加油站还有一定量的柴油可加之外，社会加油站几乎全线停供。

在郑州，当地部分加油站声称没有柴油可加，另有部分加油站则推出限量措施，最多只加50元。而一周前，当地多数加油站的限量还是100元。

在重庆，主城部分加油站的进出口都贴上了“油源紧缺，汽油、柴油停止零售”的通告，而另一些加油站则尚有汽油可加，但柴油供应则相当紧张。据当地某加油站负责人介绍，前往该加油站加油的车主，必须凭油本加油。同时，即便有油本，加油时也只能将车辆自带油箱加满，其他备用油箱(桶)一律不被允许加油。

“目前，南方市场批零倒挂现象严重，社会单位压力巨大，持库待涨心切。在西南的个别市场，随着灾后重建工作的陆续展开，市场需求逐步增大，当地主营单位为了保证市场资源供应，在加油站的零售环节也开始禁止灌桶。”业内专家李昱向本报记者透露说。

“油荒”困扰民营油企经营新政实施

权威人士称国家能源委员会成立后将有新举措

⊙本报记者 陈其珏

国家发改委在“两会”前发布的《关于民营成品油企业经营有关问题的通知》一度令广大民营油企欢欣鼓舞，但随着国际油价一再创出新高，国内外油价倒挂日益加剧，这份《通知》的落实增加了落实的困难。但是，权威人士告诉本报记者，在国家能源委员会正式成立后，政府还可能有新的举措出台。

今年3月3日发布的这份《通知》称，两大集团应合理向民营成品油企业供油，而价格则由双方在按国家规定确定的实际零售价格基础上倒扣5.5%至7.0%之间协商确定。这原本是一个可以让民营油企获得稳定油源的重大利好，但多位民营油企负责人昨天向上海证券报表示，这些利好尚未惠及他们。

“据我所知，我周围还没有民营油企根据《通知》的政策精神与两大集团签订长期供油协议。”上海东昊油品公司总经理闵春光告诉上海证券报记者，由于油价倒挂严重，两大集团目前不太会亏本向民营油企供应成品油。他身边许多民营油商现在都基本处在赋闲状态，既不会亏本卖油，也没有更多渠道进油。而他凭借拥有油库和码头的优势还能做些许燃料油和非标油品的生意。

在他看来，民营石油贸易商大面积歇业后，国内油品流通市场就少了一条供应渠道，这势必会加剧成品油供应紧张。

河北石油商会副会长李君亭同样向上海证券报表示，该省大部分民营油企近期都告停业，发改委的供油新政至少在当地没有获得落实。

对此，中国石油业国际产业投资联盟秘书长崔新生表示，尽管《通知》希望两大集团与民营成品油企业签长期供油协议，但实际上，有条件签长期协议的油企早就签了，而不具备条件的在目前这种情况下也不可能签。

“民营油企的生存困境是一个长期矛盾，并非一朝一夕可以解决。”一位接近高层的权威人士向本报记者指出，对《通知》的落实情况不能过分乐观。但他同时透露，大部制改革中新推出的国家能源委员会和国家能源局正式成立后，可能会对民营油企的情况给一些说法，并有望推出新的举措。

不过，崔新生对民营油企的未来仍不乐观。“今后，民营油企的困难局面不会有太大改观，被国有石油企业整合是大势所趋，这也是《通知》中明确提到的。”他说。

在他看来，民营油企真正该解决的问题是产业链互补，因为在倒挂的情况下，只占据产业链一段的民营油企势必会陷于亏损。只要这个问题不解决，即便有油源也没有实际意义。

业内人士呼吁成品油定价机制市场化

⊙本报记者 陈其珏

“原油价格近期以不可思议的速度上升，使成品油生产形势严峻。”人大代表、上石化董事长戎光道日前忧心忡忡地表示，市场化的机制还是应尽早推出。否则生产越多亏损越多，导致成品油企业积极性不高，生存压力增大。从长期来看，油价在低位运行，也不利于“公交优先”等政策的实施。

“长期的价格管制并不合适。”中石化石油专家张抗教授在接受上海证券报采访时同样表示，放弃市场工具，以行政命令来控制油价的做法只能是短期行为，不可能长期维持。否则，政府就不得不一直充当救火队员的被动角色。

他指出，即便目前为了CPI只能控制油价上涨的话，长此以往还是可能陷于被动，“油荒”也难以从根本上解决。同时，在国内外存在成品油价差的情况下，很多企业抵御不了利益诱惑，仍会出口油品和高耗能产品。

不过，业内专家李昱认为，今年是奥运之年，国家一定会保证市场稳定，主营单位也会积极组织进口，合理调配资源，类似2007年的全面“油荒”局面未必会再现。

中石化广西分公司出手稳定市场

⊙据新华社

针对广西部分地区柴油供应紧张的局面，成品油销售额约占广西市场份额70%的中国石化广西石油分公司有关负责人17日表示，正在全力组织柴油等成品油资源，陆续投放广西市场。

据中石化广西石油分公司有关负责人介绍，此次造成广西成品油，尤其是柴油供应紧张的主要原因是，受糖厂生产负荷加大、运输甘蔗车辆周转加快、施工单位全面启动及雨雪冰冻灾后过境物流车辆骤增等因素影响，3月份广西的成品油需求，特别是柴油需求持续旺盛。

此外，2月下旬以来，国际油价持续暴涨，至3月14日已连续13天突破100美元/桶大关，最高达到110.33美元/桶，导致国内成品油与国际原油价格倒挂更为严重。由于国际油价暴涨，国内社会经营单位及用户对成品油价格涨价预期强烈，加之周边省份成品油零售价格比广西高，过境车辆纷纷选择在广西境内加油，进一步加大了广西柴油等成品油供应压力。

针对柴油供应逐渐紧张的形势，中石化广西石油分公司表示将坚决履行国有企业的政治责任和社会责任，加大市场资源投放量，以稳定柴油等成品油市场供应。

据统计3月1日至15日，中石化广西石油分公司对广西柴油投放量比2月同期增长87.45%，比上年同期增长40.26%，增幅均创历史同期最高水平。

大唐集团160亿布局陕西煤化工

⊙本报记者 叶勇

记者昨日获悉，陕西省人民政府与中国大唐集团公司3月16日下午在北京举行战略合作协议签约仪式，根据协议，将充分利用陕西省资源优势、发挥大唐集团在能源、化工领域的建设经营优势，在陕北能源化工基地开发建设煤电化一体化项目，其中煤制甲醇转化烯烃(MTP)项目，投资160亿元。

陕西省方面认为，此举对该省能源产业结构调整、产业布局优化具有重要意义。省长袁纯清表示，大唐集团是国家特大型国有独资公司，近年来积极参与陕西电力产业开发，扎实务实，很有成就，尤其是在汉江水电梯级开发中取得了明显的业绩，为陕西经济发展做出了重要贡献。

袁纯清认为，陕西矿产资源丰富，特别是陕北地区能源资源富集，是我国重要的能源接续地和重要的化工基地，生产规模、增长速度和综合效益呈现出跨越式上升的态势。随着国家对鄂尔多斯盆地能源资源整体开发利用力度的加大，陕北能源化工基地将拥有更多的发展机遇、更大的发展空间。大唐集团参与陕北能源化工基地的开发建设，特别是决定在陕北建设煤电化一体化项目，是一项具有远见卓识的战略决策，既有利于大唐集团产业领域的拓展和优势的进一步发挥，也有利于陕北能化基地的建设和陕西经济又好又快地发展。

大唐集团总经理翟若愚表示，在陕西省委、省政府的支持下，大唐将加快推进陕北煤电化一体化等项目。

“大唐集团下的上市公司大唐发电的在煤化工领域步伐很大，并且已经取得了较好的效益，但是集团层面的煤化工项目如此大规模的开拓尚少听闻。”银河证券分析师邹序元在接受上海证券报记者采访时表示。

大唐集团电力燃料公司总经理高恩清对上海证券报记者表示，陕西一向是大唐集团发展的重镇。大唐旗下上市公司在煤化工领域取得了很好的成绩，集团也是有意利用在煤化工领域已有的人才和建设运营优势，来进一步巩固其在五大电力集团中煤化工领域的领先地位。

业内专家认为，在近年来煤价高企，煤电联动迟迟未真正实施的前提下，电力企业利润不断遭到挤压，于是有条件的电力企业开始向大力加强对煤炭资源的争夺，以获得成本较低的原料。当然，煤化工领域也是电力企业寄予希望的另一利润增长点。

印染业进入门槛提高 区域布局重塑难免

⊙本报记者 叶勇

国家发展改革委网站昨日发布了《印染行业准入条件》(以下简称《条件》)这一规范性文件，《条件》主要从企业布局、工艺与装备要求、质量与管理、能耗和水耗、环境保护与资源综合利用等五个方面设定了门槛。

中国纺织工程学会常务副理事长毕国典在接受上海证券报记者采访时认为，《条件》制定得很好，其中规定的指标都相当高，印染行业的利润率在3%左右，又面临外贸环境恶化、职工工资上涨等不利因素，如果严格执行新规，一大批原来不注意环保的或者虚报排污指标的中小企业必然将倒闭。行业格局和产业地域布局也将重塑。

根据新规，许多区域(比如风景名胜区、自然保护区、饮用水保护区和主要河流两岸边界外规定范围内等)不得新建印染项目，已在上述区域内投产运营的印染生产企业要根据该区域规划，通过搬迁、转产等方式逐步退出。“不少东部企业将会向西部地区转移，因为东部地区从各个层面都不利于印染这种效益低和污染重的行业生存，当然，往西部走出现污染些许西移是不可避免的，这对西部地区政府是一个考验。”毕国典认为。

新规里对新建企业和改扩建企业规定的门槛既多且高。包括对新建或改扩建印染项目技术和设备水平的环保要求以及先进性要求、对设备自动化的先进性要求和对新建印染企业经济规模的要求(棉、麻、化纤、丝绸机织物印染设计年生产能力应≥2000万米/年；毛机织物印染设计年生产能力应≥200万米/年；针织或纱线印染设计年生产能力应≥2000吨/年)。此外，对新建或改扩建印染项目在能耗和水耗水平上的指标要求也更严格。

所以，第一纺织网总裁樊敏指出，《条件》的高要求主要体现在对新增产能的控制上。他认为，在存量上，原有大量企业搬迁、转型需要一个过程，并非简单之举。所以政策重点在于控制增量。当然，最终能否起效果还要看执行力度如何。

此外，在质量与管理上要求产品综合成品率达到95%以上，还在资源综合利用方面有相关的规定。

“对企业来说，这些门槛当中最难办的在生产和环保的自动化设备方面，这一领域是最能考验印染企业生存能力的。”毕国典说。

电监会 规范厂网间电费结算行为

⊙本报记者 叶勇

国家电监会网站昨日披露，为规范发电与电网企业之间电费结算行为，维护电力企业合法权益和市场秩序，电监会3月14日印发了《关于加强发电企业与电网企业电费结算行为监管的通知》(以下简称《通知》)。

《通知》要求，从2008年第二季度开始，发电与电网企业之间电费结算情况实行定期报送制度，按季度报送。每个季度第一个月底前报送上个季度的电费结算情况。电网和发电企业在填报结算情况统计表时，均须对《购售电合同》签订情况、月度电费结算情况、期末最后一个月应付(应收)电费金额、电费结算方式、期末用户对电网公司欠费情况等加以说明。《通知》且对报送程序及方式作了明确要求。

《通知》表示，为规范发电与电网企业之间电费结算行为，近期电监会将研究制定《发电企业与电网企业电费结算暂行办法》等规范性文件，对电费的计算确认、支付时间、支付方式等电费结算重点内容作出明确规定。

据了解，2002年厂网分开以后，发电企业和电网企业之间的电费结算由原来电力企业内部行为转变为市场主体之间的交易行为，电费结算难免出现分歧和矛盾。《通知》要求相关电力企业对电费结算过程中的分歧充分协商，难以通过协商解决的问题，及时向电力监管机构反映并申请调解或仲裁。

攀钢与TZ钛白国际战略合作

⊙本报记者 徐虞利

昨日，记者从攀钢集团获悉，攀钢集团与TZ钛白国际公司近日签署战略合作协议，根据协议规定，作为世界知名的钛工业独立咨询公司，TZ钛白国际公司将在攀钢打造“中国一流、世界知名”的综合性钛工业集团公司的过程中，为攀钢的发展提供战略和具体项目的支持。

据悉，TZ钛白国际公司现已是世界上唯一专业的钛锆行业国际咨询公司。其主要业务是钛产业战略咨询和项目发展，公司汇集和拥有世界一流钛工业企业和金融机构的专家，涉及技术、市场、管理、金融、兼并等不同领域。攀钢集团是跨地区、跨行业的特大型钒钛钢铁联合企业集团，一直以开发和综合利用中国攀西地区丰富的钒钛磁铁矿为目标，掌握钒钛磁铁矿高炉冶炼、钒钛等多种共生金属的综合利用等关键核心技术。

■大宗商品一周动态

铁矿石涨价已是强弩之末

国内知咨机构联合金属网报告认为，3月初开始，有关铁矿石市场的各方利好因素已全部出尽，市场缺乏更新的题材支撑，进口铁矿石现货价格明显上涨乏力，2月期间由年度矿价谈判带动的涨价浪潮几近强弩之末。对外来铁矿石市场判断的多空分歧，导致上周市场观望情绪依然浓厚，价格虽处高位，但成交并未随之放大。部分业内人士担心“两会”后会出台宏观调控措施，直接针对钢铁行业，或间接影响钢铁产品需求，都将牵连上游的矿石市场，因此众多钢厂采购矿石非常保守。

海关数据显示，中国2月份铁矿石进口量总计3820万吨，1至2月份的铁矿石进口总量较上年同期增长16%，2008年1、2月已经连续2月刷新单月进口历史最高纪录，而进口铁矿石港口库存也突破6000万吨，印度矿库存突破1500万吨，分别比2月初增加23%和40%。上周，64%印度粉矿1580元/吨，65%巴西粗粉1650元/吨，64%Hamersley块矿1550元/吨。短期来看市场现货供求并不紧张，预计下周矿石市场成交将继续低迷。 (徐虞利)

需求回暖助镍价小幅上涨

联合金属网报告指出，上周受全球商品期货轮炒的逐波平息以及美国股市一周来关于投资银行方面的传闻不断的影响，一些CTA基金和投资人在期镍高位纷纷获利回吐；期镍走势震荡，在周三出现周内最低点31250美元/吨；随后有所反弹。

上海有色金属网分析认为，基于对2008年镍市场需求量恢复的支持镍价表现稳定，大型生产商的生产仍未全面恢复，对市场有所支撑。镍价走在32800美元至33000美元的窄幅区间。沪镍市场自3月4日金川公司上调9000元出厂价至24.7万元后，价格跟随伦镍上扬至27万元一线。金川镍与进口镍价差缩小，因市场供应充裕，为求销售主动和更多的市场份额，金川镍跟涨幅度缩小，徘徊在27万元下方。部分进口镍在前期高位点价，成本抬高令进口镍居高难下，而需方市场消费理智、接货谨慎也阻碍了镍价的进一步上扬。 (徐虞利)

库存持续上升促铝价回落

联合金属网报告指出，上周伦铝在3100美元/吨高位附近震荡，尽管美元走软，原油持续创新高对铝价形成利好影响，但随着伦敦库存近几日大幅增加，国际铝价连续下挫；国内进入3月份后，电力供给陆续恢复，产能扩大，从而抑制了价格的上涨，上海现货铝价持续回落，从上周一的20100元/吨回落至上周五的19300元/吨。

库存方面：伦铝由上周一的942600吨上涨至上周五的1006600吨，累计增加64000吨；雪灾对于基础金属的产量损失要小于预期，也致使国内库存持续上升，上海铝库存增加8515吨至17.05万吨。报告认为，随着消费旺季的来临，国内大量的库存会被逐渐消化，短期内铝价进入震荡整理趋势，从长期来看铝价仍会上涨。 (徐虞利)