

Finance

增资9家子公司 平安有望再添基金牌照

因再融资方案被推至舆论风口浪尖的中国平安,昨日在沪港两地召开2007年度业绩报告会。本报记者昨日从现场了解到,不断扩张引发的资本饥渴越发凸显,下一步,中国平安将对旗下平安人寿、平安产险、深圳平安银行、平安资产管理、平安信托、平安证券等9家专业子公司进行全面增资。

◎本报记者 黄蕾

本报记者昨日还从其它渠道获悉,中国平安已向监管部门递交了一张基金管理公司的牌照,预计近期拿到的可能性较大。这家基金管理公司将由平安证券出资,实行扁平化管理。目前在中国平安金控棋盘上独缺基金这一颗棋子。

补资本金缺口

平安集团总经理张子欣在向国内外媒体解读年报时,重点描述了“三大业务支柱的综合金融架构进一步巩固”的成绩,这也是平安有别于同业的一大卖点。

从年报中不难看出,平安旗下的银行、证券及信托业务对集团利润贡献不断加码。若放到整个市场层面来看,平安银行及证券业务均逊于行业表现。

马明哲在上海记者会现场回答《上海证券报》提问时表示,平安证券去年利润增速(45%)不及行业平均水平(400%以上),跟平安证券保守的业务模式有关,由于资本金少以及风险管控严格,平安证券的业务领域较少涉及自营业务,多涉足于一、二级市场的承销等业务。

他还强调,包括平安证券在内的9家子公司资本金都有较大的缺口,每家公司的资本金水平都在市场平均的较低水平,因此都需要补充资金。而据本报记者了解,仅平安证券就将增加至少60多亿元的资本金。

为QDII铺路

与年报同时发布的收购富通集团旗下富通投资管理公司的消息,引起会场记者一致关注。在谈及这次收购与再融资是否有关联这个问题,张子欣表示,这次用于收购富通投资管理公司的21.5亿欧元为平安自有资金,包括在15%QDII配额之内,目前额度尚未用完。言下之意,这次海外收购与再融资无关。

值得一提的是,由于次级债风波的影响,为避免未来可能出现的损失,中国平安与富通签订了一份特殊协议。据了解,富通投资管理公司于2007年底有约2300万欧元的CDO(债务抵押债券)和CLO(贷款抵押债券)风险敞口,而富通已同意在该等资产出现减值时,给予平安全额的损失赔偿保证。

对于投资富通投资产生的收益率,张子欣回应说,由于相关财务数据有待交易完成后发布,因此,目前无法对潜在的收益进行预估。他相信,由此带给股东的分红应该会在一个比较高的水平。

张子欣还表示,通过在资产管理业务“第三支柱”方面实现有机增长,对于中国平安来说并不是一个很现实的选择。正因如此,通过与富通建立合作伙伴关系则能立即给“第三支柱”带来立竿见影的可见规模。包括将在收购公司名字上打上“平安”的烙印,以及在平安QDII平台设立的各方面提供技术援助等。

H股增发20%?

对于市场最为关注的再融资背后原因,马明哲仍然“咬住青山不放松”。他仅表示,A股巨量融资方案推出之后,各界有不同意见,他们会虚心听取,认真研究,虽然当中有认知过程,但他认为平安的品牌仍受到很多人认同。

对于有记者问及“从再融资一事上吸取什么教训”的问题,马明哲并未正面回应,他只表示,平安从无到有,由13个人到30多万人,每一步都走上一个台阶,成立20年来他们并非一帆风顺,同样受过很多挫折,只是不为外人知而已。而不同的发展阶段带给他们不同经验,让他们在逆境逆境中学习。

值得注意的是,中国平安昨日在港交所发布的公告中透露,审议通过了《关于授予董事会一般授权,以配发、发行及处理不超过公司已发行H股20%的新增H股的议案》,并同意提交股东大会审议。

这是否意味着提出A股融资后的中国平安,即将在港发行第二次融资计划?对此,中国平安新闻发言人昨晚向记者表示,这仅是一次一般授权,并不意味着一定会进行,且每年年报中都有此相关披露。

不过,张子欣在3月5日召开的股东大会现场确有表示,在条件成熟时,不排除在香港等境外市场进行融资。而据有关人士透露,关于平安如何通过融资加快发展的的问题,都在内部商议的过程中,有关H股增发的事项尚未走完内部程序。



3月20日,中国平安保险(集团)股份有限公司董事长兼首席执行官马明哲出席媒体发布会。 许海峰 摄

孙建一:再融资并非只为海外收购

◎本报记者 黄蕾

搞企业都有压力!从结果来看,平安成立二十年来似乎顺风顺水,其实,应该说是惨淡经营。”3月20日下午,中国平安集团董事会秘书、常务副总经理孙建一在业绩报告会接受《上海证券报》等两家媒体专访。

有人形容,中国平安在这次再融资问题上面临的危机公关堪比当年投连风波。孙建一对此回应,在二十年发展过程中,平安作了很多“第一”,想走在市场的前面,也就是所谓的“创新”。但对于金融企业来说,创新意味着要突破现行的法律法规,而在突破的过程中,应该说工作很艰难。

在直面再融资问题时,孙建一

向记者表示,再融资背后并不是因为平安出现了现金流的问题,也并非是在发展过程中出现一个大坑需要资金来填,平安主营业务发展非常强劲。需要钱是因为加快发展。但是,我们遇到了一个全球性的金融危机(信贷风波)。平安没有撼动或影响股市的本事。”

孙建一坦言,平安不同于其他上市的公司,由于集团上市的因素,平安并未享受到上市前不良资产得以剥离的待遇。其他公司是用低成本取得更好的经营业绩,而平安就需要在发展的过程中不断对旗下机构补充资本金。

孙建一明确向记者表示,再融资的资金,第一步用来补充资本金,由于9家子公司增资方案仍需银监

会、保监会及证监会三个监管机构的审核,因此,具体增资数额目前很难确定;第二步,境内外购并项目,目前大家都咬准我们拿再融资的钱去海外收购,其实,还有境内投资”,包括收购银行在内的任何境内收购项目,都有可能。

他强调说,与信托做的项目有所不同,无论是境内还是境外收购,集团层面考虑更多的是资产配置所产生的协同效应,如果没有协同效应,那么充其量就是一次财务投资。他还表示,在走第一步“指去年底在二级市场购入富通集团股权”时,我们就考虑到了第二步“收购富通投资管理公司”。平安追求的是,将投资进行全球配置,而富通就是一个非常合适的平台。”

平安长期激励计划首次支付

奖励总额占全年利润的2.6%

◎本报记者 黄蕾

据中国平安年报昨日披露,受益于2007公司业绩强劲增长以及长期激励计划的首次兑付,平安高层2007年度共派发薪酬计人民币2.82亿元,较往年同期增长约122%,其中,与业绩表现挂钩的年度绩效奖金,以及长期激励首期首次支付金额,占其2007年总收入超

过80%。可见,管理层收入的增长,主要来源有两部分,一是四年前设置的与H股股价挂钩的长期奖励计划的兑现,二是2007年业绩高速增长产生的绩效奖金。

据介绍,经2004年第一次临时股东大会批准,中国平安建立了虚拟股票增值权形式的长期奖励计划制度,对绩效优秀的高级管理人员及若干主要员工实施长期奖

励计划。

中国平安2007年年报显示,由于2007年公司与业绩挂钩的奖金增长以及获得长期奖励计划的首次支付,平安董事长兼首席执行官马明哲,集团总经理张子欣,集团常务副总经理兼首席保险业务执行官梁家驹的2007年总奖金金额同比有较大程度的增长,三位的税后收入突破了2000万元。

保费逆市持续走强 专家提醒隐患不容忽视

◎本报记者 卢晓平

在股市一片绿色中,保费收入却逆市持续走强,在承接一月的飘红同比增长55%后,二月大增保费818亿元,同比增长58%。

来自中国保监会的数据显示,二月中原保费收入为1874.74亿元,其中财险为417.4473亿元,人身险为1457.29亿元,环比分别增长77.46%、47.8%、88.28%,呈现出继续走强的态势;同比分别增长58%、28.85%、69.2%。

从增长的态势看,主要是投连险和万能险大幅度的畅销带来的人身寿险保费业务的提升。

从监管部门披露的信息显示,寿险公司,尤其是外资寿险公司保费增长速度惊人:如中美大都会一月保费收入为1.85亿,前两月保费收入达到4亿多;海康人寿一月保费收入为1.93亿,前两个月保费收入为3.16亿;中意人寿一月保费收入3.58亿,前两月为6.06亿,瑞泰人寿一月保费收入为0.9758亿,前两月达到1.36亿。

按照前两个月外资保险保费收入的情况,位居行业首位的仍然是友邦保险,为13.57亿;而紧随其后的是招商信诺,为8.77亿;第三名的是中英人寿,为6.97亿,其后是首创安泰为6.26亿,中意人寿为6.06亿,中德安联为5.91亿。

专家预期,保费收入走强的趋势还将保持一段时间。不过,时间越长,所带来的隐患越大,越容易造成不好收拾的局面产生。

专家表示,由于保费收入的增加主要是投连险和万能险拉升,并不是保险业传统的保障性的产品增加带来的。

去年创投市场大扩容 新募基金规模增长89.8%

◎本报记者 唐真龙

作为全球新兴市场的领跑者,中国经济的发展活力和增长潜力对国际投资者的吸引力与日俱增。中国创投市场投资及私募股权投资市场研究机构ChinaVenture昨日发布的《ChinaVenture 2007年中国创投市场研究报告》显示:2007年中国创投市场新募基金58支,比2006年增长41.5%;新募基金规模为84.31亿美元,比上年增长89.8%。

2007年新募基金数量和规模大幅增长表明中国创投市场日趋成熟,投资中国高成长企业的机会增多,创投基金和私募股权基金的投资正在积极布局中国市场的投资策略。”报告表示。此外,2007年中国创投市场还出现了一系列新变化:

本土化进程开启 人民币基金兴起

2007年新修订的《合伙企业法》正式确立了有限合伙企业的形式,为人民币基金的法律提供了法律依据;加快多层次资本市场体系建设为人民币基金的投资和退出创造了合理的渠道;经济快速发展和民间资本充足为人民币基金的发展提供了市场需求和融资基础。正是基于上述政策法规和市场环境变化的推动作用,中国创投市场本土化进程开启。

海外红筹受阻,人民币持续升值以及国内资本市场退出高回报是外资创投机构选择设立人民币基金的主要驱动因素。发展人民币基金的政策努力与合理退出渠道的建

立,引导和鼓励了中资创投机构更多地利用人民币市场,推动人民币基金的兴起。

投资转向传统行业

随着中国经济快速增长和资本市场逐步完善,国内创投基金迅速发展。中国企业的高成长性对风险资本的吸引力持续增强。中国创投市场投资规模连续3年增长,2007年中国创投市场投资案例数量为415个,比2006年增长了14.6%;投资金额为35.89亿美元,比上年增长64.5%。

近年来,TMT行业一直是中国创投市场投资规模强劲增长的主要推动力量。2007年TMT行业投资进入阶段性调整,创投机构投资由TMT行业转向传统行业。随着传统

行业不断引入高新技术和现代管理理念进行产业改造和升级,实现商业模式和管理模式的创新,释放出巨大发展潜能的传统行业对创投机构产生持续的吸引力。

投资领域多元化 地域集中度下降

2007年中国创投市场投资领域多元化趋势明显。医疗健康,能源、连锁经营和传媒娱乐等传统行业投资案例数量和投资金额均大幅度增长。同时,互联网投资规模大幅下降,IT和电信及增值投资规模增速放缓。

另外,中国创投市场投资地域集中度呈现下降趋势。北京、上海、江苏、广东和深圳等一线城市和经济发达地区投资活跃程度高。此外,新疆、内蒙古等中西部地区得到了创投机构的重点关注。

VC投资PE化特征显现

2007年中国创投市场供需不平衡,表现在创投基金供应量大幅增长,新的优质投资项目挖掘难度增加。随着创投机构竞争加剧,企业估值和交易成本提高。受基金规模增大和较高回报预期的压力影响,创投机构将投资阶段由企业早期转向发展期和扩张期,VC投资呈现出PE化的特征。

2007年创投机构投资早期企业的案例数量为91个,比2006年下降59.3%。与此同时,投资发展期和扩张期企业的案例数量为163个和142个,比2006年分别增长了18.1%和132.8%。

业内动态

国内第七家保险集团成立

◎本报记者 卢晓平

昨日,阳光保险控股股份有限公司更名暨阳光人寿保险股份有限公司开业起航仪式在京举行,董事长兼总裁张维功对外宣布,阳光保险集团已拥有阳光财险、阳光人寿两家全国性保险公司,产、寿险综合经营平台完成搭建,这标志着阳光保险在业务领域产寿两翼格局已经形成,并正式成为国内七家保险集团之一。

2005年7月28日阳光财产保险成立,在成立两年半的时间里实现了快速发展:2006年保费收入17.5亿元,2007年保费收入41.53亿元,“阳光速度”连续两年刷新新设财产险公司保费收入历史记录,超过多家成立10年以上的公司,在全国42家财险公司中排名已上升到第9位,从“第三集团”跨入“第二集团”行列。

另外,阳光财产保险投资收益连续两年保持行业第一,同时公司在成立后23个月开始实现盈利,创造新设财险公司盈利时间最短历史纪录,打破了财险公司4至5年才能实现盈利的规律。阳光财险机构铺设快速,正式开业的分支机构600多家,基本实现全国区域服务网络的覆盖。

张维功表示,阳光保险将充分发挥集团优势,有效整合产、寿险等保险资源,以“打造最具品质和实力的保险公司”为发展愿景,坚持四步走发展战略:要用3年左右的时间,着力打造中国最优秀的、最具成长力的新兴保险公司;用7-10年左右的时间,打造中国最具品质和实力的保险公司;用10-15年左右的时间,打造国内优秀的金融保险集团;在公司成立20年左右的时期,打造世界级的金融保险集团。

新开业的阳光人寿保险股份有限公司,是阳光保险集团作为控股发起人发起设立的全资专业寿险公司,目前阳光人寿9家省级分公司开业在即。

中银保险参保 中银航空30亿美元巨额保单

◎本报记者 谢晓冬

中国银行20日对外宣布,该行旗下中银保险有限公司日前与多家国际保险公司共同承保了中银航空租赁有限公司总值超过30亿美元的巨额机队保险。这项保险包括了中银航空租赁旗下机队的机身、备件及第三方责任的一切险、战争险和偶发事故险。作为共保人,中银保险参与了该项目2008年的保险,并将参与此后2年的续保。

据悉,这是中银保险首次涉足国际民航保险业,也是同为中国银行全资附属公司的中银保险与中银航空租赁的首度携手。中行人士称,这将有利于发挥该集团的整体资源优势。

中银保险有限公司是一家由中国保监会批准设立的全资财产保险公司,总部位于北京,现已拥有包括上海、浙江、江苏、广东及深圳在内的16家分支机构。近年来,中银保险充分发挥中国银行的集团优势,创新银行保险经营模式,致力于满足客户一体化的金融服务需求,先后参与了北京摩天轮、中石油、中外运、中国远洋等多家公司及国内外航空航天和核保险项目。

中银航空租赁是总部位于亚洲的领先飞机租赁公司,拥有由79架新型飞机组成的机队,服务于全球航空公司。此外,该公司另有62架飞机确认订单,将于2013年前陆续交付。

据预测,全球客运民航行业在今后20年的年均增长率将达到5%。这将为航空保险及航空租赁产业带来巨大的增长机会。

华夏人寿三年完成全国布局 重疾险二次赔付创新求变

◎本报记者 卢晓平

我们将经过三年努力,完成全国网点布局,十年跻身全国十大保险行列。再经过几代华夏人的努力,让华夏人寿保险成为华人首选的保险服务商。”昨日华夏人寿总经理曹湛在接受记者采访时表示。

华夏人寿保险股份有限公司是一家全国性、综合性人寿保险公司,于2006年12月成立,注册地为陕西西安。公司由中国长安信用担保有限公司、天津港集团、天津高速公路投资建设发展公司等六大中型企业发起设立,注册资金为人民币4亿元。

在保险行业全面开放,但寡头垄断相对明显的寿险市场,如何成为一家新成立的公司必须考虑的问题。而重疾险二次赔付创新求变,则是公司奉献给市场的一道大餐。

公司副总经理张剑敏介绍说,公司针对传统的重大疾病条款规定,被保险人一次患病得到理赔后保险合同即终止,客户便失去了后续保障的现状,与国际著名再保公司汉诺威再保合作,开发了“吉祥如意”综合保障计划。该计划在国内率先引入“重大疾病二次赔付”理念,保障35种重大疾病,不但使广大客户获得“第二次理赔”的权益,也相当于帮助客户在已经获得重大疾病理赔之后,无需体检就可再次获得第二次投保重大疾病保险的机会“第二次提供的保障不低于22种重大疾病”,最大程度保障了客户权益。

那么,保障的增加是否意味着费率率的提升?张剑敏一句话打消了疑虑:该产品费率与传统产品相比,相差无几,有很强的竞争力。

保险专家郝滨苏建议保险行业协会应该给予自主创新产品一定时间的保护期。保险行业协会秘书长王治超表示,保险产品同质化严重,应建立相应制度,才能利于创新产品的不断推出。

针对重疾险费率较高问题,王治超认为寿险行业有统一的生命表,是保险产品费率率制定的基础。而重疾险也应有类似的行业标准,目前此事正处于调研阶段。

公告

根据亚洲证券有限公司责任公司(以下简称亚洲证券)破产清算工作进程,亚洲证券破产管理人(以下简称管理人)拟以招标方式转让亚洲证券名下的上海证券交易席位50个、深圳证券交易席位37个。

根据《亚洲证券席位处置方案》并参照《中华人民共和国招标投标法》,此次席位转让遵循价格优先、数量优先的原则,管理人将协助有意向参与投标的机构充分了解本次席位转让的原则和程序,相关机构可向管理人咨询相关信息,并在四月十日中午十二点前向管理人送达如下资料:

1. 加盖公章的企业法人营业执照正、副本的复印件;
2. 加盖公章的证券业务许可证、副本复印件;
3. 加盖公章的会员资格证书复印件;
4. 投标书:就拟受让数量和单价等进行明确(单独密封);
5. 其他与受让席位相关的文件。

另,参与投标的机构需在提交上述资料的同时向管理人支付100万元的履约保证金。当中标人不能按照履行转让合同时,履约保证金不予退还。(户名:亚洲证券有限公司破产管理人;银行账号:175471-11007746800101;开户银行:深圳发展银行上海黄浦支行)

管理人将及时完成对上述材料的收集和审核工作,并确定有权参与竞标的机构范围。

开标工作定于四月十日下午一点在上海市湖北区共和新路1301号蓝天绿地商务酒店一楼会议室进行。届时,在法院的指导下,在亚洲证券债权人委员会成员等有关人员的参与和监督下,管理人将当场公开开标,并由评标委员会评审,确定中标机构。

特此公告。

管理人联系人:李 馨 赵 波
联系电话:021-51713208 传真:021-51713212
管理人办公地址:上海市湖北区共和新路1301号蓝天绿地商务酒店3016室 邮编:200070

亚洲证券有限责任公司破产管理人
二〇〇八年三月二十一日