

杭州士兰微电子股份有限公司 2007年年度报告摘要

5.1 重要提示
1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

1.2 公司全体董事出席董事会会议。
1.3 浙江天健会计师事务所有限公司为本公司提供了标准无保留意见的审计报告。

1.4 公司负责人董事长陈向东先生、总经理郑少波先生、主管会计工作负责人陈越先生及会计机构负责人(会计主管人员)李凯先生声明：保证年度报告中财务报告的真实、完整。
2.1 基本情况简介
2.2 联系人及联系方式

Table with 5 columns: 主要会计数据, 2007年, 2006年, 本年比上年增减(%), 2006年

Table with 5 columns: 主要财务指标, 2007年末, 2006年末, 本年比上年增减(%), 2006年末

Table with 5 columns: 非经常性损益项目, 单位:元 币种:人民币, 金额

Table with 5 columns: 采用公允价值计量的项目, 单位:元 币种:人民币

Table with 5 columns: 3.3 境内外会计准则差异, 单位:股

Table with 5 columns: 股权激励计划实施情况, 单位:股

Table with 5 columns: 杭州士兰控股有限公司, 境内非国有法人, 52.79, 213.29, 328, 187, 152, 650

Table with 5 columns: 杭州士兰控股有限公司, 境内自然人, 1.51, 6,103, 806, 0, 0

4.3 控股股东及实际控制人情况介绍
4.3.1 控股股东及实际控制人变更情况
4.3.2 控股股东及实际控制人变更情况

4.3.3 控股股东及实际控制人变更情况
(2)自然人实际控制人情况
实际控制人姓名:陈向东

4.3.4 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图
陈向东, 郑少波, 江永杰, 罗华兵, 宋卫权, 陈国华

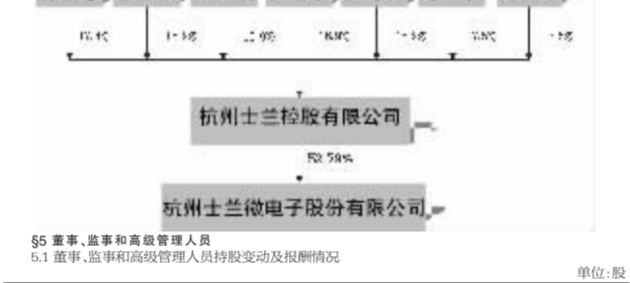


Table with 5 columns: 姓名, 职务, 性别, 年龄, 任职起止日期

Table with 5 columns: 姓名, 职务, 性别, 年龄, 任职起止日期

杭州士兰微电子股份有限公司 第三届董事会第十四次会议 决议公告暨召开 2007 年年度股东大会的通知

杭州士兰微电子股份有限公司第三届董事会第十四次会议通知于2008年3月12日以电子邮件方式发出,并以电话通知,本次会议于2008年3月22日在杭州黄姑山路4号公司二楼会议室召开。

- 1. (2007年年度报告)及摘要;
2. (2007年度总经理工作报告);
3. (2007年度董事会工作报告);
4. (2007年度财务决算报告);
5. (2007年度利润分配预案);

议案经公司经营管理层制订,报董事长批准而实施。
9.《关于续聘 2008 年度审计机构并确定报酬的议案》;
10.《关于续聘 2008 年度法律顾问并确定报酬的议案》;

议案经公司经营管理层制订,报董事长批准而实施。
9.《关于续聘 2008 年度审计机构并确定报酬的议案》;
10.《关于续聘 2008 年度法律顾问并确定报酬的议案》;

Table with 5 columns: 吴建强, 董事, 男, 38, 2006年11月14日-2008年11月14日, 0, 396, 798, 32.79, 否

6.1 管理层讨论与分析
(一)报告期内公司经营情况回顾及展望
1.国内集成电路行业市场发展态势

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

(2) 2007年中期公司净利润下降的原因:
a) 宏观大环境:中、低端市场没有实现增长,公司有一定竞争优势的产品,如通用型 DVD,马达驱动电路等,受外部竞争加剧影响,其中市场份额出现一定程度下降,利润有所摊薄。

考虑和面对的,是如何在“一款产品”中获得保证公司的长期发展,一帮群很能证明公司长久的竞争力。
(3) 2008年公司采购的主要对策和措施:
a) 针对需求不同的风险,公司将扩大分立器件芯片、LED 器件芯片、电源管理芯片及中高端数字音视频芯片开发和销售,提高新产品的销售比例,改善产品毛利率,同时,公司将加强海外市场的拓展,公司目前正与海外供应商,争取获得“外方”的“厂”上新的进展。

(3) 2008年公司采购的主要对策和措施:
a) 针对需求不同的风险,公司将扩大分立器件芯片、LED 器件芯片、电源管理芯片及中高端数字音视频芯片开发和销售,提高新产品的销售比例,改善产品毛利率,同时,公司将加强海外市场的拓展,公司目前正与海外供应商,争取获得“外方”的“厂”上新的进展。

(3) 2008年公司采购的主要对策和措施:
a) 针对需求不同的风险,公司将扩大分立器件芯片、LED 器件芯片、电源管理芯片及中高端数字音视频芯片开发和销售,提高新产品的销售比例,改善产品毛利率,同时,公司将加强海外市场的拓展,公司目前正与海外供应商,争取获得“外方”的“厂”上新的进展。

Table with 5 columns: 分行业, 营业收入, 营业成本, 营业利润率(%), 营业收入比上年增减(%), 营业成本比上年增减(%), 营业利润率比上年增减(%)

Table with 5 columns: 地区, 营业收入, 营业收入比上年增减(%)

Table with 5 columns: 项目, 期末数, 占总资产的比重(%), 期初数, 占总资产的比重(%), 同比增长(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)

Table with 5 columns: 项目, 本期数, 上期数, 增减变动(%)