

Focus

# 成品油进口税先征后返 两巨头有望获44亿返还

财政部昨天发布《关于成品油进口税收问题的通知》称,自2008年4月1日至6月30日,对中国石油天然气集团公司以及中国石油化工集团公司部分进口成品油实行进口环节增值税先征后返。根据《通知》,实行进口环节增值税先征后返的进口成品油包括中石油进口的50万吨汽油、100万吨柴油和中石化进口的50万吨汽油、150万吨柴油。



在国内外油价价差不断加大并形成倒挂的情况下,部分地区曾一度陷入“油荒”窘境 资料图

◎本报记者 李雁争

根据《通知》,实行进口环节增值税先征后返的进口成品油包括中石油进口的50万吨汽油、100万吨柴油和中石化进口的50万吨汽油、150万吨柴油。两大集团享有以上优惠政策的公司分别是中石油华东、华南、东北销售分公司;以及中石化销售公司的华东、华南和华北分公司。目前,我国成品油进口环节的增值税率为17%。按照汽油117美元/桶、柴油141美元/桶的国际市场价格,以及目前人民币对美元的汇率

水平(6.95),每进口一吨汽油和柴油将分别返还1199元、1274元。根据初步测算,该措施将为中石油和中石化分别返还18.7亿元和25.1亿元,总计约44亿元。今年以来,我国经济继续平稳较快发展,各行业对成品油的需求稳步增加。特别是南方灾后重建对成品油的需求增加较多,目前已进入春耕用油高峰,成品油的需求量相应增加。有关统计显示,今年一季度我国净进口成品油547万吨,与2007年一季度净进口成品油415万吨相比增长31.8%。

据中石化集团公司有关人士表示,由于近期国际油价持续攀升,国内、国际成品油价格倒挂,石油企业在进口成品油时承担亏损。对成品油进口环节增值税实行先征后返,将有助于减少成品油进口对石油企业带来的亏损,保证国内市场成品油供应。记者还从财政部关税司了解到,针对去年以来全球普遍出现不同程度的通胀压力,许多国家也都选择了关税政策工具,积极调节进出口以增加本国市场供应。例如,韩国4月起对汽油、煤油、轻油、重油

等4种石油制品的进口配额关税由3%下调至1%;将ABS合成树脂和塑料的配额关税税率分别由6.4%和6.5%下调至4%。原油基本依赖进口的菲律宾3月底将原油和柴油进口关税税率均降低至1%,并将根据油价的变化,每1-2周调整一次关税税率:当原油价格达到80.94美元/桶和92.41美元/桶时,关税将分别降至2%和1%;当柴油价格达到110美元/桶时,关税将由3%降至1%。在出口方面,阿根廷政府3月份将天然气的出口关税税率从45%大幅升至100%,并全面禁止成品油出口。

## 新闻分析

### 宽进严出政策有助缓解“油荒”

◎本报记者 陈其珺

昨天,国际油价盘中突破113美元,再创历史新高。在此紧要关口,国家财政部昨天发布《关于成品油进口税收问题的通知》,宣布自2008年4月

1日至2008年6月30日,对中国石油天然气集团公司进口的50万吨汽油、100万吨柴油和中国石油化工集团公司进口的50万吨汽油、150万吨柴油实行进口环节增值税先征后返。这是继今年初汽柴油和航空煤

油关税税率从2%下降到1%之后,有关部门对成品油进出口税收做出的又一次重大调整。业内人士认为,此举对改善南方地区成品油供应紧张状况和油企进口亏损有一定帮助,但并不能从根本上解决亏损问题。

### 有助于缓解油企进口亏损

去年下半年以来,国际油价一路上涨,于本周一再创新高。其中,纽约商品交易所轻质原油5月期货合约报每桶111.76美元,比前一交易日上涨1.62美元;伦敦洲际交易所布伦特原油5月期货109.84美元,上涨1.09美元。

和咄咄逼人的国际油价相比,国内成品油零售基准价的联动反应却波澜不惊,除了去年11月1日有过一次上调外迄今一直按兵不动。在此期间,国内外油价价差不断加大并形成严重倒挂。在炼油亏损的情况下,地炼纷纷停产,加油站也限供惜售,导致部分地区一度陷入“油

荒”窘境。不得已之下,两大集团只能加大计划外进口成品油,以弥补市场缺口,但亏本销售却在所难免。此次财政部调整成品油进口增值税正是国家应对高油价而采取的一个宏观调控重要举措,上述先征后返的调整手段其实是一种变相下调。“昨天,中国石油大学石油专家庞昌伟教授在接受本报记者采访时表示,此次调整有助于让更多石油资源进入国内,对改善南方地区成品油供应紧张状况有一定作用。同时,该消息对两大石油公司也是一大利好,有助于减少它们进口成品油的亏损额。由于此前国家还对成品油出口

关税进行上调,此次成品油进口税调整相下调后,国家对成品油进出口的“宽进严出”税收策略变得更加明显。此次成品油进口税下调后,企业进口的成本将有所下降,有助于通过鼓励进口缓解国内成品油供应紧张的局面。”英国新能源财经分析师吴小钰同样向本报记者表示,为了解决资源紧张,国家正在考虑各方面应对策略:一方面控制油价上涨,另一方面也试图降低石油企业的进口成本,以提高后者进口的积极性。下调成品油进口税率的目的即在于此。

### 业界呼吁油价接轨

值得注意的是,此次税收调整也加大了业内对原油进口增值税和油价接轨的预期。

在这次成品油进口增值税下调后,我们预期原油进口增值税紧接着也会下调,届时对两大公司尤其是中石化的影响将更大。因为中石化80%以上的原油来自进口,增值税下调后无疑会大大减少炼油亏损。庞昌伟认为,成品油进口只是两大公司为了弥补进口而采取的临时策略。相比之下,中石化每年的

原油进口量要大得多。一旦未来原油进口增值税也下调的话,对公司的利好作用将更加显著。

此前坊间曾传闻,有关部门正在考虑对原油进口增值税也实行先征后返,即对原油进口先按17%征收进口税,再按税额的75%实行退税,以减少炼油企业的巨额亏损。

不过,上述中石化人士表示,税收调整“治标不治本”,不能从根本上解决亏损问题。只有当国内成品油定价机制完全理顺后,炼油亏损才会彻底医治。当然,税收调整总

比不调整好。对中石化来说,即便没有这项优惠政策,进口仍会延续。这体现了公司为履行社会责任所做出的努力。”该人士说。

庞昌伟也向本报记者指出,成品油进口增值税的下调不能根本改变进口亏损局面。从长远来看,国内油价与国际接轨仍是长期趋势。

当然,最好是在国际油价回落至80-100美元的时候再接轨。”在他看来,国内外油价长期倒挂不仅影响两大石油公司的利润,对国内节能减排的大战略也非常不利。

### 高油价利好新能源

高油价背景下,国内石油企业因受到价格管制无法增厚利润,但风能、水能、太阳能等新能源因对石油有替代作用,将受到利好刺激。”庞昌伟对本报记者说。

此前,受国际油价不断走高刺激,A股新能源板块持续活跃。上周以来,山西焦化、华仪电气、方大A、天奇股份、金山股份、金风科技、通威股份、银星能源等表

现不俗。最近几日,新华光、科学城、中材科技等再度拉高,而昨天盘中川投能源、天成保变等更逆势走高,尾盘涨停,整个新能源板块表现抢眼。

## 企业反应

### 中石化:进口成品油仍亏本

◎本报记者 陈其珺

对于财政部调整成品油进口增值税的措施,中石化一位内部人士昨天向本报记者表示,此举只能减亏,并不能从根本上解决亏损问题。

该人士向本报记者算了一笔明细账:将目前国际上汽、柴油价格折算成以吨计算的,则每桶汽油价格分别是1005美元和975美元,换算成人民币大约为7035元/吨和6825元/吨,进口到国内后还要征收1%的关税和17%的增值税,到岸完税价格就约为8300元/吨和8000元/吨。

即便返还一部分增值税的话,和国内汽柴油出厂价相比还是有1000-1500元/吨的价差。而运输费还未计算在内。”该人士表示,增值税没有调整前,公司进口成品油的销售亏损高达2000-3000元/吨,调整后虽然亏损有所降低,但亏本进口成品油的局面仍未有根本改变。

东方证券研究所化工分析师王晶也告诉本报记者,由于成品油进口的量不大,这部分亏损减少还比较有限。

此前,中石化董事长苏树林曾在香港业绩发布会上表示,中石化3月份所生产的汽油每吨亏损人民币2162元,当月生产的柴油每吨亏损更超过3000元。近期发布的年报则显示,该公司去年炼油业务亏损高达136亿元。

据苏树林称,成品油价格控制仍将是公司面临的最大挑战,相关部门正在从不同角度研究如何缓解该公司的运营压力,包括从政策面的角度进行考虑。公司将通过以下措施减少亏损,包括进一步优化炼油结构,充分发挥现有设备多加工劣质油降低炼油成本;进一步优化产品结构,多生产高附加值产品,以及努力提升国家政策限制外的其他炼油产品的价格。他同时透露,如果原油价格能够低于每桶76美元,那么中石化的炼油业务将可实现收支平衡。

## 关注“达娃”之争

### “达娃”上演终极对决 “离婚”恐成定局

针对日前有媒体曝光娃哈哈集团董事长宗庆后涉嫌偷漏巨额个人所得税一事,宗庆后昨日接受新华社记者采访时说:“我正在积极配合税务部门检查。”宗庆后说,他已向杭州市地方税务局补办了申报及补缴个人所得税手续,并缴纳了滞纳金。

◎本报记者 于兵兵

达能与娃哈哈的商业谈判彻底崩裂。此前合并合资和非合资公司再行公开上市的道路已经堵死;宗庆后目前只想分家,不想合作;达能开出的股份出售天价又令娃哈哈欲购不能。这些,就是持续了一年有余的达能与娃哈哈商业纠纷的最新进展。与此同时,上海证券报记者调查发现,宗庆后涉嫌偷漏3亿元的真实原委也日渐清晰。

## 达能提早设的套?

在达能与娃哈哈的商业谈判持续无果几个月后,上周五,某财经媒体突然曝光,娃哈哈集团董事长宗庆后涉嫌偷漏税在杭州被立案调查。我刚刚在杭州听完宗庆后的介绍,这(漏税)是达能为了威胁和控制宗庆后早就布好的陷阱。”一位和娃哈哈关系密切的人士昨天向上海证券报记者表示。

根据报道,去年7月,有人反映,1996至2006年间,娃哈哈外资合作伙伴达能集团以“服务费”境外子公司“奖励股”股利及股权回购名义,向宗庆后支付薪酬共计7100万美元。资金分别被打进了宗庆后、其妻施幼珍、其女宗馥莉,以及原娃哈哈集团党委书记杜建英等四人在香港设立的银行账户。据此,宗庆后多年累计偷漏个人所得税近3亿元。

举报的人就是达能的秦鹏。”宗庆后在日前到杭州税务局沟通情况时向偶遇的某媒体记者表示。

达能举报宗庆后的说法没有得到达能方面的确认,后者向记者强调,达能确实在十余年间支付了宗庆后巨额奖金,并根据相关协议,这些奖励为税前收益。也就是说,缴纳所得税的义务在宗庆后本人。

但根据知情人士的另一说法,协议中写明“税前”不假,但达能支付给宗庆后的每一笔奖金都少给“一小块”,而达能方面的董事秦鹏解释为这些资金作为相关税收已经由达能在境外代为缴纳。由此可见,达能在那时就为控制宗庆后设下了“漏税门”的把柄。”上述人士称。

据该人士介绍,“漏税门”只是达能已经准备好的对宗庆后的三个威胁之一。去年7、8月,在达能与宗庆后的冲突急剧升级之后,达能分别以“娃哈哈境外设厂,涉嫌国有资产流失”、“商业索贿”和“偷漏税”三大理由对宗庆后施加压力。关于国有资产流失的讨论也确实是在去年11月掀起过舆论争议的热潮。

## 记者观察

### 一场两败俱伤的纠纷

◎本报记者 于兵兵

达能和娃哈哈的“架”打了一年多,甚至打到媒体都有些疲惫。记者在经过持续一年多的跟踪报道后,深感达能与娃哈哈的跨国婚姻即将宣告失败。达能赢了吗?它可能赢得超过投资额数十倍的股权出售收益,但失去了在华最大的获利企业娃哈哈合资公司,也或许将失去众多认可达能品牌的中国消费者的信任。“接下来,达能如何恢复在中国市场的信誉,这将是一大挑战。”一位公共关系人士表示。

娃哈哈赢了吗?它可能赢得娃哈哈全部的商标权益,不再受制于达能,但有关宗庆后拿到的巨额个人奖励、代职工持股的比例,帮助达能收购乐百氏等至今没有被“说清”;利用娃哈哈绝对的掌控力,宗庆后设立离岸企业“硬性”分流合资公司收益等行为也被市场认作“土霸王”式的违规之举;在缴税、商标转让等流程中忽视相关法规,没有及时明确权利和义务,给达能留下可以腾挪的空间,这些又被市场认为是娃哈哈企业法律意识不成熟的表现。

据了解,达能娃哈哈纠纷已经被上海、北京等地多所大学列入经济管理学院的教学案例,更多专家在思考如何通过这一事件为民族品牌未来和外资合作提供经验教训。“有

这些说法,达能方面没有一一证实。

## 为何没全部缴清税款

事实上,“漏税门”调查展开是在去年8月,到去年10月,宗庆后向杭州税务部门补缴了税款和滞纳金共2亿多元。到去年11月,相关部门对偷漏税案正式立案,理由是宗庆后仍有数百万元税款没有缴纳。

值得关注的是,也正是因为数百万元的数字没有达到全部缴清税款的10%,根据我国《刑法》,宗庆后无法构成偷税罪。

宗庆后其实并不缺这数百万元,他为什么没有全部缴清税款?这是事件最离奇的地方,我们也不明白。”一位接近达能的人士称。

根据有关人士的分析,宗庆后在缴税时并不知道还有数百万元未缴,“可能是计算基数与汇率等技术问题出现了偏差。”然而,这一分析至今没有得到娃哈哈方面的证实。

## 合并上市恐无可能

对宗庆后漏税的调查发生在去年7、8月间,为什么时至今日才透露出此消息?对此,知情人士称这和达能、娃哈哈一直持续的商业纠纷谈判进程紧密相连。

2006年两会期间,一篇《宗庆后后悔了》的报道揭开达能与娃哈哈十年合作的纠纷内幕,核心点在于娃哈哈商标是否由达能合资公司“独享”。此后,随着双方陆续公布事件细节,有关宗庆后境外离岸公司“分流”达能收益、达能高层于中国多家同业企业担任董事和管理职务有违中国《公司法》等问题渐次浮出水面,双方就对自身有利的环节展开境内外多起诉讼和仲裁。

知情人士称,在此过程中,达能与娃哈哈本就目标不同。娃哈哈要分家的想法强烈,就是把合资公司中达能的股份赎回。而达能视这个在华最大的盈利企业为珍宝,始终不愿意放弃。于是媒体多次出现了达能希望以“和平协商方式解决纠纷”的表态。

直到去年11月,法国总统萨科齐访华,中法两国高层就达娃之争“交换意见”,该事件升级为由政府牵头的商业谈判,宗庆后与达能开始冷静地坐在谈判桌前。

然而,近四个月过去了,有双方谈判内容的传言满天飞,却始终没有定论。宗庆后偷漏税事件在此大背景下“应势”而生。

这是谈判破裂的标志。”分析人士称。宗庆后也在杭州税务局偶遇记者时冲口而出,“不谈了,娃哈哈要和达能彻底分手。”

对于谈判的真实进展,知情人士告诉上海证券报,目前达能已经决定退出,但开价太高。根据宗庆后的介绍,达能就目前在合资公司中的股权开价325亿至455亿元,是当初达能投资额13亿元的25至35倍。这个价格娃哈哈肯定不能接受。”上述人士称。

就此前市场传言达能与娃哈哈可能在政府协调下包装合资与非合资公司整体上市一事,知情人士介绍,据我了解的情况,合并上市没戏了。虽然现在达能与娃哈哈谁也不明说,但宗庆后一定是想散,不想和了。另外,这一僵局的原因也与达能看到相关部门无意再涉足更深有关。”

理、有利、有节”是多数学者给予民族企业的建议。

不能不承认,外资在市场经济条件下比中资企业“老道”很多。无论是商标转让合同还是有关宗庆后的奖励协议,达能把未来可能涉及的问题,在条款中做足了准备。

分析人士指出,达能运用了“股权、专利权、任务指标”三个技巧。即通过直接控股和二次收购等方式实现在合资公司中的控股地位,设立关于商标使用权的约束在先,然后听任中方违约多年,再以交换条件“收网”,否则告中方违约;还将任务考核目标写进合资合同,管理层若达不成指标,需无条件交还。

这一模式在达能掌握乐百氏的过程中依稀可见。“其实,这些做法在外资投资中国市场时颇为多见,只是这次,因为发生纠纷的双方都是两国知名的大型企业,所以才引起了更大的关注。”一位服务于外商投资事务的法律界人士称。

“希望达娃事件给中国民族企业招商引资过程中提个醒,尤其是在合作之初充分识别条款的背后动机,不给外资提出交换条件的依据。中国企业也应该更多地树立以法律对话,而不是以民族感情说话的国际形象。”专家表示。