

Column

■买房者说

房产商们的危急存亡之秋



◎章剑锋

厦门大学不动产金融研究中心研究员
房地产事务专栏作家

笔者上月在南方休假，与诸多朋友聊起当前的房地产形势，大家有一种不好的预感——如果从紧政策持续下去，不久之后，马上就会有一批开发商破产出局。

据笔者所知，当下有许多中小开发商已无法从银行那里筹到资金，只好从民间借高利贷。但是，高利贷并不是人人愿借，所以从前那些楼盘不卖、姿态颇高的开发商，现在转而要放低身段委曲求全，希望通过一些折扣价去挽回本已绝望的购房者的心。算盘打得响，这样做可以在短时间内套回一些现款，以求度此危急存亡之秋。

现在大多数人都应该能够看明白此类所谓楼市拐点的实质了。在货币从紧政策这一大背景之下，开发商不尽快变现，就等于坐以待毙。但就算勉强能套得一些现钱，也只能暂保一时，至于还有没有能力去做后续的项目开发，这是一个要命的问题。

笔者相信，需要通过卖房套现求生存的开发商，以后再也不会有机会在市场里抛头露面，这个判断是基于他们那危如累卵的资金链。开发商现在不得不以卖房找活路，即是回归了行业本真，也实在是迫不得已之举，说明已无本钱可用。这时候他只能保住自己一命，根本无暇去谈及什么后续事业。况且，在当今这个年头，土地市场里面区区一幅地的基准叫价就要上亿元资金，通过竞拍，价格只会越抬越高，有钱都有可能拿不到地，更何况这些捉襟见肘之辈？

至于那些有些志气的，可能会不服输，他们还要在市场里蛮着劲赌上一把。

现在我倒是一点担心，替那些终于愿意一改忽悠心态转以“卖房子”来谋生计的开发商担心。我的担心在于，在当前普遍低迷的市场环境里，他们能否将手中的房子卖出去还成问题。普通的购房者一直在观望，这自不必提，最致命的是，在从紧货币政策的背景下，拐点势头的出现已经动摇了各色资金的信心，迫使他们执拗观望，踌躇不决，这对支撑整个市场购买力的基础是个根本性的削弱。

良性消费资金也好，恶性投机资本也罢，当这些钱都聚在一起，不再投入市场，并一直持着消极预期，那么，市场形势则必然会一直下泻，不可遏止。这个时候，很多开发商有可能房子还没有出手，自身已经沉没。

这样看来，笔者的结论很简单。有一些开发商套到了现钱，为明哲保身，洗手不干，主动退出；有一些开发商手里攥着房子，“房东”做到底，还没有机会套到现钱就被洗出局。

那么进一步看，房价表现究竟会怎样？是要掉头拐向东还是要掉头拐向西？这个问题在我这里存在两种截然不同的推断。如果简单地依照经济层面的供需定理来考量，当诸多中小开发商因破产被淘汰之后，总的供需关系会趋向紧张，矛盾会加剧。原因无他，在于生产房屋的人锐减，需要住房的人却没有减少，那么，此时房价非但不会一掉到底，而且有可能会转头向上高高窜起。这种推断结论显见，房价是不会触底的。

但因为目前的市场存在浓重的不积极预期，很多人都抱有不确定心态，都想等上一等，所谓不在沉默中爆发，必在沉默中灭亡，这种静默和观望的心态一旦郁积到某种程度，将会对市场形成灾难性的威慑。比方说，当一个人认为房价要跌上两成时，那么他就会驻足观望，第二个人受此感染，可能认为房价会跌上四成，他也会驻足观望，这种相互感染的气氛经过层层传导下去，最终使很多人预期房价必然会一跌再跌，直到底部。最终价格可能真的会跌到深渊，难以收拾。

上面的两种推断哪一种会成为现实，现在当然还不能确认。如果很多读者看到本文，下定决心观望到底，那么，第二种推断马上就会演变成现实。需要考虑的是，只要货币从紧这一大有政策环境不出现变化，观望就是市场的普遍情绪，只需短短几个月时间，开发商集团将无法撑持，必然跌得粉碎。

不过，市场可能不会按照第二种推断发展下去。毕竟，房地产市场不是股市，这么多年，股市可以如海上浮舟，一起一落，大起大落，久经考验的投资人已由从前的脆弱不堪变得如今坚强不已，以前跌一点，有人就会跳楼，现在是一跌到底也未必有人去寻短见，所以面对股市的大动荡，大家的心理已经曾经沧海。房地产市场就不一样了，房价一路向下，很多人会被套死，更多人会被吓死，破产的不光是开发商、银行、政府、小老百姓，可能无一幸免。这还不算，人们都说是房地产业多么支柱，带动了上下游无数计数的行业。假如照上述第二种推断，房价这么一摔下去，整个产业链条就会断裂，这对于整体的国民经济将是多大的冲击？

考虑到这样一种后果，笔者预期，宏观政策可能不会坐视市场持续衰退下去，这对整个经济环境没有好处。因而，宏观政策可能会在一定时期内出现结构性的调整，甚至松动都是有可能的。这时候，给定的货币从紧一类前提将不复存在，那么，第一种推断极有可能成为现实。笔者个人愿意相信，第一种推断出现的可能性会更高一些，市场经济是牵一发而动全身的，行业与行业，产业与产业，血肉筋骨总牵连，一波澜而大风浪，毕竟我们谁都不愿意看到中国经济陷入大麻烦的泥潭。

哟！
蓝铃花
今年早开了两个月

◎李俊辰(jonssonli@gmail.com)

欧金伦敦投资有限公司特约经济学家和金融投融资顾问
现居伦敦

英国前首相布莱尔上月在日本访问时，讨论了如何达到减少温室气体排放指标等问题。他认为，实现环保目标必须靠全球性的努力，且应由联合国为主导机制，而如果主要国家不能及时在控制温室气体问题上有所作为将是“无法饶恕的”。倡导“气候革命”的他，希望能够争取美国和中国同意在2050年前减少温室气体排放至少50%。

同时，一份联合国环境规划署的报告说，过去四年中，世界各地许多冰川融化或变薄的速度上升了一倍多。其中，欧洲的冰川融化量最大，包括阿尔卑斯山和比利牛斯山。从1980年到1999年，这些地区的冰川平均每年缩小30厘米，但是在2006年，这些冰川平均缩小了一点五米。报告说，数百万人依靠来自冰川的水维持农业，而这些冰川的融化为全球气候变暖提供了一个最明显的证据。

此前欧盟的一份报告也警告说，全球气候变暖，可能导致对于资源的潜在冲突与更厉害的竞争。那份报告最担忧的是北极气候变化带来的后果。许多科学家预言，用不了多少年，北极的冰雪就可能消融殆尽。报告警告说，如果通往北极的贸易路线开放，所有国家都能到北冰洋寻找石油和天然气资源，这个结果可能对国际稳定和欧洲安全利益造成隐患。

解决全球气候日益变暖不单单是各国民政府和科学们的责任，每位地球居民都应为改善生态环境贡献自己的一份力量。英国《每日电讯报》早先便公布了“15项拯救地球的措施”。虽然其中涉及的都是一些日常生活中的琐事，但如果多数人都能按照这15项措施行事，我们周围的生态环境将获得极大改善——

1. 停止使用塑料瓶饮水。据统计，英国人每年要消耗270万吨塑料用于制作各种装水的瓶子。其中只有大约10%的瓶子得到重复利用。要让这些塑料瓶自然分解，至少需要450年的时间。
2. 不要使用商店提供的包装袋。在英国，每年要消耗大约80亿个塑料包装袋，平均每人消耗130多个。在全球范围内，这点有望首先在中国实现：从2008年6月1日起，在所有超市、商场、集贸市场等商品零售场所实行塑料购物袋有偿使用制度。
3. 节约用水。
4. 使用同一个锅炉烧水和为房屋取暖。
5. 使用节能灯。
6. 按照实际需要量烧水。
7. 将取暖设备的温度调低一度。这可使取暖成本降低10%，每年的二氧化碳排放量也将减少240公斤。
8. 购买有机食品。
9. 关闭电脑。关闭显示器或是将其转入黑屏状态，也可将其设定在10分钟后自动转入节能模式。如果在夜间不关闭电脑，其消耗的电能足以激光打印机打印800页A4的纸张。
10. 节约纸张。
11. 不要购买那些易导致出汗的织物，如尼龙和聚脂等。
12. 使用晾衣绳而不是干衣机。
13. 降低洗衣时的温度。
14. 过渡到“绿色能源”。为住户供应使用可再生原料生产的电脑，可将二氧化碳的排放量降低三分之二。

15. 重复使用各种物品。这并不仅局限于重复使用纸张和塑料瓶——在我们丢弃的物品中，有大约80%都可重复使用。

行动起来，从身边做起，共同拯救人类的家园。

■彼岸

5100万美国傻子很“健忘”



◎袁晓明

管理咨询顾问，专栏作者
现居美国达拉斯市

近日，在国内的网站上读到一篇“让美国人愚蠢十足的爱国激情”，作者不仅把有爱国热情的美国人贬为“傻子”，而且以低智商为由羞辱了美国总统布什。作者还借美国某位脱口秀节目主持人的口讽刺、挖苦布什的信仰，称布什只用一本书去决定外交政策，那本书就是布什经常读的《圣经》。

按照一般常识，被贬为傻子，美国人一定会非常愤怒，一定会情绪激动，可对于“傻子”等的骂名，大多数美国人却有不同的反应。如果我把这篇“让美国人愚蠢十足的爱国激情”的文章翻译成英文，发表在美国有影响的报纸上，美国人会有什么样的反应？

对于“傻子”这样的称谓，有一些美国人会感到一点愤怒，另有一部分没什么反映，还有一部分人甚至会赞同“傻子”的称谓，尤其是对于布什是全美国最傻的称谓，一定会有不少美国人认同。事实上，把美国人贬为笨蛋，从前就有大有人在。在2004年的美国总统大选，布什获得了5100万张选票，当选美国总统，大选的第二天，英国一家主流报纸刊登了一篇封面文章“5100万的傻子选出了布什”，结果那5100万美国笨蛋也没有什么反应，其实，美国人更可以联系到历史，当年英国人还烧毁了美国的白宫，当年英国人还镇压了美国人的起义，考虑到这样的历史事件，那美国人应该对英国人更加愤怒了。但美国人是比较“健忘”的，即使今天的英国人对他们有什么得罪的话，他们也不会追究到百年以前的历史。事实上，除了被贬为笨蛋，美国人这些年在国际上遭受的骂名还有更多，以至于星条旗也被烧了不少，但对那样的咒骂，美国人基本上是置之不理，并没有见到有什么情绪冲动的反应。

在当今的美国，还有另一个现象令人瞩目：美国媒体与美国大众对少数族裔的种族歧视特别敏感，任何对少数民族比如黑人有种族歧视的言论者必会遭到围攻。去年，一名著名

的电台脱口秀节目主持人说了几句歧视黑人的话，在巨大的压力之下，电台很快开除了那位节目主持人，但对白人的咒骂却遭到很少的谴责，而白人对那些骂名也不那么在意。美国左翼作家莫尔写了一本畅销书，标题就是《愚蠢的白人》，假设如果有人写一本《愚蠢的黑人》，天知道会有什么后果。这是为什么？可以用一个原因为了解释这两个现象，那就是强者要承受骂名，强者也不要对骂名过于在意。在今天的国际社会上，美国是一个超级强国，在美国国内，白人有更大的势力。对于黑人那样的少数族裔，除了历史原因外，考虑到黑人的现状，美国社会仍然有一种普遍的认识，那就是黑人族裔是受害者，因此他们需要更多的保护，需要有人为他们说话。

除了许多美国人自认为是强者，因而对骂名比较麻木以外，还有美国宪法所保护的言论权利在起作用，而所谓的言论权利不仅保护美国人正确言论的权利，而且还保护说错话、笨话的权利。此外，言论权利是表达一种观点的权利。美国几乎可以随便乱说，那是在表达自己的观点，但如果在法庭上宣誓后陈述事实时，那却不是言论的自由表达，对于不符事实的陈述，言论者要负法律责任，因为陪审团是要根据事实做出判决的。在美国，由于对言论权利的保护，一般来讲，起诉诽谤罪很难获胜，因为美国社会相信，言论权利的保护更加重要，不能让人们因为害怕吃官司而在言论表达上有顾虑。由于如此观点的自由表达，美国人对观点尤其是谴责性的观点，更有一种习惯性的怀疑，比如，在2004年美国大选前，有位作家出了一本书，用一些不符合事实的仇视去攻击布什家族，当时，布什并没有去告作者的诽谤罪，反而交给选民去做出判断，多数选民们并不相信那些攻击是事实，反认为是对布什无理的攻击，结果，那样的攻击反而帮了布什的忙。

华裔在美国当然也是少数族裔，但在美国的社会生活中，华裔却根本得不到如黑人族裔那么多的照顾。比如，大学录取黑人可以得到分数上的照顾，而华裔学生录取的分数却比白人还要高。一个原因就是因为华人在美国社会已经不再被认为是弱者。

■官商之间

士绅们
在传统断裂中变身实业家

◎高超群

中国社会科学院经济研究所中国经济史学者

现代意义上的企业家在中国历史上曾经诞生过两次。一次是在清末，另外一次则是20世纪80年代初，从改革开放开始的。耐人寻味的是，两次都是中国政治社会局面发生剧烈变革的时期。

清末，特别是1898年戊戌变法之后，中国出现了严重的政治危机。这场危机颠覆了两千年来中国立国的根基。正如梁启超表述的那样，人们，特别是士绅阶层开始相信国家是由国民组成，国民是国家权力的唯一来源。士绅们对于帝国君权的忠诚动摇了，认为它需要经受这种新政治哲学的检验。在导致清朝灭亡的保路运动中，士绅们就是用这样的理念来捍卫自己的利益和权利。在他们看来，政府所声称的国家理由是虚幻的，或者说仅仅是政府的私利，甚至是政府中某些个人的私利。它多与国民私人利益具有平等的地位，甚至个人的利益应该优先。这也是清末波澜壮阔的立宪运动产生的政治基础，因为这种观念要求按照它的要求重新建立政治经济秩序。

另一方面，士绅企业家们在自己的企业中，也尝试建立新秩序，其中最著名的例子就是张謇。他把自己的企业命名为大生，语出“天地之大德曰生”。他办企业的追求在于解决民生问题。在他的企业内部，他也试图协调工业和农业的关系，尽可能照顾安排所有人的生活。他还把自己的努力扩展到整个南通，在那里建立了新的城市化管理模式。

中国现代意义上的企业家就是在这样的政治背景下诞生的。经济史学家们认为中国的现代企业从1840年以后就诞生了，如果按照生产工具或者管理方式的标准来说，这说并没有错。但是，无论是买办还是后来的洋务官僚，都很难算做真正的企业家。就其社会属性而言，买办更接近传统的商人，洋务官僚则从来都把自己当作官员。翻阅1900年之后的档案，人们会发现那时的士绅们是如此热衷开办实业，仿佛人们是在阅读美国淘金时代的历史文献。从遥远的边陲黑龙江、云南都帝国的直隶、山东，到处都有士绅们开采矿石、兴办公用事业不懈努力的记录。像今天一样，官府、士绅和洋人之间展开了复杂的联合斗争。士绅们就是在这个脱离帝国、背叛君王的过程中慢慢把自己锻造成为企业家的。

士绅们之所以不辞辛苦地热衷于实业，除了追求利润动机以外，更大程度上，他们把实业当作一项政治志业。因为他们此时已不再把救国救民的希望完全寄托在君主身上，他们提出了自治的主张，在中国历史上，罕有地，对于省籍的认同高于对国家的认同。他们希望延续自己社区领袖的地位，通过创建新的社区，建立社区之间的联合来完成对国家的改造。也正是由于这个理由，清王朝才会在武昌起义这个并不是很严重的军事挑战面前，竟然倒台。士绅们几乎没有费什么力气就取得了自己在各个省份的政治主导权。但

也因此才出现了军阀割据的悲剧局面。

为了捍卫国家主人的地位，士绅们发明了“利权”这个概念。对官府，“利权”是对抗列强经济侵略的旗帜。对士绅，这个旗帜也同时暗含着与官府分庭抗礼的意义。比如，清末最受关注的采矿筑路业，当洋人四处插手时，清廷不敢公开拒绝，只能暗中怂恿士绅们与洋人对抗，自己从中渔利。但当洋人告退，朝廷认为理所当然应该接管时，士绅们发动了声势浩大的抵抗。士绅们认为路是四川人的路，矿是山西人的矿，朝廷没有理由据为己有。正是在这种冲突中，士绅们与官府渐行渐远。士绅们认为国家应该保护他们的权利和利益，清廷却认为士绅们应该首先忠于皇上，帝国才是高于一切的。

另一方面，士绅企业家们在自己的企业中，也尝试建立新秩序，其中最著名的例子就是张謇。他把自己的企业命名为大生，语出“天地之大德曰生”。他办企业的追求在于解决民生问题。在他的企业内部，他也试图协调工业和农业的关系，尽可能照顾安排所有人的生活。他还把自己的努力扩展到整个南通，在那里建立了新的城市化管理模式。张謇的这种尝试后来不断得到回应，其中著名者就有卢作孚、荣德生等。从政治上而言，企业家们逐渐确立在城市行政权中自己的影响力，至少可以获得更多某种程度的自治。

清末各地，尤其是在大中城市中，新式的商会纷纷建立。无论其影响力还是组织形式，它完全不同于旧式的会馆公所，不必在依靠个别有功名者或者特殊政治关系的领导人来发挥自己的影响力，而是作为一个组织，一个团体，来表达自己的利益诉求和政治主张，通过选举来建立组织机构，通过平等参与来协调内部的关系。其中以上海总商会的影响最为强大。对于传统的王朝而言，因为士绅们是帝国的一部分，他们的组织的强大常常会成为王权有力的屏障，但是这次却完全不同了，新式商会反而成了官府在城市权力上的有力竞争者。所以在辛亥革命发生的时候，上海总商会坚定地站在革命者一边就一点也不奇怪了。

总之，正是由于政治危机的出现，士绅们才大规模地从事工商业。在这个过程中，士绅企业家们极大地建立了扩展了自己的经济实力，但是，他们和统治者的关系并没有因此得到缓和、弥补，而是冲突日深，经济发展的过程就是他们在政治上走向对立，相互冲突的过程。