

# Companies

## 中委将合资投建重油开发一体化项目

### 中石油日前与委国家石油公司签署有关框架协议,合同金额约20亿美元,年产量2000万吨

◎本报记者 陈其珏

中石油集团昨天宣布,该集团日前与委内瑞拉国家石油公司在委内瑞拉首都加拉加斯签订了中委两国《开发奥里诺科重油带呼宁4区块成立合资公司的框架协议》和《中国炼厂项目合资框架协议》。此前有报道称,该协议涉及金额高达20亿美元。此举表明中委石油上中下游一体化合作进入实施阶段。

根据《开发奥里诺科重油带呼宁4区块成立合资公司的框架协议》,中委双方将共同成立一家合资公司,对奥里诺科重油带呼宁4区块超重油带进行开采和提质。在合资公司中,委方占60%的股份,中方占40%的股份,目标年产量将达到2000万吨规模。《中国炼厂项目合资框架协议》则确定,中委双方共同成立一家合资公司,其中,中方占60%的股份,委方占40%的股份。合资公司将在中国境内投资建设炼厂,炼油加工能力将满足呼宁4区块生产2000万吨产量。

中委奥里诺科重油带呼宁4区块超重油带一体化项目的实施,将进一步深化中委能源战略合作,使双方成为利益共同体,实现资源和市场互补。”上述人士说。

委内瑞拉中央大学政治经济学教授彼得·本尼特则表示,这次中国与委内瑞拉之间的合作,并非短期利益关系,这更是一个具有政治意义的经济合作,双方都以保持长期的商业伙伴关系为目标。

## 我国拟出台措施 扩大技术设备进口

◎据新华社

商务部副部长蒋耀平在2008年全国机电科技产业商务工作会议上说,我国将积极扩大先进技术设备进口,促进引进技术消化吸收再创造,加速产业升级步伐。

2008年全国机电科技产业商务工作会议于12日至13日在西安举行。蒋耀平在会上表示,商务部将会同有关部门,采取多项措施扩大先进技术设备进口。这些措施包括:发挥50亿元进口贴息资金的促进作用;扩大自重点国家进口,减缓顺差过大的矛盾;继续敦促发达国家放宽高技术出口管制;完善国际招标制度;简化进口手续以及完善机电产品进口管理法规。

商务部机电和科技产业司司长、国家机电产品进出口办公室副主任王琴华说,我国要加强重大项目、重点领域、关键技术、共性技术的引进、消化、吸收和再创新,重点围绕铁路、电力、能源、环保等领域的国家重大装备项目,实现从单纯的技术设备引进更多地向技术合作、技术转让、联合生产等方向转变。

## 上海钻石交易所 年交易量近2亿克拉

◎据新华社

记者从13日在上海开幕的第33届世界钻石大会上了解到,作为经国务院批准的中国唯一的钻石进出口交易平台,上海钻石交易所去年交易量达1.99亿克拉,交易金额达10.7亿美元,上海钻石交易所已成为全球发展最为迅速的交易所。

据上海钻石交易所总裁林强介绍,2002年上海钻石交易所的交易量仅为776.4万克拉,交易金额为1.57亿美元。2007年的交易金额与2006年相比,增幅超过50%。

有中国经济快速发展、居民消费持续提升以及相关政策进一步完善作保证,我们的目标是成为亚洲乃至世界钻石交易的中枢之一。”林强说。

据介绍,经过近20年的积累和推动,中国已由一个在钻石领域名不见经传的国家迅速发展成仅次于印度的世界第二大钻石切割王国和全球第四大钻石消费品消费国。每年在中国进行加工的钻石总量达600万克拉至650万克拉,总价值约15亿美元,而且钻石加工能力已具备世界一流水平。

## 热点观察

## 警惕境外机构“偷走”中国民间黄金

◎本报记者 刘文元

在美元持续贬值的大背景下,黄金作为保值增值的储备资产越来越引起各国的关注。记者从一些黄金经营机构了解到,目前国内黄金现货交易非常活跃,除国内一些个人和机构出于保值或者投机目的大量购买黄金现货外,一些境外的机构也正在出于某种目的窥视中国黄金,在国内市场寻求采购黄金。

中金黄金投资公司总经理李清飞介绍,目前国内一些个人客户一次购买黄金数量十分巨大,去年中金黄金位于北京蒋宅口的“中国黄金旗舰店”曾向一位客户一次意向出售3000多万元的黄金,最终实际成交2400万

## 焦煤量紧价涨 焦炭出口价格创新高

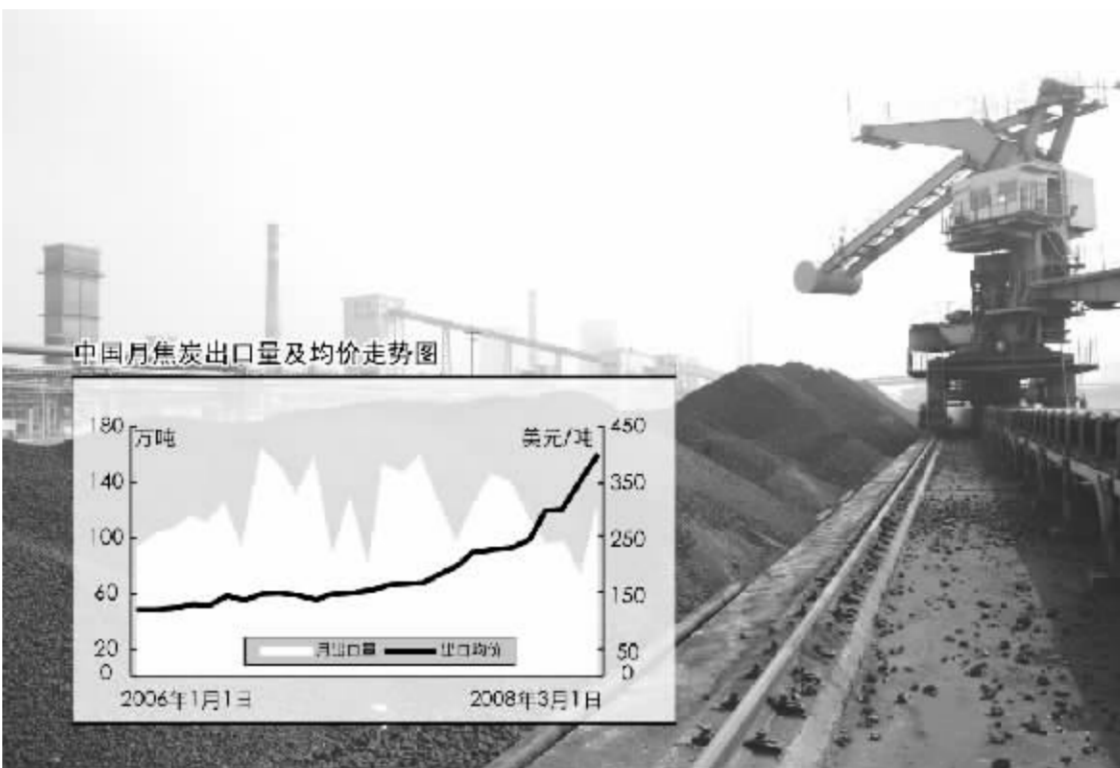
◎本报记者 徐虞利

昨日,海关总署发布的统计数据显示:2008年4月中国共出口焦炭及半焦炭134万吨,出口金额为57889.9万美元。均价达到432美元/吨,创历史新高。

今年1月到4月,中国累计出口焦炭及半焦炭428万吨,同比下降16.6%。累计出口金额162602.3万美元,同比增加了97.6%。从焦炭各月出口均价来看,4月份焦炭出口均价达到432美元/吨,创历史新高。2008年以来,焦炭出口量一直保持较低水平。联合金属分析师王玲表示,其主要原因是中国国内对焦炭需求旺盛,而原料焦煤的供应不足导致焦炭生产难以满足目前的下游行业需求,焦炭价格近一年来已经呈现出快速上涨趋势。南方沿海钢铁企业自北方港口转运焦炭,平均到厂价格已经达到了2800元/吨。

商务部监测数据显示,受焦炭价格上涨和国际钢价走高双重推动,近期国内钢材价格继续保持上涨走势。4月份国内钢材平均价格5909元/吨,较3月份上涨2.32%,其中线材上涨3.75%,板材上涨1.5%,管材及型材上涨3.05%。

焦炭价格上涨成为推动钢材成本增加的主要因素。在国际焦煤价格大幅上涨带动下,国内焦炭价格呈现加速上涨态势。4月30日山西冶金焦炭价格为2350元/吨,每吨较3月末上涨250元。同时,我国与澳大利亚矿石供应企业的谈判悬而未决,增加了后期钢材行情变数。据监测,4月末CRU国际钢价综合指数为237点,较3月末上涨6.8%。商务部预计,在成本上升和国际价格上涨趋势不变的情况下,预计后期钢材价格仍有上升空间。



郭晨凯 制图

据了解,山西地区焦煤产量现在增加不少,但是目前厂家出货欲望不高,准备酝酿再次涨价,主要原因是由于山西部分地区的煤炭企业,已经接到奥运期间停产的通知,届时焦煤市场资源会更加紧缺,加上目前国内焦煤价格与国际价格相差较大,因此煤企囤积焦煤,出货量偏少。

业内人士分析,近日国内钢材市场价格不断上涨,钢企成本有所转移,如果后期焦煤价格仍然继续

大幅上涨,则钢企压力将再次增大,而钢价上涨如果难以持续,那么钢厂接受煤价涨价也会较为困难。

王玲也表示,针对国内地方小矿及公路运输的治理整顿力度将进一步加大,煤炭、焦炭短期内供需紧张形势难以缓解。因此,焦炭出口价格仍有进一步上行空间,而出口数量将依然保持较低水平。

## 国际铀价“腰斩” 战略储备时机乍现

◎本报记者 于祥明

虽然国际原油、煤炭等能源产品的价格不断上涨,国际铀价却持续走低。对此,国内铀资源专家分析认为,由于前期铀矿产量增长过快,导致供大于求,市场价格由此持续下跌调整。专家表示,这有利于我国为发展核电而建立铀矿战略储备,相关企业应抓住这一时机。

据记者了解,进入5月后,国际天然铀(八氧化三铀)现货价又下跌了2美元,报收价为63美元/磅。这已是近17个月以来的月最低价格。”一位业内人士说。

据了解,自2003年以来,受世界核电复兴等多种因素作用,国际铀矿价格曾快速攀升,2007年一度接近140美元关口。

此前,全球每年对铀矿的需求量大约为1.75亿磅,但是全球总产量仅有约1亿磅,使得价格大涨。”该业内人士指出,随之许多铀矿提高产量,供给大增,但需求量增加相对缓慢,铀价又开始回落。

对此,中国核电技术公司专家委员会资深专家也曾向记者表示,法、日等国核电市场已经接近饱和,对铀资源的需求量相对稳定,虽然中国加快发展核电,但当前铀资源需求有限,铀矿正处于买方市场。

正是由于近期供大于求,才导致国际铀价不断走低。”原核工业地质局一位资深老专家向记者表示,铀矿价格也不可能跌

过头。”该老专家说。他分析指出,虽然铀价不断走低,但目前全球核电对铀矿的需求仍在增长,因此国际铀价不太可能下跌至上世纪90年代每磅不足10美元的水平。他预计,国际铀价在50-60美元/磅将得到支撑。

对此,另一位铀矿资深专家也向记者表示,如果国际铀价仍持续下跌,铀矿生产商将会控制产量,以促进供需平衡,维持价格的稳定。因此,国际铀矿价格大幅下跌的可能性并不大。

需要指出的是,国际铀价的持续走低有利于我国为发展核电储备资源。

据了解,在目前技术条件下,每百万千瓦核电机组一年需要130吨至150吨天然铀(八氧化三

铀),如果按照我国2020年核电装机容量建成4000万千瓦估算,我国一年铀矿需求量在5200吨至6000吨铀矿,潜在需求约占目前全球产量的十分之一左右,尽早建立铀矿储备对于核电快速稳步发展非常必要。

实际上,专家指出,此前国际铀矿市场走热,就曾有供应商归结为中国核电发展加速对需要的拉动。铀价的不断走低,则说明了铀矿卖方市场对中国在内的买方市场的理性回归,非常有利于我国铀矿储备,相关企业应抓住时机。

与此同时,铀矿资源专家还指出,考虑到国际铀价走低的空间越来越有限,我国相关企业不能放松铀矿开发,仍需要进一步参与海外铀矿资源的合作开发。

## 产业观察

## 澳矿强势不饶人 日方或答应海运补偿

◎本报记者 徐虞利

澳大利亚两大矿山企业与亚洲主要钢厂在国际铁矿石谈判上仍久拖未决,业内开始盛传中方可能接受85%这一更高涨幅,不过被中国钢铁工业协会所否认。业内人士认为,如果中澳谈判破裂,日本钢铁企业将无法接受这一结果,从而将被迫接受澳方海运补偿的要求。

中钢协常务副会长罗冰生近日表示,中方正在评估6月30日不能就铁矿石价格取得一致的后果,并将采取积极措施予以应对。联合金属分析师胡凯认为,这可能暗示中方已经做好准备坚持到底,但东亚另一铁矿石消费大户——日本钢铁企业将不能接受澳洲长期合同被废除。

2007年日本进口澳大利亚铁矿石8324万吨,除日本企业参股矿山获得的权益外,全部为长期合同,占日本进口总量的59%,比重很大。2007年日本进口澳大利亚铁矿石价格,不到60美元/吨,是所有国家价格最低的,稳定的长期合同供应,使日本企业可以锁定年度运量,采用长期租船方式运输从而大幅降低成本。

胡凯分析,一旦长期合同被废除,日本进口铁矿石结构彻底改变,日本企业可能将与中日大小钢厂一样,在现货市场抢资源,运输节奏和成本也难以控制,受到的冲击将大于中国钢铁企业,毕竟中国进口铁矿石现货贸易比重达到40%,已经承受了很长时间的现货矿和即期租船价格,虽然终止长期合同对中国同样危害很大,但客观上也拉进了中日企业之间的竞争力,日本钢厂仰仗的成本优势不复存在,在焦煤暴涨的情况下,日本钢厂绝不能再忍受澳洲矿现货化的打击,因此如中国与澳洲谈判持续僵持,或中国决定终止长期合同,日本企业将接受澳洲矿山海运补偿要求,以维护长期合同体系。

MY STEEL分析师徐向春也指出,面对铁矿石市场出现的新变化和供应商提出的要求,钢厂也不能简单地一拒了之。原有的铁矿石谈判体系开始动摇,澳大利亚两大铁矿石巨头加大现货矿比重、以到岸价签订新的长期协议的现象将会不断出现。如何打破僵局,“老矿老办法,新矿新章程”不失为兼顾双方利益的变通之策。对于已经签订的长期供货协议,钢厂在年度谈判中应顶住压力据理力争,坚持长期遵循的谈判规则,按照所签订的合同条款,保护自身合法利益。

“由于日本与澳洲合同延伸至新财年年后6个月,即可持续到9月30日,较中国长3个月,故短期内日本企业可能仍将静观其变,但中国方面需对日本钢厂态度时刻关注。”胡凯说。

## 中石化力推勘探开发一体化

◎本报记者 陈其珏

我国两大石油集团机构重组仍在积极推进。继去年成立勘探分公司之后,中石化集团昨天宣布,公司日前对上游业务管理体制调整工作进行部署,将勘探分公司机关、海相工作部与油田勘探开发事业部整合,组成新的“油田勘探开发事业部”,负责国内油气勘探开发业务的一体化管理。

据悉,整合后的油田勘探开发事业部将作为中石化股份公司上游利润管理中心,负责股份公司国内油气勘探开发业务的一体化管理。新的油田勘探开发事业部将按照勘探开发一体化管理体制,调整部门职责,重新设置职能机构。待人员安置、财务资产处理等有关问题解决后,勘探分公司将依法注销。同时撤销中石化股份公司天然气管理办公室。勘探分公司所属的勘探南方分公司保持现有体制、规模、级别不变,为股份公司直属单位,业务归口油田勘探开发事业部管理。

对此,中石化股份公司高级副总裁王志刚表示,从公司整体情况看,上游业务所占的比重仍较小,原油自给率较低,上游板块还处在“短板”状态。目前的勘探开发管理体制和运作机制还存在勘探业务多头管理、新区研究力量薄弱、在勘探运作管理方面的协同效率难以充分发挥等矛盾和问题。而油气勘探的区域性、整体性与连续性在一定程度上决定了勘探工作必须具有统一性,要统一组织、统一研究、统一部署。管理上纵向要减少层次,横向要相互协调。这次体制调整的总原则就是要有利于勘探开发一体化的实施与推行,有利于勘探、开发与生产的有效衔接,有利于资源的合理配置与工作效率的提高。

## 阿联酋砸250亿美元 发展天然气产业

◎据新华社

据阿联酋《海湾新闻报》13日报道,阿联酋阿布扎比酋长国政府控股的阿布扎比天然气工业公司将投资250亿美元建设天然气加工和运输设施。

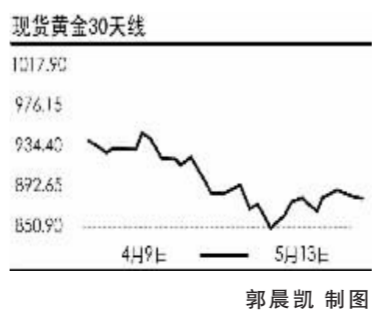
阿布扎比天然气工业公司输气管道分部的负责人说,在未来5至6年间,该公司将建设两座大型天然气加工厂以及总长达1500公里的10条陆上输气管,总投资额将达250亿美元。

据公司提供的数据,阿布扎比天然气工业公司目前的天然气日产量为5.3亿立方米,这只是其全部产量的三分之二。阿布扎比天然气工业公司正在开发新气田和扩大加工能力,以满足工业以及其他领域用户的需要。

阿布扎比天然气工业公司是一家合资公司,68%股份属于阿布扎比国家石油公司,壳牌和道达尔公司各占15%股份,其余2%股份为葡萄牙 Patex 石油天然气公司所有。

元和新加坡元,当然还有商品。”

而在所有的商品中,最据保值功能的,莫过于曾具备货币功能的黄金。虽然重返金本位制度并不现实,但是,增加黄金储备,应对可能的金融危机,不失为一种良策。



郭晨凯 制图